

**ANALYSIS OF AGRICULTURAL TRADE
EC-DEVELOPING COUNTRIES 1970-1986**

**ANALYSE DU COMMERCE AGRICOLE
CE-PVD 1970-1986**



OFICINA ESTADÍSTICA DE LAS COMUNIDADES EUROPEAS
DE EUROPÆISKE FÆLLESSKABERS STATISTISKE KONTOR
STATISTISCHES AMT DER EUROPÄISCHEN GEMEINSCHAFTEN
ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΗ ΥΠΗΡΕΣΙΑ ΤΩΝ ΕΥΡΩΠΑΪΚΩΝ ΚΟΙΝΟΤΗΤΩΝ
STATISTICAL OFFICE OF THE EUROPEAN COMMUNITIES
OFFICE STATISTIQUE DES COMMUNAUTÉS EUROPÉENNES
ISTITUTO STATISTICO DELLE COMUNITÀ EUROPEE
BUREAU VOOR DE STATISTIEK DER EUROPESE GEMEENSCHAPPEN
SERVIÇO DE ESTATÍSTICA DAS COMUNIDADES EUROPEIAS

L-2920 Luxembourg – Tél. 43011 – Télex : Comeur Lu 3423
B-1049 Bruxelles, bâtiment Berlaymont, rue de la Loi 200 (bureau de liaison) – Tél. 235 1111

Las publicaciones de Eurostat están clasificadas por temas y por series. La clasificación se encuentra al final de la obra. Para mayor información sobre las publicaciones, rogamos se pongan en contacto con Eurostat.

Para los pedidos, diríjense a las oficinas de venta cuyas direcciones figuran en la página interior de la contracubierta.

Eurostats publikationer er klassificeret efter emne og serie. En oversigt herover findes bag i hæftet. Yderligere oplysninger om publikationerne kan fås ved henvendelse til Eurostat. Bestilling kan afgives til de salgssteder, der er anført på omslagets side 3.

Die Veröffentlichungen von Eurostat sind nach Themenkreisen und Reihen gegliedert. Die Gliederung ist hinten in jedem Band aufgeführt. Genauere Auskünfte über die Veröffentlichungen erteilt Eurostat. Ihre Bestellungen richten Sie bitte an die Verkaufsbüros, deren Anschriften jeweils auf der dritten Umschlagseite der Veröffentlichungen zu finden sind.

Οι εκδόσεις της Eurostat ταξινομούνται κατά θέμα και κατά σειρά. Η ακριβής ταξινόμηση αναφέρεται στο τέλος κάθε έκδοσης. Για λεπτομερέστερες πληροφορίες σχετικά με τις εκδόσεις, μπορείτε να απευθύνεσθε στην Eurostat.

Για τις παραγγελίες μπορείτε να απευθύνεσθε στα γραφεία πώλησης, των οποίων οι διευθύνσεις αναγράφονται στη σελίδα 3 του εξωφύλλου.

Eurostat's publications are classified according to themes and series. This classification is indicated at the end of the publication. For more detailed information on publications, contact Eurostat. Orders are obtainable from the sales offices mentioned on the inside back cover.

Les publications de l'Eurostat sont classées par thème et par série. Cette classification est précisée à la fin de l'ouvrage. Pour des informations plus détaillées sur les publications, contactez l'Eurostat. Pour les commandes, adressez-vous aux bureaux de vente dont les adresses sont indiquées à la page 3 de la couverture.

Le pubblicazioni dell'Eurostat sono classificate per tema e per serie. Tale classificazione è precisata alla fine dell'opera. Per informazioni più dettagliate sulle pubblicazioni rivolgersi all'Eurostat. Per eventuali ordinazioni rivolgersi a uno degli uffici di vendita i cui indirizzi figurano nella 3ª pagina della copertina.

De publikaties van Eurostat zijn ingedeeld naar onderwerp en serie. Deze indeling is achter in het boek opgenomen. Voor nadere informatie over de publikaties kunt u zich wenden tot Eurostat. Gelieve bestellingen op te geven bij de verkoopbureaus, waarvan de adressen op bladzijde 3 van de omslag zijn vermeld.

As publicações do Eurostat estão classificadas por tema e por série. Esta classificação está indicada no fim da obra. Para mais informações sobre as publicações é favor contactar Eurostat. Encomendas : serviços de venda cujos endereços estão indicados na contracapa.

**ANALYSIS OF AGRICULTURAL TRADE
EC-DEVELOPING COUNTRIES 1970-1986**

**ANALYSE DU COMMERCE AGRICOLE
CE-PVD 1970-1986**

Cataloguing data can be found at the end of this publication.
Une fiche bibliographique figure à la fin de l'ouvrage.

Luxembourg: Office des publications officielles des Communautés européennes, 1989

ISBN 92-825-9765-2

Cat.: CA-54-88-077-2A-C

© ECSC-EEC-EAEC, Brussels • Luxembourg, 1989
Reproduction is authorized, except for commercial purposes, provided the source is acknowledged.

© CECA-CEE-CEEA, Bruxelles • Luxembourg, 1989
Reproduction autorisée, sauf à des fins commerciales, moyennant indication de la source.

Printed in Belgium

REPORT

commissioned by the Commission of the European Communities

**Value and trends of EC agricultural trade
trade with the developing countries**

Draft final report

Author: Uta Möbius

EDP: Detlef Filip

Berlin, September 1988

Table of contents

	<i>Page</i>
Introduction and notes on methodology	1
1 General comparison of EC agricultural trade with that of other industrialized countries	5
1.1 Value and trends of agricultural imports from all developing countries	5
1.2 Value and trends of agricultural imports from specific groups of developing countries	7
1.3 Value and trends of agricultural exports to all developing countries	9
1.4 Value and trends of agricultural exports to specific groups of developing countries	10
2 Agricultural trade of specific EC countries	13
2.1 Imports	13
2.2 Exports	13
3 Breakdown of EC agricultural trade by product groups and groups of countries	15
3.1 Breakdown of agricultural trade by level of processing and use	15
3.1.1 Breakdown of agricultural trade by level of processing	15
3.1.1.1 Structure and trends of imports	15
3.1.1.2 Structure and trends of exports	16
3.1.2 Breakdown of agricultural trade by use	17
3.1.2.1 Structure and trends of imports	17
3.1.2.2 Structure and trends of exports	18

	<i>Page</i>	
3.2	Trade in human and animal food and other animal and vegetable primary products	19
3.2.1	Structure and trends of imports	19
3.2.2	Structure and trends of exports	20
3.3	Trade in selected groups of human food	20
3.3.1	Structure and trends of imports	20
3.3.2	Structure and trends of exports	21
3.4	Summary	22
4	EC agricultural trade with all major developing countries, broken down by product groups	25
4.1	Agricultural trade with major developing countries	25
4.1.1	Imports	25
4.1.2	Exports	27
4.2	Developing countries with major shares of agricultural trade, broken down by level of processing and use	30
4.2.1	Imports	30
4.2.2	Exports	31
4.3	Trade in human food and animal food and other unprocessed animal and vegetable products, broken down by major developing countries	32
4.3.1	Imports	32
4.3.2	Exports	33
4.4	Trade in selected groups of human food, broken down by major developing countries	34
4.4.1	Imports	34
4.4.2	Exports	35
4.5	Conclusions	36
5	Major agricultural products in EC trade with developing countries	39
5.1	Trade with all developing countries	39

	<i>Page</i>
5.1.1 Major agricultural products in EC imports	39
5.1.2 Major agricultural products in EC exports	41
5.2 EC trade with major developing countries	42
5.2.1 Major agricultural products in EC imports from developing countries, broken down by major suppliers	42
5.2.2 Major agricultural products in EC exports to developing countries, broken down by major purchasers	50
5.3 Major products from the standpoint of the developing countries	53
5.3.1 Developing countries' deliveries to the EC	53
5.3.2 EC deliveries to developing countries	55
5.4 Conclusions	57
6 Tropical products	59
7 Imports under the Generalized System of Preferences	61
8 Final summary	65

Annex

1	Lists of countries
2	Lists of goods
3	Tables

List of tables in the text

	<i>Page</i>	
<i>Tables</i>		
T1	Major developing countries whose exports of agricultural products to the EC represented more than half their total exports of agricultural products in 1985-86	26
T2	Major developing countries with particularly high growth rates for exports of agricultural products to the EC 1986/81	27
T3	Major developing countries whose agricultural imports from the EC represented a major share of their total agricultural imports from all industrialized countries in 1985-86	28
T4	Major developing countries with particularly high growth rates for imports from the EC 1986/81	29
T5	Major developing countries with negative growth rates for imports from the EC 1986/81	30
T6	EC food aid for selected products	41
T7	Developing countries with more highly diversified agricultural supplies to the EC	54
T8	Developing countries supplying at least 100 different agricultural products to the EC	55
T9	Developing countries with more highly diversified agricultural imports from the EC	56
T10	Developing countries which have bought more than 150 different agricultural products from the EC	57
T11	EC imports of major tropical products from developing countries 1986	60
T12	GSP imports into the EC 1981-86	63
T13	Industrialized countries' agricultural trade in 1986	65
T14	EC agricultural trade by product group and country group in 1986	67

List of tables in Annex 3

Tables

- 1.1.1 EC trade: all products and agricultural products
- 1.1.2 USA trade: all products and agricultural products
- 1.1.3 Trade of the EFTA countries: all products and agricultural products
- 1.1.4 Trade of the other industrialized countries: all products and agricultural products
- 1.2 Trade balance in agricultural products: industrialized countries – LDCs
- 1.3 Percentage share of agricultural products in the trade of selected industrialized countries
- 1.4 Agricultural specialization of selected industrialized countries (product-based specialization index)
- 1.5 Percentage share of industrialized countries in the agricultural trade of all industrialized countries
- 1.6 Percentage share of LDCs in the agricultural trade of industrialized countries
- 1.7 Specialization of LDCs in the agricultural trade of selected industrialized countries (index of regional specialization)
- 2.1 Agricultural trade of EC Member States with LDCs
- 2.2 Importance of agricultural products in the trade of EC Member States with LDCs
- 2.3 Share of EC Member States in agricultural trade with LDCs and share of LDCs in their overall agricultural trade
- 3.1.1 EC trade in agricultural products, by level of processing and use (BEC)
- 3.1.2 Percentage share of product categories in EC agricultural trade, by level of processing and use (BEC)
- 3.1.3 EC specialization by level of processing and use of products (specialization index)
- 3.1.4 Percentage share of LDCs by level of processing and use of products (BEC)

- 3.1.5 Percentage share of the EC in the agricultural trade of industrialized countries, by level of processing and use (BEC)
- 3.1.6 Development of EC agricultural trade, by level of processing and use (BEC), compared with that of all industrialized countries (shifts)
- 3.2.1 EC trade in human and animal food and other agricultural products
- 3.2.2 Percentage share of human and animal food and other agricultural products in EC agricultural trade
- 3.2.3 EC specialization in human and animal food and other agricultural products (specialization index)
- 3.2.4 Percentage share of partner country groups in EC trade in human and animal food and other agricultural products
- 3.2.5 Percentage share of the EC in trade of industrialized countries in human and animal food and other agricultural products
- 3.2.6 Development of EC trade in human and animal food and other agricultural products, compared with that of all industrialized countries
- 3.3.1.1 EC imports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.1.2 EC exports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.2.1 Percentage share of groups of foodstuffs in imports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.2.2 Percentage share of groups of foodstuffs in exports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.3.1 EC specialization in imports of selected groups of foodstuffs (specialization index)
- 3.3.3.2 EC specialization in exports of selected groups of foodstuffs (specialization index)
- 3.3.4.1 Percentage share of LDCs in EC imports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.4.2 Percentage share of LDCs in EC exports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.5.1 Percentage share of the EC in industrialized countries' imports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.5.2 Percentage share of the EC in industrialized countries' exports of selected groups of foodstuffs
- 3.3.6.1 Development of EC imports of selected groups of foodstuffs compared with that of all industrialized countries (shifts)
- 3.3.6.2 Development of EC exports of selected groups of foodstuffs compared with that of all industrialized countries (shifts)
- 4.1.1 EC agricultural imports from individual developing countries
- 4.1.2 EC agricultural exports to individual developing countries

- 4.2.1 EC trade in primary agricultural products, by major developing countries
- 4.2.2 EC trade in processed agricultural products, by major developing countries
- 4.2.3 EC trade in agricultural products for industry, by major developing countries
- 4.2.4 EC trade in agricultural products for household consumption, by major developing countries
- 4.3.1 EC trade in human food, by major developing countries
- 4.3.2 EC trade in animal food, by major developing countries
- 4.3.3 EC trade in other animal and vegetable products, by major developing countries
- 4.4.1 EC trade in live animals, by major developing countries
- 4.4.2 EC trade in meat, by major developing countries
- 4.4.3 EC trade in dairy products and eggs, by major developing countries
- 4.4.4 EC trade in fish, by major developing countries
- 4.4.5 EC trade in cereals, by major developing countries
- 4.4.6 EC trade in fruits and vegetables, by major developing countries
- 4.4.7 EC trade in sugar and honey, by major developing countries
- 4.4.8 EC trade in coffee, tea, etc., by major developing countries
- 4.4.9 EC trade in miscellaneous foodstuffs, by major developing countries
- 5.1.1 Major agricultural products in EC imports from all developing countries
- 5.1.2 Major agricultural products in EC exports to all developing countries
- 5.2.1 Major agricultural products in EC imports from developing countries, by major suppliers
- 5.2.2 Major agricultural products in EC exports to developing countries, by major purchasers
- 5.3.1 Major agricultural products in the deliveries of individual LDCs to the EC in 1986
- 5.3.2 Major agricultural products in the imports of individual LDCs from the EC in 1986

List of abbreviations

ACP	African, Caribbean and Pacific countries, signatories of the Lomé Convention
GSP	Generalized System of Preferences
BECs	Broad economic categories
CL1	Industrialized countries (excluding Yugoslavia)
CL2/LDC	Developing countries (including China and Yugoslavia)
CL3	State-trading countries (excluding China)
EFTA	European Free Trade Association
EC	European Community (12 Member States)
BL	Belgium/Luxembourg
DK	Denmark
DE	Federal Republic of Germany
GR	Greece
ES	Spain
FR	France
IR	Ireland
IT	Italy
NL	Netherlands
PO	Portugal
UK	United Kingdom
LA	Latin America
LLDC	Least developed countries
MED	Mediterranean countries

MIO	Million
MRD	Thousand million
NIC 6	Newly industrialized countries
Nimexens	Nomenclature of goods for statistics of trade of the European Community
ns	Not significant
OECD	Organization for Economic Cooperation and Development
SITC	Standard International Trade Classification (Rev. 1 throughout the present study)
t	Tonne
UN	United Nations
UV	Unit value

Introduction and notes on methodology

The study describes the structure and trends of EC agricultural trade with the developing countries. It is based on external trade data at various levels of aggregation and commences with an overall review of the period 1970-86. The developing countries were put into groups, in accordance with the study contract, on the basis of:

- relations with the EC under specific trading agreements: the African, Caribbean and Pacific (ACP) signatories of the Lomé Convention, and the Mediterranean countries (MED);
- geographical location: developing countries in Latin America (LA) and Asian developing countries;
- level of development: newly industrialized countries (NICs) and least developed countries (LLDCs).

There is some overlapping between these groups of countries, the members of which are listed in Annex I. For the purposes of the present study, the all developing countries group includes the dependent territories.

The structure and trends of EC trade compared with those of all other industrialized countries taken together and, separately, with those of the USA, EFTA and other industrialized countries. A special section is devoted to the relative shares of individual EC countries in agricultural trade with the developing countries.

The special section is followed by an analysis of EC trade in broad product groups broken down by:

- level of processing and use, on the basis of the UN headings for broad economic categories (BECs);
- classification under the headings of human and animal food and other unprocessed animal and vegetable products;
- selected divisions of foodstuff (2-digit code of the Standard International Trade Classification (SITC) Part 0).

The focus is not only on the above mentioned groups of developing countries but also, for the 1980s and for each category of goods, on the main suppliers/importers among the developing countries in each case.

At a third level of analysis, the focus is on the most important products (at the five-digit level of the SITC classification) in the EC's agricultural trade with the developing countries and the main suppliers and importing countries in each case. At this most detailed level, the analysis

is concerned not only with value but also with changes in quantities and unit values. The analysis is restricted, however, to the present time limits of the survey period.

The analysis also extends to consideration of the agricultural products that are most important from the standpoint of individual developing countries and the degree of product-based specialization/diversification that characterizes their agricultural trade with the EC. There are two special chapters on:

- the part played by tropical products in EC trade with the ACP and other developing countries;
- imports of agricultural products under the Generalized System of Preferences (GSP).

The study is based, in general, on *data* from the Comtrade Data Bank of the Statistical Office of the UN, and the nomenclature, except in the case of the two special chapters on tropical and GSP products (for which the data were supplied directly by the SOEC and for which the Nimexe code was used in accordance with the relevant EC Regulations) is that of the Standard International Trade Classification (SITC) Rev. 1.

The *Agricultural products* heading includes foodstuffs, beverages and tobacco (SITC section 0 and 1), crude animal and vegetable materials (most of SITC section 2), animal and vegetable oils and fats (SITC section 4) and starches, inulin and gluten (two positions from SITC section 5). The full list of products and their assignment to product groups is shown in Annex 2.

With regard to the composition of the various *groups of countries* it should be noted that the abbreviation 'EC' refers throughout to the 12 Member States taken together and that no account is taken of intra-Community trade. The industrialized countries used for the purposes of comparison are the 'Western' industrialized countries, namely the OECD countries plus Andorra, the Faeroe Islands, Gibraltar, Malta and South Africa. In terms of the EC nomenclature they comprise the EC countries, and those in Class 1, apart from Yugoslavia which was classified as a developing country (as was China) in accordance with the study contract. The State-trading countries (Class 3 without China) include the East European countries and Cuba, Mongolia, North Korea and Vietnam. The full lists of countries, including those in the various groups of developing countries, will be found in Annex 1.

The overviews are based on data for the *years* 1970 and 1975-86 expressed in ECU, data for individual developing countries broken down by product group for 1981-86, and data for specific products and countries for 1984-86. The special chapter on tropical products is based on the figures available for 1986 while that on GSP imports relies on those for 1981-86.

The *indicators* used for describing the characteristics of agricultural trade from a variety of standpoints include commodity groupings, country groupings, relative shares of imports, relative shares of exports, growth rates and trade balances. The clarity of the structural comparisons has been enhanced by the calculation of specialization indices which are used on the one hand to compare the breakdowns of EC trade by commodity and by region with those of industrialized countries taken together, and to compare the export and import structures of individual developing countries with those of all developing countries taken together. The value of the index is 1 whenever the share of the total is equal to the basic index. An index value > 1 is an indication of greater specialization than that of all industrial countries or all developing countries. The various specialization indices are defined in detail in the introductory notes to the Annex containing the tables. Two-year-averages are used, wherever possible, to iron out the effects of major short-term fluctuations. These values are also used for working out the various commodity- and country-based specialization indices. The variation rates (VR) for relative shares and/or specialization indices were derived from the quoted averages and the quality of the comparison has been improved by using annual averages for periods of different

lengths. The growth rates (GR) for absolute values and quantities and the fluctuations of unit values were calculated by applying an exponential function to all the available annual data. Wherever possible and useful, we have calculated shifts, i.e. the quotients of GRs for EC imports/exports and those for all industrialized countries taken together, broken down by categories of goods and groups of countries. The cases in which at least one GR is negative are shown in the tables as ns (not significant).

In each chapter the results are first analyzed from the various standpoints we have referred to. The definitional interconnection between the individual indices is such that repetition is inevitable here and there. It should furthermore be noted that the flows of goods by categories and/or countries can be so highly concentrated that similar patterns of results can be obtained with different indicators. The individual results are globally summarized at the end of each chapter.

1 General comparison of EC agricultural trade with that of other industrialized countries

1.1 Value and trends of agricultural imports from all developing countries

In 1986 the EC imported agricultural products to the value of about ECU 30 000 million from the developing countries, or some 40% of the value of all imports (excluding oil) from those countries (see Tables 1.1.1 and 1.3). This was twice the ratio of agricultural products to total EC imports from all non-member countries. The share was even more substantial in 1970 (developing countries 58%: extra-EC 35%).

Agricultural imports into the USA from the developing countries in 1986 attained a value of approximately ECU 17 000 million (see Table 1.1.2), or 17% of all US imports (excluding oil) from those countries. Agricultural imports into the EFTA countries from the developing countries in the same year attained a value of ECU 3 000 million (see Table 1.1.3) and the corresponding figure for the other industrialized countries¹ was ECU 15 000 million, representing in both cases a good third of all imports (excluding oil) from developing countries. For each of these three groups of countries, as for the EC, the ratio of agricultural imports to total imports from the developing countries was higher than the ratio of agricultural imports to total imports from the rest of the world. For all the groups of countries covered by the study, including the EC, the period under review was characterized by a decline in the relative importance of agricultural trade, most markedly in the case of the United States and least markedly in that of the other industrialized countries group.

The 1970s were characterized by a considerable increase, averaging 11% per annum, in EC imports of agricultural products from developing countries (extra-EC 10%). The uptrend has slackened in the 1980s (to an average annual increase of 8% (extra-EC 4.5%).² The United States and EFTA recorded marginally lower growth rates (10%) in their agricultural imports from the developing countries in the 1970s, while the uptrend was marginally higher (13%) in the case of other industrialized countries. In the 1980s, on the other hand, the average annual growth rate for imports of these products into the United States has accelerated to 11%, equalling that of the other industrialized countries and overtaking that of the EC. In the case of EFTA the average annual growth rate has remained the same (8%).

The EC is a net importer of agricultural products and its agricultural trade deficit with the developing countries increased from ECU 7 000 million in 1970 to nearly ECU 18 000 million in 1986 (see Table 1.2). The data for the industrialized countries show that only the USA was

¹ The other industrialized countries group includes Andorra, Australia, the Faeroe Islands, Gibraltar, Japan, Canada, Malta, New Zealand, Turkey and South Africa.

² Total imports from developing countries increased faster than agricultural imports in the 1970s and more slowly in the 1980s, reflecting the movement of oil prices which soared at first and then fell back.

a net exporter of agricultural products to the developing countries in nearly every year of the period under review (the exceptions being 1970, 1985 and 1986). In the case of the other groups of industrialized countries, as in that of the EC, the persistent deficits in the field of agricultural trade with the developing countries increased considerably over the period (EFTA from ECU 780 million to ECU 2 200 million; other industrialized countries from ECU 1 200 million to ECU 7 100 million, for the years 1970 and 1986).

Comparison of the contribution of agricultural products to the imports of the individual groups of industrialized countries with the average for all industrialized countries³ reveals that by the middle of the present decade, after being less favourable to the developing countries than to the rest of the world at the beginning of the period (specialization indices of 1.08 and 1.36 respectively), the specialization index for EC agricultural imports from the developing countries had advanced to 1.41 (see Table 1.4) and overtaken the index for EC agricultural imports from the rest of the world. The picture in the field of total imports and imports from the developing countries is therefore one in which the EC's specialization in trade in agricultural products is considerably more pronounced than that of the other industrialized countries.

Agricultural imports from the developing countries into the United States have played an increasingly modest role compared with their contribution to the imports of all industrialized countries (the index of specialization dropping from 0.90 to 0.58 over the period under review). In the case of the EFTA countries, the index was as high as that of the EC at the start of the period but has subsequently lagged behind (in spite of having risen from 1.08 to 1.28), while in the case of the other industrialized countries the under-representation of agricultural products is now a thing of the past (the index having risen from 0.90 to 1.23).

The EC is the most important purchaser of agricultural products from the developing countries, accounting in the mid-1980s for almost half of all the agricultural imports of all industrialized countries taken together (see Table 1.5), with the USA, EFTA and the other industrialized countries accounting for 26%, 5%, and 22% respectively. The EC percentage declined over the period and that of the other industrialized countries increased while the relative shares of the United States and EFTA were virtually unchanged.

The developing countries are major exporters of agricultural products, and up to the beginning of the 1980s accounted for almost half the EC's imports under that heading. In 1985/86, their share even attained 56% (see Table 1.6). At the start of the period, the developing countries enjoyed an even larger share of total agricultural imports into the USA (54%), but by the mid-1980s (in contrast with their gains in the EC) they had lost a little ground (their share having fallen to 50%). The developing countries' contribution to the agricultural imports of the EFTA countries and the other industrialized countries was much more modest (EFTA 25%, other industrialized countries 38%).

Comparison of the developing countries' share of imports into the various reporting countries with the situation in all industrialized countries taken together⁴ shows that the developing

³ The product-based specialization index is calculated as the ratio of agricultural products to the total imports (excluding oil) of the reporting country from the rest of the world or from the developing countries divided by the ratio of agricultural products to the total imports (excluding oil) of the industrialized countries taken together from the rest of the world or from the developing countries.

⁴ The regional specialization index is calculated as the ratio of the share of trading partner countries in the agricultural trade of the reporting country divided by the share of the corresponding partner countries in the agricultural trade of all industrialized countries taken together. An index value > 1 signifies that (in so far as the commodity group in question is concerned) the trading partner country is of greater than average significance for the reporting country concerned.

countries contribution to total EC imports of agricultural products has risen (the index of specialization rose from 1.08 to 1.20 over the period; see Table 1.7).

Apart from the EC only the United States showed a greater than average (but declining) degree of concentration in this respect. In the case of the other industrialized countries and especially in that of the EFTA countries the regional specialization index was lower than 1 (following a downward trend in the case of the EFTA countries and an upward trend in the case of the other industrialized countries).

The overall situation with regard to EC agricultural imports from the developing countries is that:

- agricultural imports from the developing countries now play a more significant role, not only when set against imports from all extra-EC countries but also in comparison with the average for all industrialized countries;
- although their relative significance has declined since the beginning of the 1970s, the downtrend has been less marked than in the case of imports from all extra-EC countries and that of all industrialized countries taken together.

The developing countries have thus been able to improve their already strong position in the EC import market, and the other industrialized countries were the only other major market in which they were able to do so (albeit on a more modest scale) while their relative share of the US and EFTA markets declined.

1.2 Value and trends of agricultural imports from specific groups of developing countries

The six groups of developing countries examined in the present report overlap to some extent (e.g. most of the LLDC are ACP countries; see Annex 1). The Latin American countries are only a selected group of countries (20 in all); China is in the all developing countries group but not in the Asian group of developing countries. The differences between the various groups of developing countries have been highlighted by comparing them, in the light of all the indicators, with all developing countries instead of with all supplier countries.⁵

As far as EC imports are concerned, the highest ratios of agricultural products to total deliveries were those for the ACP countries, the Latin American countries and the LLDCs (over 60%). Since the beginning of the 1970s this share has risen in the case of the ACP countries but fallen in that of the two other groups (especially the LLDCs; see Table 1.3). The highest ratio of agricultural products to total supplies to the USA is attained by the ACP countries (47%); the Latin American countries and the LLDCs are the joint leaders in this respect in the EFTA countries (70%) where they are followed by the ACP countries (63%). As far as imports into other industrialized countries are concerned, the highest percentage contribution of agricultural products is attained by the LLDCs (77%).

The product-based specialization index reveals that, as compared with all industrialized countries taken together, EC imports from all groups of developing countries are characterized by specialization in agricultural products (see Table 1.4). The most striking index in this respect is that for the NIC 6 (1.67). *Vis-à-vis* the EC, every group of developing countries has increased its specialization in the delivery of agricultural products, particularly in the 1980s.

⁵ The sum of the quoted shares is greater than 100%: this is due to the overlapping of groups of countries.

In the case of US imports, the ACP countries and the LLDCs were the only groups that could be described as specializing in the supply of agricultural products (in 1970 only); and these products have been increasingly under-represented, in every year studied, in US imports from every group of developing countries. In the EFTA market, over the years, nearly all groups of developing countries have shown increased specialization in agricultural products; this applies in particular to the Mediterranean countries, the Latin American countries and the NIC 6 (over 1.50), only Asian in the case of the countries did agricultural exports make no more than a modest contribution to total supplies. The same does not apply to their exports to the other industrialized countries, however, for which the data reveal a particularly high level of specialization in agricultural products on the part of the Asian developing countries (1.97) whereas the specialization indices of the ACP and Latin American groups of countries are relatively low, as is that of the Mediterranean countries (except in 1985/86).

In the mid-1980s, the EC took no less than 75% of the agricultural exports of the ACP and Mediterranean countries to all industrialized countries (72% in the case of the LLDCs; see Table 1.5). In 1970 the EC's share of the ACP countries' agricultural exports was lower (68%) while that of the Mediterranean countries was higher (83%). The contributions of the ACP countries and the Mediterranean countries to the agricultural imports of the other groups of industrialized countries are relatively modest; but their trends have differed. The relative shares of the American import market enjoyed by agricultural products from the Latin American countries and the NIC 6 (40% and 50% respectively) were about the same as their shares in the EC market; the other industrialized countries were the main importers of agricultural products from the Asian developing countries (42%). The volume of agricultural trade is partly a product of geographical proximity, but one is struck by the strong position of the EC *vis-à-vis* the United States as far as agricultural imports from the South American countries are concerned; this reflects the EC's greater dependence on agricultural imports (due to its population density and other geographical and climatological factors).

The EC is a net importer of agricultural products from every group of developing countries apart from the Mediterranean countries with which its agricultural export surpluses were particularly large in 1981 and 1984 (ECU 1 600 million; see Table 1.2). The EC's biggest agritrade deficit was with the Latin American developing countries (more than ECU 12 000 million in 1984 and 1985). The other industrialized countries were also, in general, net exporters of agricultural products to the Mediterranean countries and net importers of these products from the Latin American countries. It should furthermore be noted that the USA also marked up a net surplus in its agricultural trade with the Asian developing countries in every year of the period under review and with the NIC 6 and the LLDCs in almost every year, whereas the agricultural trade balances of the EFTA countries and the other industrialized countries were negative in almost every other case, and the gap was actually widening, as in the case of the EC.

The EC's largest suppliers of agricultural products among the developing countries are the Latin American countries (38% of deliveries from all developing countries) and the ACP countries (28%; see Table 1.6). This phenomenon was even more striking in the case of the United States (63% and 60% respectively). The other industrialized countries' main suppliers of agricultural products were the Asian developing countries (59%). The groups of countries which made a relatively poor showing in their agricultural trade in one market generally managed to do better elsewhere. Only the ACP countries consistently failed to attain a certain surplus in their trade in agricultural products throughout the 1970s and 1980s, apart from a very modest rise above the break-even line in their agricultural trade with the EC in the latter period.

Compared with the average for all industrialized countries, the Mediterranean countries (and, furthermore, the LLDCs) are particularly prominent suppliers of agricultural products to the EC (with regional specialization indices of the order of 1.6), and this phenomenon has become

even more strongly apparent in the 1980s in the case of the LLDCs and the ACP countries (see Table 1.7).

By way of contrast, the Asian and Latin American developing countries are relatively unrepresented in the EC market, as are the NIC 6. United States agricultural imports reveal a preponderance of imports from the Latin American countries and the NIC 6, while the Mediterranean countries are strikingly under-represented. On the other hand, the ratios of the agricultural exports of the Mediterranean countries to their total exports to the EFTA countries are more than twice as high as the average for their exports to all industrialized countries. The regional specialization index for the Asian developing countries' agricultural exports to the other industrialized countries nevertheless attains a value of 1.9 and underscores the significance of this intensive trade between neighbouring countries.

For every group of industrialized countries taken into consideration in the present study, and especially in that of the European groups (EC and EFTA) one can safely hazard the conclusion that agricultural products make the largest contribution to total imports from the ACP countries, the Latin American developing countries and the LLDCs. Compared with all industrialized countries taken together, however, only the EC has been an above-average importer of agricultural products from all developing countries taken together, and this bias has become even more accentuated in the 1980s. Apart from being by far the largest importer of agricultural products from the groups of developing countries with which it has special relations (ACP countries, Mediterranean countries), the EC is even a larger purchaser of agricultural products from the Latin American countries than is the United States. With the exception of the Mediterranean countries, the EC is a net importer of agricultural products from every group of developing countries. Its largest negative balance in this sector is with its largest supplier, the Latin American countries. The Latin American countries' pre-eminence as exporters of agricultural products to the United States and the EFTA countries is even more striking; but when it comes to trade with the other industrialized countries, the dominant position is occupied by the Asian developing countries.

1.3 Value and trends of agricultural exports to all developing countries

In 1986, the EC's agricultural exports to the developing countries attained a total value of ECU 12 000 million, or 11% of its total exports (excluding oil) to those countries (see Tables 1.1.1 and 1.3). This contribution has remained much the same over the years and has roughly corresponded with the ratio of the EC's agricultural exports to its total exports (excluding oil) to the rest of the world.

In 1986, in terms of value, US agricultural exports to the developing countries were on a par with those of the EC (ECU 12 000 million) but the contribution of agricultural products to total EC exports was higher (19%, compared with 17% of total US exports). There has been little variation in this ratio also (apart from the peak at the start of the 1980s). The EFTA countries exported just about ECU 1 000 million worth of agricultural products to the developing countries in 1986, and these made only a minor contribution to their total exports (6%). The developing countries imported agricultural products from the other industrialized countries to the value of ECU 8 000 million, or 10% of their total deliveries (compared with 15% in 1970).

Compared with all industrialized countries, the EC cannot be termed a specialist in agricultural exports to the developing countries (it is a specialist on the import side); in other words, the value of the product-based specialization index is invariably less than unity, although its current trend is upwards (see Table 1.4). Only in the case of US exports are agricultural products of outstanding importance; but the index has tended to fall in the 1980s, while nevertheless

remaining at a higher level in US trade with the developing countries than *vis-à-vis* all countries taken together.

In contrast with the position on the imports side, the EC accounts for 35% of agricultural exports from all industrialized countries to the developing countries and lags behind the USA whose share in 1985/86 was 39% (see Table 1.5). This nevertheless represents an improvement in the EC's position, particularly in the 1970s with the US losing ground in the 1980s, and not only in its trade with the developing countries. After a low point at the start of the present decade, the position of the other industrialized countries has improved to the extent that their share of all industrialized countries' agricultural exports to the developing countries climbed to 24% in 1986 (EFTA countries 3%).

The developing countries' share of EC agricultural exports varied considerably over the period covered by the study (43% in the mid-1980s; see Table 1.6). For the majority of industrialized country groups the ratio was particularly high in 1980/81 (EC 50%, USA 40%), but in the mid-1980s also the developing countries took a larger share of EC agricultural exports than in 1970.

Although it cannot be described as specializing in agricultural exports, the EC delivers an above-average but declining percentage of these exports to the developing countries. Compared with the average for all industrialized countries, the EC's regional specialization indices *vis-à-vis* the developing countries work out at 1.22 for 1985/86 compared with 1.31 for 1970 (1975/76 = 1.43; see Table 1.7). Index values nearer to unity were achieved by the USA (1985/86 = 1.15), while the developing countries' share of agricultural exports from the other industrialized countries and particularly from the EFTA countries can only be described as modest.

In contrast with the position on the imports side, the ratio of agricultural products to total EC exports to the developing countries is no greater than that for EC exports to all non-member countries and falls short of that for US exports to the developing countries. So the EC ranks second to the US as a supplier of agricultural products to the developing countries, although the gap is narrowing. In spite of the fact that the EC is less specialized in agricultural exports to the developing countries than are all industrialized countries taken together, the developing countries can nevertheless be described as relatively (but decreasingly) important EC clients in this respect.

1.4 Value and trends of agricultural exports to specific groups of developing countries

In 1986, the LLDC group took the largest share (24%) of EC agricultural exports to the developing countries, followed by the ACP countries (16%) and the Mediterranean countries (13%) (see Table 1.3); their respective shares were much lower in 1970. Agricultural exports to the Latin American countries and the NIC 6 played a very modest role (7%) throughout the period covered by the study, and the same applies to the Asian developing countries (10%).

The regional structure and trends of US agricultural exports are similar to those of the EC countries, but the ratios to total exports (excluding oil) are far higher. Agricultural products accounted for 48% of US exports to the LLDCs in 1986 and 34% of those to the ACP countries (the percentage having just about doubled for both groups of developing countries since 1970), and the ratio for the Mediterranean countries was 35% (compared with 26% in 1970). The ratio of agricultural imports into the Asian developing countries and the NIC 6 was 20%, to which it had fallen from 29% in the case of the first-mentioned group while remaining relatively constant over the period in the case of the latter.

The period under review was characterized by an increase in the relative importance of EFTA exports of agriproducts to the LLDCs (14% in 1986 compared with 9% in 1970) and the picture was more or less the same in the EFTA countries' trade with the Mediterranean countries. The ratio of the agricultural exports of the other industrialized countries to their total exports to the Mediterranean countries in 1986 is strikingly high (31%), and it was even higher in 1970 (46%). As far as the other groups of countries are concerned, the relative importance of agricultural trade declined over the period under review, except in the case of deliveries to the LLDCs (18%) and the ACPs (15%).

The EC is not more specialized than all industrialized countries taken together in the export of agricultural products to any single group of developing countries (see Table 1.4), and the only outstanding upward movement was that of the EC's specialization index *vis-à-vis* the Asian developing countries (from 0.55 in 1970 to 0.84 in 1986). The United States (considered as a group) was alone in specializing, in every year studied, in the export of agricultural products to every developing country group, and especially to the Mediterranean countries in the 1980s (index values > 2), in stark contrast with the trend of this index for the other industrialized countries (down over the period from 3.0 to 1.8).

The EC is the most important supplier of agriproducts to the LLDCs, the ACP countries and the Mediterranean countries. It supplies more than half of some groups' agricultural imports from all industrialized countries taken together (see Table 1.5). For the Latin American countries and the NIC 6, the United States accounts for some two-thirds of all agricultural imports from all industrialized countries taken together. EFTA's share in every developing country group's agricultural imports can be described as very modest. The relative contribution of the other industrialized countries group is somewhat more substantial, especially as far as the Asian developing countries are concerned (30%).

Among the developing country groups, the Asian developing countries were the most important agricultural export market for every industrialized country group covered by the study, accounting for about 45% of total EC, US and EFTA agricultural exports to the developing countries and 62% of the total agricultural exports to developing countries recorded by the other industrialized countries group (see Table 1.6). Furthermore, the relative importance of the Asian developing countries increased over the period for every supplier group apart from the United States. As far as the EC and EFTA are concerned, the second-ranking agricultural export market was that provided by the MED group.

Comparison of the relative shares of the various developing country groups in the agricultural exports of the various industrialized country groups with the average for all industrialized countries reveals the EC's – albeit decreasing – specialization in agricultural exports to the ACP countries, the LLDCs and the MED group (see Table 1.7). In the period under review, the Latin American countries and the NIC 6 became increasingly more important export markets for US agricultural products than for those of all industrialized countries taken together. The 1980s have been marked by a fall in the regional specialization indices for the EC's agricultural trade with every group of developing countries, apart from the NIC 6, while in the case of the United States, on the other hand, the specialization index has followed an upward trend in its trade with every group of developing countries. The only group for which the specialization index of the other industrialized countries exceeded the average value was that of the Asian developing countries, and that index has followed a downward trend in the 1980s.

The overall picture is one in which the LLDCs the ACP countries and the MED countries are the only developing country groups in which agriproducts make a substantial and increasing contribution to total imports from the EC. For those three groups, the EC is also the main agriproduct supplier among the industrialized countries. The percentage of EC agricultural exports delivered to the same three groups is higher than the average for all industrialized

countries. The contribution of agricultural products to EC exports to all developing country groups taken together is lower than their contribution to those of all industrialized countries taken together. US exports to all developing country groups are characterized on the other hand by the over-average representation of agricultural exports in every year studied. The Asian developing countries are the main market for all exporters of agricultural products.

2 Agricultural trade of specific EC countries

2.1 Imports

The Federal Republic of Germany is the EC's largest importer of agricultural products from the developing countries and accounted for 25% of total EC imports under that heading in 1986 (see Tables 2.1 and 2.3), followed by France (17%), Italy and the UK (14% each) and the Netherlands (13%). The shares of the Federal Republic of Germany and the Netherlands rose over the period under review while those of France and the UK declined. As for the EC as a whole, the rate of growth of agricultural imports from the developing countries into individual EC countries declined in the 1980s in comparison with the 1970s not only in the case of the United Kingdom (where it was 7% below the EC average in both periods covered) but also in that of Belgium/Luxembourg and Portugal. All EC countries were net importers of agricultural products from the developing countries, apart from Ireland (in its trade with almost very developing country), Greece (in several years) and France and Belgium/Luxembourg (one year only). i.e. the balance of trade in agricultural products was negative (and increasingly so) in every other case.

In comparison with the EC as a whole, the EC countries whose agricultural imports from the developing countries were above the average were Portugal (74%), the Netherlands and Spain (56% in both cases) and Denmark (54%), while those below the average were Belgium/Luxembourg (28%), the United Kingdom (33%) and the Federal Republic of Germany (35%; see Table 2.2). The relative importance of agricultural products from the developing countries declined over the period for the majority of EC countries, although the trend was less marked in the majority of cases (the exceptions being Denmark, Greece, Spain and Portugal) than in the field of imports from all other third countries. In these last-mentioned cases, the ratio of imports of agricultural products to all imports from developing countries, which was already high in comparison with that of agricultural products to total imports in every EC country's extra-EC trade from all third countries has followed a further upward trend, and the specialization indices in every case are > 1 , and for certain countries/years they are even > 2 .

The developing countries are the most important suppliers of agricultural products for almost every EC country, and for France and the Federal Republic of Germany in particular (65% and 60% respectively in 1985/86). Many EC countries have experienced a rise in this ratio compared with 1970 and the uptrend has been particularly striking in the 1980s. A notable plunge in the opposite direction can be observed in the case of Portugal in the 1970s (down from 70% in 1970 to 37% in 1980/81) in the aftermath of that country's withdrawal from its large colonial territories. In the 1980s, however, the developing countries have regained some of the ground they had lost in Portugal as suppliers of agricultural products.

2.2 Exports

The top-ranking EC agricultural exporter to the developing countries in the period covered by the study was France (27%) followed by the Netherlands (17%), the United Kingdom

(14%), with the Federal Republic of Germany only in fourth position (10%). In the mid-1970s and early 1980s, France enjoyed an even greater lead. For all EC countries apart from Portugal, the growth rate for these exports has slackened considerably in the present decade and considerably more so than in the case of imports. France experienced a setback in the average annual growth rate from 34% in the 1970s to 7% in the 1980s, the Netherlands rate declined from 17 to 6%, the United Kingdom growth rate dropped from 15% to 5% and that of the Federal Republic of Germany from 22% to only 2%.

Agricultural exports are a particularly important component of the smaller EC countries's exports to the developing countries, accounting in 1985/86 for 61% of the total of Ireland, 32% in that of Denmark, 29% in that of the Netherlands and 24% and 20% in the cases of Greece and Portugal respectively. For some of the smaller EC countries, the phenomenon is peculiar to their exports to the developing countries, and this is particularly true of Ireland, where the share of agriproducts in total exports is less than half as high (and where the specialization index of 2.29 *vis-à-vis* the developing countries is far higher than that of any other EC country). The opposite applies to Greece, where the contribution of agricultural products to total exports is relatively larger (specialization index < 1). The relative contributions of agricultural exports to total exports to the developing countries are considerably less substantial in the cases of the Federal Republic of Germany (4%), Italy (6%) and Great Britain (9%); the ratio for France, at 14%, was over the EC average (11%).

There is a striking lack of homogeneity in the trends of this ratio in the trade of the individual EC countries in both periods covered by the study; the most notable drop in the contribution of agricultural exports to total exports to the developing countries was recorded by Greece and Spain.

In general, the contributions of the agricultural exports of almost all the EC countries to their total exports to the developing countries are larger than their contributions to total exports to all non-member countries. Greece, Spain and Italy are the exception in this respect. In the case of France, the contribution of agriproducts to total exports to the developing countries more or less coincides with the ratio of these products to total extra-French exports; and this relationship remained relatively constant over the whole period covered. For all other EC countries, the degree of specialization in agricultural products in their exports to the developing countries has increased since the 1970s.

For some EC countries, and particularly for Belgium/Luxembourg (69%), Ireland (62%), the Netherlands (51%) and France (50%), the developing countries are the most important export market for agricultural products. The developing countries can be described as under-represented in the agricultural exports of Denmark, the Federal Republic of Germany, Spain and Greece. The relative contribution of every EC country's agricultural exports to its total exports to the developing countries has declined in the 1980s.

Summary: The overall picture in the field of EC agricultural trade with the developing countries is one in which the Federal Republic of Germany is the largest importer and France the largest exporter. All EC countries apart from Ireland were net importers of these products from the developing countries in almost every year covered by the study, and the gap has tended to widen in the 1980s. The ratio of agricultural products to total imports from the developing countries has declined for almost every EC country, albeit less markedly in most cases than in relation to total imports. On the export side, they play a particularly significant role in the case of the smaller EC countries but are of relatively minor significance in the case of the Federal Republic of Germany and Italy. After a dynamic period in the 1970s, the uptrend of all EC countries' agricultural exports has lost much of its momentum in the present decade. The developing countries are most EC countries' leading suppliers of agricultural products, and they are still gaining ground in this respect; and for some EC countries (Belgium/Luxembourg, Ireland, the Netherlands, France) they are also the most important agricultural export market.

3 Breakdown of EC agricultural trade by product groups and groups of countries

3.1 Breakdown of agricultural trade by level of processing and use

In the system of broad economic categories the only differentiation between levels of processing is that between unprocessed and processed products. In the classification on the basis of use the distinction is made between industry and private households; industry covers every branch of production, including agro-industry. These two aspects are handled separately in the present study. However, the agricultural products taken into consideration still include a few SITC positions that do not exactly tally with broad economic categories (see Annex 2) and cannot be included in the tables for want of space. These leftover positions can generally be said to play a very minor role; they accounted for less than 1% of imports from all developing countries and 4-5% of exports to all developing countries in every year covered by the study.

3.1.1 Breakdown of agricultural trade by level of processing

3.1.1.1 Structure and trends of imports

Overall, more than two-thirds of EC agricultural imports consist of unprocessed products (see Tables 3.1.1 and 3.1.2) and 31% of processed products,⁶ both in the case of imports from all non-member countries and in that of imports from the developing countries. This overall structure did not change over the period studied. In the case of the developing countries, however, in the course of the 1970s, the share of processed products increased at the expense of unprocessed products. Within the developing countries group, the ratio of about two-thirds unprocessed products to one-third processed products also applies to imports from the Mediterranean countries and the Latin American countries. The percentage of unprocessed products from the ACP countries and the LLDCs was much larger: processed products accounted for 20% of EC agricultural imports from the ACP countries and no more than 5% in the latter case. By way of contrast, the Asian developing countries and the NIC 6 supplied above-average percentages of processed agricultural products i.e. 38% and 43% respectively, which was higher than the ratio for imports of agricultural products from the industrialized countries.

⁶ The sum of the values is not exactly 100% because of the absence, for reasons of space, of the leftover SITC positions that fail to tally exactly with the SITC system.

The breakdown of EC agricultural imports into unprocessed and processed products roughly coincides with that of all industrialized countries: the specialization indices⁷ are all around 1 (see Table 3.1.3). Imports from the LLDCs are the only notable exception: in the mid-1980s, after being more specialized in supplying the EC with processed agriproducts in the 1970s they have become more specialized in supplying unprocessed agriproducts.

The developing countries account for 58% of the EC's imports of unprocessed agricultural products and for 54% of its imports of processed products (see Table 3.1.4) representing a particularly noteworthy improvement in the second of these two ratios (compared with 40% in 1970). The major suppliers of both types of products are the Latin American countries (38%), followed in the case of unprocessed agricultural products by the ACP countries (32%) and in the case of processed products by the Asian developing countries (30%). The contributions of the various groups of developing countries to EC imports of unprocessed agricultural products hardly changed over the period, but in the 1970s the NICs and the Asian developing countries substantially improved their share of EC imports of processed agricultural products at the expense of the Mediterranean countries, the ACP countries and the LLDCs.

The EC's share of all industrialized countries' imports of unprocessed agricultural products in 1985/86 was 41%, compared with 36% of the group's imports of processed agricultural products (see Table 3.1.5). It is particularly on the processed products side that the EC has failed to match the rate of growth of agricultural imports attained by the other industrialized countries; in 1970 it still accounted for almost 50% of that group's total imports of processed agricultural products. Only for the developing countries is the EC still the most important importer of processed agricultural products, having lost that position in the unprocessed products sector in the course of the period under review. Only in its trade with the ACP countries and the LLDCs is the EC now in a stronger position in the last-mentioned sector; in 1985/86 it took almost three-quarters of these two groups' deliveries (compared with almost 60% in 1970).

Examination of the shifts, i.e. the quotients of the average growth rates for EC imports of agricultural products and those for all industrialized countries, reveals that EC imports of both categories of agricultural products increased more slowly, in general, than those of all industrialized countries. It was only in the 1970s, and only in the case of imports of processed agricultural products, that the EC outpaced the other industrialized countries in this respect (see Table 3.1.6). A notable feature of a far from uniform picture is the above-average rise in EC imports of processed agricultural products from the Asian developing countries in the 1970s and from the ACP countries in the 1980s.

3.1.1.2 Structure and trends of exports

In the case of EC exports, the ratio of unprocessed to processed agricultural products observed on the imports side is reversed: the EC exports about two-thirds processed and one-third unprocessed agricultural products, and even less than that in its agricultural exports to the developing countries in general and the LLDCs and ACP countries in particular where unprocessed products account for only about one-fifth of the total.

⁷ Ratio of the product group to total EC agricultural imports from the trading partner country divided by the ratio of the product group to total agricultural imports of all industrialized countries from the same trading partner country. In other words, wherever the study focuses on individual product groups in the agricultural trade sector, their share of total agricultural trade is taken into account in calculating the specialization indices, so as to shed a clearer light on the internal structures of agricultural trade. When calculating the specialization indices for all agricultural products taken together, however, these values were calculated in relation to total imports or exports (excluding SITC 3).

Compared with the average for all industrialized countries, unprocessed agricultural products are remarkably under-represented in EC agricultural exports to every group of countries covered (in 1985/86 the specialization indices were between 0.42 in the case of the NIC 6 and 0.71 in that of the Mediterranean countries). On the other hand, the relative contribution of processed agricultural products to total EC exports of agricultural products to the developing countries was far greater than their contribution to the total for all industrialized countries taken together; at the beginning of the 1980s in particular, the corresponding EC specialization index was > 3 in its agricultural trade with the NIC 6 and > 2 with the Latin American countries; and in every other case it was > 1 .

The developing countries are also larger importers of processed agricultural products from the EC countries (46%) than of unprocessed agricultural products (37%). Both ratios rose in the 1970s, although some of the ground thus gained has subsequently been lost. The Asian developing countries account for approximately 40% of EC exports in both categories, followed in both categories by the Mediterranean countries (35% of unprocessed and 26% of processed agricultural products).

Only in the case of processed agricultural products does the EC account for a really substantial share of all industrialized countries' exports. The percentage is particularly striking in the case of the developing countries (57%, compared with 19% in the case of unprocessed agricultural products), especially as far as the ACP countries and the LLDCs are concerned (the EC accounting for approximately two-thirds of processed agricultural imports in both cases).

The overall picture is one in which the growth rates for EC exports of both unprocessed and processed agricultural products were superior to those for all industrialized countries taken together, particularly in the 1980s in the unprocessed products sector, when the EC achieved a far higher growth rate than that of the other industrialized countries. In the case of deliveries to the developing countries, the margin of superiority of the EC's growth rate was in general slightly smaller, but in the case of deliveries of unprocessed agricultural products to the NIC 6 the margin was even more substantially in the EC's favour.

3.1.2 Breakdown of agricultural trade by use

3.1.2.1 Structure and trends of imports

The explanation of the high proportion of unprocessed products in the EC's total imports of agricultural products is to be found in the uses to which these imports are put: a good 70% were destined for industrial use, and only 28% were destined for direct use by households in the period under review. The bias is even somewhat more pronounced in the case of imports from the developing countries, albeit with major differences between the various developing country groups: the Mediterranean countries' agricultural exports to the EC were mainly destined for household consumption (61%), while those from every other group were preponderantly destined for industrial use, particularly in the case of the LLDCs (88%) and the ACP countries (83%).

Compared with the average for all industrialized countries, the EC is more specialized in imports for industrial use, and in the case of its imports of these products from the developing countries, the phenomenon is most evident in its trade with the NIC 6, the Asian developing countries and the Latin American developing countries (specialization indices of 1.5, 1.3 and 1.2 respectively). In EC imports for household use the average level was attained only by the Mediterranean Countries, while every other developing country group was under-represented.

As with the breakdown by level of processing, the developing countries are the EC's most important suppliers in both categories (59% of imports for industrial use and 52% of imports for household consumption). The Latin American countries hold the lead in both categories, followed in the field of imports for industrial use by the ACP countries (31%) and in that of imports for household consumption by the Asian developing countries (26%), with the Mediterranean developing countries (21%) uncharacteristically close on their heels.

The EC takes the largest share (56%) of the developing countries' agricultural exports to all industrialized countries for industrial use, but barely a third of all industrialized countries' imports of agricultural products for domestic consumption, although the ratio was 75% in the case of the Mediterranean countries and two-thirds *vis-à-vis* the ACP countries.

Over the period covered by the study, the expansion of imports of agricultural products from the developing countries into the EC for industrial use was every bit as rapid as that of imports of these products into all industrialized countries taken together, but the Community lagged behind in the field of imports for household consumption. This applies to the 1980s in particular, and especially to imports from the Asian developing countries. In the latter period, by way of contrast, the EC recorded an above-average rate of increase in agriproduct deliveries from the ACP countries for household consumption.

3.1.2.2 Structure and trends of exports

Not surprisingly, in view of the high ratio of processed products, the EC's agricultural exports are preponderantly destined for household consumption (a good 60%). A level of over 70% was attained in exports to the Latin American developing countries, but only 47% in those to the Mediterranean countries which were larger importers of EC agricultural products for industrial use (51%). Compared with all industrialized countries, in every year covered by the study and *vis-à-vis* every other group of countries, the EC was relatively specialized in exporting agricultural products for domestic consumption (most emphatically in the case of the Latin American developing countries and the NIC 6). The EC is correspondingly under-represented in deliveries of agricultural products for industrial use, although the degree of under-representation is steadily decreasing *vis-à-vis* every group of countries.

The Mediterranean countries are the developing countries group with the highest proportion of agricultural imports destined for industrial use (42%), not too closely followed by the Asian developing countries (32%). The latter group also accounts for 46% of the developing countries' imports of agricultural products for domestic consumption, with the Mediterranean and ACP countries tying for second place (a good 20% each).

It is not surprising, in view of its high degree of specialization in agricultural exports for household consumption, that the EC is also the developing countries' major supplier of these products, accounting for particularly substantial shares of all industrialized countries' exports to the Mediterranean countries (79%) the LLDCs (73%) and the ACP countries (64%). And furthermore, in all three last-mentioned groups of countries the EC's contribution to deliveries of agricultural products for industrial use is twice as high (around 40%) as its share of deliveries of these products to all developing countries taken together.

The growth rates for EC exports of processed agricultural products in the 1980s were strikingly greater than those achieved by all industrialized countries (as in the case of unprocessed products), especially as far as deliveries to the NIC 6 were concerned. The EC also fared better than the other industrialized countries in exports of agricultural products for household consumption in the NIC 6, the Mediterranean countries and the Asian developing countries.

3.2 Trade in human and animal food and other animal and vegetable primary products

In this breakdown of agricultural trade, the level of processing and use aspects are linked in a different way. The commodity groups are listed in detail in Annex 2. The breakdown into human and animal food is rather arbitrary. For example, all cereals are defined as human food although they can be used as animal food; and all meat is classified as human food, in spite of its use as (domestic) animal food.

3.2.1 Structure and trends of imports

Two-thirds of EC imports fell under the human food heading, a quarter could be classified as other raw materials of animal and vegetable origin, and 8% fell under the heading of animal food (see Tables 3.2.1 and 3.2.2). Since 1970, the contribution of human food to EC imports from the developing countries has increased to 72% at the expense of other raw materials of animal and vegetable origin (19%). The pattern is repeated, broadly speaking, in the EC's imports from individual groups of developing countries. Exceptions in this respect are the NIC 6 and the Latin American developing countries, whose deliveries to the EC include a higher percentage of animal food (25% and 20% respectively), while unprocessed products loom particularly large, in particular, in EC imports of agricultural products from the Asian developing countries (33%).

Compared with imports into all industrialized countries from all developing countries taken together, the EC takes particularly large deliveries of animal food (with specialization indices between 2.79 for the NIC 6 and 1.18 for the LLDCs; see Table 3.2.3). As far as the other commodity groups are concerned, the share is approximately the same as the average for all industrialized countries (specialization indices around or slightly under one).

The developing countries supplied 68% of the EC's total imports of animal food in 1985/86, greatly improving their position, particularly in comparison with 1980/81 (see Table 3.2.4). Most of these imports (80%) came from the Latin American developing countries. The developing countries were also the EC's most important suppliers of human food (60%), with the Latin American developing countries contributing two-fifths of the total and the ACP countries just about a third. In the unprocessed products sector, the developing countries' share was more modest (42%); the Asian developing countries were in first position in this respect (41%), followed by the ACP countries (28%).

The EC accounts for 89% of all industrialized countries' imports of animal food from the developing countries (see Table 3.2.5). In the case of unprocessed products (49%) and human food (43%) its position was not so pre-eminent, but in its import trade in these two categories of products also the EC is the leading importer from the countries with which it has concluded special trading agreements namely the ACP countries and the Mediterranean countries (approximately 75%).

The quotients of the growth rates reveal that the EC's imports of animal food and unprocessed products from the developing countries have increased at a slower rate than those of all industrialized countries taken together (see Table 3.2.6); *vis-à-vis* the developing countries this applied only to human food, and the difference was not so marked. In the 1980s, the EC most clearly outshone the other industrialized countries in stepping up its imports of unprocessed agriproducts from the Asian developing countries and those of human food and unprocessed products from the LLDCs. The growth rate for animal food imports reflects the scale of the EC's share of deliveries of these products from the developing countries and it is therefore hardly surprising that the values of the shifts are generally close to unity (except in the case of the MED countries, in which they are well over 1).

3.2.2 Structure and trends of exports

About 90% of the EC's exports of agricultural products are in the form of human food, the NIC 6 are the only developing country group to which it exports substantial quantities of unprocessed agriproducts (16%). The structure of EC deliveries is broadly the same as that of all industrialized countries taken together (human food specialization indices all around 1). The animal food specialization indices are very widely spread, but they do not loom very large, in general, on the EC agricultural export front. EC human food exports are evenly divided (45% each) between the other industrialized countries and the developing countries (with the Asian developing countries in the forefront in this respect).

The EC accounts for 38% of all industrialized countries' exports of human and animal food to the developing countries, but for no more than 14% of their exports of unprocessed products. On the human food front, the EC made an above-average contribution (a good 50%) to deliveries to the ACP countries, the LLDCs and the Mediterranean countries. In the 1980s, in overall terms, the EC boosted its exports of human food to the developing countries in general and the NIC 6 in particular at a faster rate than that achieved by all industrialized countries taken together. In the same period, the rate at which the EC increased its exports to the ACP countries was remarkably poor, and it lagged behind all industrial countries in this respect. In the case of unprocessed products, on the other hand, the rate at which the EC expanded its exports to the developing countries was far superior to the general average for the 1980s, especially in its trade with the NIC 6, the Asian developing countries and the Mediterranean countries.

3.3 Trade in selected groups of human food

The human food groups selected for the study are the 2-digit sub-groups of SITC group 0, human food, namely live animals (00), meat and meat preparations (01), dairy products and eggs (02), fish and fish preparations (03), cereals and cereal preparations (04), fruit and vegetables (05), sugar, sugar preparations and honey (06), coffee, tea, cocoa, spices and manufactures thereof (07) and miscellaneous food preparations (09). This leaves out animal food (08) on which attention was focused in the preceding section.

3.3.1 Structure and trends of imports

Among the commodity groups studied, coffee, tea, cocoa, spices and manufactures thereof accounted for the lion's share of EC imports from developing countries (43%); the second-ranking group is fruit and vegetables (23%, see Tables 3.3.1.1 and 3.3.2.1). The rise of EC imports of the commodities in the first-mentioned group since 1970 is particularly striking (1970: 37%). The opposite applies to the share of meat and meat preparations from the developing countries, which still accounted for 12% of the total in 1970 compared with just about 5% in 1985/86. The most substantial rise (mainly in the 1970s) was in EC fish imports from developing countries, which increased from 2% in 1970 to 7% in 1985/86. On the other hand, the period was marked by a substantial loss of ground by cereals and cereal preparations, from 10% to 2%.

The picture changes when we focus on the contribution of the various types of products to EC imports from the individual groups of developing countries. Coffee, tea, etc., loom far larger in the EC's imports from the ACP countries and the LLDCs (73% and 84% respectively). Fruit and vegetables (70%) are in first position in the Mediterranean countries' agricultural exports to the EC, followed by fish (11% compared with just about 5% in 1970). The same applies to deliveries from the Asian developing countries, with fruit and vegetables accounting for 47% and fish, which has steadily gained in relative importance, accounting for

13% (compared with 4% in 1970). The Latin American countries' main food exports to the EC were tea, coffee, etc. (42%) and fruit and vegetables (17%); both of these percentages rose considerably over the period at the expense of meat (8% in 1985/86 compared with 20% in 1970). No conclusion can be drawn, here, as to whether the reduced flow of meat was solely or very largely attributable to the imposition of rigid EC import restrictions or to the failure of individual countries to avail themselves of such quotas as were granted to them.

Whereas the percentage contributions of the two major groups, coffee, tea, etc., and fruit and vegetables, to EC agricultural imports was broadly the same as their contribution to the developing countries' agricultural exports to all industrialized countries, fish and cereals are strikingly under-represented in this respect (see Table 3.3.3.1). The Latin American countries still specialize, albeit less intensively, in the delivery of meat. For their part, the Asian developing countries supply relatively more fruit and vegetables to the EC than to the other industrialized countries group.

Half the EC's imports of coffee, tea, etc. (5% more than in 1970) are supplied by the ACP countries, and 41% are imported from the Latin American countries (see Table 3.3.4.1). The Community's main sources of vegetables were the Asian countries (36%), the Latin American countries (30%) and the Mediterranean countries (27%); and the regional procurement pattern for these products has changed considerably, at the expense of the Mediterranean countries (which still accounted for 41% of total EC imports of fruit and vegetables in 1970) and in favour of the Latin American countries (whose share was only 20% in 1970). The developing countries supply 41% of all EC imports of fish. Asia makes the largest contribution to the developing countries' share of this market (30%) followed by the Latin American countries and the ACP countries with 23% each. Here also, the Mediterranean countries have lost a considerable amount of ground (their share declining from 31% in 1970 to only 13% in 1985/86).

The EC takes half the developing countries' deliveries of coffee, tea, etc., to all industrialized countries and almost three-quarters of those of the ACP countries and the LLDCs (see Table 3.3.5.1). It is also a major importer of sugar and fruit and vegetables from the developing countries (42% of deliveries to all developing countries in both cases); and the last-mentioned values were roughly doubled in its trade with the ACP and Mediterranean countries. The Community is under-represented (19%) in the fish imports of all industrialized countries from the developing countries, but it is still the most important export customer of the ACP and Mediterranean countries in this sector also.

Over the period covered by the study, the growth rate of EC imports of fish and coffee, tea, etc., was only marginally greater than that of all industrialized countries taken together, and in the fruit and vegetables and meat sectors, especially in the 1980s, the EC growth rate was markedly lower than the average growth rate for all industrialized countries' imports of these products (see Table 3.3.6.1).

3.3.2 Structure and trends of exports

The EC's main exports in the period under review were cereals and dairy products,⁸ which accounted for 26% and 24% respectively of all exports to the developing countries (see Tables 3.3.1.2 and 3.3.2.2). These percentages have both fallen since 1970. The same applies to the contribution of sugar,⁹ which declined from 16% at the beginning of the 1980s to just about 10% of EC exports to the developing countries in 1985/86. It should however be noted

⁸ In SITC group 02, dairy products are aggregated with eggs.

⁹ Aggregated here with honey.

that the EC is a net exporter of sugar to the developing countries, whereas the opposite still applied in 1970. Although the ACP countries are net exporters of sugar to the EC, the share of sugar in EC deliveries to that group of countries was particularly high at the beginning of the 1980s, at a time when the EC was also obliged, on the other hand, to take deliveries of sugar under the terms of the Sugar Protocol of the Lomé Convention. Other noteworthy elements are the relatively high contributions of meat (15% in 1985/86) and dairy products (58% in 1980/81 and 35% in 1985/86) to EC deliveries to the Latin American countries, which would have been unthinkable in the absence of export refunds. This may well explain the EC's relatively intensive specialization, compared with all industrialized countries, in the export of meat, milk and sugar to every group of developing countries (except in the case of meat deliveries to the ACP countries: see Table 3.3.3.2).

The Mediterranean countries (35%) are the major importers of EC cereals, followed by the Asian developing countries (31%). Almost half of the three-quarters of all EC exports of dairy products that are delivered to the developing countries are exported to the Asian developing countries which are also the Community's main customers for almost every other commodity group (see Table 3.3.4.2).

Over the period covered by the study, the EC's share of the exports of cereals, milk, sugar and meat of all industrialized countries to the developing countries followed an upward trend, and the EC was the developing countries' main supplier of all these agricultural products apart from meat (see Table 3.3.5.2).

The uptrend of meat exports in the 1980s was clearly specific to the EC; the growth rates far exceeded those of all industrialized countries in every group of developing countries (apart from the LLDCs; see Table 3.3.6.2). Over the period covered by the study, the growth rates of EC exports to the developing countries of agricultural products in the other commodity groups were also marginally higher than the average growth rates for all industrialized countries, except in the case of fruit and vegetables and coffee, tea, etc., in which sectors the EC growth rates were lower.

3.4 Summary

The overall picture is one in which the two-thirds/one-third ratio of unprocessed to processed products can be broadly said to apply both to the EC's total agricultural imports and its imports from the developing countries while these ratios are reversed on the export side. As far as the breakdown by industrial use and household consumption is concerned, this ratio is just as high on the exports side, and it is even more emphatically biased in favour of industrial use on the imports side.

When the breakdown is based on level of processing, the structure of EC imports broadly corresponds with that of all industrialized countries; in the field of exports, however, the EC is a specialist in processed products. From the standpoint of use, the EC is relatively more specialized in the importation of agricultural products for industrial use, but on the exports side it is relatively more specialized in deliveries of agricultural products for domestic consumption in its agritrade with every country group and in every single year of the study. In every category, the Latin American developing countries were the EC's major suppliers and the Asian developing countries the major customers; there was only one exception: in the case of EC exports of agricultural products for industrial use, the Mediterranean countries are the major importers.

Over the whole period covered by the study, the growth rates of EC imports of processed agriproducts and agriproducts for industrial use matched those of all industrialized countries taken together. In the case of unprocessed products, however, and particularly in the case of

imports of agricultural products for domestic consumption, the EC growth rate has failed to keep pace, especially in the 1980s. The EC attained above-average growth rates on the exports side. The 1980s have been marked by the far above-average rates of growth of EC deliveries of unprocessed products and products for industrial use to the NIC 6 and agricultural products for domestic consumption to the NICs and the Mediterranean countries.

Human food looms largest on the scene of EC agricultural trade, accounting for 72% of imports from and 91% of exports to the developing countries. Compared with all industrialized countries, however, the developing countries are specialists in the delivery of animal food to the EC which takes nearly 90% of all industrialized countries' animal food imports from all developing countries and just under 43% of all the developing countries' deliveries of animal food to all industrialized countries. Human food is so over-represented that the breakdown by groups of countries corresponds, here, to the breakdown for total agritrade. The Latin American countries are the most important suppliers and the Asian developing countries the most important purchasers. In the 1980s, in its imports of human food from the developing countries, the EC has failed to match the growth rate attained by all industrialized countries taken together, but it has expanded its exports of these products to the developing countries at an above-average rate.

As far as the selected groups of human food are concerned, the list of EC imports from the developing countries is headed by coffee, tea, cocoa, spices and manufactures thereof, followed by fruit and vegetables, and the EC's main exports to the developing countries are cereals and dairy products. The share of these two major commodity groups is about the same, on the imports side, as their share of deliveries to all industrial countries taken together, but on the exports side the contribution of cereals is far lower than the average for all industrialized countries and here the EC is relatively specialized in the export of meat, dairy products and sugar to every group of developing countries, for which three product groups it is also their most important supplier. There has however been some improvement in the EC's share of the cereal deliveries of all industrialized countries.

The EC accounts for half the industrialized countries' total imports of coffee, tea, etc., from the developing countries and a good 40% of their imports of sugar and fruit and vegetables; but it only makes a very modest contribution (just under 20%) to their imports of fish. Broadly speaking, the EC is the ACP and MED countries' most important customer and supplier in the human food market; it is also the major source of dairy products and sugar for the Asian developing countries and the LLDCs.

4 EC agricultural trade with all major developing countries, broken down by product groups

The first part of this chapter focuses on the relative shares of the individual developing countries in the total agricultural imports/exports of the EC. Hence the inclusion, in the corresponding tables, of all developing countries (including the dependent territories of EC countries and other industrialized countries). The focus then switches to the relative shares of the individual developing countries in the EC's imports and exports for all the selected commodity groups (taking the 25 highest ranking countries in each case). These analyses of total EC agritrade and agritrade broken down by commodity group are based on the data for 1981/86.

4.1 Agricultural trade with major developing countries

4.1.1 Imports

Table 4.1.1 shows all the developing countries in the order of their deliveries of agricultural products to the EC in 1986. Brazil accounts for by far the largest percentage of the total (16%), followed by Argentina and the Côte d'Ivoire (8 and 7% respectively). Three-quarters of the EC's agricultural imports came from the 25 developing countries at the top of the table, and the remaining 140 developing countries shared the rest. Not all the top 25 could be described as specialists in agricultural exports to the EC in comparison with all developing countries taken together.¹⁰ The specialization indices for Yugoslavia (0.35), India (0.55), Zaire (0.66), Pakistan, Mexico and Chile (0.7 in each case) and Morocco, Israel and China (all 0.8) were strikingly low, while those for Uganda, Costa Rica, the Côte d'Ivoire, Columbia, Kenya, Argentina, Cameroon and Greenland were particularly high (indices > 2).

The EC took more than half of many developing countries' agricultural exports to all industrialized countries taken together. This applied to 15 of the 25 major exporters among the developing countries in 1985/86.

¹⁰ Ratio of agricultural deliveries of the individual developing country to its total deliveries (excluding SITC 3) to the EC divided by the ratio of agricultural deliveries from all developing countries to their total deliveries to the EC (excluding SITC 3). An index > 1 shows that the developing countries in question is a specialist in agricultural exports to the EC.

**Major developing countries whose exports
of agricultural products to the EC
represented more than half their total exports
of agricultural products in 1985/86**

Partners	EC share of all industrialized countries' agricultural imports from individual developing countries in %
Zaire	93.2
Cameroon	92.1
Nigeria	89.5
Zimbabwe	81.8
Yugoslavia	77.9
Greenland	76.3
Côte d'Ivoire	75.5
Kenya	75.2
Morocco	73.0
Israel	72.9
Argentina	69.4
Uganda	60.9
Ghana	57.7
Pakistan	57.4
Brazil	54.8
<i>Source: Table 4.1.1.</i>	

Although most of these developing countries have special links with the EC (e.g. the ACP and MED countries), the EC also took the lion's share of the agricultural exports of Argentina, Brazil and Pakistan and was also the most important importer of these products from many developing countries not among the first 25 (and especially from the other ACP and MED countries.)

In the 1980s, the average annual growth rate for agricultural imports from all developing countries taken together was 7.9%,¹¹ but a glance at Table 2 reveals a far from homogeneous picture.

¹¹ The growth rates are those for the years 1980/86; see Table 1.1.1. For technical reasons, the data for the individual developing countries relate to the years 1981/86.

**Major developing countries with
particularly high growth rates for exports
of agricultural products to the EC
1986/81**

Partners	Average annual growth rate for agricultural exports to the EC 1986/81 in %
Uganda	22.9
Pakistan	22.0
Greenland	19.1
Zaire	16.1
Zimbabwe	14.0
Kenya	13.9
Colombia	13.5
Indonesia	11.2
China	10.8
Chile	10.4
Côte d'Ivoire	10.3
<i>Source: Table 4.1.1.</i>	

The table shows that in the majority of cases (the exceptions being Greenland, Colombia, China, Chile and the Côte d'Ivoire, which all sent a higher share of their agricultural exports to the other industrialized countries), the EC attained a higher growth rate in this sector than that attained by all industrialized countries taken together. Only the Philippines had a negative growth rate in this respect (-3.4%), while India's agricultural exports to the EC stagnated. The growth rates for EC imports of agricultural products from Mexico, Ghana, Nigeria and Malaysia were particularly low (under 3% per annum). Except in the case of Nigeria, this very modest rise in imports was specific to the EC. All industrialized countries taken together recorded a much more impressive growth rate in their agricultural imports from all these countries.

4.1.2 Exports

The largest share of EC agricultural exports went to Saudi Arabia (barely 10%), followed by Egypt and Algeria (7% and 6.5% respectively; see Table 4.1.2). The spread of EC exports was greater than the spread on the imports side; 75% of total EC agricultural exports went to 33 countries (China, with its huge population, ranked only 36th), while India's share was only 1.7%. About half the major importers among the developing countries took more agricultural imports from the EC than from all other industrialized countries taken together.

T3

**Major developing countries whose agricultural imports
from the EC represented a major share
of their total agricultural imports
from all industrialized countries in 1985/86**

Partners	EC share of all industrialized countries exports to developing countries in %
Martinique	99.4
Réunion	98.9
Côte d'Ivoire	92.7
Guadeloupe	91.5
Cameroon	87.6
Angola	84.6
Libya	78.8
Tunisia	73.9
Syria	71.4
Cyprus	69.3
Yemen Arab Republic	64.4
Morocco	63.6
Lebanon	62.1
Algeria	56.6
United Arab Emirates	55.9
Yugoslavia	55.6
Nigeria	52.0

Source: Table 4.1.2.

Apart from the French overseas territories, these are mainly Mediterranean and OPEC countries. The 1980s have been marked by a strikingly high rate of growth of EC exports to six countries in particular.

**Major developing countries
with particularly high growth rates
for imports from the EC
1986/81**

Country	Average annual growth rate for EC agricultural exports in %
Ethiopia	25.8
Brazil	22.8
Taiwan	17.0
Hong Kong	14.8
South Korea	13.7
Singapore	11.2
<i>Source: Table 4.1.2.</i>	

The list is headed by Ethiopia, ravaged by civil war and famine throughout the 1980s, to which the EC also made a large contribution of food aid. Next, surprisingly, comes Brazil, which is also the EC's major supplier of agricultural products. The rising value of the US dollar, which made US goods far more expensive, must have been a major factor in the rapid rise in EC exports to Brazil in the first half of the present decade (the EC growth rate was almost five times that of all industrialized countries taken together). The remaining four countries are the four South-East Asian NICs, whose phenomenal export earnings enabled them to step up their imports of human food; and the rate at which the EC increased its deliveries to all four countries was far higher than the average for all industrialized countries taken together.

The 1980s were also characterized, however, by the decline of EC agricultural exports to a considerable number of developing countries.

T5

Major developing countries with negative growth rates for imports from the EC 1986/81

Country	Average annual fall in agricultural imports from the EC in %
Nigeria	-25.5
Venezuela	-15.9
Iraq	-13.4
Iran	-10.1
Morocco	- 8.2
Libya	- 6.7
Tunisia	- 4.5
Lebanon	- 3.5
Algeria	- 2.1

Source: Table 4.1.2.

These are mainly oil-exporting countries whose reduced export earnings obliged them to curtail their food imports (in most cases not only from the EC).

4.2 Developing countries with major shares of agricultural trade, broken down by level of processing and use

4.2.1 Imports

In both types of breakdown, i.e. unprocessed/processed and industrial use/household consumption, Brazil is the EC's main supplier; its highest contribution is in the field of processed agricultural products (24%; see Tables 4.2.1 to 4.2.4). Most countries with a large share of unprocessed agricultural product deliveries also have a large share of deliveries of products for industrial use. Likewise, countries with a large share of imports of processed products also have a large share of imports of agricultural products for household use. It should be noted that most developing countries' deliveries include both processed and unprocessed products.

In addition to Brazil, this also applies to the Côte d'Ivoire, Argentina, Thailand, China and Yugoslavia. Colombia and Cameroon are important suppliers of unprocessed products only (for use in industry). Kenya also supplies a relatively high proportion of unprocessed products, except that under agricultural products by use it has a higher proportion of products for households; it evidently supplies mainly unprocessed products for households. In contrast, there

are some countries which at the same time supply high proportions of processed products and import high proportions of products for industrial use, i.e. they supply processed agricultural products for industry. This applies particularly to Indonesia, Malaysia and the Philippines. It is striking that in general supplies of processed products are concentrated on relatively few countries: only 13 countries supply 76% of EC imports, the 25 most important suppliers accounting for 88%. For unprocessed products, the 25 most important suppliers accounted for only 73%, i.e. the EC obtains more of these products from other countries.

It is noticeable that, in comparison with the average for all developing countries, some countries are highly specialized in supplying processed agricultural products. Countries with a specialization index greater than 2 were Fiji, Mauritius, Réunion, Guyana, the Philippines, Jamaica, Peru and Taiwan. In the case of the smaller countries among them, the high specialization indices are also a sign of under-diversification and great dependence on exports of this product group. Another factor in most countries is that there is only slight regional diversification, and here the EC account for extremely high proportions of imports from all industrial countries.¹² This is even more evident with imports for use by households, where five countries (Greenland, Martinique, Panama, Cyprus and Morocco) had specialization indices higher than 3, and six others (Tunisia, Taiwan, Israel, Ecuador, Senegal and Uruguay) achieved values between 2 and 3. This means that in all these countries the proportion accounted for by the corresponding categories was at least twice as high as the average for all developing countries.

Compared with the level at the beginning of the 1980s, Brazil's share of imports of processed products fell, i.e. it managed to increase its exports to the EC by a smaller percentage than the average for all developing countries and than its own exports to all industrialized countries. On the other hand, Argentina, China, Indonesia and Thailand increased their shares, although in the case of Argentina and Thailand this was accompanied by a reduction in their shares of unprocessed products, while China and Indonesia maintained their position. The highest growth rate in exports of unprocessed products was achieved by Pakistan, whose exports to the EC increased at almost twice the rate of those to all industrialized countries. Thus Pakistan leads the field for increases in exports of products for use in industry. Uganda, Ethiopia, Papua New Guinea and Zaire were also particularly successful here (with average increase rates of more than 15% per annum), particularly in the EC.

The main countries to achieve exceptional increases in exports to the EC of products for use in households were Indonesia, Thailand and Greenland, which was even more successful with its exports to other industrialized countries, while the other two countries increased their exports to the EC more rapidly.

4.2.2 Exports

The most important purchaser of EC agricultural exports in all four product categories is Saudi Arabia;¹³ its highest percentage is 14% of EC exports of unprocessed products. Other important purchasers of unprocessed products are Egypt and Algeria (7% each), Yugoslavia (5%), Libya and Brazil (just under 4% each). Since unprocessed products are mostly for use in industry, the shares of these countries are also large, with the exception of Brazil, whose share of EC exports of agricultural products for use in industry is rather small (just under 2%), while Morocco, with a 6% share, is far ahead.

¹² Exceptions are the Philippines and Taiwan, where the EC share was only 35% and 10% respectively.

¹³ For agricultural products for use in industry, even more was imported by Algeria, which in 1985 – as at the beginning of the 1980s – purchased considerably more EC agricultural exports than Saudi Arabia.

Exports of processed products are far more widely distributed, with the 25 major purchasers accounting for only 65% of EC exports, as against 78% in the case of unprocessed products.¹⁴

Seven of the 10 most important recipients are oil-exporting countries, the other three being Hong Kong (3%), Brazil (2%) and Israel (2%). What is quite striking in this connection is the sharp decrease in Nigeria's share, which was the highest of all in 1981/82 with just under 11% but which had fallen to only 3% by 1985/86. Since processed agricultural products are mostly used in households, the pattern of importing countries is similar there also.

The largest increases in EC exports of processed agricultural products – two-thirds of which are made up of exports to developing countries (see section 3.1.1.2) – were achieved in Brazil with an average growth rate of 20% per annum, Taiwan (17%), North Yemen (13%) and Hong Kong (11%). Except for Brazil, these figures were higher than the growth rates of all industrialized countries. There were also reductions in EC exports of both processed and unprocessed agricultural products. The largest losses in sales were in oil-exporting countries, namely Nigeria, as mentioned above, Venezuela, Iran and Iraq, and also in Morocco. In almost all countries there were reductions in the quantities supplied by all industrialized countries (exception: unprocessed products exported to Iraq). As for exports of unprocessed products, the EC achieved the greatest increases in exports to Zaire (41%), Ethiopia (40%), Syria (32%), Brazil and Hong Kong (27% each), Israel (23%) and the Republic of Korea (18%). In all these countries (except Ethiopia) it increased its exports far more than all industrialized countries, whose exports to Brazil, Korea and Syria even fell.

In its exports of processed products to individual developing countries the EC is hardly specialized in comparison with such exports to all developing countries, the specialization indices being in most cases in the region of 1. There were upward variations in the case of Venezuela (1.37) and India (1.36) and downward variations in the case of Yugoslavia (0.60) and Morocco (0.68). Unprocessed products present a more varied picture, i.e. their proportion of trade with individual developing countries deviates more widely from the average. The percentage of unprocessed products is at least twice as high in exports to the Republic of Korea, Yugoslavia and Tunisia.

4.3 Trade in human food and animal food and other unprocessed animal and vegetable products, broken down by major developing countries

4.3.1 Imports

Three Latin American countries led the field in imports of food – with a share of 72%, the most important of the three product categories. The first was Brazil with 15%, followed by Argentina and Colombia with 7% each (see Table 4.3.1). In the mid-1980s they were joined by the Côte d'Ivoire with almost 8%. The EC received just under half of Brazil's and Colombia's food exports to industrialized countries, the figures for Argentina and the Côte d'Ivoire being 60% and just over 70% respectively. The EC is also the main purchaser of food from the other African countries and the Mediterranean countries (with percentages between 70 and over 90%), while it mostly received less than a third of food exports to all industrialized countries from Asian countries and the other Latin American countries.

¹⁴ There is corresponding regional concentration in the case of exports broken down by type of use: the 25 main purchasers take 78% of products for use in industry and 65% of products for use in households.

Compared with the average for all developing countries, the individual developing countries were not particularly specialized in food exports. Malaysia had the largest downward deviation: with a specialization index of 0.47, food exports were far less important.

The largest increases in exports were achieved by Uganda (an average of 21% per annum), Greenland (20%), Papua New Guinea and Zaire (18% each) and Indonesia (17%), the increases being mostly greater in the EC than in the other industrialized countries.

More than three-quarters of the animal feedingstuffs imported to the EC, which account for only 8% of its total agricultural imports, came from three Latin American countries: 49% from Brazil, 23% from Argentina and 5% from Chile (see Table 4.3.2). Brazil's and Argentina's exports to industrialized countries went almost exclusively to the EC, while two-thirds of Chile's exports to all industrialized countries went to the EC. Compared with the average for the developing countries, all three countries were very highly specialized in feedingstuffs in their exports to the EC.

China and – although with far lower export values – Ecuador achieved remarkable increases in exports, particularly in those to the EC. In only five years China managed to increase its share tenfold (from 0.4% in 1981/82 to 4.2% in 1985/86).

Imports of other crude animal and vegetable materials, which make up the remaining fifth of total EC agricultural imports, came mainly from Asian developing countries: Malaysia (14%), China (10%), Indonesia (5%; see Table 4.3.3). Other major suppliers were the Côte d'Ivoire (7%), Israel and Brazil (4% each). Compared with the developing countries as a whole, it was mainly Malaysia and China which were specialized in these products (specialization index about 3), while the figure for Brazil is far below average (index 0.23). The EC purchased almost half of all China's exports to industrialized countries, and the figure for the Côte d'Ivoire is as high as 96%.

Pakistan achieved the largest increases in exports (an average of 45% per annum), followed by Syria and Thailand (24% each). Thus Thailand increased its exports to the EC more than three times as much as those to all industrialized countries, the two other countries also increasing their exports to the EC more than those to all industrialized countries.

4.3.2 Exports

Since just over 90% of EC agricultural exports to developing countries consist of food, the structure and trends of exports of this product category are largely the same as those of total exports (see section 4.1.2): in both instances, the main recipients are the oil-exporting countries. Yugoslavia was among the top 10 recipients of total exports but for food it is only 21st: Yugoslavia also receives animal feedingstuffs from the EC (8% of total exports) and 19% of EC exports of other primary products. Libya and Egypt purchased 14% each of exports of feedingstuffs; at the beginning of the 1980s Libya alone had purchased as much as 31%. Since EC exports of feedingstuffs to most developing countries are very small, some of the growth rates are high. Except in the case of the Asian developing countries, the EC was often the most important supplier.

Since the EC also exports only small quantities of other primary products to developing countries, it appears in some cases to be highly specialized in its trade with the individual importing countries. In view of the small percentages involved, however, this has little significance. Because of the low level, these exports also show in some cases considerable growth rates, particularly exports to Hong Kong, Colombia, Taiwan, China and Venezuela. Increases in EC exports to these countries were far greater than in exports from other industrialized countries.

4.4 Trade in selected groups of human food, broken down by major developing countries

4.4.1 Imports

These refer to the two-digit SITC headings, which have already been dealt with by country groups in section 3.3.1. For imports from developing countries, *live animals* are of minimal importance, the only supplier worthy of mention being Yugoslavia (see Table 4.1.1). The most important exporters of *meat* to the EC among the developing countries are Brazil (42%), Argentina (28%), Yugoslavia (11%) and Uruguay (7%; see Table 4.4.2). What is noticeable here is the shift in imports during the 1980s from Argentina (whose share in 1981/82 was 41%) to Brazil (share in 1981/82: 29%). In 1986, however, Brazil had problems with its meat exports. Compared with the average for developing countries, all four countries are specialized in meat exports to the EC, which is the main customer for all of them, with shares between 60% in the case of Argentina and 88% in the case of Uruguay. The highest growth rates – on the basis of reasonably high starting levels – were achieved by Zimbabwe (average 121% per annum), which thereby moved into fifth place behind China as an exporter of meat to the EC.

EC imports of *milk and eggs* from developing countries are on the whole insignificant (see Table 4.3.3). The most important suppliers of fish are Greenland (14%), Thailand (12%), Morocco and Senegal (just under 9% each) and Argentina (7%; see Table 4.4). Despite increases in the percentages of Greenland, Thailand and Morocco, fish imports to the EC from these countries have also increased less than the average for all industrial countries. For these major fish suppliers, except Argentina, fish was far more important for exports to the EC than it was for the developing countries as a whole.

In 1985/86 the proportion of *cereals* in EC imports of selected foodstuffs from developing countries was only 2% (see Table 4.4.5). Argentina supplied almost half, followed by Thailand with 23% and Suriname with just under 9%. All three countries have high specialization indices. Thailand was the only one which managed to increase its share dramatically; its exports to the EC also grew more rapidly than those to all industrialized countries, and almost 60% of all cereals exports from Thailand to the industrialized countries went to the EC. The EC is the only purchaser of cereals from Suriname, and it purchased just over 40% of those from Argentina.

Fruit and vegetables account for 23% of EC imports of selected foodstuffs from developing countries. In 1985/86 Thailand was still the most important supplier, although its share had fallen from 22% in 1981/82 to 15% (see Table 4.4.6). Israel supplied 10% of fruit and vegetable imports to the EC, and Morocco and Brazil 8% each. The rest of the 21 suppliers listed in the table also managed to export fruit and vegetables to the EC for a value of at least ECU 50 million in 1986 and to achieve a share of at least 1% of total EC imports. Thus the EC obtained fruit and vegetables from a wide range of countries. In many cases it purchased 80% or more of the exports of the listed ACP and Mediterranean countries to all industrialized countries. The largest increases in sales were achieved by St Lucia (an average of 33% per annum), Iran (22%) and Ecuador (15%). Iran and Ecuador achieved even greater increases in exports to other industrialized countries, while St Lucia exported only to the EC.

EC *sugar* imports from developing countries are affected by the Sugar Protocol of the Lomé Convention. The most important suppliers are ACP countries or EC dependent territories, and these account for 14 of the 25 supplier countries listed (see Table 4.4.7). Mauritius has the largest shares in sugar imports (25%), followed by Réunion, Fiji and Guyana (8% each) and Jamaica (6%). They all have extremely high specialization indices, and all export mainly to the EC: their share of imports to all industrialized countries was between 80% (Fiji) and

100% (Réunion). The greatest export successes were achieved by Thailand, Sudan and Indonesia.¹⁵ Particularly for Thailand, but also for Indonesia, these were specific successes in the EC, and as for Sudan, the EC was in any case its only customer among the industrialized countries.

The product category *coffee, cocoa, tea and spices* is by far the most important in food imports to the EC from developing countries (43% of the selected foodstuffs). The most important suppliers were Brazil (17%), the Côte d'Ivoire (15%) and Colombia (14%; see Table 4.4.8). Altogether the 26 listed countries supplied just over 90% of these products, the 13 leading suppliers accounting for as much as 75%. Apart from a few countries (China, Malaysia, Indonesia, Brazil and Mexico), the remaining 20 countries were all specialized in exports of coffee, tea, etc., to the EC. Most of the exports of these products from the above-mentioned African countries to all industrial countries go to the EC, while the EC purchases a smaller proportion of such exports from the Asian and Latin American countries. An exception is Nicaragua, 77% of whose exports to all industrialized countries went to the EC, which increased its imports of these products from Nicaragua by more than the average for all industrialized countries. For the other exporting countries, this applied only to a few ACP countries (Ruanda, Burundi, Ethiopia, Madagascar, Nigeria, Uganda and Papua New Guinea).

The product category *miscellaneous foodstuffs* is of practically no significance for the developing countries. The main suppliers are Israel and Brazil (see Table 4.4.9).

4.4.2 Exports

Live animals do not account for a significant proportion of exports of selected foodstuffs (2%), which the EC exports mainly to the Arab Mediterranean countries and other Middle-Eastern countries. Except for Saudi Arabia, where its share of imports from all industrialized countries was only 12%, the EC is the most important supplier.

The importance of *meat* exports increased considerably (8% in 1970, 12% in 1985/86). Major customers are Egypt (16%), Saudi Arabia (13%), Brazil (6,6%),¹⁶ Iraq, the United Arab Emirates and Iran (4% each). The EC increased its exports considerably not only to Brazil, which was a special case, but also to Zaire (an average of 51% per annum), Egypt (39%), Cameroon (37%) and Oman (22%). In Egypt and Oman it thus outstripped the industrialized countries as a whole. For most of these importing countries, imports of meat from the EEC account for a larger proportion than the average for all developing countries.

Apart from cereals, *milk and eggs* are the most important product category in EC food exports to developing countries (24%). The EC exports them to many developing countries, with 69% of exports going to the 25 main recipients. The main customers are the Arab oil-exporting countries and Iran, other customers being the Côte d'Ivoire, Brazil (only in 1986) and Mexico (2% each). Unlike the situation regarding meat, the EC does not have a majority share in milk exports from all industrialized countries to Brazil (43%), and also these EC exports increased much less than the average for all industrialized countries.

¹⁵ Iran and India have even higher growth rates (averages of 150 and 68% per annum respectively). There are, however, considerable fluctuations in the value of exports: in 1985/86 they did not even reach 1% of all EC sugar imports.

¹⁶ The 1986 meat exports from the EC to Brazil, which is normally a meat exporter, seems to have been a one-off occurrence, since in the other years Brazil took only a minimal proportion of EC meat exports. Weather conditions together with the freezing of prices under the stability policy led to lower production of milk and meat in particular, which in turn gave rise to shortages.

Fish only accounts for 3% of EC food exports to developing countries. Major importers are Nigeria, the Côte d'Ivoire, Israel, Angola, Thailand, Senegal and Egypt. Except for Thailand and Egypt, the EC is the main supplier among the industrialized countries. Especially in Thailand, El Salvador and Mauritius, it achieved extremely high growth rates which were well above the average for all industrialized countries.

EC *cereal* exports also went mainly to Arab countries in North Africa and the Middle East. The EC increased its exports considerably to Sudan and Ethiopia, both of which received EC exports, particularly in 1985, as food aid, on account of the unrest and failed harvests. The EC also achieved high increases in its exports to Israel and the Republic of Korea, evidently at the expense of other industrialized countries, whose exports to these countries fell. However, the EC's share of exports to these countries is very small.

EC *fruit and vegetable* exports account for 7% of its food exports to developing countries. The main recipients were the Arab countries, as well as Yugoslavia, Brazil (4% each) and Israel (3%). For most of them, the EC is the most important supplier among the industrialized countries, and there were particularly large increases in exports to Israel, Zaire and the United Arab Emirates. The increase in exports to Israel and the United Arab Emirates was higher than the average increase in exports from all industrialized countries.

The EC exported *sugar and sugar preparations* mainly to India (11%), Iran (10%), Nigeria, Egypt and Saudi Arabia (7% each). EC exports of these products to most of the major recipient countries represent 90% or more of exports by all industrialized countries,¹⁷ i.e. the EC is by far the largest sugar exporter among the industrialized countries.

The EC not only imports *coffee, cocoa, tea and spices* from developing countries but also exports these products to them (3% of its food exports to developing countries). The most important purchasers are Saudi Arabia (22%), the United Arab Emirates (8%), Israel and Kuwait (7% each) and Hong Kong (5%). The EC increased its exports, in some cases considerably: Yugoslavia (52%), Taiwan (40%), the Republic of Korea (25%) and Israel (22%). Except in the case of Yugoslavia, these percentages were higher than those for all industrialized countries, and in some cases far higher.

Miscellaneous foodstuffs account for 9% of EC food exports to developing countries. They also went mainly to African and Middle Eastern oil-exporting countries, for which the EC is the major supplier.

4.5 Conclusions

The analysis of the structure and development of EC agricultural trade with individual developing countries revealed that imports to the EC are more concentrated than its exports: the 10 most important countries accounted for 57% of imports but only 43% of exports. Most imports come from Brazil, and most exports go to Saudi Arabia; both have strengthened their position during the period under consideration (1980s). Among the most important exporters to the EC are Argentina and Colombia in Latin America; the Côte d'Ivoire and Cameroon in Africa; China, Thailand, Malaysia and Indonesia in Asia; and Israel. Of these countries' exports to the EC, those from Indonesia and Cameroon increased more and those from Thailand and Malaysia considerably less than their exports to all industrialized countries. Among the main

¹⁷ The EC share was much lower in the case of Peru (39%) and Iraq (52%); the figure for Iran was 80%.

importers of EC goods are (Arab) oil-exporting countries, Brazil, Hong Kong, Nigeria and Yugoslavia. The EC sold less in Nigeria, Iran, Libya and Algeria, but it increased its exports to the other main importing countries more than the average for industrialized countries. For the countries of Africa and the Mediterranean, the EC is by far the most important customer among the industrialized countries. This also applies to many Latin American countries (especially Argentina), whereas the EC share of imports from the Asian developing countries is generally small. Overall this situation is similar on the export side, but with a tendency towards lower EC shares.

Since the product categories broken down according to various criteria partly overlap and in each of the subdivisions the lion's share goes to a single product category – in the subdivision by level of processing it goes to primary products on the import side and to processed products on the export side (two-thirds in each case), in the subdivision by use it goes to imports for industry (73%) and to exports for households (61%), and in the subdivision human food, animal food and other primary agricultural products it goes to foodstuffs (72% of imports and 91% of exports) – the largest product category in each case shows a very similar regional structure to that of total imports/exports.

Brazil is always in first place for exports (with a particularly high proportion for feedingstuffs and processed agricultural products); it is behind Malaysia, China, the Côte d'Ivoire and Indonesia only in the case of other primary agricultural products. The highest increases in sales were achieved by Pakistan for primary agricultural products (especially for industry), by Thailand for processed products, and by Indonesia for products for households. In all cases these increases were greater in the EC than in all the industrialized countries together. Kenya is also among the 10 largest suppliers of foodstuffs. Feedingstuffs mainly come from Brazil.

The regional structure of exports of foodstuffs and processed agricultural products corresponds most closely to that of total exports, except that Israel instead of Yugoslavia is among the first 10. On the other hand, Yugoslavia is the largest importer of other primary agricultural products, for which Tunisia and the Côte d'Ivoire are also important customers. The EC achieved the largest increases in sales of primary agricultural products in Zaire and Ethiopia, and in sales of processed products and foodstuffs in Brazil. In Ethiopia this corresponded more or less to the increase in sales of all industrialized countries, but in Zaire the EC was way ahead. In Brazil it even lagged behind the industrialized countries' increases in sales of processed products, but it increased its sales of foodstuffs much more than anyone else.

The supply structure of the selected foodstuff groups is a good deal more heterogeneous: in the case of the most important imported products – coffee, cocoa, tea, etc. – although Brazil has a higher average for 1985/86, in 1986 it was behind Colombia and the Côte d'Ivoire. The second largest group is fruit and vegetables, which come mainly from Thailand, Israel and Morocco. Here Thailand's share was considerably reduced. In the case of meat, imports of which fell considerably in the EC as a whole, there were notable shifts, with Argentina supplying less, and Brazil more. Zimbabwe also greatly increased its meat exports. The main countries to benefit from the rising fish imports to the EC were Greenland, Thailand, Morocco, the Seychelles, Tunisia and Bangladesh.

Of EC exports, cereals and milk are the two largest food categories. Both are also by far the most important components of EC food aid, and exports of both are subsidized by large export refunds (see Section 5.1.2). These products, like exports as a whole, are exported mainly to the Middle-Eastern and African oil-exporting countries. The EC achieved particularly large increases in the following exports: milk/dairy products to China (as did the industrial countries as a whole), cereals to Sudan and Ethiopia, two countries plagued by unrest and failed harvests, and to Israel – here obviously at the expense of the industrialized countries as a whole, whose overall exports fell. Overall the EC also achieved notable increases in its meat exports, the largest in exports to Brazil. EC exports to Brazil were high in 1986 only, while Egypt and Saudi Arabia are always major customers.

For the total agricultural imports/exports of the individual countries, the values of the specialization indexes – calculated on the basis of the average for all developing countries – cover a relatively wide range. Naturally the values are often very high for individual product categories since the countries listed in each case are the main exporting/importing countries, for which the product categories in question represent a higher than average proportion.

5 Major agricultural products in EC trade with developing countries

5.1 Trade with all developing countries

5.1.1 Major agricultural products in EC imports

Table 5.1.1 gives, at the level of the most detailed SITC headings,¹⁸ all the agricultural products imported into the EC in 1986 from all the developing countries for a value of at least ECU 5 million. Within the categories foodstuffs, feedingstuffs and other crude animal and vegetable materials, they are listed in order of import values in 1986. Although this clearly shows the order of products imported into the EC, the same products do not appear together when they have undergone different levels of processing (e.g. raw or roasted coffee and coffee extract or cocoa beans, butter and paste). The figures at product level generally refer to 1984 to 1986.

At the top of the list is raw or roasted coffee, which accounts for 30% of all *foodstuffs* imported to the EC from developing countries, while the figure for coffee extract is only 0.7%. Cocoa beans are second (7.4%), while the figure for their processed forms (cocoa butter and paste) is also very low (1.4%). Third are bananas (5.2%), followed by tobacco (4.1%). Imports of cigars are minimal (under 0.1%), and cigarettes do not even appear in this list. The fifth in the list of foodstuffs are fresh crustacea and molluscs (3.9%), imports of which from developing countries rose very steeply in 1985 and 1986 in terms of both value and quantity. Preserved crustacea, imports of which did not increase as much, are of little importance (0.8%). These five top products alone account for just over half of foodstuff imports, and together with the next five (roots and tubers (manioc), soya beans, sugar, tea, and fruit and vegetable juices) they even account for two-thirds. Most of these products are exported to the EC exclusively or mainly by the developing countries, except in the case of soya beans (25%) and tobacco (47%).

Of the 37 products which represent 90% of EC food imports from developing countries, 17 are tropical products.¹⁹ These come mainly from developing countries (about 90% or more of imports), except for tobacco, as mentioned above, ground nuts and unprepared rice, of which the developing countries supply only about half. The smallest imports from developing countries were of maize, dried beans and other leguminous vegetables, and fish (about 25%). Imports of apples and preserved crustacea (about 40%) were also relatively small. As for the rest of the 37 products, at least half the imports to the EC, and often far more, were from developing

¹⁸ Five, four or three-digit codes which are not further subdivided. See the product list for Tables 5.1 to 5.3 in Annex 2.

¹⁹ Tropical products are also included in two other headings: fruit and vegetable juices (0535) and prepared fruits (0539).

countries. In the case of the remaining selected foodstuffs, the supply structure is similar: EC imports from developing countries are insignificant in some cases while in others the developing countries are by far the largest suppliers.

The overall value of food imports from developing countries decreased in the years under consideration (down by almost 4%). However, the developing countries achieved exceptionally high increases in exports of individual products to the EC. Of the 37 main products, this applied to pepper (an average annual increase of 24%) as well as to the already mentioned fresh crustacea and molluscs (26%). There were also considerable increases in imports of a number of products whose import value was relatively small and the proportion of which supplied by the developing countries was far below the average.²⁰ For all these goods (except pepper), the imported quantities also increased, in most cases more than the corresponding values, i.e. average prices²¹ fell, as for foodstuffs as a whole.

Some tropical products were affected by a particularly sharp fall in price: palm-kernel oil (-49%), coconut oil (-48%), palm oil (-38%), groundnut oil (-31%) and tea (-26%). Of products with small import values, it was especially oilseeds and oils of all kinds which showed the sharpest fall in prices. The expansion of the production of tropical oleaginous plants together with favourable climatic conditions in the main producer countries led to a considerable increase in supply. Since, for economic reasons, demand was low in many industrialized countries, and India, the major importer, reduced imports in favour of its own production, prices fell.

With regard to imports of *feedingstuffs* from developing countries, top of the list is oil-cake (83%), followed by meat meal and fish meal (8%). Both products are supplied mainly (about 80%) by developing countries and were affected by lower prices (about -19%). Increases in the quantities of meat meal and fish meal exported (+35%) led to increases in export earnings, while the increases in oil-cake exports (+14%) were not enough to prevent losses in terms of value (-7%).

Imports of *other crude animal and vegetable materials* are also concentrated on few products, although not to the same extent as feedingstuffs but considerably more than foodstuffs: three headings – broadleaf timber (19%), raw cotton (18%) and natural rubber (14%) – make up half of all EC exports from developing countries. The developing countries are the sole suppliers of natural rubber and the largest suppliers of the two other headings (about 75% each). If broadleaf round timber (12%) and raw silk (3%) are added, these headings already cover two-thirds of imports: 20 products cover 90% of imports from developing countries. For most of them, the developing countries are the main suppliers. They supply a very small proportion of imports only in the case of unsawn coniferous timber, unwashed wool and factory-washed wool. Bovine hides and sheepskins also come mainly from other countries. These raw materials also include some tropical products, but they cannot be separated from other products because the SITC breakdown is not detailed enough.

²⁰ Namely other nuts (average annual growth 48%, with the developing countries supplying 14% of EC imports from extra-EC countries), pigmeat (43%, 7%), chocolate (31%, 14%), fish, only salted, dried or smoked (27%, 5%), cotton seeds (25%, 75%) and poultry (23%, 32%).

²¹ Unit values as a quotient obtained by dividing values by quantities in ECU 1 000 per tonne; for reasons of format, quantities have not been given in the tables. Thus unit values are average prices for the whole heading. If the goods under the heading are fairly uniform, as in the case of many raw materials, differences in price reflect differences in quality, and changes reflect price movements. However, if the heading covers very heterogenous products, e.g. preserved fish, which also includes caviar, any changes in unit values may also be the result of changed export/import structures.

The total value of imports of these raw materials fell (-11%), mainly owing to lower prices (almost -10%). Quantities decreased only slightly (-1.4%). Particularly affected by the fall in prices were cotton waste (-31%), hides and skins and other raw materials of animal origin (-30% each), raw cotton (-28%), jute (-25%), wool, carded or combed (-24%), and unsawn coniferous timber (-21%). Prices for all products fell so much that, despite the increases in the exported quantities of some products, export earnings fell in all cases.

5.1.2 Major agricultural products in EC exports

The products which make up EC *foodstuff* exports to developing countries are more diversified than imports: nine products make up half of EC exports (see Table 5.1.2). The main export is milk powder (just under 10%), followed by sugar (just under 8%). Then come beef and veal, spirits, and other prepared foodstuffs (6% each), wheat, barley, cigarettes and condensed milk (4% each). If cheese and butter are included, dairy products alone make up almost a fifth of food exports to developing countries. The developing countries are the main customers for most of these products, except for spirits (30%), wheat (41%) and cheese (40%). The proportion of other luxury goods – wine, beer, fresh fish, chocolate, meat conserves and fine baker's wares – is also small (between 12 and 28%). The EC even supplies rice to developing countries. Many of these products are also covered by EC food aid. In 1986 the amount of EC food aid was particularly low thanks to good harvests in many developing countries.

T6

EC food aid for selected products

Products	1984	1985	1986	1986/84 GR ¹ %
	(million ECU)			
<i>Food aid</i>				
Cereals including rice	268	229	137	-28.6
Dairy products	379	200	144	-38.3
Sugar	0	2	2	144.3
Olive oil	7	7	6	-9.9
Other foodstuffs ²	11	15	22	38.9

¹ Average annual growth rate.

² In 1986 preserved beef and veal were added to the list of products which may be supplied as food aid.

Source: General Budget of the EC, OJ, L Series 358/1985, 86/1987 and 226/1988.

Budgetary expenditure on food aid cannot be directly compared with trade figures. However, comparison does reveal that for some countries food aid in 1984/85 made up most of LDCs' imported wheat, skimmed-milk powder or butter/butteroil.

Total EC food exports to developing countries fell by an average of 11%, mainly owing to falling prices (-9%). There was only a small decrease in the quantities exported (-2%). There

was a particularly sharp drop in prices for vegetable oils (rapeseed oil -31%, soya oil -29%), barley (-27%) and malt (-20%). Despite the considerable drop in the price of beef and veal (-19%), the EC still managed to increase its export earnings for these products (+4%) because of large increases in the quantities exported (28%). Of the other important export products,²² the EC was only able to increase its exports to developing countries in the case of alcoholic beverages (wine, beer and spirits), although it was only the value of wine exports which increased, whereas beer and spirits exports increased both in value and in quantity.

63% of EC exports of *feedingstuffs* consist of fodder with added molasses or sugar. The other products with exports values of more than ECU 5 million in 1986 are oil cake (18%), meat meal and fish meal (16%) and fodder roots (2%). About half the export of fodder with added molasses and fodder roots go to developing countries, and about a third each of the other two products. Except for fodder roots, both the value and quantity of exports fell as did prices.

Exports of *other primary products* are small, those worthy of mention being undressed fur skins (17%) and bovine hides (8%), seeds (12%) and live plants (5%), coniferous timber and vegetable juices (6% each). For all these products never more than half of all exports went to developing countries, and in most cases considerably less. Despite lower prices for bovine hides and wool, the EC greatly increased its sales of fur skins, bovine hides and factory-washed wool in particular, but also of unwashed wool. Although prices were lower, the quantities and values of flax exports also increased.

5.2 EC trade with major developing countries

The previous section dealt with all goods which were imported to the EC from developing countries or vice versa in 1986 for a value of at least ECU 5 million. In the following section, for each individual product exported/imported for a value of at least ECU 50 million, the most important trade partners²³ among the developing countries are listed with a description of their importance for the EC, the importance of the products for the agricultural trade of the country in question, and trends in values, quantities and unit values in the period 1984 to 1986. The products are again divided into human food, animal food and crude animal and vegetable materials. The order of products within these three groups in the tables corresponds to that in section 5.1, i.e. they are arranged in decreasing order of export/import values in 1986. The text takes related products together.

5.2.1 Major agricultural products in EC imports from developing countries, broken down by major suppliers

Under *human food*, the most important product imported by the EC is raw or roasted *coffee* of which almost a quarter comes from Colombia, 15% from Brazil and 9% from the Côte d'Ivoire (see Table 5.2.1). Together with Kenya (5%) they supply more than half of EC imports. Colombia is the country among them which is most dependent on coffee exports (87% of agricultural exports); Brazil and the Côte d'Ivoire are far less dependent (about 25%); coffee represents just over half Kenya's agricultural exports. Of the other important suppliers, Uganda and El Salvador are particularly dependent on coffee (over 90%), the figure for Ethiopia being 84% and for Indonesia only 16%. If the 1986 unit values are compared, Colombia and Ethiopia obviously supply the best quality coffee. Indonesia increased its exports the most in terms of both quantity and value.

²² Accounting for at least 1%.

²³ Countries accounting for at least 1% of EC imports, but space only allows a maximum of 10 countries per product.

Zaire, the Côte d'Ivoire and Colombia also have high growth rates, which result mainly from increased quantities exported, and in the case of Colombia also from a favourable price trend. *Coffee extract* comes mainly from Brazil (65%). 20% comes from Colombia, which had extremely high growth rates (over 90% per annum in 1986/84 in terms of both value and quantity). On the other hand, imports from Brazil fell (about -20%).

The EC imports *cocoa beans* mainly from the Côte d'Ivoire (40%) and Cameroon (14%). They represent about 30% of the agricultural exports of each of them. The highest increases in exports were achieved by Benin, although in the context of falling prices. Unit values for cocoa do not differ as much as those for coffee, there being a downward trend in all countries. *Cocoa butter* comes mostly from Nigeria (24%), Ghana (22%) and the Côte d'Ivoire (17%). The Côte d'Ivoire is once again the most important supplier of *cocoa paste* (45%), followed by Cameroon with 15%. These processed products mostly represent only a small proportion of the countries' agricultural exports, except for Nigeria and Ghana, where cocoa butter is fairly important (about 17%). These unit values also fell.

The most important suppliers of *bananas* to the EC are Panama, Ecuador, Martinique, Colombia and Costa Rica (about 11% each). The greatest sales successes were achieved by St Lucia and Dominica, but Ecuador and Martinique also achieved high growth rates against a background of different price trends. *Other tropical fruit* is mainly supplied by the Côte d'Ivoire (45%) and Israel (34%), while all other countries supply only small amounts (3% and less). Except for Brazil, which was the only country where the price of bananas rose, all the countries concerned offset lower prices by exporting greater quantities, so that they all²⁴ achieved higher earnings. More than half of all *dried tropical fruit* comes from Tunisia (60%); other suppliers are Algeria (15%), Iraq (8%), Iran (7%), Israel (5%), China (2%) and Pakistan (1%). Most of them offset falls in prices by increased sales and thereby increased their earnings, although Tunisia increased its earnings as a result of higher prices, with only a slight rise in the quantity exported. The volume of Algeria's exports fell, but its earnings remained at about the same level as a result of higher prices.

30% of *tobacco* imports come from Brazil, 15% from Zimbabwe and 10% from the Republic of Korea, where tobacco is the most important agricultural export (59%). Differences between the unit values in the different countries are striking: they range from ECU 2 per kilogram in the Philippines to ECU 7 in Indonesia. Indonesian – and to a lesser extent Argentine – tobacco increased in price, while in all other countries prices fell.

The main supplier to the EC of *fresh crustacea* in Greenland (17%), followed by Thailand (10%), Argentina (9%), Senegal (8%) and India (7%). They are Greenland's most important export product (57%), and for Senegal they also represent a fairly important percentage of its agricultural exports (27%), while for the other countries they represent only small percentages. Crustacea are most important of all for Mauritania's agricultural exports to the EC (75%). All these countries achieved increases – in some cases considerable – in sales, although prices were mostly lower. Two countries only supply *preserved crustacea*, namely Greenland (42%) and Thailand (32%). They are fairly important (29%) for the exports of Greenland, which – unlike Thailand – also increased its sales considerably.

EC imports of *roots and tubers* (manioc) come from three countries, Thailand (80%), China (13%) and Indonesia (5%). They are Thailand's most important agricultural export product (54%). The largest increase in exports was achieved by China, but since it also suffered the largest fall in prices, the 1986 unit value for China was somewhat below those of Thailand and Indonesia.

²⁴ Except Martinique, whose earnings fell considerably as a result of lower prices and a smaller volume of exports.

Soya beans also come from three countries only: Argentina (56%), Brazil (34%) and Paraguay (10%). They are particularly important for Paraguay's exports (48%), and the figures for Argentina and Brazil are 19% and 6% respectively. A sharp fall in prices (-25%) and reduced quantities exported meant that all three countries suffered considerable losses of export earnings.

Raw sugar is only imported by the EC from ACP countries and dependent territories (DOM/TOM, see Section 4.4.1). Most of it is supplied by Mauritius (32%), Réunion (17%), Fiji (12%) and Guyana (11%). For these countries it is by far the most important export product (accounting for 80 to 89%). During the period in question only Guadeloupe and Réunion increased their earnings, while in all the other countries both earnings and prices fell.²⁵ *Molasses* are mainly supplied by Pakistan (18%), Thailand (17%), Brazil (14%) and Indonesia (12%), while of the ACP countries only Sudan (6%), Mauritius (4%) and Fiji (2%) are involved, accounting for only small percentages. Molasses are fairly important only for the agricultural exports of Pakistan and Sudan (15 and 13% respectively). Half of these countries were affected by falls in prices, although these were mostly slight. From very low starting points, Mexico, Iran and Fiji achieved large increases in exports in terms of both quantity and value, but in the three years Thailand was also able to more than double quantities and earnings.

The EC imports most of its *tea* from Kenya (28%), followed by the Asian tea-exporting countries India (22%), Sri Lanka and China (11% each), then Malawi (9%) and Indonesia (7%). Tea accounts for about a quarter of Kenya's and India's agricultural exports to the EC, and for Sri Lanka the figure is 35%, for Malawi 29% and for China and Indonesia less than 5%. Few countries (Zimbabwe, Malawi and Kenya) were able to increase the quantities exported, and all suffered large losses of earnings as a result of sharp falls in prices.

Fruit and vegetable juice is the first processed product in the list of important foodstuffs. It is therefore not surprising that it is mainly supplied by two of the more advanced countries: Brazil (57%) and Israel (27%). As an agricultural export it is more important for Israel (18%). Brazil increased the quantity exported, but both countries had lower earnings as a result of lower prices. Peru and Kenya achieved the largest increases in quantities exported and, despite lower prices, both these countries also achieved nominal increases in the value of their exports.

Fresh fish is supplied by a relatively large number of developing countries. The most important are Argentina (12%), Morocco (11%), Panama and Senegal (8% each), Greenland and Chile (7% each).

The 10 top suppliers, except for Chile, achieved increases – in some cases considerable – in export earnings despite downward price movements in some countries. Mexico and the Seychelles were particularly successful in this respect. Fresh fish is the most important agricultural export (98%) of the Seychelles, while in most of the other countries the figure is below 10%. The prices of *prepared or preserved fish* fell everywhere except in the case of Moroccan imports to the EC. Iran exported far less caviar (unit value ECU 97 per kilogram) to the EC against a background of drastic price rises. The most important suppliers of prepared or preserved fish are Thailand (25%), Morocco and the Côte d'Ivoire (16% each) and Senegal (15%). Despite the fall in prices, Thailand achieved considerable increases in export earnings as a result of increased quantities supplied, while the Côte d'Ivoire and Senegal suffered a fall in sales. Despite smaller quantities exported, Morocco increased its earnings as a result of higher prices.

The EC imports *fresh beef* from only five developing countries. The most important by far is Argentina (40%), followed by Brazil (24%), Yugoslavia (17%), Uruguay (14%) and Zimbabwe

²⁵ Except Zimbabwe, where only earnings fell against a background of steep price rises.

(5%). Beef is most important for Uruguay's agricultural exports (25%), and the figure for Yugoslavia was just over 11%, for Argentina 8% and for Brazil only 2%. The unit values of the other countries are far lower, the lowest of all in Uruguay. In addition, Uruguay and Yugoslavia suffered a fall in prices. Except for Brazil with its acute supply problems, all these countries increased their sales, most of all Zimbabwe. Brazil is by far the largest supplier of *other prepared or preserved meat* (70%). The figure for Argentina was 12%, and for the other three beef-exporting countries about 4% each. Israel supplies just under 3%. Except for Israel, prices fell; Uruguay and Yugoslavia increased the quantities exported to such an extent that they were still able to achieve considerable increases in export earnings. *Other meat*²⁶ is supplied by Argentina (33%), Indonesia (25%), China (24%) and Bangladesh (5%), but these products represent only a small proportion of their agricultural exports (under 2%, Bangladesh 5%).

Prices were higher in Indonesia and Argentina, both of which increased the quantities exported, while quantities and earnings fell in the case of China and Bangladesh. The EC imported *poultry* from only four developing countries: Brazil (70%) was by far the most important, the others being Yugoslavia (15%), Israel (9%) and Thailand (5%). Brazil increased its turnover considerably, Yugoslavia exported less in terms of quantity but obtained higher earnings owing to considerable price increases, while Israel's exports fell in terms of quantity and value. *Live bovines* were supplied by Yugoslavia, which increased the quantity to such an extent that it achieved higher earnings despite lower prices.

The main suppliers of *oranges* are Morocco (43%) and Israel (25%), other suppliers being Cyprus (9%), Brazil (7%), Argentina (6%), Uruguay and Tunisia (4% each), and Zimbabwe (2%), which from a low starting level achieved high growth rates. Oranges are most important for agricultural exports in Morocco (28%) and Cyprus (21%), while their importance is only slight for exports from Brazil, Argentina and Zimbabwe. Morocco and Cyprus achieved the highest increases in earnings. All the Mediterranean countries obtained higher prices, while prices fell in the Latin American countries and Zimbabwe. Most *other citrus fruit* comes from Israel (36%) and Cyprus (29%). Most Latin American countries – Argentina (18%), Honduras (7%), Uruguay (3%) and Brazil (2%) – account for only small percentages of these products also. All managed to increase the quantities exported, and the smallest suppliers achieved the largest growth rates. Only Brazil and Argentina suffered from falls in prices.

The most important vegetable oil in imports to the EC from developing countries is *palm oil*, which comes mainly from Indonesia (46%), Malaysia (24%) and Papua New Guinea (13%). Prices declined sharply everywhere (between 34 and 46% per year), and only Indonesia achieved increased earnings as a result of exceptional increases in the quantities exported. The price of *coconut oil* fell even more sharply (41 to 54%) per year. It is supplied mainly by the Philippines (75%), which had reduced earnings despite larger quantities sold. Indonesia, Fiji and Sri Lanka increased their earnings by means of large increases in the quantity exported. The price of *groundnut oil* did not fall so sharply (between 20 and 32% per year); it comes mainly from Senegal (47%) and China (34%).

China had higher earnings as a result of greater quantities exported, while Senegal and the smaller suppliers exported less and suffered high losses of earnings. The price of *palm kernel oil* fell by about the same amount as coconut oil; the most important supplier is Malaysia (78%). Indonesia supplied larger quantities in 1985 in particular and thereby increased its earnings despite the fall in prices, while all the other countries suffered losses in earnings. The smallest item under vegetable oils is *castor oil*, which is supplied by Brazil (70%), China (17%) and India (13%). Prices also fell – although, with 17 to 30%, not quite so sharply as for the

²⁶ Meat and edible offals other than of bovines, sheep, goats, pigs, poultry, horses, asses, mules and hinnies.

above products, with only Brazil exporting greater quantities and obtaining higher earnings. *Hardened oils and fats* are supplied mainly by Malaysia (82%), where falls in prices also meant that earnings were down. The prices of a few primary products also fell: the price of *groundnuts* fell by between 11% (Argentina) and 28% (Togo) per annum. Many countries tried to avoid losing earnings by exporting larger quantities, and the two most important suppliers, China (39%) and Argentina (34%), managed to do this. The prices of *coconuts, cashew nuts and Brazil nuts* did not move uniformly, and there were also differences between the individual types of nut: the fall in prices was greatest for coconuts, medium for Brazil nuts and only slight for cashew nuts. Some countries even had price increases²⁷ depending on where their exports were concentrated, but most countries had – sometimes considerable – falls in prices. The most important suppliers overall were India (24%), Sri Lanka (23%), Brazil (22%) and the Côte d'Ivoire (10%). India, where prices rose very slightly, was able to increase its exports in terms of both quantity and value, and Brazil, which supplies mainly Brazil nuts but also cashew nuts, offset the fall in prices by increased quantity, while in the case of the Côte d'Ivoire and Sri Lanka, which supply mainly coconuts, this was not sufficient to avoid losses in earnings. The most important supplier of *other nuts* is Iran (50%), followed by China (15%), Morocco and Tunisia (9% each) and India (8%). Prices fell for Iran and China, while there were sharp increases for both the Maghreb countries. All four countries increased the quantities exported and obtained higher export earnings. The prices of *oil seeds* fell,²⁸ in some cases considerably; the main suppliers increased their earnings by exporting larger quantities. This applies mainly to Argentina, which supplies just over half of EC imports of oil seeds from developing countries and in the three-year period almost multiplied the quantities exported by five, while its earnings rose to just over double.

Next in the list of foodstuffs not yet dealt with is *preserved fruits*. The main suppliers are Thailand (18%), the Philippines, Kenya (16% each), Israel (8%), Morocco, the Côte d'Ivoire and China (5% each). The quantity of China's exports fell while prices remained constant. Although it exported less, Morocco achieved the highest increases in earnings as a result of sharp price increases, while the other countries suffered losses in earnings as a result of falls in prices – except for the Philippines, which increased its earnings slightly.

The most important countries which supply *preserved vegetables* are China, Taiwan (30% each) and Morocco (24%). Prices fell in all three cases, Taiwan being the most affected and China the least affected. In contrast, China increased the quantity of its exports most, so that – unlike the other two countries – it was able to increase its earnings despite lower prices. The smaller suppliers were affected by lower prices, so that some suffered losses of earnings.

Pepper comes mainly from Indonesia (25%), Brazil (21%), Malaysia (14%), India (12%) and China (7%). For all countries, even the smaller suppliers, there were – in some cases considerable – increases in price, so that most of them achieved significantly higher earnings, Malaysia doing so even though it exported less.

The EC imports *apples* from only three developing countries: Chile (81%), Argentina (16%) and Yugoslavia (3%). Imports from Chile and Argentina help to balance seasonal variations in the EC. For Yugoslavia, prices fell so much that, despite considerably increased quantities, earnings rose only slightly. Chile increased its quantities and earnings considerably, while Argentina suffered losses of approximately the same order of magnitude.

The other fresh fruit to be imported by the EC is *grapes*, which come mainly from Chile (63%) and also from Cyprus (18%), Israel (12%) and Brazil (6%). Prices fell everywhere but, with the exception of Cyprus, all the countries increased their earnings by exporting more.

²⁷ China 13.6%, Mozambique 2.3% and India 1.2% per annum; they all supply cashew nuts.

²⁸ Except for Malaysia, which supplies only very small quantities.

The largest item under fresh vegetables is *other fresh vegetables*,²⁹ the main suppliers being Kenya (18%), Israel (15%), Yugoslavia and Egypt (9% each). The striking differences between the unit values show how varied this product group is: Yugoslavia has the highest unit value, ECU 2.5 per kilogram, and Israel has the lowest, ECU 0.5. The trends were also different: Kenya's earnings rose, for Israel both prices and earnings fell, while they rose for Yugoslavia (in both cases there were slight fluctuations in quantity). Despite lower prices, Egypt's earnings rose as a result of sharply increased quantities.

The EC imports *potatoes* from Mediterranean countries, mostly from Cyprus (41%), Morocco (26%) and Egypt (20%). They are early potatoes which are imported to the EC before its own potato harvest begins. All the countries – even the smaller suppliers – suffered losses of earnings because of considerably reduced prices. Morocco and Tunisia managed to keep these losses small by increasing the quantities exported.

Tomatoes come mainly from Morocco (96%), with Israel supplying only 3%. Both countries increased their earnings: in Israel prices were higher but quantities were lower, while in Morocco prices were lower but quantities higher.

The most important suppliers of *dried beans, peas and other leguminous vegetables* are Argentina (29%), Mexico (22%), China (19%) and Morocco (9%). Of these, Morocco and China increased their exports considerably in terms of both quantity and value against a background of lower prices. Mexico supplied considerably less and therefore had smaller earnings despite a sharp increase in price, while there were increases in prices, quantities and values for Argentina (9%). Other *dried vegetables* come mainly from Yugoslavia (36%), China (24%) and Egypt (11%). For Egypt and China, prices and earnings fell, while for Yugoslavia they increased.

The EC imports *maize* from Argentina (80%), Yugoslavia (14%), Panama (3%) and Thailand (2%). Panama exported maize to the EC in 1986 only, and Thailand increased its supplies from a low starting level. In the case of Argentina and Yugoslavia, prices fell considerably, as did the quantities exported and export earnings.

The EC obtains *raw rice* from Thailand (32%), Suriname (29%) and India (13%). As for *polished rice*, Thailand's lead is even more noticeable (71%), then come Indonesia (14%) and Suriname (7%). For raw rice, only India achieved small increases in earnings, while for the two other countries prices, quantities and earnings fell. In the case of polished rice, Thailand and Indonesia, on the other hand, were able to offset lower prices by increasing the quantities exported.

Distilled alcoholic beverages are supplied mainly by sugar-producing countries: Martinique (26%), Trinidad and Tobago (18%), the Bahamas (15%) and Jamaica (12%). Except for the Bahamas, they all increased their earnings considerably against a background of slight price increases and increased quantities.

Wine is imported to the EC almost exclusively from the Mediterranean countries. The largest supplier by far is Yugoslavia (52%), followed by Algeria (17%), Cyprus (10%) and Tunisia (7%). Trends in prices, quantities and earnings were very varied: Algeria increased its exports most, with prices remaining more or less unchanged; Cyprus and Tunisia exported less and, despite increased prices, had lower earnings; Yugoslavia offset lower prices by increased exports.

Honey is supplied to the EC mainly by Mexico (39%), the other important suppliers being China (28%) and Argentina (21%). The two latter countries achieved high increases in

²⁹ Other than potatoes and tomatoes.

quantities and values against a background of lower prices, while Mexico's increases were only slight.

The remaining group is miscellaneous food preparations, which are supplied by Israel (43%) and Brazil (29%). Despite falling prices, Israel increased its sales to some extent, while Brazil suffered losses of earnings.

As regards *animal feedingstuffs*, only five products were imported by the EC in 1986 for a value of over ECU 50 million. They come mainly from Latin American developing countries, with percentages varying from one country to another: half of the *oil-seed cake* imported comes from Brazil, and a quarter from Argentina, the other suppliers being Asian developing countries. They are important items in the agricultural exports of Brazil and Argentina (about 29% each). Prices continued to fall throughout the period, and Brazil, whose export quantities remained the same, suffered losses of earnings, while Argentina and almost all the Asian developing countries managed to increase their earnings by considerably increasing export quantities. *Meat meal and fish meal* come from Chile (66%), Peru (29%) and Ecuador (4%). These prices also fell, and the countries were only able to achieve higher earnings by considerably increasing the quantities exported (particularly Peru). *Other vegetable products used for animal food* are supplied mainly by Brazil (83%), where prices also fell overall, resulting in lower earnings. The most important supplier of *bran* is Argentina (66%), followed by Indonesia (7%), the Côte d'Ivoire and Sri Lanka (5% each). All except the Côte d'Ivoire and Liberia were affected by falling prices, and Indonesia and Argentina in particular exported less and suffered high earnings losses. The EC imports *beet waste* from Yugoslavia (50%), Argentina (23%), Brazil (19%) and Egypt (8%). Falling prices led to earnings losses, and only Yugoslavia and Egypt were able to offset these by increasing export quantities.

Under *other crude animal and vegetable materials*, *broadleaf timber* is the main product imported by the EC from developing countries. The most important suppliers are Malaysia (34%), Indonesia (15%), the Côte d'Ivoire (11%) and Yugoslavia (10%). It accounts for 28% of Malaysia's agricultural exports, but for the other main suppliers the figure is much lower. There were markedly different trends in prices, quantities and earnings: Malaysia and Indonesia exported more but suffered earnings losses as a result of lower prices, the Côte d'Ivoire had higher earnings and quantities with slightly higher prices, and Yugoslavia exported less with prices unchanged. The main suppliers of *broadleaf round timber* are the West African countries: the Côte d'Ivoire (24%), Cameroon, Gabon (18% each), Liberia and the Congo (10% each). It is by far the most important agricultural export for Gabon and the Congo (81%), and for Liberia it accounts for more than half.

Only these two countries suffered falls in prices, but Liberia exported considerably more and was thus able to achieve higher earnings. The Côte d'Ivoire and Gabon supplied less in real and nominal terms, while Cameroon achieved higher earnings as a result of increased prices and exports quantities.

More than half the *natural rubber* imported by the EC comes from Malaysia, 14% from Indonesia, 7% from Thailand and 6% from Singapore. It represents a third of Malaysia's agricultural exports. Prices fell everywhere by about 18% per annum, and for Malaysia – as for almost all the other countries – this meant lower export earnings. Only Thailand increased its exports enough to achieve considerable increases in earnings.

The prices of *raw cotton* fell considerably, by between 8% per annum for Egypt and 32% for Syria. Pakistan increased the quantity of its exports by a factor of more than eight within two years, thus becoming the EC's most important supplier (17%) and forcing Egypt (12%) into second place. Egypt supplies much better quality cotton than Pakistan,³⁰ but exported less and

³⁰ The unit value for Egypt in 1986 was ECU 2.9 per kilogram, and for Pakistan ECU 1.

suffered earnings losses. This also applies to all other suppliers except Zimbabwe and China, the latter achieving exceptionally high increases. Some countries are heavily dependent on their raw cotton exports: Chad (93%), Syria (80%), Mali (76%), Pakistan and Egypt (58% each).

Raw silk comes almost exclusively from China (96%), with Brazil supplying 4%. Prices fell slightly, but both countries increased their earnings by exporting more.

Fine animal hair is mainly supplied by China (68%) and Iran (11%), which exported and earned less against a background of higher prices. Chile, Afghanistan and Hong Kong, starting from a low level, achieved high increases in sales.

Wool tops are supplied mainly by Uruguay (50%), followed by Argentina, Brazil (19% each), Israel (8%) and Chile (2%). Wool prices also fell, Brazil and Israel supplied smaller quantities, and all except Chile suffered losses of earnings. Uruguay is also the most important supplier of *unwashed wool* (28%), although in 1984 and 1985 Chile and Argentina supplied more (22% each in 1986). The prices of unwashed wool also fell, and all the exporting countries suffered – in some cases considerable – losses of earnings, particularly Argentina (–47%) because of reduced quantities exported.

Iran supplies almost two-thirds of all *sheepskins*; Lebanon (12%) and Ethiopia (6%) are also major suppliers. Price trends varied, but the general tendency was unfavourable. Lebanon also supplied less and thus lost export earnings, while earnings increased for the other major suppliers.

Goatskins mostly come from China (48%); Ethiopia and Nigeria (8% each) are further major suppliers. China and Nigeria suffered losses of sales, while Ethiopia's sales increased slightly.

China is also the most important supplier of *guts* (47%), followed by Iran (9%) and Brazil (8%). The last two had lower export earnings, while China's earnings rose.

More than half of all *cut flowers* come from Israel, other major suppliers being Colombia (16%) and Kenya (13%). Kenya increased its earnings, but the two other countries earned less despite greater quantities exported by all three countries. Starting from a very low level, Ethiopia achieved especially high growth rates.

The main suppliers of *natural resins* are Sudan (38%), Nigeria, India (13% each) and Iran (10%). They are an important export for Sudan (33%). In Sudan and Nigeria prices rose sharply. Sudan and India supplied smaller quantities and both suffered losses of earnings, while Nigeria, starting from a very low level, increased quantities and values considerably.

Plants used in perfumery, pharmacy, etc., are mostly supplied by India (15%), Morocco (14%), Egypt (12%) and the Republic of Korea (10%). India and Korea suffered falls in prices and managed to increase earnings by greatly increasing the quantities exported. For Morocco and Egypt, prices, quantities and earnings rose.

As regards *vegetable fats and extracts*, the leading suppliers are also India (21%) and Morocco (15%), but these are followed by Pakistan (12%), the Philippines (11%) and the Republic of Korea (8%). The unit value of Korea's supplies³¹ is far above average in this case also (ECU 124 per kilogram). There were also exceptionally high price increases so that Korea suffered only slight losses of earnings despite considerably reduced quantities. Otherwise prices fell almost everywhere (except in the case of Pakistan and Kenya), but many countries increased their earnings by exporting more. Only India reduced quantities also.

³¹ The unit value for Cameroon is far higher: ECU 765 per kilogram.

5.2.2 Major agricultural products in EC exports to developing countries, broken down by major purchasers

The most important *food* exported by the EC to developing countries is milk powder (see Table 5.2.2). EC exports of individual products show the same broader range as the product categories, i.e. the 10 main recipient countries among the developing countries only receive just under half of all milk powder exports. The main importers are Algeria (11%), Saudi Arabia (10%), Brazil (only 1986: 7%), Iraq (4%), Taiwan, the Philippines, Mexico, Democratic Yemen and Bangladesh (3% each). For Democratic Yemen, this represents almost half of all its agricultural imports from the EC; except for Saudi Arabia, the figure for milk powder is relatively high for the other countries also (17 to 44%). Except in the Philippines, prices fell, and the EC exported more to all these countries except Saudi Arabia and Iraq. The EC sells *condensed milk* mainly to Saudi Arabia (16%), the Côte d'Ivoire (11%), Algeria (10%), Libya (7%) and the United Arab Emirates (5%).

It was a major agricultural import for the Côte d'Ivoire only (20%), while the figure for the other countries was under 10%.³² Prices generally fell here also, with the EC increasing the quantity of its exports mainly to Bangladesh and the Côte d'Ivoire. *Cheese and butter* are sold mainly to Iran and the Arab countries: almost 60% of the cheese exported is distributed between Iran (22%), Saudi Arabia (16%), Egypt (7%), Libya (5%), Kuwait and Iraq (4% each). Brazil received 7.5% in 1986 but hardly imported any EC cheese in the other two years. Prices fell, and the EC sold less in most of the countries (except Guadeloupe and Martinique). Butter is mainly purchased by the Arab countries – Egypt (22%), Saudi Arabia (8%), Syria (7%) and Algeria (5%) – and China (5%), where there are high growth rates for both quantities and values and only a slight fall in prices. Less butter, however, was exported by the EC to the other countries (except Egypt and Pakistan).

The second most important food export is *refined sugar*: major purchasers are Iran (12%), Nigeria (9%), Egypt and India (7% each). Except in Egypt, sugar prices fell, in some cases sharply, and exports to Pakistan, India, Iran and Syria were considerably increased.

The third most important EC agricultural export is *beef*. The main purchaser in 1986 was Brazil (23%), which in former years was usually the main beef supplier to the EC among the developing countries. Except for 1986, Egypt is by far the largest purchaser (21%) of EC beef, followed by Saudi Arabia (8%), Iran, Yugoslavia and Iraq (5% each). Beef prices fell, producing a corresponding fall in EC export earnings, except in trade with Zaire, Libya and the Côte d'Ivoire, where they increased. The EC also exports *poultry meat* to developing countries, mainly to Saudi Arabia (31%), the United Arab Emirates (10%), Kuwait (7%), Zaire (6%) and Oman (5%). These prices also fell, and together with reduced quantities exported they led to lower export earnings (except in trade with Zaire and some minor purchasers). The EC exports *other preserved meat* to very many developing countries.

Particularly large quantities are exported to Angola and Egypt (10% each), Hong Kong, Réunion and Saudi Arabia (5% each) and other French overseas territories. Except for Réunion, Martinique and Cameroon, EC exports of preserved meat products decreased. 96% of EC exports of *live bovines* go to Arab states in North Africa and the Middle East; the main purchasers are Libya (20%), Algeria (16%), Egypt (15%), Morocco and Tunisia (13% each). There are large fluctuations in exports from year to year. *Live poultry* from the EC is imported not only by Arab countries (14% by Egypt and Libya, 10% by Algeria, and 7% each by the Yemen Arab Republic and Saudi Arabia) but also by Brazil and Yugoslavia (4% each). Here too there are considerable fluctuations. The EC supplied less to all the developing countries listed except for Libya, Brazil and Pakistan.

³² About 13% for Bangladesh and Oman.

Distilled alcoholic beverages are exported from the EC to many developing countries. Hong Kong (14%), Singapore (8%), Venezuela (7%) and Paraguay (5%) are the main importers. They account for a large percentage of the agricultural exports to individual countries: 89% for Paraguay and between 23 and 30% for the other three countries concerned. There was an upward trend in prices, and the EC increased its sales in most of the countries. The EC exports *wine* mainly to Guadeloupe, Hong Kong, Brazil (7% each), Cameroon (6%), Venezuela and the Côte d'Ivoire (5% each). Prices rose except for wine exports to Brazil and Venezuela. The EC increased its exports particularly to Brazil and Hong Kong. The largest importer of *beer* from the EC is Greenland (13%), other major importers being the United Arab Emirates (9%), the Bahamas (7%), the Netherlands Antilles, Cameroon, Hong Kong and Angola (4% each). Beer accounts for almost a third of EC exports to the Bahamas and a quarter of those to Greenland. Prices rose in most of the countries, and the EC increased its earnings everywhere despite reductions in the quantities supplied to some countries (Cameroon, the United Arab Emirates and Bahrain).

Wheat from the EC is imported mainly by Tunisia and Ethiopia (13% each), and by Syria (10%), the Côte d'Ivoire (7%), Bangladesh and the Republic of Korea (5% each). In most of these countries (except Ethiopia and Bangladesh) wheat prices fell. The quantities exported varied greatly; there were large increases in the case of Tunisia and Korea. The EC exports *wheat flour* mainly to Egypt (30%) and Libya (16%). Smaller quantities are purchased by Cameroon (6%), Algeria, Nigeria (4% each), Ethiopia, Sudan, Syria and Mauritania (3% each). These prices also fell, and there were large increases in sales to Algeria and Nigeria. The EC sells *semolina* mainly to Algeria (92%), where prices fell and import quantities increased. The main importers of *fine baker's wares* are Saudi Arabia (26%), Hong Kong (11%), Kuwait (8%), the United Arab Emirates (7%) and other Arab countries, as well as French overseas territories and Singapore. Average prices mostly rose, except in the United Arab Emirates, where they fell by 30%. It was mainly the Arab countries which purchased less, while the EC was able to increase its sales to Hong Kong and the French overseas territories. The EC exports *preparations of flour for baby and dietary food* to Saudi Arabia (12%), Nigeria, Libya and Iran (about 5%), as well as to many other developing countries in relatively small and, to most countries, dwindling quantities. There were fairly considerable increases in exports to Libya.

The EC exports *barley* mainly to Saudi Arabia (70%); other purchasers are Libya (16%), Cyprus (5%), Israel (4%) and Tunisia (3%). Prices fell sharply (between 12 and 30% per annum). Export earnings from Saudi Arabia fell, while for the other countries the increases in quantity predominated. The EC exported *malt* to considerably more developing countries, the main customers being Brazil, Nigeria (16% each), Cameroon (14%) and Venezuela (12%). Prices fell by about the same amount as barley. The EC increased the quantities sold to Brazil, Peru and Cameroon to such an extent that earnings also rose.

The main purchasers of *cigarettes* are Saudi Arabia (22%), Iran (13%), Singapore (9%), the United Arab Emirates (8%), Hong Kong (6%) and Kuwait (5%). Prices rose everywhere except in Cyprus. Here and in Iran the EC achieved the largest increases in exports, while the Arab countries purchased less.

The EC, which imports soya beans from developing countries (mainly from Argentina and Brazil), exports *soya oil* to the following developing countries: Iran (15%), Sudan, China (9% each), Morocco, Brazil (6% each), Lebanon and Tunisia (5% each). As in the case of soya beans, the prices of soya oil fell sharply. However, the EC sold so much more in Sudan, China, Lebanon, Brazil and Iran that its earnings rose also.

The main customers for *rape and colza oil* from the EC are the three Maghreb countries, Morocco (28%), Tunisia (13%) and Algeria (12%), followed by India (10%), Senegal (8%) and Hong Kong (7%). These prices fell sharply (by between 22 and 40%). In all the above countries (except India and Algeria), this led to such an increase in the quantities sold that,

except in Morocco, EC exports earnings rose. The EC also exports *olive oil* to Libya (30%), Brazil (18%), Saudi Arabia (16%) and other Mediterranean and Arab countries. The fall in olive oil prices was generally not so sharp (except in Syria). The EC sold less olive oil to Libya but considerably increased its sales to Saudi Arabia and in particular Brazil (1986). The main customers for *sunflower oil* are Egypt (40%) and Libya (25%). As in the case of rape and colza oil, the quantities exported (except to Algeria) rose so much in the wake of lower prices that the EC achieved higher earnings in almost all the countries.

The EC sells *preserved vegetables* mainly to Saudi Arabia (21%), Egypt (8%), Libya (6%), Kuwait, the United Arab Emirates and Algeria (4% each). Prices fell everywhere, but the EC increased its exports to Zaire, Israel and Egypt so much that it increased its earnings in these countries.

The EC exports *fresh fish* to Nigeria (34%), the Côte d'Ivoire (17%), Thailand (11%), Israel (7%) and Egypt (5%). Prices fell in most countries (except Israel, Yugoslavia and Mauritius). The EC sold much less fish in Senegal, Egypt and the Côte d'Ivoire, while the largest increase was in sales to Thailand. The EC sells *preserved fish* mainly to Angola (17%), Israel (10%) and Réunion (5%). Exports to Angola fell in terms of both value and quantity, but those to the two other countries increased considerably.

The main purchasers of *chocolate* imported from the EC are once again the Arab countries – Saudi Arabia (22%), Kuwait (10%) and the United Arab Emirates (8%) – as well as Hong Kong (10%), Israel (6%), Singapore (4%) and the French overseas territories (Réunion, Martinique and Guadeloupe). The pattern was very varied: the EC sold considerably more to Israel, while sales to most of the other countries fell.

EC exports of *polished rice* to developing countries were very variable. In the three years under consideration, Jordan, Libya, Lebanon, Israel and Syria were the main recipients, with varying percentages in the individual years. Owing to the low starting level, there are some extreme movements in growth rates.

The EC also exports *potatoes*, the main customer being Algeria (33%), followed in 1986 by Brazil (7%), which bought only insignificant quantities in the other years, and by Morocco and Tunisia (6%). Potato exports fell except for those to Brazil, Tunisia and Israel.

The EC exports *eggs* mainly to Algeria (24%). Egypt, Yemen Arab Republic (12% each) and, in 1984 and 1985, Iran, which imported particularly small quantities in 1986. Exports to most other countries also fell, Hong Kong and Iraq being the most noticeable exceptions.

The main importers of *lemonade and flavoured waters* from the EC are Saudi Arabia (18%), Greenland, Hong Kong (5% each), Singapore (3%), other Arab countries (the United Arab Emirates and Kuwait with 4% each), and the French overseas territories (Martinique and Guadeloupe with 8% each, French Guyana and Réunion with 3% each). The Arab countries and Singapore imported less and less lemonade over the three-year period, while there was an upward trend in the French overseas territories.

Two-thirds of EC *tea* exports go to Saudi Arabia (34%), the United Arab Emirates (17%), Kuwait (8%), Qatar (4%) and Oman (3%). The prices of exported tea fell (except in the Côte d'Ivoire), and the quantities exported increased only slightly (the United Arab Emirates, Israel and Tunisia), so that EC export earnings were down everywhere.

The main customer for *soups and broths* from the EC is Mali (13%), followed by the Côte d'Ivoire (9%), Senegal (6%), Chad and Uganda (5% each). These exports are evidently made up of soups of very different qualities: the unit values range from ECU 1.9 per kilogram in Senegal to ECU 14.2 in Uganda. Owing to the small values and quantities, growth rates are

spread over an extremely wide range; except in the Côte d'Ivoire, the EC achieved higher export earnings everywhere.

With regard to *animal feedingstuffs*, the EC exports only three products to developing countries in significant quantities: sweetened forage, oil-seed cake, and meat meal and fish meal. *Sweetened forage* goes to Libya (15%), Egypt (14%), the Yemen Arab Republic (12%), Saudi Arabia (7%), Jordan (6%), Algeria, Nigeria (4% each), Taiwan, Kuwait and Thailand (2% each). Export earnings (and in most cases prices also) fell almost everywhere, except in Taiwan and Jordan, where they rose. *Oil-seed cake* is exported mainly to Libya (22%), Yugoslavia (20%), Algeria (13%) and Cyprus (11%). Almost everywhere lower prices and smaller quantities sold (not in Morocco) led to lower earnings. The EC sells *meat meal and fish meal* to Yugoslavia (20%), Egypt (16%), Jordan (15%) and other Arab countries, and to Taiwan, Israel and Cyprus. Prices fell and quantities sold rose, but the EC increased its earnings only on exports to Jordan and Libya.

Under *other crude animal and vegetable materials*, there are also only three items with export values over ECU 50 million; undressed fur skins, seeds and bovine hides. The EC exports *undressed fur skins* to Hong Kong (59%) and the Republic of Korea (37%); they account for 28% of EC agricultural exports to the Republic of Korea. Prices were lower, and there were sharp increases in EC export quantities mainly to Hong Kong. The EC exports *seeds* to many more developing countries. Major importers are Algeria (18%), Iran (15%), Yugoslavia, Morocco (7% each), Libya (5%) and other Arab countries, and Argentina. The unit values varied considerably since the product category is very heterogeneous, and the price pattern was also variable. There were increases in the quantities exported to most of the major purchasing countries.

5.3 Major products from the standpoint of the developing countries

So far agricultural trade with developing countries has been presented from the standpoint of the EC, i.e. the order of products and countries has been determined by their importance for the EC. We shall now identify for each developing country³³ the three most important products in its trade with the EC in 1986, and these products are analyzed according to the proportions they represent in the agricultural exports of the country concerned to the EC (or imports from the EC) and according to the 1986/84 growth rates. We shall also give the number of agricultural products³⁴ which the individual developing countries export to or import from the EC, as well as the number of those products which together make up 50% of the total agricultural exports or imports. Both indicators are a measure of the concentration/diversification of the agricultural trade of the individual developing countries.

5.3.1 Developing countries' deliveries to the EC

Agricultural imports from the individual developing countries to the EC are very highly concentrated on a small number of products (see Table 5.3.1 and the corresponding list of products in Annex 2). On average for all the countries, there are 1.5 products which make up at least half of the exports. It is striking that there is a high concentration on single products

³³ For ease of comparison, in Tables 5.3.1 and 5.3.2 the order of countries is the same as in Tables 4.1.1 and 4.1.2; this order was determined by the level of total agricultural imports from the individual developing countries to the EC (or exports from the EC).

³⁴ Five-digit SITC headings.

even in the case of large countries. There are only a few countries in which more than three products make up half the exports.

I7

Developing countries with more highly diversified agricultural supplies to the EC

Country	Number of products which together make up at least 50% of exports
Hong Kong	9
Yugoslavia	7
China	6
Indonesia	4
Israel	4
Morocco	4
India	4
Uruguay	4
Bahrain	4
<i>Source: Table 5.3.1.</i>	

It is striking that the major Latin American suppliers do not figure in this list: for Brazil there are only two products (oil-seed cake and raw or roasted coffee) and for Argentina three products (oil-seed cake, soya beans and beef) which account for at least half the agricultural exports to the EC. For Colombia, raw or roasted coffee alone accounts for 87%. The exporting strength of the two other Latin American countries, however, is reflected in the total number of products exported.

**Developing countries supplying at least
100 different agricultural products to the EC**

Partner country	Number of products
China	171
Brazil	168
Yugoslavia	164
India	137
Argentina	135
Israel	134
Hong Kong	130
Thailand	126
Taiwan	112
Singapore	105
Indonesia	104
Morocco	104
Côte d'Ivoire	100

Source: Table 5.3.1.

The average number of exported products for all developing countries was 34. Top of the list for many countries was coffee (raw or roasted), for some West African countries it was cocoa, for India and Sri Lanka tea, for some Latin American countries (Brazil, Argentina, Chile and Peru) and China, it was animal feedingstuffs, for Israel fruit and vegetable juices, for Thailand manioc, and for a few smaller American countries it was bananas. In other cases it was the typical raw materials: rubber for Malaysia, cotton for Pakistan and Egypt, and broadleaf timber for Yugoslavia, Singapore, Gabon and Liberia. Table 5.3.1 shows to what extent the agricultural exports of individual developing countries to the EC are dependent on particular products.

5.3.2 EC deliveries to developing countries

Despite the Community's very varied agricultural production, EC agricultural exports to the individual developing countries are also concentrated on relatively few products (see Table 5.3.2), depending on the level of development and the limited purchasing power of the recipient countries. However, with an average of 3.6 products making up at least half the exports to one country, this figure is more than double that for imports to the EC. There are only a few countries for which more than seven products make up half the imports from the EC.

**Developing countries with more
highly diversified agricultural imports from the EC**

Partner country	Number of products which make up at least 50% of exports
Réunion	11
Martinique	11
French Polynesia	10
Israel	9
Guadeloupe	9
French Guiana	9
Yugoslavia	8
Kuwait	8
Bahrain	8
Congo	8
New Caledonia	8
Libya	8
St Pierre and Miquelon	8
<i>Source: Table 5.3.2.</i>	

This list includes hardly any of the major purchasers³⁵ of EC agricultural exports, but it does include many French overseas territories, whose import requirements – which are strikingly differentiated in relation to their size – are evidently determined by resident French people and tourists.

The average number of all the agricultural products exported by the EC to individual developing countries is 80 products per country, which is also more than double the figure for imports to the EC.

³⁵ Only Yugoslavia belongs to the 10 major purchasing countries (see Table 4.1.2).

**Developing countries which have bought more
than 150 different agricultural products from the EC**

Partner country	Number of products
Israel	193
Saudi Arabia	191
Yugoslavia	183
Martinique	175
Morocco	169
Cyprus	168
Hong Kong	167
Singapore	167
United Arab Emirates	166
Guadeloupe	164
Réunion	162
Cameroon	161
Kuwait	158
Côte d'Ivoire	155
Egypt	154
Lebanon	154
Jordan	154
Gabon	153

Source: Table 5.3.2.

The list includes some of the major purchasing countries, some newly industrialized countries and Mediterranean countries, as well as some French overseas territories. Most of the major importers mainly buy basic foodstuffs from the EC (cereals and cereal products, sugar, meat, condensed milk or milk powder). Hong Kong and Singapore mainly buy distilled alcoholic beverages, the United Arab Emirates and Kuwait mainly cigarettes, Yugoslavia and the Republic of Korea mainly unprocessed products (bovine hides and fur skins respectively), and Guadeloupe mainly wine. For the corresponding percentages and further details on countries and products, see Table 5.3.2

5.4 Conclusions

Trade is analyzed for the years 1984 to 1986 at the level of individual products and developing countries. The EC imports from developing countries mainly products which do not grow in

the Community: *coffee* from Colombia, Brazil and the Côte d'Ivoire,³⁶ *cocoa beans* from the Côte d'Ivoire, Cameroon, Ghana and Nigeria, *bananas* from Panama, Ecuador, Martinique, Colombia and Costa Rica, *tobacco* from Brazil and Zimbabwe, *manioc* from Thailand, *tea* from Kenya and India, and many *other tropical products*, of which developing countries are mostly the only or at least the most important suppliers. The EC also imports *fresh crustacea* from Greenland, Thailand, Argentina and Senegal, and *fresh fish* from Argentina and Morocco, *fresh beef* from Argentina, Brazil, Yugoslavia and Uruguay, *tropical fruit* from Mediterranean countries (Morocco and Israel), and *potatoes* (Cyprus, Morocco, Egypt) and *tomatoes* (Morocco and Israel) are also imported from Mediterranean countries before the harvest in the Community countries. Other major products are *oil-seed cake* (Brazil, Argentina) for animal feed, and raw materials. The main raw materials are *broadleaf timber* from Malaysia, Indonesia and the Côte d'Ivoire and *broadleaf round timber* from the Côte d'Ivoire, Cameroon and Gabon. Other important raw materials are *raw cotton* from Pakistan and Egypt, *natural rubber* from Malaysia and Indonesia, and *raw silk* from China. Another important item in imports from developing countries is *raw sugar*, which the EC purchases from ACP countries and French overseas territories under the Sugar Protocol of the Lomé Convention.

At the time, however, *refined sugar* is the second most important EC export to developing countries; it is sold mostly to Iran, Nigeria, Egypt and India. Imports of *rice* from Thailand and Suriname, the most important suppliers to the EC, decreased, as did rice imports as a whole. EC rice exports to Syria, Jordan and Libya also decreased, while those to Sudan, Kenya, Chad and Egypt increased enormously.

The prices of many agricultural products fell in 1985 and 1986. The price of tropical oils (palm, coconut, groundnut, palm-kernel and castor oil) fell so much that the suppliers of these products suffered losses – in some cases considerable – in export earnings or had to sell considerably more in order to avoid losses.

Most main EC agricultural export products are subsidized by export refunds. On the one hand, the EC exports basic foodstuffs (milk, cereals, sugar) to countries with chronic deficits, and these foodstuffs are also financed by food aid in the case of needy developing countries. On the other hand, the EC exports cereals and higher quality products (meat, butter and cheese, alcoholic beverages, cigarettes, bakery products and chocolate) mainly to the oil-exporting countries, whose purchasing power increased greatly after the boom in oil prices. Since the slump in oil prices, these countries have curbed imports, so that most EC exports to them decreased again in the middle of the 1980's. Other important customers mainly for semi-luxuries and luxuries are the French overseas territories.

From the standpoint of the developing countries, many – even the major suppliers – are highly dependent on the export of only a few agricultural products to the EC. The average for all countries is that two products only make up more than half their agricultural exports to the EC. For many countries the main product is coffee, cocoa, animal feed or individual raw materials. The range of products offered by the main suppliers is very wide (China heads the list with 171 products, followed by Brazil with 168), the average for all developing countries being 34 different agricultural products. EC agricultural exports to developing countries are not so highly concentrated; on average 3.5 products make up 50% of exports.

Individual cereals or cereal products, milk powder, condensed milk, and sugar often head the list. In the case of the city states of Hong Kong and Singapore, the main import from the EC is distilled alcoholic beverages, in the United Arab Emirates and Kuwait it is cigarettes, in Yugoslavia bovine hides, and in Morocco rapeseed oil. Overall the EC exports a great variety of agricultural products. The average per developing country is 80 products, more than double the figure for imports; the largest number of products go to Israel (193) and Saudi Arabia (191).

³⁶ Only the most important countries are individually mentioned here.

6 Tropical products

More than half the agricultural imports to the EC from developing countries consist of tropical products. The less detailed breakdown of the SITC does not always show them separately from other products, and so we shall deal with them as they appear in the six-digit classification of goods for the external trade of the EC (Nimexe). A total of over 300 items are involved, of which 35 whose export value in 1986 exceeded ECU 50 million are individually listed.

The developing countries are the main suppliers of most tropical products, and indeed the sole suppliers of some of them. They contribute an average of 85% to EC imports of these products. The main products are coffee, cocoa, bananas, manioc, tea, various tobaccos, various oils and oil-seed cake made from tropical products (palm, groundnut, coconut and palm-kernel oil), pepper, pineapple, rice, avocados, certain plants for use in pharmacy and perfumery, fresh cut flowers (carnations), gum arabic and cashew nuts.

For all tropical products taken together, the ACP countries accounted for 38% of the exports from the developing countries to the EC. They are the main suppliers of some products: gum arabic (99%), fresh pineapple (97%), cocoa beans (84%), cocoa paste (82%) and cocoa butter (73%), while the figure for other products is under 10%: manioc and other roots and tubers, other palm oil, hardened vegetable fats and oils, oil cake from copra and from palm-kernels, certain tobaccos, pepper, avocados, plants for use in pharmacy or perfumery, coffee extract, and coconut oil for technical uses.

The unit values of the individual products naturally vary greatly. Certain fire-cured tobaccos had the highest average unit value (per kilogram ECU 9), and oil cake had the lowest (ECU 0.1 per kilogram). From 1984 to 1986 there was an overall drop in the average prices of all tropical products of 9.4% per annum, i.e. more than the drop in the average prices for all agricultural products. The products most affected by falling prices were various oils (see section 5.1.1) and tea. On the other hand, the prices of pepper, gum arabic and fire-cured tobacco increased considerably.

**EC imports of major tropical products from developing countries
1986**

Nimexe	Product	Value MIO ECU	Quantity t	Unit Value		%		
				1 000 ECU ¹	GR% ²	Product ³	CL2 ⁴	ACP ⁵
	Total	15 738	19 156	822	-9.4	100.0	84.8	38.2
090111	Coffe, unroasted	6 559	1 627	4 032	3.5	41.7	99.9	42.7
180100	Cocoa beans	1 640	649	2 526	-5.0	10.4	100.0	84.3
080131	Bananas	1 138	2 007	567	0.5	7.2	99.8	26.5
070620	Manioc, processed	781	5 333	146	-3.4	5.0	100.0	0.1
090290	Tea	505	252	2 001	-27.0	3.2	99.1	48.9
240109	Virginia, stripped	460	122	3 759	5.2	2.9	50.0	31.6
150761	Palm oil, crude	252	793	318	-38.9	1.6	100.0	32.0
180400	Cocoa butter	192	39	4 918	-6.0	1.2	88.9	72.5
230420	Oil cake, coconut	168	1 235	136	-20.6	1.1	99.8	3.3
210211	Coffee extract	154	17	8 816	6.4	1.0	97.8	8.8
090411	Pepper	154	33	4 643	29.7	1.0	99.7	4.4
120135	Groundnuts	122	194	631	-17.6	0.8	49.8	16.2
230430	Oil cake, palm-kernel	121	991	122	-18.5	0.8	99.8	7.7
150774	Groundnut oil	118	180	658	-30.5	0.8	85.9	45.2
080150	Pineapple, fresh	114	176	646	-7.1	0.7	99.1	96.6
240102	Virginia, not stripped	109	34	3 156	-5.0	0.7	57.9	29.7
150729	Coconut oil, technical uses	106	278	381	-46.4	0.7	100.0	9.4
200667	Pineapple, preserved	94	133	705	-16.3	0.6	93.5	38.7
240119	Burley, stripped	93	23	4 068	-2.5	0.6	40.7	42.7
240171	Tobacco, not stripped	88	39	2 285	-12.8	0.6	91.0	6.2
100627	Rice, long-grain	88	259	340	-12.9	0.6	52.7	47.3
150777	Coconut oil, other uses	87	244	355	-49.2	0.6	100.0	18.9
070690	Other roots and tubers	86	600	143	-15.8	0.5	98.8	0.8
080160	Avocados	83	67	1 239	-6.1	0.5	73.2	4.4
150778	Palm-kernel oil	80	230	350	-47.7	0.5	100.0	11.8
070610	Manioc, fresh	71	489	146	-13.0	0.5	99.9	7.5
180310	Cocoa paste	71	26	2 739	-10.4	0.4	99.5	81.5
120798	Plants, pharmacy and perfumery	65	29	2 257	-1.7	0.4	56.0	5.6
240151	Tobacco, fire-cured	63	7	9 052	20.7	0.4	99.2	3.6
150763	Other palm oil	59	144	409	-31.8	0.4	98.5	0.2
060355	Carnations, cut	57	15	3 850	-10.0	0.4	98.5	16.8
151295	Hardened oils and fats	54	112	479	-24.8	0.3	91.1	1.7
130291	Gum arabic	52	19	2 692	21.4	0.3	97.3	99.4
080177	Cashew nuts	52	9	5 503	1.2	0.3	98.4	10.6
240173	Tobacco, stripped	51	19	2 727	0.7	0.3	98.7	5.3

¹ Per tonne.
² Average annual growth rate 1986/84. The data available permitted their calculation for unit values only.
³ Total tropical products = 100
⁴ Extra-EC = 100.
⁵ CL2 = 100.

Source: SOEC.

7 Imports under the Generalized System of Preferences

Under the Generalized System of Preferences, the EC grants all developing countries³⁷ customs concessions for a number of agricultural products. This involves about 400 tariff items on which the taxes or duties are reduced or, in the case of about a fifth of them, waived without any restriction on quantity. Major tropical products (raw coffee, cocoa beans and bananas) are excluded from the preference system, as are all products which are the subject of a common agricultural policy market organization and are protected by levies and the like.³⁸ Only preferential imports of certain tobaccos, preserved pineapple and soluble coffee are restricted by quotas, which are divided between the Member States.³⁹ For a number of products, the least-developed countries are totally exempt from customs duties.⁴⁰

In 1986 preferential agricultural imports to the EC were worth about ECU 2 100 million, equivalent to 18% of all GSP imports. However, agricultural products accounted for 25% of total imports from developing countries, i.e. GSP coverage of agricultural imports is less than that of industrial products. Furthermore, industrial GSP imports enjoy total customs exemption, while most agricultural products enjoy only a reduction in duty. Preferential imports accounted overall for only 7% of all agricultural imports from developing countries and 32% of all agricultural imports covered by the GSP.

If we disregard the ACP countries, Yugoslavia, and the Maghreb and Mashrek countries, all of which hardly make any use of the GSP because they enjoy more favourable arrangements under other agreements, the utilization rate rises to 55%; thus more than half the agricultural imports covered by the GSP from countries entitled to preference were actually imported under the GSP system. This utilization rate is higher than that for all GSP products (45%), i.e. including industrial products. The utilization rate is much lower (40%) in the case of (sensitive) agricultural products subject to quotas or ceilings, while it is even higher (63%) in the case of unrestricted products.

The Asian developing countries have the highest percentage of GSP agricultural exports, while the percentage for Latin American countries is lower. For both groups of countries, the utilization rate of preference on non-sensitive products increased during the 1980s, most of all

³⁷ In theory also to those countries with which it has special relations, thus the ACP and Mediterranean countries. However, these countries do not make much use of the GSP since the conditions granted to them under the respective agreements are more favourable.

³⁸ See Commission of the EC, Revision of the Generalized System of Preferences of the Community, COM(85) 203 final, p. 13 and Annex 2, p. 2.

³⁹ A tariff quota for cocoa butter was abolished in 1986 owing to lack of use. Unlike the case of industrial products, there are no individual quotas for especially competitive developing countries.

⁴⁰ They are, however, subject to any additional duties. But there are only nine countries which are not ACP countries and thus have about the same status as they do.

for the Latin American countries. One of the reasons for this is that during this period the system was extended to cover new tariff items which included products particularly exported by Latin America. The Latin American countries have above-average growth rates both for sensitive and non-sensitive GSP agricultural imports, while the Asian developing countries lagged behind. Thus Latin America's share of GSP agricultural imports to the EC rose from 34% in 1981 to 41% in 1986, while Asia's share declined accordingly.

On the whole the GSP for agricultural products is more limited than for industrial products. It covers fuel products and grants mostly tariff reductions rather than exemption, but it applies limits to GSP imports only in the case of five tariff headings. The utilization rate of the agricultural GSP is on the whole higher than that for industrial products.

GSP imports into the EC¹ 1981-86

GSP imports	Year	GSP countries		ACP	Maghreb Mashrek	LA excluding ACP, DOM, TOM	Asia	LLDCs excluding ACP
		Total	Excluding MML ² ACP					
million ECU								
Total	1981	8 482	8 150	70	260	2 366	4 721	169
	1982	9 411	8 910	107	393	2 596	5 410	317
	1983	9 832	9 323	45	350	2 354	6 076	206
	1984	12 904	12 508	42	309	3 055	7 996	231
	1985	15 248	14 688	106	400	3 539	9 649	260
	1986	11 582	11 302	50	178	2 426	7 823	208
	Agriculture	1981	1 521	1 470	5	46	499	934
1982		1 691	1 634	4	53	610	992	70
1983		1 885	1 784	5	83	655	1 118	69
1984		2 185	2 136	18	6	789	1 337	70
1985		2 365	2 317	12	7	851	1 456	80
1986		2 137	2 100	11	3	862	1 234	91
of which sensitive		1981	282	281	1	0	160	120
	1982	298	298	0	1	167	129	0
	1983	299	296	1	1	177	119	1
	1984	374	372	1	0	225	146	1
	1985	375	373	1	—	232	141	0
	1986	374	373	1	—	228	145	0
	not sensitive	1981	1 239	1 188	5	45	339	814
1982		1 393	1 336	4	53	444	863	70
1983		1 586	1 488	5	83	478	999	67
1984		1 811	1 765	16	6	564	1 191	70
1985		1 990	1 945	11	7	619	1 315	80
1986		1 763	1 727	10	3	633	1 089	90
GSP imports as percentage of imports of GSP products ¹ in %								
Total	1981	33	38	2	9	39	14	.
	1985	34	45	3	6	57	42	.
Agriculture	1981	40	54	0	48	16	50	.
	1985	35	58	0	3	48	67	.
of which sensitive	1981	29	41	0	16	50	44	.
	1985	26	40	0	.	38	45	.
non-sensitive	1981	44	59	0	49	12	51	.
	1985	37	63	1	3	53	71	.
Average annual growth rates in %								
Total	1986/81	9.8	10.3	-5.0	-5.5	3.8	13.8	1.6
Agriculture	1986/81	8.5	9.0	24.8	-46.6	11.8	8.1	9.4
of which sensitive	1986/81	6.9	6.8	19.9	-61.3	8.9	4.0	30.8
non-sensitive	1986/81	8.9	9.5	25.5	-46.4	13.1	8.6	8.8
¹ EC 10. In 1986 Portugal and Spain had no GSP imports, but in the source imports of GSP products include Portugal and Spain, so that no percentages could be calculated. ² In this case only Yugoslavia and the Maghreb countries (Algeria, Morocco and Tunisia) and the Mashrek countries (Egypt, Jordan, Lebanon and Syria).								
Source: SOEC.								

8 Final summary

In 1986 the EC imported agricultural products worth just under ECU 30 000 million from developing countries, i.e. about 40% of all exports (excluding oil) from this group of countries. Agricultural products play a more important part in imports from developing countries than in imports from all non-EC countries or than the average for all industrialized countries; their relative importance has declined since the beginning of the 1970's, but less than in imports from the whole world or in imports from the industrialized countries as a whole. Thus the developing countries were able to further improve their position on the EC import market. Elsewhere they only managed to do so – although at a lower level – in the other industrialized countries, while in the USA and the EFTA countries their share of imports fell.

T13

Industrialized countries agricultural trade in 1986
1 000 million ECU

	Imports		Exports	
	World	Developing countries	World	Developing countries
EC	53.3	29.9	29.4	12.2
USA	33.4	16.8	31.5	12.5
EFTA	12.6	3.1	9.4	0.9
Other industrialized countries	38.2	15.1	29.3	8.0

Source: Tables 1.1.1 to 1.1.4.

In all the groups of industrialized countries considered, but particularly in the European ones (EC and EFTA), agricultural products had the largest share in imports from the ACP, Latin American and least-developed countries.

Compared with the industrialized countries as a whole, only the EC, however, imports larger than average quantities of agricultural products from all groups of developing countries, the trend being upward, particularly in the 1980s. For the groups of countries with which the EC, for historical and geographical reasons, has special relations (ACP and Mediterranean countries), it is by far the most important customer, but it also bought more agricultural

products even from the Latin American countries than did the USA. Owing to climatic conditions and the smaller agricultural area per inhabitant, the EC is in any case more dependent than the USA on imports of agricultural products it cannot produce itself. In its trade with all groups of developing countries except the Mediterranean countries, the EC is a net importer of agricultural products.

In 1986 the EC's exports of agricultural products to developing countries were worth ECU 12 000 million, i.e. 11% of its total exports (excluding oil) to these countries. Unlike the situation relating to imports, the percentage of agricultural products in EC exports to developing countries is no larger than in its exports to all non-EC countries and is less than in US exports to developing countries. Thus as a supplier of agricultural products to developing countries, the EC is in second place after the USA, although it has also managed to strengthen its position. Compared with the industrialized countries as a whole, the EC does not concentrate on agricultural products in its exports; on the other hand, the developing countries are relatively important customers for the EC, although with a downward tendency.

Agricultural products make up a fairly high percentage of EC exports only in trade with the LLDCs and the ACP and Mediterranean countries, and the trend is upwards. For these groups of countries, the EC is also the most important supplier of agricultural products among the industrialized countries. These three groups of countries receive a higher percentage of EC agricultural exports than the average for all industrialized countries. Agricultural products make up a smaller percentage of EC exports overall to all groups of developing countries than is the case for industrialized countries as a whole.

In agricultural trade between EC countries and developing countries, the Federal Republic is the largest importer and France the largest exporter. In trade with the developing countries, all EC countries with the exception of Ireland are net importers in almost all the years, with deficits increasing in the 1980s. Agricultural products play a particularly significant role in the exports of the smaller EC countries, while they play a very minor part in the exports of the Federal Republic and Italy. For almost all EC countries, the developing countries are the most important suppliers of agricultural products, and the trend is upwards; for some countries (Belgium/Luxembourg, Ireland, the Netherlands and France) they are also the most important customers.

Analysis of the structure and development of total EC agricultural trade in relation to individual developing countries showed that EC imports are more highly concentrated than its exports: the 10 most important countries accounted for 57% of imports but only 43% of exports. The reason for the greater concentration of supplier countries is that, as a result of single-crop farming, it is often individual countries which are the main suppliers, while the EC supplies its very wide range of agricultural products to very many countries. The main supplier is Brazil, and the main purchaser is Saudi Arabia; both have further strengthened their position during the 1980s. Other major suppliers are Argentina and Colombia in Latin America; the Côte d'Ivoire and Cameroon in Africa; China, Thailand, Malaysia and Indonesia in Asia; and Israel. Exports to the EC by Indonesia and Cameroon increased more than those to industrialized countries as a whole, while exports to the EC by Thailand and Malaysia increased at a strikingly lower rate. Arab oil-exporting countries are among the most important purchasers of EC agricultural products, as are Brazil, Hong Kong, Nigeria and Yugoslavia. EC exports to Nigeria, Iran, Libya and Algeria fell, while the EC increased its exports to the other main recipient countries by more than the average for the industrial countries. For African and Mediterranean countries, the EC is traditionally by far the most important customer among the industrialized countries. This also applies to many Latin American countries (especially Argentina), while the percentage of exports to the EC from the Asian developing countries is generally small. On the whole this situation is similar for imports also, although the trend is towards lower EC percentages.

Since the product categories classed according to various criteria overlap in some cases and in each of the subdivisions a single product category has the lion's share in the subdivision by

level of processing it is primary products on the import side and processed products on the export side (two-thirds each), in the subdivision by use it is imports for industry (73%) and exports for households (61%), under food and animal feed and other primary agricultural products it is food, with 72% of imports and 91% of exports the *regional structure* in the case of each of the main product categories is very similar to that for imports/exports as a whole.

Brazil is always in first place for imports except in the case of other primary agricultural products, where it comes after Malaysia, China, the Côte d'Ivoire and Indonesia. The highest increases in sales were achieved by Pakistan for primary agricultural products, by Thailand for processed products and by Indonesia for products for households. In all cases they were greater in the EC than in all the industrialized countries together. Kenya is also among the 10 most important suppliers of food. Animal feed mainly comes from Brazil and Argentina.

The regional structure in the case of food exports and exports of processed agricultural products is closest to that for total exports. Yugoslavia is the main purchaser of other primary agricultural products. Tunisia and the Côte d'Ivoire are also important customers for primary agricultural exports. The EC achieved the largest increases in sales in its exports of primary agricultural products to Zaire and Ethiopia, and in its exports of processed products and food to Brazil. The figure for Ethiopia was about the same as that for all industrialized countries, while in Zaire the EC made considerably more headway. In Brazil it even lagged behind the increases achieved by all industrialized countries in sales of processed products, while in its food exports to Brazil it did far better than anyone else.

T14

**EC agricultural trade by product group and country group in 1986
1 000 million ECU**

Products	Developing countries	ACP	MED	LA	Asia
	Imports				
Food	21.7	6.9	1.9	8.2	4.3
Animal feed	2.9	0.1	0.0	2.2	0.4
Other primary products	5.4	1.6	0.7	0.7	2.3
	Exports				
Food	11.1	2.3	2.7	1.0	4.8
Animal feed	0.4	0.0	0.2	0.0	0.2
Other primary products	0.7	0.0	0.3	0.1	0.3
<i>Source: Table 3.2.1.</i>					

For the selected food categories, the supply structure is much more varied: in the case of the most important category for imports, coffee, cocoa, tea, etc., although Brazil again occupies first place for 1985/86, in 1986 it was outperformed by Colombia and the Côte d'Ivoire. The second most important category is fruit and vegetables, which come mainly from Thailand,

Israel, Brazil and Morocco. Thailand's share of imports to the EC fell considerably. In the case of meat, overall imports of which to the EC fell, there were remarkable shifts in the pattern, with Argentina supplying less and Brazil more. Furthermore, Zimbabwe achieved large increases in sales. It is thus the only ACP country to make significant use of the special preference facility under the Lomé Convention. The main countries to take advantage of the growing fish imports to the EC were Greenland, Thailand, Morocco, the Seychelles, Tunisia and Bangladesh.

On the export side, cereals and milk are the two most important food categories. They are also by far most important products covered by EC food aid. They are exported mainly to the Middle Eastern and African oil-exporting countries. The EC also achieved remarkable overall increases in its exports of meat, most of all in those to Brazil. EC exports to Brazil were high in 1986 only, while Egypt and Saudi Arabia were consistently large purchasers.

Compared with the average for all developing countries, the spread of values for the specialization index is relatively wide in the case of total agricultural exports/imports for the individual countries. Values for the individual product categories are often bound to be very high, since in each case the main exporting/importing countries are listed for which the product categories in question mostly represent a higher than average proportion of imports/exports.

Trade at the level of individual products and developing countries is analyzed for the period 1984 to 1986. The EC imports from developing countries mainly *coffee* from Colombia, Brazil and the Côte d'Ivoire, *cocoa beans* from the Côte d'Ivoire, Cameroon, Ghana and Nigeria, *bananas* from Panama, Ecuador, Martinique, Colombia and Costa Rica, *tobacco* from Brazil and Zimbabwe, *manioc* from Thailand, *tea* from Kenya and India, and many other *tropical products*, of which the developing countries are mostly the only or at least the main suppliers. There are also *fresh crustacea* from Greenland, Thailand, Argentina and Senegal, *fresh fish* from Argentina and Morocco, *fresh beef* from Argentina, Brazil, Yugoslavia and Uruguay, *tropical fruit* from Mediterranean countries (Morocco and Israel), and, before the Community's own harvest, *potatoes* (Cyprus, Morocco and Egypt) and *tomatoes* (Morocco and Israel) also from Mediterranean countries. Other important products are *oil cake* for animal feed (Brazil and Argentina) and primary products. The most important primary products are *broadleaf timber* from Malaysia, Indonesia and the Côte d'Ivoire and *broadleaf round timber* from the Côte d'Ivoire, Cameroon and Gabon. Other important primary materials are *raw cotton* from Pakistan and Egypt, *natural rubber* from Malaysia and Indonesia and *raw silk* from China. Another important item in imports from developing countries is *raw sugar*, which the EC imports from ACP countries and the French overseas territories under the Sugar Protocol of the Lomé Convention. At the same time *refined sugar* is the second most important EC export in trade with developing countries; it is sold mainly in Iran, Nigeria, Egypt and India. Imports of *rice* from Thailand and Suriname, the two main exporters to the EC, fell, as did total rice imports. EC rice exports to Syria, Jordan and Libya also fell, while those to Sudan, Kenya, Chad and Egypt increased very considerably.

The prices of many agricultural products fell in 1985 and 1986. Tropical oils (palm, coconut, groundnut, palm-kernel and castor oil) suffered a particularly large drop in prices as a result of a large increase in production, partly due to climatic conditions, against a background of weak demand, so that the suppliers of these products suffered – in some cases high – losses in earnings or had to export considerably more to prevent any loss.

On the one hand, the EC exports basic foodstuffs (milk, cereals and sugar) to countries with chronic shortages, and in the case of poor developing countries these exports are also financed through food aid, on the other hand, it exports grain and semi-luxuries (meat, butter and cheese, alcoholic beverages, cigarettes, bakery products and chocolates) mainly to the oil-exporting countries, whose purchasing power increased considerably after the oil price boom. Since the slump in oil prices these countries have curbed imports, so that most of the EC exports to them fell once again in the middle of the 1980s. Other important customers, particularly for alcoholic beverages, tobacco, etc. and luxury products, are the French overseas territories.

From the standpoint of the developing countries, very many suppliers – even the larger ones – are dependent on the sale of only a few agricultural products to the EC. On average for all the countries, only two products account for more than half their agricultural exports. The main exports for many countries are coffee, cocoa, animal feed or individual primary products. The range of products supplied is very wide only in the case of some of the larger suppliers (headed by China with 171 products, followed by Brazil with 168), the average for all developing countries being 34 different agricultural products. EC agricultural exports to developing countries are not so concentrated; on average 3.5 products make up 50% of exports. Products which often head the list are individual cereals or products made from cereals, milk powder, condensed milk and sugar. Distilled alcoholic beverages head the list of exports to the city states of Hong Kong and Singapore, cigarettes to the United Arab Emirates and Kuwait, bovine hides to Yugoslavia, and rapeseed oil to Morocco. The EC exports a very wide range of agricultural products. The average is 80 products per developing country, which is more than double the figure for imports; the largest number of products are exported to Israel (193) and Saudi Arabia (191).

Over half the EC agricultural imports from developing countries consist of *tropical products*. For most tropical products, the developing countries are the main suppliers, and for several they are even the sole suppliers. Their average share of imports to the EC of the products concerned is 85%. The most important products are coffee, cocoa, bananas, manioc, tea, various tobaccos, various oils and oil cakes produced from tropical products, pepper, pineapple, rice, avocados, certain plants for use in pharmacy or perfumery, fresh carnations, gum arabic and cashew nuts. For all tropical products together, the ACP countries supplied the EC with 38% of imports from developing countries. They are the main suppliers of some products (gum arabic, fresh pineapple and cocoa). Between 1984 and 1986 the overall drop in average prices for all tropical products was 9.4% per annum, i.e. more than the drop in the average prices of all agricultural products.

Under the *Generalized System of Preferences*, the EC grants tariff concessions to all developing countries for a number of agricultural products. The GSP is on the whole more limited for agricultural products than for industrial products. It covers fewer products and mainly grants only tariff reductions rather than exemptions, but it restricts the quantity of preferential imports only in the case of five tariff lines. On the whole more use is made of the agricultural GSP than of the GSP for industrial products.

RAPPORT

établi pour le compte de la Commission des Communautés européennes

Échanges CE-PVD

**Structure et évolution du commerce de produits agricoles
entre la Communauté européenne
et les pays en voie de développement**

Projet du rapport final

Responsable: Uta Möbius

Informatique: Detlef Filip

Berlin, septembre 1988

Table des matières

	<i>Page</i>
Introduction et remarques méthodologiques préliminaires	1
1. Comparaison générale entre le commerce agricole de la CE et celui d'autres pays industrialisés	5
1.1. Importance et évolution des importations agricoles en provenance de l'ensemble des PVD	5
1.2. Importance et évolution des importations agricoles par groupe de PVD	7
1.3. Importance et évolution des exportations agricoles vers l'ensemble des PVD	9
1.4. Importance et évolution des exportations agricoles par groupe de PVD	10
2. Commerce de produits agricoles de chacun des pays de la CE	13
2.1. Importations	13
2.2. Exportations	14
3. Commerce de produits agricoles de la CE, par groupes de produits et de pays	17
3.1. Commerce de produits agricoles selon le degré de transformation et l'utilisation	17
3.1.1. Commerce de produits agricoles selon le degré de transformation	17
3.1.1.1. Structure et évolution des importations	17
3.1.1.2. Structure et évolution des exportations	18
3.1.2. Commerce de produits agricoles selon l'utilisation	19
3.1.2.1. Structure et évolution des importations	19
3.1.2.2. Structure et évolution des exportations	20

	<i>Page</i>
3.2. Commerce de produits alimentaires et d'aliments pour animaux, ainsi que d'autres matières premières animales et végétales	21
3.2.1. Structure et évolution des importations	21
3.2.2. Structure et évolution des exportations	22
3.3. Commerce par groupe sélectionné de produits alimentaires	22
3.3.1. Structure et évolution des importations	22
3.3.2. Structure et évolution des exportations	24
3.4. Conclusion	24
4. Échanges agricoles de la CE avec les principaux PVD, ventilés par groupe de produits	27
4.1. Commerce agricole avec les principaux PVD	27
4.1.1. Importations	27
4.1.2. Exportations	29
4.2. Principaux PVD intervenant dans le commerce de produits agricoles, selon le degré de transformation et l'utilisation	32
4.2.1. Importations	32
4.2.2. Exportations	34
4.3. Principaux PVD intervenant dans le commerce de produits alimentaires, d'aliments pour animaux et d'autres matières premières animales et végétales	35
4.3.1. Importations	35
4.3.2. Exportations	36
4.4. Principaux PVD intervenant dans le commerce de groupes sélectionnés de produits alimentaires	36
4.4.1. Importations	36
4.4.2. Exportations	38
4.5. Conclusion	39
5. Commerce de la CE avec les PVD, selon les principaux produits agricoles	43
5.1. Commerce avec l'ensemble des PVD	43

	<i>Page</i>
5.1.1. Principales marchandises importées	43
5.1.2. Principales marchandises exportées	45
5.2. Commerce avec les principaux PVD	47
5.2.1. Principaux produits importés des PVD et principaux pays fournisseurs	47
5.2.2. Principaux produits exportés vers les PVD et principaux pays acheteurs	56
5.3. Principaux produits dans l'optique des PVD	60
5.3.1. Exportations des PVD	60
5.3.2. Importations des PVD	62
5.4. Conclusion	64
6. Produits tropicaux	67
7. Importations dans le cadre du système des préférences généralisées (SPG)	69
8. Résumé	73

Annexes

1. Nomenclatures des pays
2. Nomenclatures des produits
3. Tableaux

Liste des tableaux illustrant le texte

	<i>Page</i>
<i>Tableaux</i>	
1. Principaux PVD dont la CE a absorbé plus de la moitié des exportations agricoles en 1985-1986	28
2. Principaux PVD dont les exportations ont connu un accroissement particulier entre 1981 et 1986	29
3. Principaux PVD pour lesquels la part de la CE dans les exportations agricoles de l'ensemble des pays industrialisés a été importante en 1985-1986	30
4. Principaux PVD dont les importations en provenance de la CE ont connu un accroissement important entre 1981 et 1986	31
5. Principaux PVD dont les exportations agricoles en provenance de la CE ont diminué entre 1981 et 1986	32
6. Aide alimentaire de la CE pour des produits sélectionnés	46
7. PVD dont les livraisons agricoles à la CE sont plus fortement diversifiées	61
8. PVD qui livrent au moins 100 produits agricoles différents vers la CE	62
9. PVD dont les importations agricoles en provenance de la CE sont fortement diversifiées	63
10. PVD ayant acheté plus de 150 produits agricoles différents à la CE	64
11. Importations communautaires des principaux produits tropicaux en provenance des PVD (1986)	68
12. Importations SPG de la CE (1981 à 1986)	71
13. Commerce agricole des pays industrialisés en 1986	73
14. Commerce communautaire de produits agricoles, par groupe de marchandises et de pays en 1986	76

Liste des tableaux à l'annexe 3

Tableaux

- 1.1.1. Commerce communautaire (total et produits agricoles)
- 1.1.2. Commerce des États-Unis (total et produits agricoles)
- 1.1.3. Commerce des pays de l'AELE (total et produits agricoles)
- 1.1.4. Commerce des autres pays industrialisés (total et produits agricoles)
- 1.2. Soldes du commerce agricole des pays industrialisés
- 1.3. Part des produits agricoles dans le commerce des différents pays industrialisés
- 1.4. Importance des produits agricoles dans les pays industrialisés sélectionnés en comparaison avec le total des pays industrialisés (indice de spécialisation par produit)
- 1.5. Part représentée par les pays industrialisés sélectionnés dans le commerce agricole de l'ensemble des pays industrialisés
- 1.6. Part représentée par les pays en voie de développement dans le commerce de produits agricoles des pays industrialisés
- 1.7. Importance des pays partenaires dans le commerce de produits agricoles des pays industrialisés sélectionnés en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (indice de spécialisation régionale)
- 2.1. Commerce de produits agricoles entre les pays de la CE et les pays en voie de développement
- 2.2. Importance des produits agricoles dans le commerce entre les pays de la CE et les pays en voie de développement
- 2.3. Part représentée par les pays de la CE dans le commerce de produits agricoles entre la Communauté et les pays en voie de développement, et part représentée par les pays en voie de développement dans le commerce total de produits agricoles des pays de la CE
- 3.1.1. Commerce communautaire de produits agricoles, selon le degré de transformation et l'utilisation
- 3.1.2. Parts représentées par les groupes de produits, ventilées selon le degré de transformation et l'utilisation, dans le commerce communautaire de produits agricoles

- 3.1.3. Importance des groupes de produits, selon le degré de transformation et l'utilisation, dans le commerce de produits agricoles de la CE en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (indice de spécialisation)
- 3.1.4. Part représentée par les groupes de pays partenaires dans le commerce communautaire de produits agricoles, selon le degré de transformation et l'utilisation
- 3.1.5. Part représentée par la CE dans le commerce de produits agricoles de l'ensemble des pays industrialisés, selon le degré de transformation et l'utilisation
- 3.1.6. Évolution du commerce communautaire de produits agricoles, selon le degré de transformation et l'utilisation, en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (« shifts »)
- 3.2.1. Commerce communautaire de produits alimentaires et d'aliments pour animaux, ainsi que d'autres produits agricoles
- 3.2.2. Part représentée par les produits alimentaires, les aliments pour animaux et d'autres produits agricoles dans le commerce communautaire de produits agricoles
- 3.2.3. Importance des produits alimentaires, des aliments pour animaux et d'autres produits agricoles dans le commerce de produits agricoles de la CE, en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (indice de spécialisation)
- 3.2.4. Part représentée par les groupes de pays partenaires dans le commerce communautaire de produits alimentaires, d'aliments pour animaux et d'autres produits agricoles
- 3.2.5. Part représentée par la CE dans le commerce de produits alimentaires, d'aliments pour animaux et d'autres produits agricoles de l'ensemble des pays industrialisés
- 3.2.6. Évolution du commerce de produits alimentaires, d'aliments pour animaux et d'autres produits agricoles dans la CE en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (« shifts »)
- 3.3.1.1. Importations communautaires de groupes sélectionnés de produits alimentaires
- 3.3.1.2. Exportations communautaires de groupes sélectionnés de produits alimentaires
- 3.3.2.1. Part représentée par les groupes de produits alimentaires dans les importations de l'ensemble des produits alimentaires sélectionnés
- 3.3.2.2. Part représentée par les groupes de produits alimentaires dans les exportations de l'ensemble des produits alimentaires sélectionnés
- 3.3.3.1. Importance des groupes sélectionnés de produits alimentaires dans les importations de la CE en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (indice de spécialisation)
- 3.3.3.2. Importance des groupes sélectionnés de produits alimentaires dans les exportations de la CE en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (indice de spécialisation)
- 3.3.4.1. Part représentée par les groupes de pays partenaires dans les importations communautaires de groupes sélectionnés de produits alimentaires
- 3.3.4.2. Part représentée par les groupes de pays partenaires dans les exportations communautaires de groupes sélectionnés de produits alimentaires

- 3.3.5.1. Part représentée par la CE dans les importations de groupes sélectionnés de produits alimentaires de l'ensemble des pays industrialisés
- 3.3.5.2. Part représentée par la CE dans les exportations de groupes sélectionnés de produits alimentaires de l'ensemble des pays industrialisés
- 3.3.6.1. Évolution des importations de groupes sélectionnés de produits alimentaires de la CE en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (« shifts »)
- 3.3.6.2. Évolution des exportations de groupes sélectionnés de produits alimentaires de la CE en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés (« shifts »)
- 4.1.1. Importations communautaires de produits agricoles en provenance de différents pays en voie de développement
- 4.1.2. Exportations communautaires de produits agricoles vers différents pays en voie de développement
- 4.2.1. Échanges de produits agricoles non transformés entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.2.2. Échanges de produits agricoles transformés entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.2.3. Échanges de produits agricoles destinés à l'industrie entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.2.4. Échanges de produits agricoles destinés aux ménages entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.3.1. Échanges de produits alimentaires entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.3.2. Échanges d'aliments pour animaux entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.3.3. Échanges d'autres matières premières animales et végétales entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.1. Échanges d'animaux vivants entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.2. Échanges de viande entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.3. Échanges de lait et d'œufs entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.4. Échanges de poissons entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.5. Échanges de céréales entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.6. Échanges de fruits et de légumes entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.7. Échanges de sucre entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 4.4.8. Échanges de café, de thé, etc., entre la CE et les principaux pays en voie de développement

- 4.4.9. Échanges de différents produits alimentaires entre la CE et les principaux pays en voie de développement
- 5.1.1. Principaux produits agricoles importés par la CE de l'ensemble des pays en voie de développement
- 5.1.2. Principaux produits agricoles exportés par la CE vers l'ensemble des pays en voie de développement
- 5.2.1. Principaux produits agricoles importés par la CE des pays en voie de développement, par principaux pays exportateurs
- 5.2.2. Principaux produits agricoles exportés par la CE vers les pays en voie de développement, par principaux pays importateurs
- 5.3.1. Principaux produits exportés par différents pays en voie de développement vers la CE en 1986
- 5.3.2. Principaux produits importés de la CE par différents pays en voie de développement en 1986

Liste des abréviations

ACP	Pays d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique qui ont adhéré à la convention de Lomé
AELE	Association européenne de libre-échange
AL	Amérique latine
CE	Communauté européenne (12 États membres)
UEBL	Belgique/Luxembourg (Union économique belgo-luxembourgeoise)
DK	Danemark
D	République fédérale d'Allemagne
GR	Grèce
E	Espagne
F	France
IRL	Irlande
I	Italie
NL	Pays-Bas
P	Portugal
UK	Royaume-Uni
CL 1	Pays industrialisés (sans la Yougoslavie)
CL 2/PVD	Pays en voie de développement (plus la Chine et la Yougoslavie)
CL 3	Pays à commerce d'État (sans la Chine)
CTCI	Classification type pour le commerce international
GCE	Grandes catégories économiques
MED	Pays méditerranéens
Mio	Million

Mrd	Milliard
Nimexe	Nomenclature des marchandises pour les statistiques du commerce extérieur de la Communauté (remplacée par la nomenclature combinée en 1988)
NS	Non significatif
OCDE	Organisation de coopération et de développement économiques
ONU	Organisation des Nations unies
PMA	Pays les moins développés
PNI 6	Pays nouvellement industrialisés
PVD	Pays en voie de développement
SPG	Système des préférences généralisées
t	Tonne
VU	Valeur unitaire

Introduction et remarques méthodologiques préliminaires

Le rapport présente la structure et l'évolution des échanges de produits agricoles entre la CE et les PVD à différents niveaux d'agrégation. A cet effet, nous donnerons, dans un premier temps, un aperçu général portant sur la période 1970-1986 en distinguant les PVD selon les critères suivants:

- accords commerciaux passés avec la Communauté européenne: pays d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (ACP) qui ont adhéré à la convention de Lomé, et pays méditerranéens (MED);
- situation géographique: PVD d'Amérique latine (AL) et d'Asie;
- niveau de développement: pays nouvellement industrialisés (PNI 6) et pays les moins développés (PMA).

Il existe certains chevauchements entre ces groupes de pays; on trouvera le classement précis de ces derniers à l'annexe 1. On désignera, par ailleurs, non seulement les pays indépendants, mais aussi les territoires non autonomes.

La structure et l'évolution du commerce de la Communauté sont comparées à celles du commerce des autres pays industrialisés (d'une part, pour l'ensemble de ces derniers et, d'autre part, séparément pour les États-Unis, l'AELE et les autres pays industrialisés). Un chapitre distinct est consacré à la part des différents pays membres dans le commerce agricole de la CE avec les PVD.

Ensuite, une analyse par grand groupe de produits au niveau de la Communauté sera conduite. Ces grands groupes sont définis de la manière suivante:

- degré de transformation et utilisation, conformément aux grandes catégories économiques (GCE) des Nations unies;
- produits alimentaires et aliments pour animaux, autres matières premières animales et végétales;
- groupes sélectionnés de produits alimentaires [rubriques à deux chiffres de la classification type pour le commerce international (CTCI), section 0].

A cet égard, l'analyse ne se limitera pas aux groupes précités de PVD; elle inclura également les principaux PVD exportateurs et importateurs individuels, et ce pour chaque groupe de produits.

Dans un troisième temps, les principaux produits agricoles échangés seront passés en revue (positions à cinq chiffres de la CTCI), ainsi que leurs principaux exportateurs et importateurs.

Cette partie, la plus détaillée de l'analyse, contient, outre les données absolues, des informations sur les variations des volumes et des valeurs unitaires, mais ne porte que sur la partie la plus récente de la période de référence.

Cette analyse est complétée par une présentation des produits agricoles qui revêtent la plus grande importance dans l'optique des différents PVD, ainsi que de la concentration ou de la diversification commerciale des échanges de produits agricoles entre ces pays et la CE. Deux chapitres particuliers porteront sur:

- les produits tropicaux dans le cadre des échanges entre la Communauté et les pays ACP et d'autres PVD;
- les importations de produits agricoles dans le cadre du système des préférences généralisées (SPG).

D'une manière générale, les *données* proviennent de la banque de données Comtrade du Bureau statistique des Nations unies. La nomenclature est celle de la classification type pour le commerce international (CTCI), rév. 1. Toutefois, pour les chapitres spécifiques traitant des produits tropicaux et des produits sans SPG, les données fournies par l'OSCE sont en Nimexe.

L'expression « produits agricoles » désigne les produits alimentaires, boissons et tabacs (CTCI 0 et 1), les matières premières (c'est-à-dire la plupart des divisions de la CTCI 2), les huiles et graisses animales et végétales (CTCI 4), ainsi que l'amidon, l'inuline et la colle (deux positions de la CTCI 5). On trouvera, à l'annexe 2, la liste complète des produits et leur répartition en groupes.

En ce qui concerne les *groupes de pays*, le sigle CE désigne toujours les douze pays membres actuels, les échanges entre ces pays n'étant pas pris en compte. Le commerce de la CE à Douze avec le monde ne comprend donc pas les échanges intracommunautaires. La comparaison avec les pays industrialisés porte toujours sur les pays industrialisés dits « occidentaux », à savoir les pays de l'OCDE, Andorre, les îles Féroé, Gibraltar, Malte et la République sud-africaine. Dans la nomenclature communautaire, il s'agit de la Communauté européenne et des pays de la classe 1, à l'exclusion de la Yougoslavie qui (tout comme la Chine) est classée conventionnellement parmi les PVD. Les pays à commerce d'État (classe 3 à l'exclusion de la Chine) comprennent les pays d'Europe de l'Est, ainsi que Cuba, la Mongolie, la Corée du Nord et le Viêt-nam. On trouvera, à l'annexe 1, les nomenclatures de pays, y compris celles des groupes de PVD.

Pour l'établissement des tableaux généraux, nous disposons de données afférentes aux *années* 1970 et 1975 à 1986, exprimées en ECUS, de données afférentes à certains PVD, ventilées par groupes de produits pour les années 1981 à 1986, et – pour certains produits et pays – 1984 à 1986. Le chapitre spécial relatif aux produits tropicaux porte sur l'année 1986 et le chapitre relatif aux importations SPG, sur la période de 1981 à 1986.

Parmi les *indicateurs* retenus, les indices de spécialisation permettent, d'une part, de comparer la structure commerciale et régionale du commerce de la CE à celle du commerce de l'ensemble des pays industrialisés et, d'autre part, de comparer la structure commerciale et régionale du commerce de la CE à celle du commerce de l'ensemble des pays industrialisés et, d'autre part, de comparer la structure des exportations et des importations de certains PVD à celle de l'ensemble des PVD. L'indice a la valeur 1 quand la part du pays en cause correspond à la valeur de référence. S'il est supérieur à 1, cela signifie qu'il y a spécialisation par rapport à l'ensemble des pays industrialisés ou des PVD. On trouvera la définition exacte des différents indices de spécialisation dans les notes qui précèdent les tableaux annexés au rapport. Dans la mesure où les données disponibles le permettent, nous avons utilisé, pour présenter les structures régionales et commerciales, des moyennes calculées sur deux ans afin de neutraliser l'effet des variations de forte amplitude, mais de courte durée. Sur la base de

ces données, nous avons calculé également les différents indices de spécialisation commerciale et géographique. Les taux de variation (VR) des parts et des indices de spécialisation sont calculés sur la base des moyennes indiquées et établies sur une base annuelle, afin d'améliorer la comparabilité entre des périodes de durée inégale. Sur la base de toutes les données annuelles disponibles, les taux de croissance (WR) des valeurs et quantités absolues ainsi que les variations des valeurs unitaires sont déterminés à l'aide d'une fonction exponentielle. Les « shifts » sont les quotients entre les taux d'accroissement des importations ou des exportations de la CE et ceux de l'ensemble des pays industrialisés, par groupe de marchandises et de pays. La mention NS (non significatif) dans les tableaux signifie qu'un taux de croissance au moins est négatif.

Dans les différents chapitres, les résultats sont tout d'abord analysés séparément sous différents aspects. Dans certains cas, il est impossible d'éviter des répétitions en raison du lien conceptuel existant entre différents indicateurs. En outre, les flux commerciaux ventilés par marchandises et/ou pays peuvent être si fortement concentrés que des indicateurs différents donnent des résultats très proches les uns des autres. A la fin de chaque chapitre, des conclusions globales sont formulées à partir des résultats individuels.

1. Comparaison générale entre le commerce agricole de la CE et celui d'autres pays industrialisés

1.1. Importance et évolution des importations agricoles en provenance de l'ensemble des PVD

En 1986, la Communauté a importé pour près de 30 milliards d'ECU de produits agricoles en provenance de PVD; ce chiffre représente environ 40 % de l'ensemble des importations (à l'exclusion du pétrole) en provenance de ces pays (voir tableaux 1.1.1. et 1.3.). La part des produits agricoles dans les importations en provenance des PVD est donc deux fois plus importante que leur part dans les importations en provenance de l'ensemble des pays tiers. En 1970, leur part était encore nettement plus grande (58 % dans le cas des PVD et 35 % dans le cas des pays extra-CE).

En 1986, les importations agricoles des États-Unis en provenance des PVD représentaient quelque 17 milliards d'ECU (voir tableau 1.1.2.), c'est-à-dire 17 % des importations de ce pays (à l'exclusion du pétrole) en provenance des PVD. Les pays de l'AELE ont acheté pour 3 milliards d'ECU de produits agricoles aux PVD (voir tableau 1.1.3.), et les autres pays industrialisés ⁽¹⁾, pour 15 milliards d'ECU (voir tableau 1.1.4.). Dans ces deux derniers groupes de pays, ces chiffres correspondaient à plus du tiers de leurs importations totales (à l'exclusion du pétrole) en provenance des PVD. Dans les trois zones (tout comme dans la Communauté), les produits agricoles représentaient une part plus importante des importations en provenance des PVD que des importations en provenance du reste du monde. Dans la CE, comme dans tous les autres groupes de pays examinés dans le présent rapport, la part des produits agricoles a diminué au cours de la période de référence, cette diminution étant la plus marquée aux États-Unis et la plus faible dans les autres pays industrialisés.

Au cours des années 70, les importations communautaires de produits agricoles en provenance des PVD ont connu une augmentation sensible, atteignant en moyenne 11 % par an (provenance extra-CE: + 10 %). Au cours des années 80, la croissance s'est ralentie et le taux est tombé à 8 % dans le cas des importations de produits agricoles en provenance de PVD (provenance extra-CE: 4,5 %) ⁽²⁾.

Au cours des années 70, l'accroissement des importations agricoles des États-Unis et des pays de l'AELE en provenance de PVD n'était guère moins marqué (10 %) que dans la

⁽¹⁾ Les « autres pays industrialisés » comprennent Andorre, l'Australie, les îles Féroé, Gibraltar, le Japon, le Canada, Malte, la Nouvelle-Zélande, la Turquie et l'Afrique du Sud.

⁽²⁾ Au total, les importations en provenance des PVD ont connu un accroissement plus fort que les importations de produits agricoles au cours des années 70 et un accroissement plus faible au cours des années 80, cette évolution étant influencée par la forte hausse des prix pétroliers, suivie d'une baisse.

Communauté; il était même légèrement plus fort (13 %) dans les autres pays industrialisés. Au cours des années 80, en revanche, l'accroissement des importations s'est accéléré aux États-Unis (11 %) et a également dépassé celui de la Communauté dans les autres pays industrialisés (11 %). Dans les pays de l'AELE, il a atteint le même niveau (8 %) que dans la CE.

La Communauté est importatrice nette de produits agricoles. De 7 milliards d'ECU en 1970, le déficit du commerce de produits agricoles avec les PVD est passé à près de 18 milliards en 1986 (voir tableau 1.2.). Parmi les pays industrialisés, seuls les États-Unis ont été, la plupart des années, exportateurs nets de produits agricoles vis-à-vis des PVD (les années faisant exception à la règle étant 1970, 1985 et 1986). Dans les autres groupes de pays industrialisés, tout comme dans la CE, les déficits persistants des échanges de produits agricoles avec les PVD se sont largement accrus au cours de la période de référence (dans l'AELE, ce déficit est passé de 780 millions à 2,2 milliards d'ECU et, dans les autres pays industrialisés, de 1,2 à 7,1 milliards d'ECU entre 1970 et 1986).

Si l'on compare, d'une part, l'importance des produits agricoles dans les importations des différents groupes de pays industrialisés et, d'autre part, la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés ⁽¹⁾, on constate que la spécialisation des importations communautaires en produits agricoles atteignait, en début de période, un indice de 1,08 vis-à-vis des PVD, cet indice étant inférieur à celui de la spécialisation vis-à-vis de l'ensemble du monde (1,36), mais qu'il était supérieur à ce dernier indice au milieu des années 80 (1,41 – voir tableau 1.4.). Cela signifie que, tant au niveau des importations totales qu'au niveau des importations en provenance des PVD, la CE est nettement plus spécialisée en produits agricoles que les autres pays industrialisés.

En comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, les États-Unis importent relativement peu de produits agricoles en provenance des PVD, et la tendance est à la baisse (l'indice de spécialisation étant tombé de 0,90 à 0,58). En début de période, les importations des pays de l'AELE en provenance des PVD étaient concentrées sur les produits agricoles dans les mêmes proportions que celles de la CE, mais l'importance de ces produits a connu un accroissement moins marqué (passant de 1,08 à 1,28). Chez les autres pays industrialisés, la sous-représentation des produits agricoles, observée en début de période, s'est inversée depuis le début des années 80 (l'indice passant de 0,90 à 1,23).

La CE constitue le principal importateur de produits agricoles en provenance des PVD: au milieu des années 80, elle intervenait, à elle seule, pour près de la moitié dans les importations de produits agricoles de l'ensemble des pays industrialisés (voir tableau 1.5.). La part des États-Unis était de 26 %, celle de l'AELE de 5 % et celle des autres pays industrialisés de 22 %. Par rapport au début de la période, la part de la CE a diminué, celle des autres pays industrialisés a augmenté, tandis que celle des États-Unis et de l'AELE n'a guère changé.

Les PVD interviennent largement dans les ventes de produits agricoles: jusqu'au début des années 80, ils fournissaient près de la moitié des importations communautaires de produits agricoles, leur part atteignant même 56 % en 1985-1986 (voir tableau 1.6.). Sur le marché américain, les PVD intervenaient, tout d'abord, pour une part plus importante (54 %) dans les importations agricoles que dans la Communauté, mais, au milieu des années 80, ils y avaient perdu du terrain: leur part était tombée à 50 %, alors qu'elle restait inchangée dans la CE. Dans les pays de l'AELE et les autres pays industrialisés, la position des PVD était nettement plus faible, puisqu'ils n'intervenaient que pour 25 % dans les importations agricoles dans le premier cas et pour 38 % dans le second.

⁽¹⁾ L'indice de spécialisation commerciale est calculé comme suit: part représentée par les produits agricoles dans les importations (à l'exclusion du pétrole) du pays déclarant en provenance du reste du monde ou des PVD, divisée par la part représentée par les produits agricoles dans les importations (à l'exclusion du pétrole) de l'ensemble des pays industrialisés en provenance du reste du monde ou des PVD.

Une comparaison entre, d'une part, les importations des différents pays déclarants en provenance des PVD et, d'autre part, la situation dans l'ensemble des pays industrialisés ⁽¹⁾ montre que la concentration des importations agricoles sur les produits en provenance des PVD s'est accrue dans la Communauté (l'indice étant passé de 1,08 à 1,20 – voir tableau 1.7.). En dehors de la CE, seuls les États-Unis présentaient une concentration supérieure à la moyenne sur les produits agricoles provenant des PVD (la tendance étant cependant à la baisse). Dans les autres pays industrialisés, et en particulier dans les pays de l'AELE, l'indice de spécialisation régionale était inférieur à 1 (la tendance étant à la baisse dans les pays de l'AELE et à la hausse dans les autres pays industrialisés).

En résumé, nous pouvons noter que, au niveau des importations communautaires, les produits agricoles en provenance des PVD:

- ont une importance plus grande, aussi bien en comparaison avec les importations en provenance de l'ensemble des pays tiers qu'en comparaison avec la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés;
- ont vu leur importance décroître par rapport au début des années 70, cette diminution d'importance étant cependant moins marquée qu'au niveau des importations en provenance du reste du monde et des importations de l'ensemble des pays industrialisés.

Les PVD ont donc pu améliorer encore leur position – déjà forte – sur le marché communautaire des importations. En dehors de la Communauté, elles n'ont pu progresser (bien qu'à un niveau plus bas) que dans les autres pays industrialisés, alors que leur position en matière d'importations s'est détériorée aux États-Unis et dans les pays de l'AELE.

1.2. Importance et évolution des importations agricoles par groupe de PVD

Il y a, dans une certaine mesure, chevauchement entre les six groupes de PVD que nous distinguons dans le présent rapport (c'est ainsi que la plupart des PMA sont des pays ACP – voir annexe 1). Les pays du groupe « Amérique latine » ne constituent qu'une sélection de vingt des pays de ce continent; de même, la Chine fait partie des pays en voie de développement, mais non du groupe « Asie ». Pour mieux mettre en lumière les écarts entre les groupes de PVD, la comparaison a porté, pour tous les indicateurs, non pas sur la totalité des pays exportateurs, mais sur l'agrégat des PVD ⁽²⁾.

Dans le cadre des importations communautaires, l'importance des produits agricoles était la plus grande dans les pays ACP, les pays d'Amérique latine et les PMA (plus de 60 %). Depuis le début des années 70, cette importance s'est accrue dans les pays ACP, mais a diminué dans les deux autres groupes de pays (et, en particulier, dans les PMA – voir tableau 1.3.). Dans le cas des importations des États-Unis, les produits agricoles représentent la part la plus importante dans les pays ACP (47 %). Dans les pays de l'AELE, les produits agricoles représentent une part considérable des importations en provenance des pays d'Amérique latine et des PMA (environ 70 %), ainsi que des pays ACP (63 %). Dans les autres pays

⁽¹⁾ L'indice de spécialisation régionale est calculé de la manière suivante: part représentée par les pays partenaires dans le commerce de produits agricoles du pays concerné, divisée par la part représentée par les mêmes pays partenaires dans le commerce de produits agricoles de l'ensemble des pays industrialisés. Si cet indice est inférieur à 1, cela signifie que (pour le groupe de marchandises concerné) le partenaire représente une importance supérieure à la moyenne pour le pays concerné.

⁽²⁾ En raison des chevauchements, les totaux peuvent être supérieurs à 100 %.

industrialisés, les produits agricoles représentent une part considérable des exportations en provenance des PMA (77 %).

L'indice de spécialisation commerciale montre qu'en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés les importations de la CE sont caractérisées par une spécialisation de tous les groupes de PVD en produits agricoles (voir tableau 1.4.). Cet indice est particulièrement élevé dans les PNI 6 (1,67). Dans les importations de la CE, la spécialisation de tous les groupes de PVD en produits agricoles s'est renforcée, tout particulièrement depuis le début des années 80.

En ce qui concerne les importations des États-Unis, les pays ACP et les PMA n'étaient spécialisés en produits agricoles qu'en 1970; toutes les autres années, les produits agricoles sont sous-représentés dans les importations en provenance de l'ensemble des groupes de PVD, et la tendance est à la baisse dans tous les cas. Dans le cas de l'AELE, la quasi-totalité des groupes de PVD s'est spécialisée de plus en plus fortement, au fil des ans, en produits agricoles: c'est le cas, en particulier, des pays méditerranéens, mais l'indice des pays d'Amérique latine et des PNI 6 est également élevé (plus de 1,50). Les PVD asiatiques sont les seuls où les produits agricoles jouent un rôle relativement secondaire. Cette observation ne s'applique cependant pas aux autres pays industrialisés, où les PVD asiatiques sont particulièrement spécialisés en produits agricoles (1,97); en revanche, les produits agricoles ne jouaient qu'un rôle relativement mineur (sauf en 1985-1986) dans les exportations des pays ACP, des pays d'Amérique latine et des pays méditerranéens.

A elle seule, la CE absorbait, au milieu des années 80, 75 % des exportations agricoles des pays ACP et des pays méditerranéens à destination de l'ensemble des pays industrialisés (72 % des exportations des PMA – voir tableau 1.5.). En 1970, elle avait absorbé une part moins importante des exportations agricoles des pays ACP (68 %), mais une part plus importante de celles des pays méditerranéens (83 %). Les parts absorbées par les autres groupes de pays industrialisés sont logiquement faibles dans le cas des pays ACP et des pays méditerranéens et ont connu l'évolution inverse. Les États-Unis ont absorbé à peu près la même proportion de produits agricoles en provenance des pays d'Amérique latine et des PNI 6 que la Communauté (40 et 35 % respectivement), tandis que les autres pays industrialisés étaient les principaux clients des PVD asiatiques (42 %). D'une manière générale, ces chiffres traduisent l'importance que revêt la proximité géographique pour l'intensité des relations commerciales. Il convient, cependant, de noter la position de la CE (forte en comparaison avec celle des États-Unis) vis-à-vis des pays d'Amérique latine. Cette position s'explique par le fait que, en raison des circonstances géographiques et climatiques, ainsi que de sa densité démographique, la Communauté est plus largement tributaire d'importations agricoles que les États-Unis.

La CE est déficitaire dans ses échanges de produits agricoles avec l'ensemble des groupes de PVD, sauf avec les pays méditerranéens: avec ces pays, le solde des exportations communautaires est positif et a même atteint un niveau particulièrement élevé en 1981 et 1984 (1,6 milliard d'ECU – voir tableau 1.2.). Le déficit le plus considérable est celui vis-à-vis des pays d'Amérique latine (plus de 12 milliards d'ECU en 1984 et 1985). D'une manière générale, les autres groupes de pays industrialisés enregistrent également des soldes positifs vis-à-vis des pays méditerranéens et des déficits vis-à-vis des pays d'Amérique latine. Pour le reste, les États-Unis ont également enregistré des excédents vis-à-vis des pays asiatiques et – presque toujours – vis-à-vis des PNI 6 et des PMA. En revanche, le solde des échanges de produits agricoles a été négatif dans presque tous les autres cas pour les pays de l'AELE et les autres pays industrialisés, la tendance dans ce domaine étant – comme dans la CE – à une aggravation du déficit.

Parmi les PVD, les pays d'Amérique latine sont les principaux exportateurs de produits agricoles vers la CE, suivis des pays ACP (ces deux groupes de pays intervenant respectivement pour 38 et 28 % dans les exportations de l'ensemble des PVD – voir tableau 1.6.). Dans les importations des États-Unis et des pays de l'AELE, la prédominance des pays d'Amérique latine était encore plus marquée (63 et 60 % respectivement). Chez les autres pays

industrialisés, les PVD asiatiques venaient en première position (59 %). D'une manière générale, les groupes de PVD ont pu, le plus souvent, compenser des pertes subies dans une région par des gains dans d'autres. Seuls les pays ACP ont enregistré des pertes (souvent les plus importantes), tant durant les années 70 que durant les années 80, la seule exception étant l'apparition d'une faible tendance positive dans la CE au cours des années 80.

Dans le domaine des importations agricoles en provenance de PVD, les pays méditerranéens et les pays ACP (ainsi que les PMA) occupent une position plus forte dans la CE que dans la moyenne des pays industrialisés (les indices de spécialisation régionale étant de l'ordre de 1,6). Une progression particulièrement marquée a été observée, au cours des années 80, dans les PMA et les pays ACP (voir tableau 1.7.). En revanche, la part des importations communautaires en provenance des pays asiatiques, des pays d'Amérique latine et des PNI 6 est inférieure à la moyenne. Les importations agricoles des États-Unis proviennent, dans une mesure supérieure à la moyenne, des pays d'Amérique latine et des PNI 6, alors que les pays méditerranéens sont largement sous-représentés. Dans les importations des pays de l'AELE, en revanche, la part des pays méditerranéens est plus de deux fois aussi grande que pour la moyenne des pays industrialisés. Pour les exportations des PVD asiatiques vers les autres pays industrialisés, l'indice de spécialisation régionale atteint environ 1,9, ce qui souligne l'importance de la proximité géographique pour l'intensité des échanges.

D'une manière générale, on peut dire que, dans tous les groupes de pays industrialisés, et en particulier dans les groupes européens (CE et AELE), les produits agricoles représentent la proportion la plus importante des importations en provenance des pays ACP et des pays d'Amérique latine, ainsi que des PMA. Toutefois, en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, seule la CE achète à l'ensemble des groupes de PVD une quantité de produits agricoles supérieure à la moyenne (avec une tendance à la hausse, notamment depuis le début des années 80). Pour les groupes de pays qui entretiennent avec la CE des relations privilégiées (ACP, pays méditerranéens), la Communauté constitue, de loin, le principal client, mais même dans les pays d'Amérique latine, les achats de produits agricoles de la CE étaient supérieurs à ceux des États-Unis. La Communauté est importatrice nette de produits agricoles vis-à-vis de tous les groupes de PVD, à l'exception des pays méditerranéens. Le déficit est le plus grand vis-à-vis de l'Amérique latine, qui est le principal fournisseur de produits agricoles de la Communauté. Toutefois, la prédominance des pays d'Amérique latine comme fournisseurs de produits agricoles est plus marquée vis-à-vis des États-Unis et des pays de l'AELE; les principaux fournisseurs des autres pays industrialisés sont les PVD asiatiques.

1.3. Importance et évolution des exportations agricoles vers l'ensemble des PVD

En 1986, les exportations agricoles de la CE vers les PVD se chiffraient à 12 milliards d'ECU, ce qui représentait 11 % des exportations communautaires totales (à l'exclusion du pétrole) vers ces pays (voir tableaux 1.1.1. et 1.3.). Au cours de la période de référence, cette proportion n'a guère varié et reflète, *grosso modo*, la part du volume total des exportations communautaires (à l'exclusion du pétrole) représentée par les produits agricoles.

En 1986, les exportations agricoles des États-Unis vers les PVD, exprimées en valeur, atteignaient le niveau des exportations communautaires (12 milliards d'ECU), mais leur part du volume total des exportations était plus importante, atteignant 19 % (17 % des exportations des États-Unis vers le reste du monde). Au fil des ans, la situation est restée relativement stable, exception faite des accroissements en pointe enregistrés au début des années 80. Les exportations agricoles de l'AELE vers les PVD sont restées légèrement inférieures à 1 milliard d'ECU et n'interviennent guère (6 %) dans le volume total des exportations de ce groupe de pays. Les autres pays industrialisés ont exporté pour 8 milliards d'ECU de produits agricoles aux PVD, ce qui représente 10 % (1970: 15 %) de la valeur totale de leurs exportations.

En comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, la CE n'est pas spécialisée en produits agricoles en matière d'exportations (l'inverse étant vrai pour les importations). En d'autres termes, l'indice de spécialisation pour les produits est toujours inférieur à 1, mais la tendance est à la hausse (voir tableau 1.4.). Les produits agricoles ne jouent un rôle important que dans les exportations des États-Unis. Leur importance a diminué depuis le début des années 80, mais reste plus considérable vis-à-vis des PVD que vis-à-vis de l'ensemble des pays.

Contrairement à ce qui est le cas pour les importations, la part des exportations agricoles de la CE vers les PVD, représentant 35 % des exportations de l'ensemble des pays industrialisés, est inférieure à la part des États-Unis (39 % en 1985-1986 – voir tableau 1.5.). La CE a cependant pu améliorer sa position, notamment au cours des années 70, alors que les États-Unis ont perdu du terrain depuis le début des années 80, et ce pas seulement dans les PVD. Après une chute au début des années 80, la position des autres pays industrialisés s'est raffermie: en 1985-1986, ces pays intervenaient pour 24 % dans les exportations agricoles des pays industrialisés vers les PVD (pays de l'AELE: 3 %).

La part des exportations agricoles de la CE qui est absorbée par les PVD varie fortement; au milieu des années 80, elle représentait 43 % (voir tableau 1.6.). Dans la plupart des groupes de pays industrialisés couverts par notre rapport, cette part était particulièrement élevée en 1980-1981 (50 % dans la CE, 40 % aux États-Unis). Au milieu des années 80, les PVD avaient également, dans tous les cas, une position plus forte qu'en 1970 en tant qu'importateurs de produits agricoles.

Bien que la CE ne soit pas spécialisée en exportations agricoles, ses ventes sont absorbées par les PVD dans une mesure supérieure à la moyenne, la tendance dans ce domaine étant toutefois à la baisse. En comparaison avec la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés, l'indice de spécialisation régionale de la CE vis-à-vis des PVD était de 1,22 en 1985-1986 et de 1,31 en 1970 (1,43 en 1975-1976 – voir tableau 1.7.). Pour les États-Unis, l'indice est de l'ordre de 1 (1,15 en 1985-1986), alors que les PVD n'absorbent que peu de produits agricoles provenant des autres pays industrialisés, et particulièrement des pays de l'AELE.

Contrairement à ce qui est le cas pour les importations, les exportations communautaires de produits agricoles vers les PVD n'ont pas une importance plus grande que les exportations vers l'ensemble des pays tiers, et même une importance moins grande que les exportations des États-Unis vers les PVD. La CE est donc, après les États-Unis, le deuxième fournisseur de produits agricoles aux PVD, mais elle a amélioré sa position. En comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, la CE n'est pas spécialisée en exportations de produits agricoles; pour la CE, les PVD constituent cependant des clients relativement importants, bien que cette importance diminue.

1.4. Importance et évolution des exportations agricoles par groupe de PVD

En 1986, les produits agricoles avaient la plus grande importance dans les exportations de la CE vers les PMA (24 %), les pays ACP (16 %) et les pays méditerranéens (13 %) (voir tableau 1.3.). En 1970, la part que les produits agricoles représentaient dans les exportations communautaires vers ces trois groupes de pays était nettement plus faible. Elle reste faible dans les exportations vers l'Amérique latine et les PNI 6 (7 %), ainsi que vers les PVD asiatiques (10 %).

La structure régionale et l'évolution des exportations agricoles américaines sont semblables à celles de la CE, mais la part que les produits agricoles représentent dans les exportations totales (à l'exclusion du pétrole) est nettement plus grande: en 1980, les produits agricoles

représentaient environ 48 % des exportations vers les PMA, 34 % des exportations vers les pays ACP, c'est-à-dire, dans les deux cas, le double du chiffre de 1970, et 35 % des exportations vers les pays méditerranéens (1970: 26 %). Les produits agricoles intervenaient pour quelque 20 % dans les exportations des États-Unis vers les PVD asiatiques et les PNI 6; il y a donc reculé dans le premier cas (1970: 29 %) et stabilité relative dans le second.

En ce qui concerne les exportations de l'AELE, les produits agricoles n'ont joué un rôle croissant que dans le cas des PMA (1986: 14 %; 1970: 9 %) et, dans des proportions similaires, dans le cas des pays méditerranéens. Dans les exportations des autres pays industrialisés, on note l'importance des produits agricoles dans les ventes aux pays méditerranéens (31 %, et même 46 % en 1970). Dans les autres groupes de pays, l'importance de la part des produits agricoles a diminué dans les exportations vers les PMA (18 %) et les pays ACP (15 %).

En comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, la CE n'est pas spécialisée en produits agricoles dans ses exportations vers les différents groupes de PVD (voir tableau 1.4.), mais il convient de noter l'accroissement de l'indice de spécialisation vis-à-vis des PVD asiatiques (0,55 en 1970, 0,84 en 1986). Parmi les autres (groupes de) pays industrialisés, les États-Unis sont les seuls à avoir été spécialisés en exportations agricoles vis-à-vis de chaque groupe de PVD, et ce pour toutes les années observées. Cette spécialisation était particulièrement marquée vis-à-vis des pays méditerranéens au cours des années 80 (indices supérieurs à 2). En revanche, l'indice de spécialisation des autres pays industrialisés vis-à-vis des pays méditerranéens a connu une baisse (de 3,0 à 1,8).

La CE est le principal fournisseur de produits agricoles aux PMA, aux pays ACP et aux pays méditerranéens: dans certains cas, elle intervenait pour plus de la moitié dans les exportations agricoles de l'ensemble des pays industrialisés à ces groupes (voir tableau 1.5.). Les États-Unis interviennent pour environ deux tiers dans les exportations agricoles de l'ensemble des pays industrialisés aux pays d'Amérique latine et aux PNI 6. La part de l'AELE dans les exportations agricoles vers tous les groupes de pays est faible. Les autres pays industrialisés interviennent surtout assez largement dans les exportations de produits agricoles vers les PVD (30 %).

Parmi les PVD, les pays asiatiques sont les principaux importateurs de produits agricoles en provenance des groupes de pays industrialisés couverts par le présent rapport, la part étant de l'ordre de 45 % dans le cas de la CE, des États-Unis et des pays de l'AELE, et de 62 % dans le cas des autres pays industrialisés (voir tableau 1.6.). Au cours de la période couverte, la part de tous les fournisseurs (à l'exception des États-Unis), s'est accrue. Parmi les pays qui s'approvisionnent auprès de la CE et de l'AELE, les pays méditerranéens arrivaient en seconde position.

Si l'on compare la proportion des exportations agricoles des différents groupes de pays industrialisés qui est absorbée par les groupes de PVD et la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés, on constate une spécialisation régionale de la CE vis-à-vis des pays ACP, des PMA et des pays méditerranéens, la tendance étant à la baisse dans les trois cas (voir tableau 1.7.). Vis-à-vis des États-Unis, les pays d'Amérique latine et les PNI 6 représentaient une importance plus grande, et croissante au cours de la période observée, comme importateurs de produits agricoles que vis-à-vis de l'ensemble des pays industrialisés. Au cours des années 80, la spécialisation régionale de la CE a diminué vis-à-vis de tous les groupes de pays, à l'exception des PNI 6, alors que celles des États-Unis s'est accrue vis-à-vis de tous les groupes de pays. Seuls les PVD asiatiques absorbaient une part supérieure à la moyenne des exportations agricoles des autres pays industrialisés, mais cette part a diminué au cours des années 80.

En résumé, nous pouvons dire que, dans les exportations de la CE, les produits agricoles ne sont importants que dans le cas des PMA, des pays ACP et des pays méditerranéens, avec une tendance croissante. Pour les groupes de pays précités, la CE constitue également le principal

exportateur de produits agricoles parmi les pays industrialisés. Ces trois groupes de pays absorbent une plus grande part des exportations agricoles de la CE que de celles de la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés. Au total, les produits agricoles représentent une part moins importante des exportations communautaires vers l'ensemble des groupes de PVD que celles de l'ensemble des pays industrialisés. Dans le cas des États-Unis, c'est l'inverse que nous observons: pour toutes les années couvertes, les produits agricoles représentent une partie considérable des exportations de ce pays vers l'ensemble des groupes de PVD. Pour tous les exportateurs de produits agricoles, les PVD asiatiques constituent les débouchés les plus importants.

2. Commerce de produits agricoles de chacun des pays de la CE

2.1. Importations

Parmi les pays de la CE, la République fédérale d'Allemagne est le principal importateur de produits agricoles en provenance des PVD: en 1986, elle a absorbé, à elle seule, le quart de toutes les exportations en provenance des PVD (voir tableaux 2.1. et 2.3.). Venaient, ensuite, la France (17 %), l'Italie et le Royaume-Uni (14 % chacun) et les Pays-Bas (13 %). Durant toute la période couverte par l'étude, l'importance de la République fédérale d'Allemagne et des Pays-Bas en tant qu'importateurs s'est accrue, alors que celle de la France et du Royaume-Uni a diminué. Au cours des années 80, la croissance des importations vers l'ensemble de la CE et vers ses différents pays membres s'est ralentie par rapport à la décennie précédente, sauf au Royaume-Uni (où cette croissance était, pour les deux périodes, de 7 %, c'est-à-dire inférieure à la moyenne communautaire), dans l'UEBL et au Portugal. Les pays de la CE ont importé davantage de produits agricoles en provenance des PVD qu'ils n'en ont exporté vers ces pays; font exception à la règle l'Irlande (pour presque toutes les années), la Grèce (certaines années), ainsi que la France et l'UEBL (une année). En d'autres termes, le solde du commerce agricole est négatif dans tous les autres cas et le déficit a tendance à s'accroître dans tous les pays.

En comparaison avec l'ensemble de la CE, la part représentée par les produits agricoles dans l'ensemble des importations en provenance des PVD était particulièrement élevée dans le cas du Portugal (74 %), des Pays-Bas et de l'Espagne (56 % chacun) et du Danemark (54 %). En revanche, elle était plutôt réduite dans le cas de l'UEBL (28 %), du Royaume-Uni (33 %) et de la République fédérale d'Allemagne (35 %) (voir tableau 2.2.). La part représentée par les produits agricoles dans les importations en provenance des PVD a diminué dans la quasi-totalité des pays de la CE; dans la plupart des pays (à l'exception du Danemark, de la Grèce, de l'Espagne et du Portugal), cette diminution était cependant moins marquée que celle des importations en provenance de l'ensemble des pays tiers. Dans ces cas-là, la part représentée par les produits agricoles dans les importations en provenance des PVD, qui est élevée dans tous les pays de la CE par rapport à la part de ces produits dans les importations en provenance de l'ensemble des pays tiers, s'est encore accrue: les indices de spécialisation sont toujours supérieurs à 1 et excèdent même 2 certaines années dans certains pays.

Les PVD constituent les principaux exportateurs de produits agricoles pour la quasi-totalité des pays de la CE. En 1985-1986, leur importance était la plus grande dans le cas de la France (65 %) et de la République fédérale d'Allemagne (60 %). Dans de nombreux pays de la Communauté, cette part des PVD s'est accrue par rapport à 1970, l'accroissement étant particulièrement sensible depuis le début des années 80. En revanche, il convient de noter que la part représentée par les PVD dans les importations de produits agricoles du Portugal a fortement diminué au cours des années 70 (tombant de 70 % en 1970 à 37 % en 1980-1981) à la suite de l'abandon d'importantes colonies. Au cours des années 80, les PVD ont refait, au Portugal une partie du terrain perdu comme exportateurs de produits agricoles.

2.2. Exportations

En ce qui concerne les exportations agricoles vers les PVD, la France occupe la première position dans la CE (27 %), suivie des Pays-Bas (17 %) et du Royaume-Uni (14 %), la République fédérale d'Allemagne n'arrivant qu'en quatrième position (10 %). Au milieu des années 70 et au début des années 80, l'avance de la France avait été plus grande encore. Au cours des années 80, le taux d'accroissement des exportations a subi un coup d'arrêt par rapport à la décennie précédente, ce phénomène étant nettement plus marqué dans le domaine des exportations que dans celui des importations. Parmi les pays de la CE, seul le Portugal fait exception à la règle. En France, le taux d'accroissement annuel moyen est tombé de 34 % au cours des années 70 à 7 % au cours des années 80. Aux Pays-Bas, il est tombé de 17 à 6 %, au Royaume-Uni de 15 à 5 % et, en République fédérale d'Allemagne, de 22 à 2 %.

Les produits agricoles jouent un rôle particulièrement important dans les exportations des petits pays de la CE vers les PVD: en 1985-1986, leur part était de 61 % en Irlande, 32 % au Danemark, 29 % aux Pays-Bas, 24 % en Grèce et 20 % au Portugal. Dans certains de ces pays, il s'agit là d'une particularité des exportations vers les PVD; c'est le cas, notamment, de l'Irlande, où la part représentée par les produits agricoles dans les exportations totales est inférieure de plus de la moitié au chiffre précité (l'indice de spécialisation vis-à-vis des PVD atteint 2,29, dépassant ainsi largement celui de tous les autres pays de la CE). La situation inverse peut être observée en Grèce, où les produits agricoles représentent une part plus importante des exportations totales (indice de spécialisation inférieur à 1). En revanche, l'importance des produits agricoles est mineure dans les exportations de la République fédérale d'Allemagne (4 %), de l'Italie (6 %) et du Royaume-Uni (9 %) vers les PVD. En France, leur part atteignait 14 %, dépassant la moyenne communautaire (11 %).

Au cours des deux périodes d'observation, l'évolution a été très hétérogène dans les différents pays de la CE; il convient de noter la diminution de la part représentée par les produits agricoles dans les exportations de la Grèce et de l'Espagne vers les PVD.

D'une manière générale, les produits agricoles représentent, dans la quasi-totalité des pays de la CE, une part plus grande des exportations vers les PVD que des exportations vers l'ensemble des pays tiers. Font exception à la règle, la Grèce, l'Espagne et l'Italie. Dans le cas de la France, les produits agricoles représentent approximativement la même part des exportations vers les PVD que des exportations totales, ce rapport restant relativement constant durant toute la période couverte. Dans tous les autres pays de la CE, la spécialisation en produits agricoles dans leurs exportations vers les PVD s'est renforcée depuis la décennie 70.

Pour certains pays de la CE, les PVD sont les principaux importateurs de produits agricoles; la part des PVD était particulièrement importante dans le cas de l'UEBL (69 %), de l'Irlande (62 %), des Pays-Bas (51 %) et de la France (50 %). En revanche, les PVD n'absorbent qu'une petite partie des exportations agricoles du Danemark, de la République fédérale d'Allemagne, de l'Espagne et de la Grèce. Au cours des années 80, tous les pays de la CE ont vu diminuer la part de leurs exportations agricoles absorbée par les PVD.

Conclusion: dans le domaine du commerce de produits agricoles avec les pays en voie de développement, la République fédérale d'Allemagne est le plus grand importateur et la France le plus grand exportateur parmi les pays de la CE. A l'exception de l'Irlande, tous les pays de la CE ont été, presque chaque année, importateurs nets vis-à-vis des PVD, l'importance des déficits ayant tendance à s'accroître depuis le début des années 80. Dans presque tous les pays de la CE, l'importance des produits agricoles dans les importations en provenance des PVD a diminué, mais, dans la plupart des cas, cette diminution a été moins sensible qu'au niveau des importations totales. Dans le domaine des exportations, les produits agricoles jouent un rôle important dans les petits États membres en particulier; dans les exportations de la République fédérale d'Allemagne et de l'Italie, ces produits n'interviennent que très peu. Après

que très peu. Après l'évolution très dynamique des années 70, l'accroissement des exportations s'est fortement ralenti dans tous les pays de la CE depuis le début des années 80. Pour la plupart des États de la CE, les pays en voie de développement sont les principaux fournisseurs de produits agricoles (avec une tendance à la hausse); pour certains États membres (UEBL, Irlande, Pays-Bas, France), les PVD constituent également les débouchés les plus importants.

3. Commerce de produits agricoles de la CE, par groupe de produits et de pays

3.1. Commerce de produits agricoles selon le degré de transformation et l'utilisation

La nomenclature des « grandes catégories économiques » (GCE) ne distingue que deux degrés de transformation – non transformé et transformé – et deux utilisations – industrie et ménages. L'industrie recouvre l'ensemble des secteurs de production, y compris les entreprises de valorisation de produits agricoles (agro-industrie). Dans le cadre du présent rapport, ces deux aspects seront traités séparément. Des produits agricoles sur lesquels porte notre étude, il restera cependant quelques positions CTCI qui ne peuvent être ventilées selon la nomenclature des GCE (voir annexe 2) et qui, par manque de place, ne figurent pas dans les tableaux. En moyenne, ces positions résiduelles ne jouent qu'un rôle mineur. La part qu'elles représentent dans les importations en provenance des PVD était chaque année inférieure à 1 %, et se situait entre 4 à 5 % dans le domaine des exportations.

3.1.1. Commerce de produits agricoles selon le degré de transformation

3.1.1.1. Structure et évolution des importations

Les importations communautaires de produits agricoles consistent, pour plus des deux tiers, en produits non transformés (voir tableaux 3.1.1. et 3.1.2.) et pour 31 % en produits transformés (¹), qu'il s'agisse des importations en provenance de l'ensemble des pays tiers ou des importations en provenance des PVD. Durant la période considérée, cette répartition est restée constante; au cours des années 70, la part des produits non transformés a cependant diminué au profit des produits transformés dans les exportations des PVD. Au sein du groupe des PVD, la répartition deux tiers de produits non transformés/un tiers de produits transformés vaut également pour les importations en provenance des pays méditerranéens et des pays d'Amérique latine. En revanche, les pays ACP et les PMA exportent une proportion beaucoup plus forte de produits non transformés: la part des produits agricoles transformés était de 20 % chez les pays ACP et n'atteignait que 5 % chez les PMA. Les produits transformés intervenaient, en revanche, pour une part importante dans les exportations des pays asiatiques et des PNI 6 (38 et 43 % respectivement, c'est-à-dire plus que dans les pays industrialisés).

La répartition des exportations agricoles de la CE entre produits non transformés et produits transformés est pratiquement la même que dans l'ensemble des pays industrialisés. Les indices

(¹) Le total est inférieur à 100 %, le solde étant afférent aux positions résiduelles de la CTCI, impossibles à ventiler entre les grandes catégories économiques et qui, par manque de place, ne figurent pas dans les tableaux.

des spécialisation ⁽¹⁾ sont dans tous les cas proches de 1 (voir tableau 3.1.3.). Il convient, cependant, de noter que, dans le domaine des exportations vers la CE, les PMA étaient fortement spécialisés en produits transformés en 1970, mais que cette spécialisation avait diminué au milieu des années 80.

Les PVD interviennent pour 58 % dans les importations communautaires de produits agricoles non transformés et pour 54 % dans les importations communautaires de produits agricoles transformés (voir tableau 3.1.4.). Les PVD ont donc notablement amélioré leur position, en particulier dans le domaine des produits agricoles transformés, où leur part était de 40 % en 1970. Les principaux exportateurs des deux groupes de produits sont les pays d'Amérique latine (38 %); dans le domaine des produits non transformés, les pays ACP (32 %) arrivent en deuxième position. Les PVD asiatiques occupent la deuxième place (30 %) dans le domaine des produits transformés. La répartition des exportations de produits non transformés entre les groupes de pays n'a guère varié au cours de la période considérée; dans le domaine des produits transformés, en revanche, les PNI 6 et les PVD asiatiques ont fortement progressé, au cours des années 70, au détriment des pays méditerranéens, des pays ACP et des PMA.

En 1985-1986, la part représentée par la CE dans les importations de l'ensemble des pays industrialisés était de 41 % pour les produits agricoles non transformés et de 36 % pour les produits agricoles transformés (voir tableau 3.1.5.). En particulier dans le domaine des produits agricoles transformés, les importations de la CE n'ont pas connu la même croissance que celles des autres pays industrialisés. En 1970, la part de la Communauté était encore proche de 50 % dans ce domaine. Ce n'est que pour les PVD que la CE reste le principal importateur de produits transformés. Dans le domaine des produits non transformés, elle a progressivement perdu cette position de pointe. L'importance de la CE dans ce domaine n'a augmenté que pour les pays ACP et les PMA: en 1985-1986, la CE a absorbé près des trois quarts des exportations de ces deux groupes de pays, alors qu'elle en avait absorbé près de 60 % en 1970.

Les quotients reflétant le rapport entre les taux de croissance des importations agricoles de la CE et les taux de croissance des importations agricoles de l'ensemble des pays industrialisés (les « shifts ») montrent que, dans les deux catégories, les importations agricoles de la CE ont connu une croissance plus lente que celles de l'ensemble des pays industrialisés, et ces derniers n'ont été devancés, à cet égard, par la CE qu'au cours des années 70 dans le domaine des importations de produits transformés en provenance des PVD (voir tableau 3.1.6.). La situation des différents groupes de PVD est extrêmement hétérogène. On peut cependant noter la croissance particulièrement rapide des importations communautaires de produits transformés en provenance des PVD asiatiques pendant les années 70 et en provenance des pays ACP durant la décennie 80.

3.1.1.2. Structure et évolution des exportations

Dans le domaine des exportations communautaires, le rapport entre produits agricoles non transformés et produits agricoles transformés est inversé par rapport aux importations: la CE

⁽¹⁾ Part représentée par le groupe de produits dans l'ensemble des importations agricoles de la CE en provenance du pays partenaire, divisée par la part représentée par le groupe de produits dans les importations agricoles totales de l'ensemble des pays industrialisés en provenance du pays partenaire. Cela signifie que, chaque fois que l'analyse porte sur des groupes de marchandises individuels du commerce agricole, on établit les indices de spécialisation en calculant le rapport entre la part représentée par ces groupes de produits dans le commerce agricole total, ce qui permet de mieux mettre en lumière les structures des échanges agricoles. Lorsqu'on calcule les indices de spécialisation pour l'ensemble des produits agricoles, on établit le rapport avec le total des importations ou des exportations (à l'exclusion de CTCI 3).

exporte environ deux tiers de produits transformés et un tiers de produits non transformés. En ce qui concerne les exportations vers les PVD, la part des produits non transformés est encore plus réduite. Cela vaut, en particulier, pour les exportations vers les PMA et les pays ACP, où cette part n'est pas de l'ordre de 20 %.

En comparaison avec la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés, les produits agricoles non transformés ne représentent qu'une petite partie des exportations de la CE vers tous les groupes de pays. (En 1985-1986, l'indice de spécialisation se situait entre 0,42 vis-à-vis des PNI 6 et 0,71 vis-à-vis des pays méditerranéens.) En revanche, les produits agricoles transformés interviennent beaucoup plus largement dans les exportations de la CE que dans celles de l'ensemble des pays industrialisés. Au début des années 80, notamment, l'indice de la CE est supérieur à 3 vis-à-vis des PNI 6 et supérieur à 2 vis-à-vis des pays d'Amérique latine. Dans tous les autres cas, il était au moins supérieur à 1.

De même, les PVD absorbent une partie plus importante (46 %) des exportations communautaires de marchandises transformées que de marchandises non transformées (37 %). Dans les deux catégories, les PVD avaient vu leur importance croître au cours des années 70, puis décroître en partie par la suite. Environ 40 % des produits relevant des deux catégories sont exportés vers les PVD asiatiques. Viennent ensuite les pays méditerranéens, qui absorbent 35 % des produits non transformés et 26 % des produits transformés.

Le seul domaine où la part de la CE dans les exportations totales des pays industrialisés soit importante est celui des produits transformés. Cette part est particulièrement élevée dans les échanges avec les PVD (57 % contre 19 % pour les produits non transformés). Cela vaut notamment pour les exportations vers les pays méditerranéens, les pays ACP et les PMA (la part de la CE étant de l'ordre des deux tiers dans chacun de ces cas).

Dans l'ensemble, la CE a enregistré une croissance plus forte que l'ensemble des pays industrialisés dans le domaine des exportations de produits agricoles non transformés et transformés. Au cours des années 80, la CE a largement dépassé les autres pays dans le domaine des produits non transformés. En ce qui concerne les exportations vers les PVD, l'avance prise par la CE sur le plan de la croissance était un peu plus réduite, mais elle restait considérable dans le domaine des exportations de produits non transformés vers les PNI 6.

3.1.2. Commerce de produits agricoles selon l'utilisation

3.1.2.1. Structure et évolution des importations

Les utilisations reflètent la part importante représentée par les produits non transformés dans les importations de la CE: plus de 70 % des importations agricoles étaient destinées à une utilisation industrielle, et 28 % seulement servaient aux besoins directs des ménages. On retrouve cette situation, plus clairement marquée encore, dans le domaine des importations en provenance des PVD, mais il convient de noter que la situation varie considérablement selon les groupes de PVD: les pays méditerranéens exportent principalement (61 %) des produits agricoles destinés aux ménages. Dans tous les autres groupes de PVD, les exportations destinées à l'industrie sont prédominantes, en particulier dans le cas des PMA (88 %) et des pays ACP (83 %).

En comparaison avec la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés, la CE est davantage spécialisée dans l'importation de produits destinés à l'industrie. A l'égard des PVD, cette constatation vaut, en particulier, vis-à-vis des PNI 6, ainsi que des PVD asiatiques et latino-américains (les indices de spécialisation étant de 1,5, 1,3 et 1,2, respectivement). Dans le domaine des importations destinées aux ménages, seuls les pays méditerranéens atteignaient

le niveau moyen, tandis que, dans tous les autres groupes de pays, cette catégorie était sous-représentée dans les importations de la CE.

Tout comme dans la ventilation selon le degré de transformation, les PVD sont, ici encore, les principaux exportateurs dans les deux catégories, c'est-à-dire aussi bien dans le domaine des exportations destinées à l'industrie (59 %) que dans celui des exportations destinées aux ménages (52 %). Dans les deux groupes, les pays d'Amérique latine occupent la première place. Dans le domaine des produits destinés à l'industrie, on trouve ensuite les pays ACP (31 %); dans le domaine des produits destinés aux ménages, la deuxième place revient aux PVD asiatiques (26 %), et on note la position particulièrement forte des pays méditerranéens (21 %).

En ce qui concerne les produits agricoles destinés à l'industrie et provenant des PVD, la CE est l'importateur le plus important, puisqu'elle absorbe 56 % des importations de l'ensemble des pays industrialisés. Elle n'a absorbé que moins du tiers des produits destinés aux ménages, mais 75 % des exportations des pays méditerranéens et les deux tiers des exportations des pays ACP.

Sur l'ensemble de la période considérée, la CE a augmenté aussi rapidement que l'ensemble des pays industrialisés ses importations de produits agricoles provenant des PVD et destinées à l'industrie. Dans le domaine des importations destinées aux ménages, la CE a pris du retard par rapport à l'ensemble des pays industrialisés, tout particulièrement au cours des années 80 dans le domaine des importations provenant des PVD asiatiques. En revanche, les importations en provenance des pays ACP ont connu une croissance supérieure à la moyenne.

3.1.2.2. Structure et évolution des exportations

Comme permettait de prévoir la prédominance des exportations de produits transformés, la CE exporte principalement des produits destinés aux ménages (plus de 60 %). Les produits destinés aux ménages interviennent pour plus de 70 % dans les exportations vers les pays d'Amérique latine, mais ne représentaient que 47 % des exportations vers les pays méditerranéens, qui achetaient cependant à la CE davantage de produits destinés à l'industrie (51 %). En comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, la CE est donc spécialisée, vis-à-vis de tous les groupes de pays et pour toutes les années considérées, dans l'exportation de produits agricoles destinés aux ménages. Cette spécialisation est la plus marquée dans le domaine des exportations vers les pays d'Amérique latine et vers les PNI 6. La CE est sous-représentée dans les mêmes proportions dans le domaine des exportations destinées à l'industrie, mais cette sous-représentation est de moins en moins marquée vis-à-vis de tous les groupes de pays.

Les principaux PVD importateurs de produits destinés à l'industrie sont les pays méditerranéens (42 %), suivis des pays asiatiques (32 %). Ces derniers absorbent, à eux seuls, 46 % des produits destinés aux ménages, tandis que les pays méditerranéens et les pays ACP en absorbent, les uns comme les autres, légèrement plus de 20 %.

Comme l'indique son importante spécialisation dans l'exportation de produits agricoles destinés aux ménages, la CE est le principal fournisseur de ce type de produits aux PVD; elle intervient pour une part particulièrement importante dans les exportations de l'ensemble des pays industrialisés vers les pays méditerranéens (79 %), les PMA (73 %) et les pays ACP (64 %). La part représentée par la CE (environ 40 %) dans les exportations, vers ces trois groupes de pays, de produits destinés à l'industrie est deux fois aussi élevée que sa part dans ces exportations vers l'ensemble des PVD.

L'augmentation des exportations de la CE était supérieure à celle de l'ensemble des pays industrialisés, et ce tout particulièrement au cours des années 80 dans le domaine des produits

non transformés comme dans le domaine des exportations de produits destinés à l'industrie, époque où la CE a notamment accru de manière considérable ses exportations vers les PNI 6. Dans le domaine des exportations destinées aux ménages, la CE a également devancé les autres pays industrialisés vis-à-vis des PNI 6, des pays méditerranéens et des PVD asiatiques.

3.2. Commerce de produits alimentaires et d'aliments pour animaux, ainsi que d'autres matières premières animales et végétales

Cette ventilation du commerce agricole, qui combine différemment les aspects « degré de transformation » et « utilisation », nous était imposée. On trouvera, à l'annexe 2, le classement exact des produits. La ventilation en produits alimentaires et aliments pour animaux est extrêmement sommaire. C'est ainsi que toutes les céréales font partie des produits alimentaires, même si elles servent aussi de fourrage. De même, la viande est toujours classée comme produit alimentaire, bien qu'elle serve, aussi, à l'alimentation des animaux (domestiques).

3.2.1. Structure et évolution des importations

Les importations agricoles de la CE consistaient, pour deux tiers, en produits alimentaires, pour un quart en autres matières premières animales et végétales et pour 8 % en aliments pour animaux (voir tableaux 3.2.1. et 3.2.2.). Dans le domaine des importations en provenance des PVD, la part des produits alimentaires (72 %) s'est encore accrue, depuis 1970, au détriment des matières premières (19 %). Dans l'ensemble, ces rapports sont également valables pour les différents groupes de PVD. On peut cependant noter quelques exceptions majeures: la part des importations d'aliments pour animaux est plus importante dans le cas des PNI 6 et des pays d'Amérique latine (25 et 20 %, respectivement), tandis que celle des matières premières est plus importante dans le cas des PVD asiatiques, principalement (33 %).

En comparaison avec les importations de l'ensemble des pays industrialisés, l'ensemble des groupes de PVD a exporté un volume considérable d'aliments pour animaux vers la CE (les indices de spécialisation se situant entre 2,79 pour les PNI 6 et 1,18 pour les PMA – voir tableau 3.2.3.). Dans les importations des autres groupes de produits, ces pays interviennent *grosso modo* dans les mêmes proportions que dans les importations moyennes de l'ensemble des pays industrialisés (les indices de spécialisation étant de l'ordre de 1 ou légèrement inférieurs à 1).

Les PVD ont fourni 68 % des aliments pour animaux importés par la CE en 1985-1986: ils ont ainsi nettement amélioré leur position, notamment par rapport à 1980-1981 (voir tableau 3.2.4.). La plus grande partie de ces importations (80 %) provenait des pays d'Amérique latine. Les PVD sont également les principaux exportateurs de produits alimentaires (60 %); environ 40 % de ces importations provenaient des pays d'Amérique latine et un peu moins du tiers des pays ACP. La part des PVD dans les importations de matières premières est moins élevée (42 %); elles proviennent principalement de PVD asiatiques (41 %) et des pays ACP (28 %).

La CE absorbe 89 % des importations de l'ensemble des pays industrialisés, ce qui en fait le principal importateur d'aliments pour animaux en provenance des PVD (voir tableau 3.2.5.) Dans le domaine des matières premières (49 %) et des produits alimentaires (43 %), la part de la CE était moins importante, mais la CE absorbe la plus grande partie des importations de ces produits en provenance de pays avec lesquels elle entretient des relations commerciales privilégiées, dans les ACP et les pays méditerranéens (quelque 75 %).

Les quotients des taux de croissance montrent qu'au cours des années 80, l'accélération des importations de produits alimentaires et de matières premières a été moins rapide dans la CE que dans l'ensemble des pays industrialisés (voir tableau 3.2.6.). Vis-à-vis des PVD, cette

constatation ne s'applique cependant qu'avec un moindre écart aux produits alimentaires. En ce qui concerne l'accroissement des importations au cours des années 80, la CE a principalement devancé les autres pays industrialisés dans le domaine des matières premières en provenance des PVD asiatiques, ainsi que dans celui des produits alimentaires et de matières premières en provenance des PMA. Dans le domaine des importations d'aliments pour animaux, le rythme de l'accroissement est déterminé, de toute manière, par la position prédominante de la CE. Il n'est donc pas étonnant que les « shifts » se situent autour de la valeur 1. Ils ne sont nettement supérieur à 1 que dans le cas des pays méditerranéens.

3.2.2. Structure et évolution des exportations

Les exportations agricoles de la CE consistent pour quelque 90 % en produits alimentaires. Seuls les PNI 6 absorbent également un volume important de matières premières (16 %). Cette structure des exportations correspond, dans une large mesure, à celle de l'ensemble des pays industrialisés (les indices de spécialisation étant tous proches de 1 dans le domaine des produits alimentaires). En ce qui concerne les aliments pour animaux, la dispersion des indices est considérable, mais ces produits ne jouent, dans l'ensemble, qu'un rôle mineur dans les exportations de la CE. Les exportations communautaires de produits alimentaires se répartissent à parts égales (45 % dans les deux cas) entre les autres pays industrialisés et les PVD. Parmi ces derniers, les pays asiatiques sont les principaux importateurs.

La CE intervient pour 38 % dans les exportations de produits alimentaires et d'aliments pour animaux de l'ensemble des pays industrialisés vers les PVD; dans le domaine des autres matières premières, la part de la CE n'atteint que 14 %. La Communauté intervenait pour plus de 50 % dans les exportations de produits alimentaires vers les pays ACP (ou PMA) et les pays méditerranéens. Dans l'ensemble, la CE a accru davantage, au cours des années 80, ses exportations de produits alimentaires vers les PVD (et en particulier les PNI 6) que ne l'ont fait l'ensemble des pays industrialisés. Il convient de noter qu'au cours des années 80 l'augmentation des exportations communautaires vers les pays ACP est très faible, et en tout cas inférieure à celle enregistrée par l'ensemble des pays industrialisés. En revanche, dans le domaine des exportations de matières premières, la CE a largement dépassé la moyenne au cours des années 80, notamment en ce qui concerne les exportations vers les PNI 6, les PVD asiatiques et les pays méditerranéens.

3.3. Commerce par groupe sélectionné de produits alimentaires

Les groupes sélectionnés de produits alimentaires sont des divisions à deux chiffres de la section 0 de la CTIC, « produits alimentaires ». Il s'agit des divisions suivantes: animaux vivants (00), viandes (01), produits laitiers et œufs d'oiseaux (02), poissons (03), céréales (04), légumes et fruits (05), sucres et miel (06), café, cacao, thé, épices (07), produits divers (09). Ne font pas partie de ces groupes, les aliments pour animaux (08), dont il a déjà été question au chapitre précédent.

3.3.1. Structure et évolution des importations

Parmi les produits sélectionnés, le groupe « café, cacao, thé et épices » représente la part la plus importante des importations communautaires en provenance des PVD (43 %); vient ensuite le groupe « fruits et légumes » avec 23 % (voir tableaux 3.3.1.1. et 3.3.2.1.). Depuis 1970, la part du groupe « café, thé, etc. » a fortement augmenté (1970: 37 %). En revanche, la part représentée par les importations de viande a diminué: de 12 % en 1970, elle est tombée à moins

de 5 % en 1985-1986. C'est la part des importations de poissons qui a connu la croissance la plus forte (principalement au cours de la décennie 70), puisqu'elle est passée de 2 % en 1970 à 7 % en 1985-1986. Quant à la part des céréales, elle est tombée de 10 à 2 %.

Dans le domaine des importations en provenance des groupes de PVD, le rôle des différents produits est très variable: dans les pays ACP et les PMA, l'importance du groupe « café, thé, etc. » est particulièrement grande (73 et 84 % respectivement). Les exportations des pays méditerranéens consistent pour 70 % en fruits et légumes et pour 11 % en poissons (1970: un peu moins de 5 %). Dans les exportations des PVD asiatiques, les fruits et légumes arrivent également en tête (47 %), suivis des poissons, dont l'importance ne cesse de croître (13 %; 1970: 4 %). Les pays d'Amérique latine ont exporté principalement du café, du thé, etc. (42 %), ainsi que des fruits et légumes (17 %). L'importance de ces deux groupes de produits s'est largement accrue depuis 1970 au détriment de la viande qui, cette année-là, intervenait encore pour 20 % dans les importations de la CE, mais dont la part était tombée à 8 % en 1985-1986. Il nous est impossible de dire si cette évolution résulte principalement d'une limitation rigide des importations de la CE ou si certains pays n'exploitent pas complètement les contingents qui leur sont attribués.

Les parts représentées par les deux groupes principaux de marchandises, « café, thé, etc. » et « fruits et légumes » correspondent approximativement aux parts de ces produits dans les exportations des PVD vers l'ensemble des pays industrialisés, tandis que les poissons et les céréales sont totalement sous-représentés dans les exportations vers la CE (voir tableau 3.3.3.1.). Vis-à-vis de la CE, les pays d'Amérique latine sont toujours spécialisés dans l'exportation de viande, bien que leur part dans ce domaine ait diminué. En revanche, les pays asiatiques exportent relativement plus de fruits et de légumes vers la CE que vers les autres pays industrialisés.

Les importations communautaires de café, de thé, etc., proviennent pour moitié des pays ACP, dont la part s'est ainsi accrue de 5 points depuis 1970, et pour 41 % des pays d'Amérique latine (voir tableau 3.3.4.1.). Les importations communautaires de fruits et de légumes provenaient principalement d'Asie (36 %), d'Amérique latine (30 %) et des pays méditerranéens (27 %). Des glissements considérables se sont produits dans la structure régionale des exportations: les pays méditerranéens (dont la part atteignait encore 41 % en 1970) ont perdu du terrain au profit des pays d'Amérique latine (dont la part n'excédait pas 20 % en 1970). L'ensemble des pays en voie de développement intervient pour 41 % dans les importations communautaires de poissons. La majeure partie de ces importations (30 %) provient d'Asie; la part des pays d'Amérique latine atteint 23 %, ce qui place ce groupe au même niveau que les pays ACP. Dans ce domaine aussi, les pays méditerranéens ont subi des pertes considérables, puisque leur part est tombée de 31 % en 1970 à 13 % en 1985-1986.

La CE absorbe la moitié des importations de l'ensemble des pays industrialisés de café, thé, etc., en provenance des PVD. Elle absorbe même près des trois quarts de ces importations en provenance des pays ACP ou des PMA (voir tableau 3.3.5.1.). La CE absorbe également une partie importante (42 %) des importations de sucre et de fruits et légumes. Dans les deux groupes, la part absorbée par la CE dans les importations en provenance des pays ACP et des pays méditerranéens représentait environ le double de la part absorbée par l'ensemble des pays industrialisés. La CE n'absorbe qu'une petite partie (19 %) des importations de poissons en provenance de l'ensemble des pays industrialisés, mais constitue également, dans ce domaine, le principal marché des pays ACP et des pays méditerranéens.

Durant l'ensemble de la période considérée, l'accélération des importations de poissons, ainsi que de café, de thé, etc., a été moins rapide dans la CE que dans l'ensemble des pays industrialisés. Dans le domaine des fruits et légumes, cette accélération des importations a été nettement inférieure, surtout dans les années 80, à l'accroissement moyen des importations de l'ensemble des pays industrialisés. Il en va de même pour la viande (voir tableau 3.3.6.1.).

3.3.2. Structure et évolution des exportations

La CE a exporté principalement des céréales et du lait ⁽¹⁾. Dans les exportations vers les PVD, la CE est intervenue pour 26 et 24 % respectivement (voir tableaux 3.3.1.2. et 3.3.2.2.). Par rapport à 1970, sa part a diminué dans les deux domaines. Il en va de même dans le domaine du sucre ⁽²⁾, qui, au début des années 80, représentait 16 % des exportations communautaires vers les PVD, mais qui n'en représentait plus que moins de 10 % en 1985-1986. Il convient, cependant, de noter que la CE exporte davantage de sucre vers les PVD qu'elle n'en importe en provenance de ces pays, alors que l'inverse était le cas en 1970. La CE importe davantage de sucre des pays ACP qu'elle n'en exporte vers ces pays, mais la part représentée par le sucre dans les exportations communautaires vers les pays ACP atteignait, au début des années 80, 25 %, c'est-à-dire un niveau particulièrement élevé, alors qu'il existe, par ailleurs, une obligation d'achat dans le cadre du protocole sur le sucre de la convention de Lomé. Notons également la part relativement importante représentée par la viande (1985-1986: 15 %) et le lait (1980-1981: 58 %; 1985-1986: 35 %) dans les exportations communautaires vers les pays d'Amérique latine, une situation qui ne serait pas imaginable sans les restitutions à l'exportation. Cela explique sans doute que, en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, la CE soit spécialisée en exportations de viande, de lait et de sucre vis-à-vis de l'ensemble des PVD (à l'exception des pays ACP dans le domaine de la viande – voir tableau 3.3.3.2.).

Les principaux importateurs de céréales communautaires sont les pays méditerranéens (35 %) et les PVD asiatiques (31 %). Les trois quarts des exportations laitières de la Communauté sont destinés à des PVD; près de la moitié de ces exportations va vers les pays asiatiques, qui constituent également les principaux importateurs de la quasi-totalité des autres groupes de produits (voir tableau 3.3.4.2.).

Au cours de la période observée, la part représentée par la CE dans les exportations de céréales, de lait, de sucre et de viande de l'ensemble des pays industrialisés vers les PVD s'est accrue. La CE est donc le principal fournisseur des PVD, sauf dans le domaine des céréales (voir tableau 3.3.5.2.).

Apparemment, l'accroissement des exportations de viande, observé au cours de la décennie 80, était spécifique à la CE. Ses taux d'accroissement étaient largement supérieurs à ceux de l'ensemble des pays industrialisés dans tous les groupes de PVD (à l'exception des PMA – voir tableau 3.3.6.2.). Sur l'ensemble de la période considérée, les importations de la CE vers les PVD ont également connu, dans les autres groupes de produits, un accroissement légèrement plus rapide que celles de la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés. La CE n'a été devancée, à cet égard, que dans les domaines des fruits et légumes et du café, thé, etc.

3.4. Conclusion

D'une manière générale, il convient de souligner que les importations communautaires de produits agricoles – tant dans l'absolu qu'en provenance des PVD – consistent, pour environ deux tiers, en produits non transformés et, pour un tiers, en produits transformés. Dans le domaine des exportations, les proportions sont exactement inversées. Lorsqu'on applique une ventilation selon la destination des produits (industrie ou ménages), les proportions sont identiques dans le domaine des exportations, tandis que les produits destinés à l'industrie prédominent encore plus largement dans celui des importations.

⁽¹⁾ Le groupe 02 de la CTCI couvre à la fois le lait, les produits laitiers et les œufs.

⁽²⁾ Confondu avec le miel.

Si l'on opère une distinction selon le degré de transformation, les importations communautaires présentent approximativement la même structure que celles de l'ensemble des pays industrialisés; en revanche, dans le domaine des exportations, la CE est spécialisée en produits transformés. Sous l'aspect de l'utilisation, la CE est plutôt spécialisée en importations de produits destinés à l'industrie; en ce qui concerne les exportations, les chiffres font ressortir, pour tous les groupes de pays et pour toutes les années considérées, une spécialisation de la CE en produits destinés aux ménages. Dans toutes les catégories, les pays d'Amérique latine sont les principaux fournisseurs, et les pays asiatiques les principaux clients de la CE. Une seule exception à cette règle: dans le domaine des exportations agricoles de la CE destinées à l'industrie, les pays méditerranéens occupent la première place.

Durant toute la période considérée, les importations communautaires de produits transformés en provenance des PVD et de produits destinés à l'industrie en provenance de ces mêmes pays se sont accrues au même rythme que les importations correspondantes de l'ensemble des pays industrialisés. Dans le domaine des produits non transformés, et en particulier dans celui des produits destinés aux ménages, l'accroissement des importations a été moins grand dans la Communauté (notamment dans les années 80). L'accroissement des exportations de la CE a été supérieur à la moyenne. Pour la décennie 80, il convient de noter l'accroissement particulièrement impressionnant des exportations de produits non transformés et de produits destinés à l'industrie vers les PNI 6, ainsi que celui des exportations de produits destinés aux ménages vers les PNI 6 et les pays méditerranéens.

Le poste le plus important du commerce agricole de la CE est représenté par les produits alimentaires. En effet, la CE intervient pour 72 % dans les importations en provenance des PVD et pour 91 % dans les exportations vers ces pays. Toutefois, en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, les PVD sont spécialisés, vis-à-vis de la CE, en exportations d'aliments pour animaux. Dans ce domaine, la CE absorbe près de 90 % des importations de l'ensemble des pays industrialisés, alors qu'elle n'absorbe que 43 % des importations de produits alimentaires. En raison de la grande importance des produits alimentaires, la structure régionale est semblable à celle de l'ensemble du commerce de produits agricoles: les pays d'Amérique latine sont les principaux exportateurs et les pays asiatiques les principaux importateurs. Au cours des années 80, les importations de produits alimentaires en provenance des PVD se sont accrues moins fortement dans la CE que dans l'ensemble des pays industrialisés, mais les exportations vers les PVD ont connu une croissance supérieure à la moyenne.

Parmi les produits alimentaires sélectionnés, ce sont surtout les deux groupes « café, cacao, thé et épices » et « fruits et légumes » qui font l'objet d'importations communautaires en provenance des PVD. La CE, exporte principalement des céréales et du lait vers ces pays. Dans le domaine des importations, la part des deux principaux groupes de produits est approximativement la même que dans le domaine des importations en provenance de l'ensemble des pays industrialisés. En ce qui concerne les exportations, la part de la CE dans le domaine des céréales est nettement inférieure à la moyenne des pays industrialisés. Toutefois, la CE est spécialisée dans l'exportation de viande, de lait et de sucre vis-à-vis de l'ensemble des PVD. Dans ces trois derniers domaines, elle est d'ailleurs le principal fournisseur des PVD. Dans le domaine des céréales, la part représentée par la CE dans l'ensemble des exportations de pays industrialisés a tout de même connu un accroissement.

La CE intervient pour moitié dans les importations de café, thé, etc., des pays industrialisés en provenance des PVD; sa part est de plus de 40 % dans le secteur du sucre et dans celui des fruits et légumes, mais elle est très faible (moins de 20 %) dans le domaine des importations de poisson. Le plus souvent, le rôle de la CE comme importateur et exportateur est le plus important vis-à-vis des pays ACP et des pays méditerranéens; la CE constitue également un important pourvoyeur de lait et de sucre pour l'Asie et le PMA.

4. Échanges agricoles de la CE avec les principaux PVD, ventilés par groupe de produits

Nous commençons par présenter l'importance des différents PVD dans le contexte de l'ensemble des importations et des exportations agricoles de la CE. Nous faisons figurer, dans les tableaux pertinents, tous les PVD, y compris les territoires non autonomes de la CE et des autres pays industrialisés. Nous étudions, ensuite, le rôle des différents PVD pour les groupes de produits précédemment évoqués, avec, pour chaque groupe de produits, les 25 PVD les plus importants. Ces analyses, qui portent sur l'ensemble du commerce agricole et sur le groupe de produits au niveau des différents PVD, se réfèrent à la période 1981 à 1986.

4.1. Commerce agricole avec les principaux PVD

4.1.1. Importations

Le tableau 4.1.1. présente tous les PVD séparément, classés selon l'importance de leurs exportations agricoles vers la CE en 1986. Ce tableau montre que, parmi les PVD, le Brésil constitue, avec 16 %, de loin le principal exportateur de produits agricoles vers la CE. Il est suivi de l'Argentine (8 %) et de la Côte-d'Ivoire (7 %). L'ensemble des 25 premiers PVD intervenait pour 75 % dans les importations agricoles de la CE, les 140 autres PVD se partageant les 25 % restants. Parmi les 25 exportateurs principaux, tous n'étaient pas spécialisés en produits agricoles en comparaison avec l'ensemble des PVD (¹). Des indices de spécialisation particulièrement bas ont été relevés pour la Yougoslavie (0,35), l'Inde (0,55), le Zaïre (0,66), ainsi que pour le Pakistan, le Mexique, le Chili (0,7), le Maroc, Israël et la Chine (0,8). La plus forte spécialisation en produits agricoles (indices supérieurs à 2) a été observée pour l'Ouganda, le Costa Rica, la Côte-d'Ivoire, la Colombie, le Kenya, l'Argentine, le Cameroun et le Groenland.

La CE a absorbé plus de la moitié des exportations agricoles de nombreux PVD vers l'ensemble des pays industrialisés. En 1985-1986, cette constatation était valable pour 15 des 25 principaux pays exportateurs.

(¹) Part représentée par les produits agricoles dans les exportations totales (sauf CTIC 3) du pays vers la CE, divisée par la part représentée par les produits agricoles dans les exportations totales (sans CTIC 3) de l'ensemble des PVD vers la CE. Quand cet indice est supérieur à 1, cela signifie que le pays en cause est spécialisé dans l'exportation de produits agricoles vers la CE.

**Tableau 1 – Principaux PVD dont la CE
a absorbé plus de la moitié des exportations agricoles
en 1985-1986**

(en %)

PVD de provenance	Part de la CE dans les importations agricoles de l'ensemble des pays industrialisés en provenance du PVD concerné
Zaïre	93,2
Cameroun	92,1
Nigeria	89,5
Zimbabwe	81,8
Yougoslavie	77,9
Groenland	76,3
Côte-d'Ivoire	75,5
Kenya	75,2
Maroc	73,0
Israël	72,9
Argentine	69,4
Ouganda	60,9
Ghana	57,7
Pakistan	57,4
Brésil	54,8
<i>Source: tableau 4.1.1.</i>	

S'il est vrai que cette liste comprend principalement des pays ACP et des pays méditerranéens avec lesquels la CE entretient des relations privilégiées, il n'est resté pas moins que la CE constituait également le principal client de l'Argentine, du Brésil et du Pakistan. Elle a également absorbé la plus grande partie des exportations agricoles de nombreux PVD qui ne faisaient pas partie des 25 exportateurs principaux, en particulier les autres pays ACP et les pays méditerranéens.

Depuis le début de la décennie 80, les importations agricoles en provenance de l'ensemble des PVD se sont accrues en moyenne de 7,9 % l'an ⁽¹⁾. L'évolution a été extrêmement hétérogène dans les différents PVD.

⁽¹⁾ Pour les années 1980 à 1986, voir tableau 1.1.1. Pour des raisons techniques, les données afférentes aux différents PVD se rapportent aux années 1981 à 1986.

**Tableau 2 – Principaux PVD dont les exportations
ont connu un accroissement particulier
entre 1981 et 1986**

(en %)

PVD	Taux d'accroissement annuel moyen des importations communautaires de produits agricoles entre 1981 et 1986
Ouganda	22,9
Pakistan	22,0
Groenland	19,1
Zaire	16,1
Zimbabwe	14,0
Kenya	13,9
Colombie	13,5
Indonésie	11,2
Chine	10,8
Chili	10,4
Côte-d'Ivoire	10,3
<i>Source: tableau 4.1.1.</i>	

Pour la plupart de ces pays, l'accroissement des importations communautaires était supérieur à celui des importations de l'ensemble des pays industrialisés. Ce n'est que dans le cas du Groenland, de la Colombie, de la Chine, du Chili et de la Côte-d'Ivoire que les importations des autres pays industrialisés ont connu un accroissement plus rapide. Parmi les principaux pays exportateurs, seules les Philippines ont enregistré une baisse d'exportations (- 3,4 %), tandis que les exportations de l'Inde ont stagné.

L'accroissement a été particulièrement faible dans le cas du Mexique, du Ghana, du Nigeria et de la Malaisie (moins de 3 % par an). Sauf dans le cas du Nigeria, cette faible progression des importations était spécifique à la CE: en effet, l'ensemble des pays industrialisés a accru de manière nettement plus forte ses importations en provenance de ces pays.

4.1.2. Exportations

Le principal débouché des exportations agricoles de la CE est l'Arabie saoudite (près de 10 %), suivie de l'Égypte (7 %) et de l'Algérie (6,5 %) (voir tableau 4.1.2.). Les exportations de la CE présentent une plus grande dispersion que ses importations: en effet, 75 % des exportations se sont réparties entre 33 pays. Malgré sa population considérable, la Chine ne faisait pas partie de ces 33 pays (elle n'arrive qu'en 36^e position), alors que la part absorbée par l'Inde n'atteint que 1,7 %. A elle seule, la CE a exporté plus de produits agricoles à la moitié environ des principaux pays importateurs que l'ensemble des autres pays industrialisés.

**Tableau 3 – Principaux PVD pour lesquels la part de la CE
dans les exportations agricoles
de l'ensemble des pays industrialisés a été importante
en 1985-1986**

(en %)

PVD de destination	Part de la CE dans les exportations agricoles de l'ensemble des pays industrialisés vers le PVD concerné
Martinique	99,4
Réunion	98,9
Côte-d'Ivoire	92,7
Guadeloupe	91,5
Cameroun	87,6
Angola	84,6
Libye	78,8
Tunisie	73,9
Syrie	71,4
Chypre	69,3
Yémen du Nord	64,4
Maroc	63,6
Liban	62,1
Algérie	56,6
Émirats arabes unis	55,9
Yougoslavie	55,6
Nigeria	52,0
<i>Source: tableau 4.1.2.</i>	

Outre les Territoires français d'outre-mer, il s'agit principalement de pays méditerranéens et de pays de l'OPEP. Durant la décennie 80, la CE a pu accroître notablement ses exportations vers six pays.

**Tableau 4 – Principaux PVD dont les importations
en provenance de la CE
ont connu un accroissement important
entre 1981 et 1986**

(en %)

PVD	Taux de croissance moyen annuel des exportations agricoles de la CE
Éthiopie	25,8
Brésil	22,8
T'ai-wan	17,0
Hong-kong	14,8
Corée du Sud	13,7
Singapour	11,2
<i>Source: tableau 4.1.2.</i>	

L'Éthiopie arrive en première position: au cours des années 80, elle a constamment souffert de guerres civiles et de famines, de sorte que la CE lui a réservé une part importante de son aide alimentaire. La deuxième place du Brésil est surprenante, ce pays étant lui-même le principal fournisseur de produits agricoles de la CE. L'accroissement rapide des exportations communautaires résulte sans doute également de la hausse du dollar (survenue durant la première moitié des années 80) qui avait entraîné un renchérissement considérable des marchandises américaines. Par rapport à l'ensemble des pays industrialisés, la CE réalise, vis-à-vis du Brésil, un accroissement presque cinq fois plus important de ses exportations. Les autres pays sont les quatre pays de l'extrémité du Sud-Est asiatique qui, grâce à leur succès extraordinaire dans le domaine des exportations, avaient suffisamment de devises pour accroître leurs importations de produits alimentaires. Vis-à-vis de ces quatre pays, la CE a accru ses exportations dans une mesure nettement plus forte que la moyenne de l'ensemble des pays industrialisés.

Parmi les principaux importateurs, on trouve cependant un certain nombre de pays vers lesquels les exportations agricoles de la CE ont diminué au cours des années 80.

**Tableau 5 – Principaux PVD dont les exportations agricoles
en provenance de la CE
ont diminué entre 1981 et 1986**

(en %)

PVD	Diminution annuelle moyenne des exportations agricoles de la CE
Nigeria	– 25,5
Venezuela	– 15,9
Iraq	– 13,4
Iran	– 10,1
Maroc	– 8,2
Libye	– 6,7
Tunisie	– 4,5
Liban	– 3,5
Algérie	– 2,1
<i>Source: tableau 4.1.2.</i>	

Il s'agit principalement de pays exportateurs de pétrole que la chute du produit de leurs exportations a amenés à réduire leurs importations de produits alimentaires, et ce pas seulement vis-à-vis de la CE dans la plupart des cas.

4.2. Principaux PVD intervenant dans le commerce de produits agricoles, selon le degré de transformation et l'utilisation

4.2.1. Importations

Quelle que soit la manière dont on ventile les produits agricoles (transformés ou non transformés, destinés à l'industrie ou aux ménages), c'est toujours le Brésil qui est le principal fournisseur de la CE. C'est dans le domaine des produits agricoles transformés que la part de ce pays est la plus importante (24 % – voir tableaux 4.2.1. à 4.2.4.). Dans la plupart des pays qui interviennent largement dans les importations de produits agricoles non transformés dans la CE, il en va de même pour les produits destinés à l'industrie. Les pays qui absorbent une forte proportion des importations de produits transformés interviennent aussi largement dans les importations de produits destinés aux ménages, la plupart des pays exportant aussi bien des produits transformés que des produits non transformés. Outre le Brésil, on trouve, parmi ces pays, la Côte-d'Ivoire, l'Argentine, la Thaïlande, la Chine et la

Yougoslavie. La Colombie et le Cameroun ne sont importants que comme exportateurs de produits non transformés (destinés à l'industrie). Le Kenya entre également pour une part assez importante dans les importations de produits non transformés, mais ses exportations sont plus souvent destinées aux ménages qu'à l'industrie. Apparemment, ce pays exporte principalement des produits non transformés destinés aux ménages. Inversement, il existe certains pays qui interviennent largement dans les importations de produits transformés *et* dans les importations destinées à l'industrie: ces pays exportent donc des produits agricoles transformés destinés à l'industrie. Il s'agit principalement de l'Indonésie, de la Malaisie et des Philippines. D'une manière générale, on notera l'importante concentration des exportations de produits transformés sur un nombre relativement restreint de pays: 13 pays fournissaient 76 % des importations communautaires, et les 25 pays les plus importants représentaient 88 % de ces importations. Dans le domaine des produits non transformés, les exportations des 25 pays les plus importants ne représentaient que 73 % du total, ce qui signifie que la CE achète également d'importantes quantités de ces marchandises à d'autres pays.

En comparaison avec la moyenne des PVD, il convient de noter l'importante spécialisation de certains pays en produits agricoles transformés. C'est ainsi que les îles Fidji, l'île Maurice, la Réunion, la Guyane, les Philippines, la Jamaïque, le Pérou et T'ai-wan ont un indice de spécialisation supérieur à 2. Dans les petits pays, ces indices élevés sont également le signe d'une diversification insuffisante et d'une dépendance considérable à l'égard des exportations de ces marchandises. A cela s'ajoute, dans la plupart des pays, une faible diversification régionale: dans ces cas-là, la CE intervient pour une part extrêmement importante dans les importations de l'ensemble des pays industrialisés (¹). Cette constatation s'impose plus clairement encore lorsqu'on examine les importations destinées aux ménages, domaine où cinq pays (le Groenland, la Martinique, Panamá, Chypre et le Maroc) avaient des indices de spécialisation supérieurs à 3 et six autres pays (la Tunisie, T'ai-wan, Israël, l'Équateur, le Sénégal et l'Uruguay) des indices compris entre 2 et 3. Dans ces pays, les groupes de produits concernés avaient donc une importance au moins deux fois plus élevée que la moyenne des PVD.

La part représentée par le Brésil dans les importations de produits transformés a diminué par rapport au début des années 80. En effet, ce pays n'a pu accroître ses exportations vers la CE que dans une mesure inférieure à la moyenne des PVD; de même, l'accroissement de ses exportations vers la CE a été inférieur à l'accroissement de ses exportations vers l'ensemble des pays industrialisés. En revanche, la part de l'Argentine, de la Chine, de l'Indonésie et de la Thaïlande s'est accrue. Dans le cas de l'Argentine et de la Thaïlande, cette progression s'est accompagnée d'une régression dans le domaine des produits non transformés, tandis que la Chine et l'Indonésie ont pu maintenir leur position dans ce dernier domaine. Pour les produits non transformés, le Pakistan a enregistré la progression la plus considérable: en effet, sa part a connu un accroissement presque deux fois plus élevé que dans le domaine de ses exportations vers l'ensemble des pays industrialisés. Le Pakistan occupe ainsi la première place dans l'accroissement des exportations de produits destinés à l'industrie. En outre, l'Ouganda, l'Éthiopie, la Papouasie-Nouvelle-Guinée et le Zaïre ont vu leurs exportations progresser dans ce domaine (le taux de croissance moyen étant supérieur à 15 % l'an), plus particulièrement en ce qui concerne les exportations vers la CE.

Dans ce domaine, les importations destinées aux ménages qui ont progressé proviennent principalement de l'Indonésie, de la Thaïlande et du Groenland. Pour le Groenland, la progression vis-à-vis des autres pays industrialisés a été encore plus importante, tandis que, dans les deux autres cas, ce sont les exportations vers la CE qui ont connu la progression la plus forte.

(¹) Font exception à la règle les Philippines et T'ai-wan, où la part de la CE n'atteignait que 35 et 10 %, respectivement.

4.2.2. Exportations

Dans les quatre catégories de produits, le principal acheteur de produits agricoles de la CE est l'Arabie saoudite ⁽¹⁾; sa part est la plus importante dans le domaine des produits non transformés (14 %). D'autres grands importateurs de produits non transformés sont l'Égypte et l'Algérie (7 % chacun), la Yougoslavie (5 %), la Libye et le Brésil (près de 4 % chacun). Comme les produits non transformés sont généralement destinés à l'industrie, les parts représentées par ces pays dans ce domaine sont également importantes. Le Brésil fait exception à la règle, puisque la part qu'il représente dans les exportations communautaires de produits agricoles destinés à l'industrie est plutôt réduite (moins de 2 %), alors que le Maroc occupe, à cet égard, une position de pointe (6 %).

Les exportations de produits transformés présentent une dispersion nettement plus large, puisque les 25 importateurs principaux n'ont absorbé que 65 % des exportations de la CE. Dans le domaine des produits non transformés, la part de ces pays était de 78 % ⁽²⁾. Parmi les dix importateurs principaux, on trouve sept pays exportateurs de pétrole et, ensuite, Hong-kong (3 %), le Brésil (2 %) et Israël (2 %). Il convient de noter tout particulièrement la chute spectaculaire de la part du Nigeria qui, en 1981-1982, atteignait près de 11 % (ce qui le plaçait en tête des pays importateurs), mais qui, en 1985-1986, était tombée à 3 %. Comme les produits agricoles transformés sont généralement destinés aux ménages, on y retrouve pratiquement la même répartition entre pays.

Dans le domaine des produits agricoles transformés (qui interviennent pour deux tiers dans ses exportations agricoles vers les PVD – voir point 3.1.1.2.), la CE a enregistré l'accroissement le plus rapide de ses exportations vis-à-vis du Brésil (avec un taux de croissance annuel moyen de 20 %), de T'ai-wan (17 %), du Yémen du Nord (13 %) et de Hong-kong (11 %). Sauf vis-à-vis du Brésil, son taux d'accroissement était supérieur à celui de l'ensemble des pays industrialisés. Les pertes enregistrées par la CE concernent les exportations de produits agricoles transformés et non transformés. Ces pertes ont été les plus fortes dans le domaine des exportations vers les pays exportateurs de pétrole, et en particulier le Nigeria (comme nous l'avons déjà dit), le Venezuela, l'Iran, l'Iraq, mais aussi le Maroc. Dans la quasi-totalité des pays, les importations en provenance de l'ensemble des pays industrialisés ont également diminué (sauf les importations iraqiennes de produits non transformés). Le plus fort accroissement des exportations de produits non transformés a été réalisé par la CE vis-à-vis du Zaïre (41 %), de l'Éthiopie (40 %), de la Syrie (32 %), du Brésil et de Hong-kong (27 % chacun), d'Israël (23 %) et de la Corée du Sud (18 %). Dans tous les pays (à l'exception de l'Éthiopie), elle a donc largement devancé l'ensemble des pays industrialisés, dont les exportations vers le Brésil, la Corée du Sud et la Syrie ont même régressé.

En comparaison avec les exportations vers l'ensemble des PVD, la CE n'est guère spécialisée dans l'exportation de produits transformés vers les différents PVD: en général, les indices de spécialisation sont proches de 1. Ces indices sont supérieurs vers le Venezuela (1,37) et l'Inde (1,36), et inférieurs à 1 vers la Yougoslavie (0,60) et le Maroc (0,68). Dans le domaine des produits non transformés, la situation est moins homogène, c'est-à-dire que la part de la CE dans les échanges avec les différents PVD s'écarte plus largement de la moyenne. La part des produits non transformés était au moins deux fois supérieure à la moyenne dans les exportations vers la Corée du Sud, la Yougoslavie et la Tunisie.

(1) Dans le domaine des exportations agricoles destinées à l'industrie, elle est devancée par l'Algérie qui, en 1985 (comme au début des années 80), a absorbé une part nettement plus importante des exportations agricoles.

(2) Lorsqu'on effectue une ventilation des exportations selon l'utilisation des produits, la concentration régionale s'établit comme suit: les 25 pays principaux interviennent pour 78 % dans les exportations de produits destinés à l'industrie et pour 65 % dans les exportations de produits destinés aux ménages.

4.3. Principaux PVD intervenant dans le commerce de produits alimentaires, d'aliments pour animaux et d'autres matières premières animales et végétales

4.3.1. Importations

Pour les produits alimentaires représentant 72 % des importations totales des trois groupes de marchandises précités, trois pays d'Amérique latine occupent les premières places, à savoir le Brésil avec 15 %, ainsi que l'Argentine et la Colombie avec 7 % chacune (voir tableau 4.3.1.). Est venue s'y ajouter, au milieu des années 80, la Côte-d'Ivoire, avec près de 8 %. La CE a absorbé près de la moitié des exportations du Brésil et de la Colombie à destination des pays industrialisés, 60 % de celles de l'Argentine et plus de 70 % de celles de la Côte-d'Ivoire. La CE constitue également le principal client des autres États africains et des pays méditerranéens (avec des parts allant de 70 à plus de 90 %). En revanche, la CE n'absorbait généralement que moins du tiers des importations de l'ensemble des pays industrialisés en provenance des pays asiatiques et des autres pays d'Amérique latine.

Par rapport à la moyenne des pays en voie de développement, les différents PVD n'étaient guère spécialisés dans l'exportation de produits alimentaires. Le plus grand écart vers le bas est observé pour la Malaisie, où les produits alimentaires n'avaient qu'une importance très limitée (indice de spécialisation: 0,47).

L'accroissement le plus important des exportations a été enregistré par l'Ouganda (21 % en moyenne annuelle), le Groenland (20 %), la Papouasie-Nouvelle-Guinée et le Zaïre (18 % chacun) et l'Indonésie (17 %). En général, l'accroissement des exportations vers la CE était supérieur à l'accroissement des exportations vers les autres pays industrialisés.

Plus des trois quarts des importations communautaires d'aliments pour animaux, qui ne représentent que 8 % des importations agricoles totales de la CE, provenaient de trois pays d'Amérique latine, à savoir le Brésil (49 %), l'Argentine (23 %) et le Chili (5 %) (voir tableau 4.3.2.). Parmi les pays industrialisés, la CE a été pratiquement le seul client du Brésil et de l'Argentine. En outre, la Communauté a absorbé les deux tiers des exportations chiliennes vers l'ensemble des pays industrialisés. Par rapport à la moyenne des PVD, les trois pays précités étaient fortement spécialisés dans l'exportation d'aliments pour animaux vers la CE.

Une importante progression des exportations a été observée pour la Chine et, avec des valeurs nettement moindres, pour l'Équateur, principalement en ce qui concerne les ventes à la CE. En l'espace de cinq ans, la Chine a ainsi décuplé sa part des exportations (passant de 0,4 % en 1981-1982 à 4,2 % en 1985-1986).

Les importations des autres matières premières animales et végétales, qui représentent les 20 % restants des importations agricoles de la CE, provenaient principalement des PVD asiatiques, à savoir la Malaisie (14 %), la Chine (10 %) et l'Indonésie (5 %) (voir tableau 4.3.). Parmi les autres grands exportateurs, on trouve également la Côte-d'Ivoire (7 %), Israël et le Brésil (4 % chacun). En comparaison avec l'ensemble des PVD, ce sont donc principalement la Malaisie et la Chine qui étaient spécialisées dans ces produits (indices de spécialisation de l'ordre de 3), alors que le cas est l'inverse pour le Brésil (indices 0,23). La CE a absorbé près de la moitié des exportations chinoises et 96 % des exportations de Côte-d'Ivoire à destination des pays industrialisés.

L'accroissement des exportations a été le plus considérable au Pakistan (45 % en moyenne annuelle), ainsi qu'en Syrie et en Thaïlande (24 %). Les exportations thaïlandaises vers la CE ont donc connu un accroissement plus de trois fois aussi élevé que celles vers l'ensemble des

pays industrialisés. Les exportations des deux autres pays vers les pays industrialisés se sont également accrues de manière plus faible que celles vers la CE.

4.3.2. Exportations

Comme les exportations agricoles de la CE vers les PVD consistent, pour plus de 90 %, en produits alimentaires, la structure de l'évolution des exportations de ce groupe de produits correspondent largement à celles de l'ensemble des exportations (voir point 4.1.2.): dans les deux cas, les principaux importateurs sont les pays exportateurs de pétrole. En ce qui concerne les exportations totales, la Yougoslavie figure parmi les 10 premiers pays, mais elle ne se classe qu'en 21^e position dans le domaine des produits alimentaires: ce pays reçoit également de la CE des aliments pour animaux (8 % des exportations totales) et absorbe 19 % des exportations communautaires d'autres matières premières. La Libye et l'Égypte ont absorbé chacune 14 % des exportations d'aliments pour animaux; au début des années 80, la seule Libye avait absorbé 31 % de ces exportations. Comme les exportations communautaires d'aliments pour animaux vers les PVD sont généralement très peu importantes, les taux de variation sont parfois considérables. La CE a souvent été le principal exportateur, sauf dans le cas des PVD asiatiques.

Comme les ventes communautaires d'autres matières premières aux PVD sont également faibles, la CE apparaît, dans certains cas, comme fortement spécialisée vis-à-vis des différents pays importateurs. Toutefois, compte tenu de la faible importance des échanges, ces données sont peu significatives. Cette faiblesse explique également les taux d'accroissement parfois considérables, et en particulier ceux des exportations vers Hong-kong, la Colombie, T'ai-wan, la Chine et le Venezuela. L'accroissement des exportations communautaires vers ces pays a été largement supérieur à celui des exportations des autres pays industrialisés.

4.4. Principaux PVD intervenant dans le commerce de groupes sélectionnés de produits alimentaires

4.4.1. Importations

Il s'agit des rubriques à deux chiffres de la CTCI qui, ventilées par groupe des pays, ont déjà été traitées au chapitre 3.3.1. Les importations d'*animaux vivants* en provenance des PVD sont pratiquement négligeables, le seul exportateur notable étant la Yougoslavie (voir tableau 4.4.1.). Parmi les PVD, les principaux exportateurs de *viande* vers la CE sont le Brésil (42 %), l'Argentine (28 %), la Yougoslavie (11 %) et l'Uruguay (7 % – voir tableau 4.4.2.). A cet égard, il convient de noter qu'au cours des années 80, l'Argentine (qui, en 1981-1982, intervenait encore pour 41 % dans les importations) a perdu du terrain au profit du Brésil (29 % en 1981-1982). Mais, en 1986, le Brésil a également connu des problèmes dans le domaine des exportations. Par rapport à la moyenne des PVD, les quatre pays sont spécialisés en exportations de viande vers la CE. Celle-ci est le principal client de chacun de ces pays, avec une part qui va de 60 % dans le cas de l'Argentine à 88 % dans celui de l'Uruguay. Parmi les pays représentant une part notable de ces exportations, c'est le Zimbabwe qui a enregistré les taux d'accroissement les plus élevés (121 % en moyenne annuelle), ce qui place ce pays en cinquième position parmi les exportateurs de viande, juste après la Chine.

Dans l'ensemble, les importations communautaires de lait et d'œufs en provenance des PVD sont peu importantes (voir tableau 4.4.3.). Les principaux exportateurs de poisson sont le Groenland (14 %), la Thaïlande (12 %), le Maroc et le Sénégal (près de 9 % chacun), ainsi que l'Argentine (7 %) (voir tableau 4.4.4.). Bien que la part du Groenland, de la Thaïlande

et du Maroc se soit accrue, les importations communautaires de poisson en provenance de ces pays ont connu un accroissement moins important que les importations moyennes de l'ensemble des pays industrialisés. Chez ces principaux fournisseurs (à l'exception de l'Argentine), le poisson intervenait dans une mesure beaucoup plus importante dans les exportations vers la CE que dans celles vers l'ensemble des PVD.

En 1985-1986, les *céréales* n'intervenaient que pour 2 % dans les importations communautaires de produits alimentaires sélectionnés en provenance des PVD (voir tableau 4.4.5.). Près de la moitié du total provenait d'Argentine, 23 % de Thaïlande et un peu moins de 9 % du Surinam. Les trois pays présentent des indices de spécialisation élevés. La Thaïlande était le seul de ces pays à avoir pu accroître sa part de manière sensible. Les exportations vers la CE se sont accrues plus rapidement que celles vers l'ensemble des pays industrialisés, et la CE absorbait près de 60 % des importations de céréales des pays industrialisés en provenance de la Thaïlande. La CE était le seul importateur de céréales en provenance du Surinam et absorbait plus de 40 % des importations en provenance de l'Argentine.

Les *fruits et légumes* représentent 23 % des importations de produits alimentaires sélectionnés de la CE en provenance des PVD. En 1985-1986, la Thaïlande était encore le principal exportateur, mais sa part était tombée à 15 % (1981-1982: 22 %) (voir tableau 4.4.6.). Dans les importations communautaires de fruits et légumes, Israël intervenait pour 10 % et le Maroc et le Brésil pour 8 % chacun. De même, les 21 autres fournisseurs figurant dans le tableau avaient exporté, en 1986, des marchandises pour au moins 50 millions d'ECU et représentaient au moins 1 % du volume total des livraisons. La CE s'est donc approvisionnée en fruits et légumes auprès d'un large éventail de pays. Dans de nombreux cas, elle a absorbé au moins 80 % des exportations des pays ACP et des pays méditerranéens énumérés vers l'ensemble des pays industrialisés. Les taux de croissance moyens les plus élevés ont été enregistrés par Sainte-Lucie (33 %), l'Iran (22 %) et l'Équateur (15 %). L'Iran et l'Équateur ont accru encore davantage leurs exportations vers les autres pays industrialisés. Quant à Sainte-Lucie, toutes ses exportations ont été absorbées par la CE.

Les importations communautaires de *sucre* en provenance des PVD ont été influencées par le protocole sur le sucre de la convention de Lomé. Les principaux exportateurs sont les pays ACP et les territoires dépendant de la CE, représentant 14 des 25 pays exportateurs figurant au tableau 4.4.7. La plus grande part des exportations de sucre est assurée par l'île Maurice (25 %), suivie de la Réunion, des îles Fidji et de la Guyane (8 % chacune) et de la Jamaïque (6 %). Tous ces pays ont des indices de spécialisation extrêmement élevés et exportent principalement vers la CE. La CE a absorbé entre 80 % (îles Fidji) et 100 % (Réunion) des importations de l'ensemble des pays industrialisés en provenance des pays précités. La meilleure progression des exportations a été enregistrée par la Thaïlande, le Soudan et l'Indonésie ⁽¹⁾. Dans le cas de la Thaïlande, mais aussi de l'Indonésie, l'accroissement des exportations était absorbé principalement par la CE. Dans le cas du Soudan, la CE était, de toute manière, le principal importateur parmi les pays industrialisés.

Le groupe de produits « *café, cacao, thé et épices* » constitue, de loin, le groupe le plus important dans les importations communautaires de produits alimentaires en provenance des PVD (ce groupe représentant 43 % des produits alimentaires sélectionnés). Les principaux exportateurs ont été le Brésil (17 %), la Côte-d'Ivoire (15 %) et la Colombie (14 %) (voir tableau 4.4.8.). L'ensemble des 25 pays retenus entre pour plus de 90 % dans ces produits; les 13 pays les plus importants représentaient, à eux seuls, 75 % du total. A quelques exceptions près – la Chine, la Malaisie, l'Indonésie, le Brésil et le Mexique –, les 20 autres pays étaient

⁽¹⁾ Dans le cas de l'Iran et de l'Inde, les taux de croissance annuels sont encore plus élevés (150 et 68 % respectivement en moyenne annuelle), mais les variations sont considérables: en 1985-1986, les exportations de ces pays intervenaient pour moins de 1 % dans les importations communautaires de sucre.

spécialisés dans l'exportation de café, de thé, etc., vers la CE. La CE absorbe la plus grande partie des exportations des pays africains vers l'ensemble des pays industrialisés. Elle intervient dans une mesure moins grande dans les importations en provenance des pays d'Asie et d'Amérique latine. Exception à la règle: le Nicaragua, dont la CE a absorbé 77 % des exportations vers l'ensemble des pays industrialisés. Dans ce domaine, l'accroissement des importations de la CE a été nettement supérieur à celui des importations de la moyenne des pays industrialisés.

En ce qui concerne les autres pays exportateurs, cette situation ne s'est présentée que dans le cas de quelques pays ACP (Rwanda, Burundi, Éthiopie, Madagascar, Nigeria, Ouganda et Papouasie-Nouvelle-Guinée).

Le groupe « *produits alimentaires divers* » n'intervient pratiquement pas dans les importations en provenance de PVD. Les principaux exportateurs sont Israël et le Brésil (voir tableau 4.4.9.).

4.4.2. Exportations

Parmi les exportations de produits alimentaires sélectionnés, les *animaux vivants* n'ont qu'une importance mineure (2 %). Ces produits sont principalement exportés par la CE vers les pays méditerranéens arabes et d'autres États du Proche-Orient. La CE est le principal fournisseur, sauf dans le cas de l'Arabie saoudite, où elle n'intervenait que pour 12 % dans les importations en provenance de l'ensemble des pays industrialisés.

L'importance des exportations de *viande* s'est considérablement accrue (8 % en 1970, 12 % en 1985-1986). Les principaux débouchés sont l'Égypte (16 %), l'Arabie saoudite (13 %), le Brésil (6,6 %) ⁽¹⁾, l'Iraq, les Émirats arabes unis et l'Iran (4 % chacun). Outre le Brésil (qui constitue un cas particulier), la CE a accru ses exportations principalement à destination du Zaïre (taux de croissance annuel moyen de 51 %), de l'Égypte (39 %), du Cameroun (37 %) et d'Oman (22 %). Dans le cas de l'Égypte et d'Oman, l'accroissement était supérieur à celui des exportations de l'ensemble des pays industrialisés. Chez la plupart des pays importateurs figurant dans notre tableau, les importations de viande en provenance de la CE jouent un rôle plus important que dans la moyenne des PVD.

A côté des céréales, ce sont le lait et les œufs qui constituent le principal groupe de produits dans le domaine des exportations de produits alimentaires vers les PVD (24 %). La CE exporte ce type de produits vers de nombreux PVD, les 25 principaux absorbant au total 69 % des exportations communautaires. Les principaux acheteurs sont les pays arabes exportateurs de pétrole et l'Iran, ainsi que la Côte-d'Ivoire, le Brésil (uniquement en 1986) et le Mexique (2 % chacun). Contrairement à ce qui est le cas pour la viande, la CE n'intervient que dans une mesure limitée (43 %) dans les exportations de lait de l'ensemble des pays industrialisés vers le Brésil, et l'accroissement de ses exportations a été nettement inférieur à celui enregistré par la moyenne des pays industrialisés.

Le *poisson* n'intervient que pour 3 % dans les exportations communautaires de produits alimentaires vers les PVD, les principaux importateurs étant le Nigeria, la Côte-d'Ivoire, Israël, Angola, la Thaïlande, le Sénégal et l'Égypte. Sauf vis-à-vis de la Thaïlande et de l'Égypte, la CE constitue le principal exportateur parmi les pays industrialisés. Vis-à-vis de la Thaïlande,

(¹) Dans le cas du Brésil, il semble s'agir d'une exportation communautaire unique en 1986, la part représentée par le Brésil dans ces exportations communautaires étant négligeable les autres années. Au Brésil, les conditions climatiques et le gel des prix décidé au nom de la politique de stabilité ont entraîné une baisse de la production, en particulier dans le domaine du lait et de la viande, ce qui a donné lieu à des problèmes d'approvisionnement.

du Salvador et de l'île Maurice notamment, les taux de croissance réalisés par la CE sont particulièrement élevés et excèdent largement la moyenne des pays industrialisés.

De même, les exportations communautaires de *céréales* sont allées principalement à des pays d'Afrique du Nord et aux pays arabes du Proche-Orient. La CE a considérablement accru ses exportations vers le Soudan et l'Éthiopie, deux pays qui, notamment en 1985, ont également bénéficié d'une aide alimentaire à la suite de troubles et de mauvaises récoltes. La CE a aussi accru de manière notable ses exportations vers Israël et la Corée du Sud, et ce apparemment au détriment d'autres pays industrialisés, dont les exportations ont diminué. Toutefois, la part de la CE dans les exportations vers les pays précités est extrêmement réduite.

Les exportations communautaires de *fruits* et de *légumes* (qui représentent 7 % des exportations communautaires de produits alimentaires vers les PVD) étaient destinées aux pays arabes, mais aussi, dans une mesure considérable, à la Yougoslavie et au Brésil (4 % chacun) et à Israël (3 %). Pour la plupart des pays, la CE constitue le principal exportateur parmi les pays industrialisés; l'accroissement de ses exportations est particulièrement considérable vis-à-vis d'Israël, du Zaïre et des Émirats arabes unis. Dans le cas d'Israël et des Émirats arabes unis, cet accroissement est supérieur à celui enregistré par la moyenne des pays industrialisés.

Les principaux destinataires des exportations communautaires de *sucre* et de *produits à base de sucre* étaient l'Inde (11 %), l'Iran (10 %), ainsi que le Nigeria, l'Égypte et l'Arabie saoudite (7 % chacun). Chez la plupart des grands importateurs, la CE intervient pour au moins 90 % dans les importations en provenance de l'ensemble des pays industrialisés ⁽¹⁾, ce qui en fait de loin le plus grand exportateur de sucre parmi les pays industrialisés.

Non seulement la CE achète du *café*, du *cacao*, du *thé* et des *épices* aux PVD, mais elle leur fournit également de tels produits (qui représentent 3 % de ses exportations de produits alimentaires à destination des PVD). Les principaux importateurs sont l'Arabie saoudite (22 %), les Émirats arabes unis (8 %), Israël et le Koweït (7 % chacun) et Hong-kong (5 %). Dans certains cas, l'accroissement des exportations communautaires a été considérable: Yougoslavie (52 %), T'ai-wan (40 %), Corée du Sud (25 %), Israël (22 %). Sauf dans le cas de la Yougoslavie, l'accroissement enregistré par la CE a été – parfois largement – supérieur à celui enregistré par l'ensemble des pays industrialisés.

Les *produits alimentaires divers* représentent 9 % des exportations communautaires de produits alimentaires vers les PVD. Les principaux débouchés étaient, ici encore, les pays exportateurs de pétrole d'Afrique et du Proche-Orient, pour lesquels la CE constitue le principal fournisseur.

4.5. Conclusion

L'analyse de la structure et de l'évolution du commerce communautaire de produits agricoles au niveau des différents PVD a montré que la concentration des importations communautaires est plus forte que celle des exportations communautaires: dix pays intervenaient pour 57 % dans les importations, contre 43 % seulement dans les exportations. Le principal pays exportateur est le Brésil, tandis que le principal pays importateur est l'Arabie saoudite. Depuis le début des années 80, ces deux pays ont encore renforcé leur position. Parmi les autres principaux exportateurs figurent l'Argentine, la Colombie, la Côte-d'Ivoire, le Cameroun, la Chine, la Thaïlande, la Malaisie, l'Indonésie, ainsi qu'Israël. Les exportations indonésiennes et camerounaises vers la CE se sont accrues de manière plus forte, et les exportations de la

⁽¹⁾ La part représentée par la CE dans les exportations était nettement plus faible dans le cas du Pérou (39 %) et de l'Iraq (52 %), notamment. Dans le cas de l'Iran, cette part était de 80 %.

Thaïlande et de la Malaisie de manière nettement plus faible que leurs exportations vers l'ensemble des pays industrialisés.

Les principaux importateurs sont les pays arabes exportateurs de pétrole, ainsi que le Brésil, Hong-kong, le Nigeria et la Yougoslavie. Les exportations communautaires vers le Nigeria, l'Iran, la Libye et l'Algérie ont diminué, mais la CE a pu accroître ses exportations vers les autres grands pays importateurs plus fortement que la moyenne des pays industrialisés. Parmi ceux-ci, la CE constitue de loin le principal débouché des pays africains et méditerranéens. Elle l'est également pour certains pays d'Amérique latine (principalement l'Argentine), mais n'absorbe en général qu'une faible part des exportations des PVD asiatiques. D'une manière générale, la situation est similaire dans le domaine des exportations, mais la part représentée par la CE a tendance à diminuer.

Comme les groupes de produits ventilés selon les différents critères se chevauchent en partie et que, dans chacune des subdivisions, un seul groupe de produits représente une partie considérable du total, concernant la ventilation d'après le degré de transformation, les « produits non transformés » représentent les deux tiers des importations et les produits transformés, les deux tiers des exportations. Concernant la ventilation selon l'utilisation, les importations destinées à l'industrie interviennent pour 73 % et 61 % des exportations sont destinées à la consommation des ménages. En ce qui concerne la ventilation entre produits alimentaires, aliments pour animaux et autres matières premières agricoles, les produits alimentaires interviennent pour 72 % dans les importations et pour 91 % dans les exportations.

La structure régionale des principaux groupes de produits correspond largement à celle de l'ensemble des importations ou des exportations.

Dans le domaine des *importations de la CE*, c'est toujours le Brésil qui arrive en première position parmi l'ensemble des PVD (notamment en ce qui concerne les aliments pour animaux et les produits agricoles transformés). Il n'est devancé par la Malaisie, la Chine, la Côte-d'Ivoire et l'Indonésie que dans le secteur des autres matières premières agricoles. L'accroissement des exportations a été le plus fort pour le Pakistan dans le secteur des produits agricoles non transformés (principalement ceux destinés à l'industrie), pour la Thaïlande dans le domaine des produits transformés et, pour l'Indonésie, dans le secteur des produits destinés aux ménages. Dans tous les cas, l'accroissement des importations de la CE a été plus important que celui de l'ensemble des pays industrialisés. Dans le domaine des exportations de produits alimentaires, le Kenya fait également partie des dix principaux exportateurs. Les aliments pour animaux proviennent, pour une large part, du Brésil et d'Argentine.

C'est dans le domaine des *exportations* de produits alimentaires et de produits agricoles transformés de la CE que la structure régionale correspond le plus largement à celle de l'ensemble des exportations. Cependant, dans les deux cas, c'est Israël qui prend la place de la Yougoslavie parmi les dix premiers pays. En revanche, la Yougoslavie est le principal importateur d'autres matières premières agricoles. Dans le domaine des exportations agricoles non transformées, la Tunisie et la Côte-d'Ivoire constituent également d'importants débouchés. La CE a le plus fortement accru ses exportations de produits agricoles non transformés à destination du Zaïre et de l'Éthiopie, ainsi que ses exportations de produits transformés et de produits alimentaires à destination du Brésil. Dans le cas de l'Éthiopie, cet accroissement correspondait *grosso modo* à l'évolution des exportations de l'ensemble des pays industrialisés. Vis-à-vis du Zaïre, l'accroissement de la CE était nettement supérieur. Au Brésil, la CE a été devancée par l'ensemble des pays industrialisés en ce qui concerne l'accroissement des exportations de produits transformés, mais a largement devancé les autres dans le domaine des exportations de produits alimentaires.

Pour les groupes sélectionnés de produits agricoles, la structure des exportations est nettement plus hétérogène: en ce qui concerne les importations du groupe principal (café, cacao, thé, etc.), le Brésil occupe, certes, la première place si on calcule la moyenne des années

1985-1986, mais il a été devancé, en 1986, par la Colombie et la Côte-d'Ivoire. Le deuxième groupe en importance est celui des fruits et légumes; ces produits proviennent principalement de Thaïlande (malgré un recul sensible de la part de ce pays), d'Israël, du Brésil et du Maroc. Globalement, les importations de viande de la CE ont baissé, et l'Argentine a perdu du terrain au profit du Brésil. En outre, le Zimbabwe a largement accru ses exportations. Les importations communautaires de poisson se sont accrues, ce dont ont principalement profité le Groenland, la Thaïlande, le Maroc, les Seychelles, la Tunisie et le Bangladesh.

Dans le domaine des exportations de la CE, les céréales et le lait constituent les deux principaux groupes de produits alimentaires. Ces deux groupes arrivent également – et de loin – en tête dans le cadre de l'aide alimentaire de la CE. Comme pour l'ensemble des exportations, les ventes de céréales et de lait sont destinées principalement aux pays exportateurs de pétrole du Proche-Orient et d'Afrique. A l'instar de l'ensemble des pays industrialisés, la CE a fortement accru ses exportations de lait et de produits laitiers à destination de la Chine, ses exportations de céréales à destination du Soudan et de l'Éthiopie (deux pays souffrant de troubles politiques et de mauvaises récoltes), ainsi qu'à destination d'Israël. Dans ce dernier cas, la progression de la CE s'est apparemment faite au détriment de l'ensemble des pays industrialisés, dont les exportations ont globalement diminué. Dans l'ensemble, la CE a également accru de manière remarquable ses exportations de viande, principalement vers le Brésil. Les exportations communautaires vers le Brésil n'étaient importantes qu'en 1986, alors que l'Égypte et l'Arabie saoudite constituent régulièrement de grands importateurs.

Calculés sur la base de la moyenne des PVD, les indices de spécialisation de l'ensemble des importations et des exportations agricoles des différents pays sont relativement hétérogènes. Dans les différents groupes de produits, ces indices sont, par leur nature, fréquemment très élevés, car c'est là qu'on trouve les principaux exportateurs et importateurs, pour lesquels les groupes de produits en cause présentent généralement une importance supérieure à la moyenne.

5. Commerce de la CE avec les PVD, selon les principaux produits agricoles

5.1. Commerce avec l'ensemble des PVD

5.1.1. Principales marchandises importées

Le tableau 5.1.1. présente une liste de tous les produits agricoles au niveau des positions élémentaires de la CTIC (1), qui avaient représenté, en 1986, au moins 5 millions d'ECU d'importations communautaires en provenance des PVD. A l'intérieur du groupe « produits alimentaires, aliments pour animaux et autres matières premières animales et végétales », elles sont classées selon l'importance de leurs importations en 1986. Cette façon de procéder permet d'établir la hiérarchie des produits dans le cadre des importations communautaires, mais sépare les produits de nature identique, mais se situant à des stades de transformation différents (par exemple, café vert ou torréfié et extrait de café ou fèves, beurre et pâte de cacao). D'une manière générale, les données au niveau des produits se réfèrent aux années 1984 à 1986.

Le café (vert ou torréfié) occupe la première position (30 %) parmi les *produits alimentaires* importés par la CE des PVD. La part de l'extrait de café n'excède pas 0,7 %. En seconde position, nous trouvons les fèves de cacao (7,4 %). Ici encore, les produits transformés (beurre et pâte de cacao) n'ont qu'une importance mineure (1,4 %). Viennent ensuite, les bananes (5,2 %) et le tabac (4,1 %). Quant aux importations de cigares, elles sont négligeables (moins de 0,1 %), et les cigarettes n'apparaissent même pas dans cette liste. Parmi les produits alimentaires, on trouve en cinquième position les crustacés et mollusques frais (3,9 %), dont les importations en provenance des PVD ont connu, en 1985 et 1986, un accroissement considérable, tant en valeur qu'en volume. Les conserves de crustacés sont moins importantes (0,8 %) et l'accroissement de leurs importations est moins marqué. Ensemble, les cinq produits principaux représentent plus de la moitié des importations de produits alimentaires. Si on les additionne aux cinq produits suivants [racines et tubercules (tapioca), fèves de soja, sucre, thé, jus de fruits et de légumes], on arrive même aux deux tiers. Pour la plupart des produits précités, les PVD sont les seuls ou les principaux fournisseurs. Leur part est moins importante que dans le domaine des fèves de soja (25 %) et du tabac (47 %).

Parmi les 37 produits qui représentent 90 % des importations communautaires de produits alimentaires en provenance des PVD, 17 sont des produits tropicaux (2). Ces derniers

(1) Positions à cinq chiffres ou positions à quatre ou trois chiffres qui ne font l'objet d'aucune subdivision. Voir nomenclature des marchandises utilisée pour l'établissement des tableaux 5.1. à 5.3. (annexe 2).

(2) Deux autres positions, à savoir les jus de fruits et de légumes (0535) et les fruits préparés (0539) contiennent également des produits tropicaux.

proviennent principalement de PVD (90 % et plus des importations). Pourtant les PVD ne fournissent que la moitié environ du tabac (dont il a déjà été question), des arachides et du riz non décortiqué. Dans le domaine du maïs, des fèves séchées et d'autres légumineuses, ainsi que du poisson, la position des PVD était la plus faible (seulement 25 %). De même, ces pays n'intervenaient que pour une part relativement faible (environ 40 %) dans les importations de pommes et de conserves de crustacés. Pour le reste de ces produits, ils fournissaient au moins la moitié, et parfois beaucoup plus. En ce qui concerne les autres produits alimentaires, la structure des exportations est comparable: dans certains cas, les PVD n'interviennent guère dans les exportations, dans d'autres, ils occupent de loin les premières places.

Au cours des années considérées, les importations totales de produits alimentaires en provenance des PVD ont diminué en valeur (de près de - 4 %). Dans certains domaines, les exportations des PVD ont cependant connu un accroissement extraordinaire. Parmi les 37 principaux produits, c'est le cas, principalement, des crustacés et mollusques frais (26 % en moyenne annuelle) et du poivre (24 %). L'accroissement a également été considérable pour une série de produits dont les importations représentaient des valeurs relativement faibles et dans les importations desquels la part des PVD était souvent largement inférieure à la moyenne ⁽¹⁾. Le volume des importations de ces produits (à l'exception du poivre) s'est également accru, généralement de manière plus marquée que la valeur. En d'autres termes, les prix moyens ⁽²⁾ ont baissé, tout comme ceux de l'ensemble des produits alimentaires.

La chute des prix a été particulièrement marquée pour certains produits tropicaux: huile de palmiste (- 49 %), huile de coco (- 48 %), huile de palme (- 38 %), huile d'arachide (- 31 %) et thé (- 26 %). Parmi les produits dont les importations représentaient une faible valeur, ce sont principalement les graines oléagineuses et les huiles de toute nature qui ont connu la plus forte baisse des prix. L'accroissement de la production de plantes oléagineuses tropicales et de bonnes conditions climatiques dans les principaux pays producteurs avaient entraîné un accroissement considérable de l'offre. Comme la demande était conjoncturellement faible dans de nombreux pays industrialisés et que l'Inde, un des principaux importateurs, avait diminué ses importations au profit de sa propre production, les prix se sont effondrés.

Parmi les importations d'*aliments pour animaux* en provenance des PVD, on trouve à la première place les tourteaux d'oléagineux (83 %), suivis de la farine de viande et de poisson (8 %). Les deux types de produits sont exportés essentiellement (environ 80 %) par des PVD et ont connu des baisses de prix (de l'ordre de - 19 %). L'accroissement quantitatif des importations de farine de viande et de poisson (35 %) a accru les recettes perçues par les exportateurs, mais l'accroissement enregistré dans le domaine des tourteaux (14 %) n'a pas suffi à éviter une régression des importations en valeur (- 7 %).

⁽¹⁾ A savoir les « autres noix » (taux de croissance annuelle moyenne: 48 %; part représentée par les PVD dans les importations communautaires en provenance de pays tiers: 14 %), la viande de porc (43 et 7 %), le chocolat (31 et 14 %), le poisson salé, séché ou fumé (27 et 5 %), les graines de coton (25 et 75 %) et les volailles (23 et 32 %).

⁽²⁾ Valeurs unitaires calculées sous forme du rapport entre les valeurs et les quantités (en 1 000 ECU par tonne); pour respecter le format des tableaux, nous avons dû renoncer à y faire figurer des indications en quantités. Les valeurs unitaires représentent donc des prix moyens pour l'ensemble de la position. Si cette position est plutôt homogène (comme c'est le cas pour de nombreuses matières premières), les prix reflètent des qualités différentes et les variations reflètent les mouvements des prix. Si, en revanche, la composition des positions de marchandises est extrêmement hétérogène (comme c'est le cas pour les conserves de poissons, dont fait partie le caviar), les variations des valeurs unitaires peuvent également résulter de variations de la structure des exportations.

Les importations d'*autres matières premières animales et végétales* sont également concentrées sur un petit nombre de produits (moins que les aliments pour animaux, mais nettement plus que les produits alimentaires): trois positions, à savoir le bois de feuillus (19 %), le coton brut (18 %) et le caoutchouc naturel (14 %), représentent la moitié des importations communautaires en provenance des PVD. Ces derniers sont les seuls fournisseurs de caoutchouc naturel et les principaux exportateurs des deux autres types de produits (environ 75 %). Si l'on ajoute le bois de feuillus en grumes (12 %) et la soie grège (3 %), on arrive aux deux tiers des importations. Vingt produits représentent 90 % des importations en provenance des PVD, ces derniers étant les principaux fournisseurs de la plupart de ces produits. Leur part n'est très faible que dans les domaines du bois de conifères non scié, de la laine non lavée et de la laine lavée industriellement. De même, les peaux de bovidés et les peaux de moutons proviennent principalement d'autres pays. Parmi ces matières premières, on trouve également certains produits tropicaux, qu'il n'est généralement pas possible de distinguer des autres en raison de la ventilation sommaire de la CTCl.

Globalement, les importations de ces matières premières ont diminué en valeur (- 11 %), principalement en raison de la baisse des prix (presque - 10 %). En quantité, les importations n'ont guère diminué (- 1,4 %). La baisse des prix a été particulièrement marquée pour les déchets de coton (- 31 %), les peaux et les autres matières premières d'origine animale (- 30 %), le coton brut (- 28 %), le jute (- 25 %), la laine cardée ou peignée (- 24 %) et le bois de conifères non scié (- 21 %). Dans tous les cas, la baisse des prix a été suffisamment forte pour entraîner une diminution des recettes à l'exportation, malgré l'accroissement quantitatif des exportations de certains produits.

5.1.2. Principales marchandises exportées

Les exportations communautaires de *produits alimentaires* vers les PVD sont plus fortement diversifiées que les importations: neuf produits représentent la moitié des exportations de la CE (voir tableau 5.1.2.). Viennent en tête la poudre de lait (près de 10 %) et le sucre (près de 8 %), suivis de la viande de bœuf et de veau, des alcools et d'autres préparations alimentaires (6 %), du blé, de l'orge, des cigarettes et du lait condensé (4 %). Si l'on ajoute le fromage et le beurre, les produits laitiers représentent près de 20 % des exportations de produits alimentaires vers les PVD. Ceux-ci sont les principaux importateurs de la plupart de ces produits, leur part n'étant inférieure à la moyenne que dans le domaine de l'eau-de-vie (30 %), du blé (41 %) et du fromage (40 %). Leur part est faible également (entre 12 et 28 %) quand il s'agit de produits de luxe (vin, bière, poisson frais, chocolat, conserves de viande et pâtisserie). La CE exporte même du riz vers les PVD. Certains de ces produits interviennent dans le cadre de l'aide alimentaire de la CE. En 1986, l'aide alimentaire de la CE a été très faible, parce que les récoltes ont été bonnes dans de nombreux PVD.

Tableau 6 – Aide alimentaire de la CE pour des produits sélectionnés

Produits	1984	1985	1986	1986/84 WR ⁽¹⁾ (en %)
	(mio ECU)			
<i>Aide alimentaire</i>				
Céréales, y compris le riz	268	229	137	-28,6
Produits laitiers	379	200	144	-38,3
Sucre	0	2	2	144,3
Huile d'olive	7	7	6	-9,9
Autres produits alimentaires ⁽²⁾	11	15	22	38,9

Source: Budgets généraux des Communautés européennes, JO, L 358, 1985, L 86, 1987 et L 226, 1988.

⁽¹⁾ Taux d'accroissement annuel moyen.

⁽²⁾ En 1986, la liste des produits qui peuvent être fournis dans le cadre de l'aide alimentaire a été complétée par les conserves de viande de bœuf et de viande de veau.

Toutefois, les crédits budgétaires afférents à l'aide alimentaire ne sont pas directement comparables aux chiffres des échanges. Une comparaison révèle cependant que en 1984-1985, l'aide alimentaire accordée aux différents pays représentait la majeure partie des quantités importées par les PVD de blé, de lait écrémé en poudre, de beurre et de « butteroil ».

Au total, les exportations communautaires de produits alimentaires vers les PVD ont reculé en moyenne de 11 %, principalement en raison de la baisse des prix (- 9 %). La diminution en quantité a été faible (- 2 %). Ici encore, la baisse des prix était particulièrement marquée dans le domaine des huiles végétales (huile de colza: - 31 %; huile de soja: - 29 %), ainsi que de l'orge (- 27 %) et du malt (- 20 %). En dépit de la baisse considérable des prix de la viande de bœuf et de veau (- 19 %), la CE a enregistré, dans ce domaine, une augmentation de ses recettes (+ 4 %), et ce en raison d'un accroissement quantitatif considérable (28 %). En ce qui concerne les autres principaux produits exportés ⁽¹⁾, la CE n'a pu accroître que ses exportations d'alcool (vin, bière et eau-de-vie) vers les PVD. Dans le cas du vin, l'accroissement n'a été réalisé qu'en valeur; dans le domaine de la bière et de l'eau-de-vie, il a également été quantitatif.

Les exportations communautaires d'*aliments pour animaux* consistent, pour 63 %, en fourrage mélassé ou sucré. Les autres produits dont les livraisons ont dépassé 5 millions d'ECU en valeur en 1986 sont les tourteaux d'oléagineux (18 %), la farine de viande et de poisson (16 %) et les betteraves fourragères (2 %). Environ la moitié des exportations de fourrage mélassé et de betteraves fourragères et environ le tiers des exportations des deux autres types de produits sont destinés aux PVD. Sauf dans le cas des betteraves fourragères, les exportations ont diminué aussi bien en valeur qu'en volume, et les prix ont baissé.

⁽¹⁾ Avec des parts d'au moins 1,0 %.

Les exportations d'autres matières premières sont faibles. Il convient de citer les fourrures non préparées (17 %) et les peaux de bovins (8 %), les semences (12 %), les plantes sur pied (5 %), ainsi que le bois de conifères et les sèves de plantes (6 %). Les PVD n'ont absorbé que la moitié des exportations CE de ces produits, le plus souvent même beaucoup moins. La CE a largement accru ses exportations de fourrures, de peaux de bovins, ainsi que de laine lavée, mais également de laine non lavée, et ce en dépit de la baisse des prix de peaux de bovins et de la laine. Les exportations de lin ont également connu un taux d'accroissement considérable, tant en volume qu'en valeur, bien que les prix aient baissé.

5.2. Commerce avec les principaux PVD

Au chapitre précédent, nous avons sélectionné tous les produits dont les importations communautaires en provenance de PVD (ou les exportations communautaires vers ces pays) avaient atteint, en 1986, au moins 5 millions d'ECU. Nous allons maintenant, pour chaque produit dont les échanges représentaient une valeur d'au moins 50 millions d'ECU, dresser la liste des principaux partenaires commerciaux ⁽¹⁾ parmi les PVD et analyser leur importance pour la CE, l'importance des produits pour le commerce agricole du pays concerné, de même que l'évolution des valeurs, des quantités et des valeurs unitaires au cours des années 1984 à 1986. Nous avons à nouveau réparti les produits en trois groupes: produits alimentaires, aliments pour animaux et autres matières premières animales et végétales. Dans les tableaux, l'ordre des produits à l'intérieur des groupes correspond à l'ordre adopté au chapitre 5.1., c'est-à-dire qu'il est déterminé par la valeur des échanges en 1986. Dans l'exposé, les produits apparentés sont traités ensemble.

5.2.1. Principaux produits importés des PVD et principaux pays fournisseurs

Le principal produit alimentaire importé est le café (vert ou torréfié), dont près de 25 % proviennent de la Colombie, 15 % du Brésil et 9 % de Côte-d'Ivoire (voir tableau 5.2.1.). Avec le Kenya (5 %), ces pays interviennent pour plus de la moitié dans les importations de la CE. C'est la Colombie qui est le plus largement tributaire des exportations de café (ce produit représentant 87 % de ses exportations agricoles). Dans le cas du Brésil et de la Côte-d'Ivoire, l'importance du café est nettement moindre (environ 25 %), tandis qu'au Kenya il représente plus de la moitié des exportations agricoles. Parmi les autres grands pays exportateurs, le café est important en Ouganda et au Salvador (plus de 90 %) et en Éthiopie (84 %). En revanche, il n'intervient que pour 16 % dans les exportations agricoles de l'Indonésie. Si l'on compare les valeurs unitaires de 1986, on constate que la qualité est la plus grande dans le cas du café colombien et éthiopien. C'est l'Indonésie qui a enregistré l'accroissement le plus important des importations, tant en volume qu'en valeur.

Le Zaïre, la Côte-d'Ivoire et la Colombie ont également enregistré d'importants taux de croissance qui résultent, dans les deux premiers cas, d'une progression quantitative et, dans le cas de la Colombie, d'une évolution favorable des prix. L'extrait de café est exporté principalement par le Brésil (65 %). Dans ce domaine, la Colombie intervient pour 20 % et a enregistré des taux d'accroissement extraordinairement élevés (plus de 90 % annuellement de 1984 à 1986, tant en valeur qu'en volume). En revanche, les importations en provenance du Brésil ont diminué (d'environ 20 %).

⁽¹⁾ Pays dont les exportations représentent au moins 1 % du total. Par manque de place, nous ne pouvons cependant pas citer plus de dix pays par produit.

La CE importe principalement des *fèves de cacao* de Côte-d'Ivoire (40 %) et du Cameroun (14 %). Pour ces deux pays, ces exportations représentent quelque 30 % de leurs exportations agricoles. Le taux de croissance le plus élevé a été enregistré par le Bénin, mais il convient de noter que les prix étaient en baisse. Les valeurs unitaires du cacao sont moins variables que celles du café, et elles ont baissé dans tous les pays. Dans le domaine du *beurre de cacao*, les principaux exportateurs sont le Nigeria (24 %), le Ghana (22 %) et la Côte-d'Ivoire (17 %). Dans le domaine de la *pâte de cacao*, c'est la Côte-d'Ivoire qui est le principal exportateur (45 %), suivie du Cameroun avec 14 %. En général, ces produits transformés ne représentent qu'une petite partie des exportations agricoles des pays, le Nigeria et le Ghana étant les seuls où le beurre de cacao représente une part importante (environ 17 %) du total. Ici aussi, les valeurs unitaires ont baissé.

Les principaux exportateurs de *bananes* sont le Panamá, l'Équateur, la Martinique, la Colombie et le Costa Rica (avec des parts d'environ 11 %). La plus grande progression des exportations a été enregistrée par Sainte-Lucie et Dominique, mais l'Équateur et la Martinique ont également connu des taux d'accroissement considérables, avec une évolution des prix hétérogène. Les principaux exportateurs d'*autres fruits tropicaux* sont la Côte-d'Ivoire (45 %) et Israël (34 %), les parts de tous les autres pays étant égales ou inférieures à 3 %. À l'exception du Brésil, qui a enregistré une hausse des prix, tous les pays ont compensé la baisse des prix par un accroissement des quantités exportées, de sorte que tous ⁽¹⁾ ont accru leurs recettes. Plus de la moitié des *fruits tropicaux séchés* sont exportés par la Tunisie (60 %); parmi les autres exportateurs, on trouve l'Algérie (15 %), l'Iraq (8 %), l'Iran (7 %), Israël (5 %), la Chine (2 %) et le Pakistan (1 %). La plupart ont compensé les baisses de prix par un accroissement quantitatif des exportations, augmentant ainsi leurs recettes. La Tunisie a accru ses recettes grâce à une hausse des prix et à un léger accroissement en quantité. Les exportations de l'Algérie ont régressé en quantité, mais, grâce à la hausse des prix, les recettes sont restées plus ou moins stables.

En ce qui concerne les importations de *tabac*, 30 % proviennent du Brésil et 15 % du Zimbabwe. La Corée du Sud y intervient pour 10 %, ce produit constituant le principal produit agricole d'exportation (59 %). Il convient de noter l'importante dispersion des valeurs unitaires entre les pays: ces valeurs vont de 2 ECU/kg aux Philippines à 7 ECU/kg en Indonésie. En outre, le tabac indonésien (et, dans une moindre mesure, le tabac argentin) ont vu leurs prix augmenter, alors que, dans les autres pays, les prix ont baissé.

Le principal exportateur de *crustacés frais* est le Groenland (17 %), suivi de la Thaïlande (10 %), de l'Argentine (9 %), du Sénégal (8 %) et de l'Inde (7 %). Pour le Groenland, il s'agit là du principal produit à l'exportation (57 %). Ces crustacés représentent également une part importante des exportations agricoles du Sénégal (27 %), mais leur importance est beaucoup plus réduite pour les autres pays précités. La part des crustacés est la plus importante dans les exportations agricoles de la Mauritanie vers la CE (75 %). Tous les pays ont enregistré un accroissement – parfois considérable – de leurs exportations, mais, dans la plupart des cas, cet accroissement s'est accompagné d'une baisse des prix. Les exportations de *conserves de crustacés* sont concentrées sur deux pays, à savoir le Groenland (42 %) et la Thaïlande (32 %). Ces conserves interviennent pour une part assez importante (29 %) dans les exportations du Groenland. À la différence de la Thaïlande, le Groenland a également enregistré un accroissement considérable de ses exportations.

Les importations communautaires de *racines* et de *tubercules* (tapioca) proviennent de trois pays, à savoir la Thaïlande (80 %), la Chine (13 %) et l'Indonésie (5 %). Dans le cas de la Thaïlande, il s'agit là du principal produit agricole exporté (54 % du total). L'accroissement

(¹) À l'exception de la Martinique, qui a enregistré à la fois une baisse des prix et une diminution quantitative de ses exportations, ce qui lui a valu une diminution considérable de ses recettes.

le plus considérable des exportations a été réalisé par la Chine, mais ce pays a également enregistré la plus forte baisse des prix, de sorte que, en 1986, sa valeur unitaire était légèrement inférieure à celle de la Thaïlande et de l'Indonésie.

Les *fèves de soja* ne proviennent que de trois pays, à savoir l'Argentine (56 %), le Brésil (34 %) et le Paraguay (10 %). Ces produits représentent une part particulièrement importante des exportations du Paraguay (48 %). Elles interviennent pour 19 % dans les exportations agricoles de l'Argentine et pour 6 % seulement dans celles du Brésil. Les trois pays ont enregistré une notable diminution de leurs recettes en raison de la forte baisse des prix (- 25 %) et du recul des quantités exportées.

Les importations communautaires de *sucre brut* proviennent exclusivement de pays ACP et de territoires dépendants (DOM et TOM - voir chapitre 4.4.1.). La plus grande partie des importations provient de l'île Maurice (32 %), de la Réunion (17 %), des îles Fidji (12 %) et de la Guyane (11 %). Pour ces pays, le sucre brut représente de loin la plus grande partie de leurs exportations (de 80 à 89 %). Au cours des années observées, seules la Guadeloupe et la Réunion ont enregistré un accroissement de leurs recettes; pour tous les autres pays, tant les recettes que les prix ont baissé ⁽¹⁾. Les *mélasses* sont fournies principalement par le Pakistan (18 %), la Thaïlande (17 %), le Brésil (14 %) et l'Indonésie (12 %). Parmi les pays ACP, seuls le Soudan (6 %), l'île Maurice (4 %) et les îles Fidji (2 %) sont représentés avec des faibles parts. Le Pakistan et le Soudan sont les seuls pays pour lesquels les mélasses interviennent pour une part importante (15 et 13 % respectivement) dans leurs exportations agricoles. La moitié des pays ont enregistré une baisse légère des prix. Partis d'un niveau peu élevé, le Mexique, l'Iran et les îles Fidji ont enregistré des accroissements importants de leurs exportations, aussi bien en quantité qu'en valeur, mais la Thaïlande a également accru ses quantités exportées et ses recettes de plus de 100 % en l'espace de trois ans.

Les principales importations de *thé* de la CE proviennent du Kenya (28 %), suivi par les pays asiatiques spécialisés dans ce domaine, donc l'Inde (22 %), le Sri Lanka et la Chine (11 % chacun), puis le Malawi (9 %) et l'Indonésie (7 %). Le thé représente environ 25 % des exportations agricoles du Kenya et de l'Inde vers la CE, 35 % de celles du Sri Lanka, 29 % de celles du Malawi et moins de 5 % de celles de la Chine et de l'Indonésie. Peu de pays (Zimbabwe, Malawi, Kenya) ont accru le volume de leurs exportations. En raison de la forte baisse des prix, tous ont enregistré une régression importante de leurs recettes.

Les *jus de fruits* et de *légumes* constituent le premier produit transformé dans la hiérarchie des principaux produits alimentaires. Il n'est, dès lors, pas étonnant que ce soient deux pays relativement développés qui en soient les principaux exportateurs, à savoir le Brésil (57 %) et Israël (27 %). Pour Israël, ce produit joue un rôle important dans le cadre de ses exportations agricoles (18 %). Le Brésil a accru le volume de ses exportations, mais, en raison de la baisse des prix, les deux pays ont enregistré un recul de leurs recettes. Les accroissements quantitatifs les plus forts ont été réalisés par le Pérou et le Kenya et, en dépit de la baisse des prix, ces deux pays ont également observé un accroissement nominal de leurs exportations.

Le *poisson frais* est exporté par d'assez nombreux PVD, dont les principaux sont l'Argentine (12 %), le Maroc (11 %), le Panamá et le Sénégal (8 % chacun), le Groenland et le Chili (7 % chacun). Les dix principaux fournisseurs (à l'exception du Chili) ont enregistré des accroissements parfois considérables de leurs recettes, et ce en dépit de la baisse des prix observée dans certains pays. La progression a été la plus considérable au Mexique et aux Seychelles. Pour les Seychelles, le poisson frais représente l'essentiel (98 %) des exportations agricoles. Dans la plupart des autres pays, la part de ce produit est inférieure à 10 %. Dans le domaine du *poisson conservé*, les prix ont baissé partout (sauf au Maroc). Les livraisons

⁽¹⁾ Dans le cas du Zimbabwe, seules les recettes ont diminué, alors que les prix ont connu une forte hausse.

iraniennes de caviar ont connu une régression sensible en quantité et une hausse considérable des prix (la valeur unitaire s'établissant à 97 ECU/kg). Les principaux fournisseurs de poisson conservé sont la Thaïlande (25 %), le Maroc et la Côte-d'Ivoire (16 % chacun), ainsi que le Sénégal (15 %). En dépit de la baisse des prix, la Thaïlande, qui a considérablement augmenté le volume de ses livraisons, a également enregistré une forte augmentation de ses recettes, tandis que la Côte-d'Ivoire et le Sénégal ont vu leurs livraisons régresser. En dépit d'une diminution des quantités livrées, le Maroc a pu accroître ses recettes, grâce à une hausse des prix.

La CE n'achète de la *viande de bœuf fraîche* qu'à cinq PVD. Le principal fournisseur est de loin l'Argentine (40 %), suivie du Brésil (24 %), de la Yougoslavie (17 %), de l'Uruguay (14 %) et du Zimbabwe (5 %). La viande de bœuf intervient pour la plus grande part dans les exportations agricoles de l'Uruguay (25 %); dans le cas de la Yougoslavie, sa part était de 11 %, en Argentine de 8 % et, au Brésil, de 2 % seulement. Les valeurs unitaires des autres pays sont nettement plus faibles, en particulier dans le cas de l'Uruguay. En outre, l'Uruguay et la Yougoslavie ont enregistré une baisse des prix. A l'exception du Brésil, qui connaît de graves problèmes d'approvisionnement, tous les pays (principalement le Zimbabwe) ont accru leurs exportations. Dans le domaine des *autres conserves de viande*, le Brésil est de loin le principal fournisseur (70 %). La part de l'Argentine atteignait environ 12 % et celle des trois autres fournisseurs de viande de bœuf environ 4 %. Il convient également de mentionner Israël, dont la part atteint près de 3 %. Sauf dans le cas d'Israël, les prix ont baissé. L'Uruguay et la Yougoslavie ont à ce point accru le volume de leurs livraisons qu'ils ont enregistré, malgré tout, un accroissement considérable de leurs recettes. D'autres types de viande ⁽¹⁾ sont livrés par l'Argentine (33 %), l'Indonésie (25 %), la Chine (24 %) et le Bangladesh (5 %). Toutefois, ces produits ne représentent qu'une seule partie des exportations agricoles de ces pays (moins de 2 %; 5 % dans le cas du Bangladesh). La hausse des prix s'est accompagnée d'un accroissement quantitatif en Indonésie et en Argentine, tandis que la Chine et le Bangladesh ont enregistré une baisse des quantités livrées et des recettes. La CE n'a acheté des *volailles de basse-cour* qu'à quatre PVD: au Brésil (70 %), à la Yougoslavie (15 %), à Israël (9 %) et à la Thaïlande (5 %). Le Brésil a fortement accru ses exportations, tandis que la Yougoslavie a pu accroître ses recettes grâce à une forte hausse des prix et en dépit d'une diminution des quantités exportées. Quant à Israël, ses exportations ont diminué aussi bien en volume qu'en valeur. Des *bovidés vivants* n'ont été exportés que par la Yougoslavie qui a à ce point accru ses exportations qu'elle a pu augmenter ses recettes en dépit d'une baisse des prix.

Les principaux exportateurs d'*oranges* sont le Maroc (43 %) et Israël (25 %). Parmi les autres exportateurs, citons Chypre (9 %), le Brésil (7 %), l'Argentine (6 %), l'Uruguay et la Tunisie (4 % chacun), ainsi que le Zimbabwe (2 %). Parti d'un niveau très bas, ce dernier a enregistré des taux d'accroissement considérables. Les oranges interviennent pour une part importante dans les exportations agricoles du Maroc (28 %) et de Chypre (21 %). Dans le cas du Brésil, de l'Argentine et du Zimbabwe, l'importance des oranges est très limitée. Ce sont le Maroc et Chypre qui ont enregistré le plus fort accroissement de leurs recettes. Tous les pays méditerranéens ont obtenu des prix plus élevés, tandis que les pays d'Amérique latine et le Zimbabwe ont enregistré une baisse de leurs prix. La plus grande partie des *autres agrumes* provient d'Israël (36 %) et de Chypre (29 %). La part des pays d'Amérique latine est plus faible dans ce domaine: Argentine: 18 %; Honduras: 7 %; Uruguay: 3 %; Brésil: 2 %. Tous ces pays ont vu progresser leurs exportations, les taux d'accroissement les plus élevés étant enregistrés par les plus petits exportateurs. Seuls le Brésil et l'Argentine ont vu leurs prix baisser.

Parmi les importations communautaires en provenance des pays en voie de développement, l'huile végétale la plus importante est l'*huile de palme*, qui est livrée principalement par

(¹) Autres types de viande et abats comestibles de bœuf, mouton, chèvre, porc, volaille, cheval, âne, mule et bardot.

l'Indonésie (46 %), la Malaisie (24 %) et la Papouasie-Nouvelle-Guinée (13 %). Malgré une baisse des prix considérable dans tous les pays (entre 34 et 46 % l'an), seule l'Indonésie a pu améliorer ses recettes par un accroissement extraordinaire du volume de ses exportations. Dans le domaine de l'*huile de coco*, l'effondrement des prix était plus grave encore (de 41 à 54 % l'an). Ce type d'huile est principalement livré par les Philippines (75 %) qui, bien qu'ayant accru le volume de leurs livraisons, ont vu leurs recettes diminuer. L'Indonésie, les îles Fidji et le Sri Lanka ont accru leurs recettes en augmentant considérablement les quantités livrées. Dans le domaine de l'*huile d'arachide*, la baisse des prix était moins sensible (entre 20 et 32 % par an); l'huile d'arachide est livrée principalement par le Sénégal (47 %) et la Chine (34 %). Cette dernière a augmenté ses recettes par un accroissement de volume de ses livraisons, tandis que le Sénégal et les petits exportateurs ont livré moins, de sorte que leurs recettes ont fortement diminué. Les prix de l'*huile de palmiste* ont baissé dans les mêmes proportions que ceux de l'huile de coco, le principal exportateur dans ce domaine étant la Malaisie (78 %). L'Indonésie a exporté d'importantes quantités, notamment en 1985, et a obtenu des recettes plus importantes en dépit de la baisse des prix. Tous les autres pays ont vu leurs recettes baisser. La moins importante parmi les huiles végétales est l'*huile de ricin*, qui est livrée par le Brésil (70 %), la Chine (17 %) et l'Inde (13 %). Dans ce domaine également, les prix ont baissé (de 17 à 30 %), bien que cette baisse ait été moins sensible que celle des prix des autres huiles. Seul le Brésil a accru le volume de ses exportations, ainsi que ses recettes. Des *huiles et graisses hydrogénées* ont été exportées principalement par la Malaisie (82 %), qui a vu diminuer ses recettes à la suite d'une baisse des prix. Les prix de certaines matières premières se sont également effondrés ceux des *arachides* ont baissé de 11 % (Argentine) à 38 % l'an (Togo). De nombreux pays ont essayé de compenser la diminution de leurs recettes par un accroissement des quantités exportées, ce qu'ont réussi à faire les deux principaux exportateurs que sont la Chine (39 %) et l'Argentine (34 %). Dans le domaine des *noix de coco*, des *noix de cajou* et des *noix du Brésil*, l'évolution des prix a été moins homogène, des divergences apparaissant entre les différents types de noix: les noix de coco ont vu leur prix baisser fortement, les noix du Brésil moyennement et les noix de cajou légèrement. Selon la composition de leurs livraisons, certains pays ont même enregistré des hausses des prix ⁽¹⁾, mais, dans la plupart des cas, les prix ont baissé, parfois dans des proportions considérables. Au total, les principaux fournisseurs étaient l'Inde (24 %), le Sri Lanka (23 %), le Brésil (22 %) et la Côte-d'Ivoire (10 %). L'Inde a enregistré une légère hausse des prix et a pu accroître ses livraisons, tant en volume qu'en valeur. Le Brésil, qui exporte principalement des noix du Brésil, mais aussi des noix de cajou, a compensé la baisse des prix par un accroissement quantitatif, mais la même stratégie n'a pas permis à la Côte-d'Ivoire, ni au Sri Lanka (qui livre principalement des noix de coco) d'éviter une baisse de leurs revenus. Dans le domaine des *autres noix*, le principal fournisseur est l'Iran (50 %), suivi de la Chine (15 %), du Maroc et de la Tunisie (9 % chacun), et de l'Inde (8 %). L'Iran et la Chine ont enregistré une baisse de prix, tandis que les deux pays du Maghreb ont bénéficié d'une forte hausse des prix. Les quatre pays ont accru aussi bien le volume de leurs livraisons et de leurs recettes. Les prix des *graines oléagineuses* ont connu des baisses parfois considérables ⁽²⁾. Les principaux fournisseurs ont augmenté leurs recettes par un accroissement du volume de leurs livraisons. C'est le cas, principalement, de l'Argentine, qui exporte, à elle seule, plus de la moitié des graines oléagineuses. Au cours des trois années considérées, ce pays a presque quintuplé le volume de ses livraisons, mais ses recettes n'ont augmenté que d'un peu plus de 100 %.

Parmi les produits alimentaires que nous n'avons pas encore évoqués figurent les *conserves de fruits*, dont les principaux exportateurs sont la Thaïlande (18 %), les Philippines et le Kenya (16 % chacun), Israël (8 %), ainsi que la Maroc, la Côte-d'Ivoire et la Chine (5 % chacun). La Chine a vu diminuer ses livraisons à prix constants. En dépit d'une diminution quantitative de ses exportations, c'est le Maroc qui a le plus fortement accru ses recettes, grâce à de fortes

(1) Chine: 13,6 %; Mozambique: 2,3 %, Inde: 1,2 % par an. Tous ces pays exportent des noix de cajou.

(2) Sauf dans le cas de la Malaisie, qui ne livre cependant que de très faibles quantités.

augmentations des prix. Dans les autres pays, les baisses de prix ont entraîné une diminution des recettes, mais les Philippines ont enregistré un léger accroissement dans ce domaine.

Les principaux exportateurs de *conserves de légumes* sont la Chine et T'ai-wan (30 % chacun), ainsi que le Maroc (24 %). Ces trois pays ont enregistré une baisse des prix, le plus touché étant T'ai-wan et le moins touché la Chine. Inversement, c'est la Chine qui a le plus fortement accru le volume de ses livraisons, de sorte qu'en dépit d'une baisse des prix, elle a pu accroître ses recettes (ce que n'ont pas réussi à faire les deux autres pays). Les petits exportateurs ont également enregistré une baisse des prix, de sorte que certains d'entre eux ont vu leurs recettes diminuer.

Le *poivre* vient principalement de: l'Indonésie (25 %), Brésil (21 %), la Malaisie (14 %), l'Inde (12 %), la Chine (7 %). Tous les pays, y compris les petits fournisseurs, ont enregistré des hausses de prix parfois considérables, de sorte que la plupart ont largement accru leurs recettes. Même la Malaisie a vu ses recettes augmenter, bien que le volume de ses livraisons ait diminué.

La CE n'importe des *pommes* que de trois PVD, à savoir le Chili (81 %), l'Argentine (16 %) et la Yougoslavie (3 %). Le Chili et l'Argentine contribuent ainsi à l'équilibre saisonnier dans la CE. Dans le cas de la Yougoslavie, la baisse des prix a été telle qu'en dépit d'un accroissement considérable du volume des livraisons les recettes ont peu augmenté. Le Chili a enregistré un accroissement considérable, tant en volume qu'en valeur, tandis que l'Argentine a enregistré des pertes atteignant approximativement les mêmes proportions.

Parmi les fruits frais, la CE importe également des *raisins*, principalement du Chili (63 %), de Chypre (18 %), d'Israël (12 %) et du Brésil (6 %). Tous les pays ont enregistré une baisse des prix, mais tous (à l'exception de Chypre) ont augmenté leurs recettes en accroissant le volume de leurs exportations.

Dans le domaine des légumes frais, c'est la rubrique « *autres légumes frais* » ⁽¹⁾ qui est la plus importante; les principaux fournisseurs dans ce domaine sont le Kenya (18 %), Israël (15 %), la Yougoslavie et l'Égypte (9 % chacun). Les écarts considérables entre les valeurs unitaires témoignent de l'hétérogénéité de ce groupe de produits: la valeur unitaire est la plus importante en Yougoslavie (2,5 ECU/kg) et la moins importante en Israël (0,5 ECU/kg). L'évolution a également été hétérogène: les recettes du Kenya ont plafonné, Israël a vu baisser ses prix et ses recettes, tandis que la Yougoslavie a enregistré une hausse sur les deux plans, avec des variations quantitatives faibles dans les deux cas. Grâce à un accroissement considérable du volume de ses livraisons, l'Égypte a augmenté ses recettes en dépit d'une baisse des prix.

La CE importe des *pommes de terre* des pays méditerranéens, et en particulier de Chypre (41 %), du Maroc (26 %) et d'Égypte (20 %). Il s'agit de pommes de terre précoces qu'elle importe avant le début de ses propres récoltes. Tous les pays (y compris les petits fournisseurs) ont vu leurs recettes décroître en raison d'une forte baisse des prix. Le Maroc et la Tunisie ont limité les pertes de recettes par un accroissement quantitatif.

Les *tomates* sont principalement importées du Maroc (96 %), 3 % seulement provenant d'Israël. Les deux pays ont pu accroître leurs recettes, par deux mécanismes inverses: augmentation des prix et diminution des quantités pour Israël; baisse des prix et accroissement des quantités pour le Maroc.

Dans le domaine des *haricots, pois et autres légumineuses séchées*, les principaux fournisseurs sont l'Argentine (29 %), le Mexique (22 %), la Chine (19 %) et le Maroc (9 %). Le Maroc

(1) A l'exclusion des pommes de terre et des tomates.

et la Chine ont fortement accru leurs livraisons, tant en volume qu'en valeur, alors que les prix ont baissé. Le Mexique a livré nettement moins, de sorte qu'il a vu diminuer ses recettes en dépit d'une forte hausse des prix. Dans le cas des livraisons de l'Argentine, les prix, les quantités et les valeurs ont augmenté (9 %). Les autres *légumes secs* sont livrés principalement par la Yougoslavie (36 %), la Chine (24 %) et l'Égypte (11 %). L'Égypte et la Chine ont vu baisser leurs prix et leurs recettes, tandis qu'en Yougoslavie les uns et les autres ont connu une hausse.

Les importations communautaires de *maïs* proviennent principalement d'Argentine (80 %), de Yougoslavie (14 %), du Panamá (3 %) et de Thaïlande (2 %). Le Panamá n'est intervenu dans les livraisons qu'en 1986. La Thaïlande a pu accroître ses livraisons en partant d'un faible niveau. L'Argentine et la Yougoslavie ont enregistré une baisse considérable des prix, des quantités et des valeurs.

La CE importe du *riz non décortiqué* de Thaïlande (32 %), du Surinam (29%) et de l'Inde (13 %). Dans le domaine du *riz glacé*, la prédominance de la Thaïlande est encore nettement plus marquée (71 %); ce pays est suivi de l'Indonésie (14 %) et à nouveau du Surinam (7 %). Parmi les pays précités, seule l'Inde a enregistré un accroissement de ses recettes dans le domaine du riz non décortiqué. Les deux autres pays ont enregistré une baisse des prix, du volume et des recettes. En revanche, dans le domaine du riz glacé, la Thaïlande et l'Indonésie ont pu compenser la baisse des prix par un accroissement du volume de leurs livraisons.

L'*eau-de-vie* est livrée principalement par les pays producteurs de sucre: la Martinique (26 %), Trinité et Tobago (18 %), les Bahamas (15 %) et la Jamaïque (12 %). A l'exception des Bahamas, tous ces pays ont largement accru leurs recettes, grâce à une légère hausse des prix et à un fort accroissement des quantités exportées.

La quasi-totalité des importations communautaires de *vin* provient des pays méditerranéens. Le principal fournisseur est de loin la Yougoslavie (52 %), suivie de l'Algérie (17 %), de Chypre (10 %) et de la Tunisie (7 %). L'évolution des prix, des quantités et des recettes a été très hétérogène: l'accroissement le plus fort a été enregistré par l'Algérie, où les prix sont restés pratiquement stables, tandis que Chypre et la Tunisie ont vu diminuer leurs livraisons et ont enregistré une baisse de leurs recettes, en dépit d'une hausse des prix. Quant à la Yougoslavie, elle a compensé la baisse des prix par un accroissement du volume de ses livraisons.

Le principal fournisseur de *miel* vers la CE est le Mexique (39 %), suivi de la Chine (28 %) et de l'Argentine (21 %). Ces deux derniers pays, en particulier, ont enregistré un accroissement considérable en volume et en valeur (alors que les prix avaient baissé), tandis que le Mexique n'a enregistré qu'une faible progression.

Reste le groupe « *préparations alimentaires diverses* », dont les livraisons proviennent principalement d'Israël (43 %) et du Brésil (29 %). Israël a enregistré une certaine progression de ses livraisons (alors que les prix baissaient), tandis que le Brésil a vu diminuer ses recettes.

Dans le domaine des importations communautaires d'*aliments pour animaux*, cinq produits seulement représentaient, en 1986, plus de 50 millions d'ECU chacun. Ces produits proviennent principalement des PVD latino-américains, mais la part représentée par les différents pays est variable. Les *tourteaux d'oléagineux* proviennent pour 50 % du Brésil et pour 25 % d'Argentine, les autres fournisseurs sont les PVD asiatiques. Les tourteaux représentent une part importante des livraisons agricoles du Brésil et de l'Argentine (environ 29 % dans les deux cas). Dans l'ensemble, les prix ont baissé et le Brésil, dont les livraisons ont plafonné, a enregistré une baisse de ses recettes. L'Argentine et la plupart des PVD asiatiques ont fortement accru le volume de leurs exportations et ont pu, ainsi, accroître leurs recettes. La *farine de viande et de poisson* est importée principalement du Chili (66 %), du Pérou (29 %) et de l'Équateur (4 %). Ici aussi, les prix ont baissé, et seul un fort accroissement des quantités livrées (surtout par le Pérou) a permis un accroissement des recettes. D'*autres produits végétaux destinés à l'alimentation*

des animaux sont livrées principalement par le Brésil (83 %). Dans ce domaine également, les prix ont accusé une tendance globale à la baisse, ce qui a provoqué, dans le cas du Brésil, une diminution des recettes. Le principal fournisseur de *son* est l'Argentine (66 %), suivie de l'Indonésie (7 %), de la Côte-d'Ivoire et du Sri Lanka (5 % chacun). A l'exception de la Côte-d'Ivoire et du Liberia, tous les pays ont enregistré une baisse des prix. En particulier, l'Indonésie et l'Argentine (dont le volume des livraisons a diminué) ont connu une baisse considérable de leurs recettes. La CE importe des *résidus de betteraves* de Yougoslavie (50 %), d'Argentine (23 %), du Brésil (19 %) et d'Égypte (8 %). La baisse des prix a entraîné une diminution des recettes, et seules la Yougoslavie et l'Égypte ont pu compenser cette baisse par un accroissement du volume de leurs livraisons.

Parmi les *autres matières premières animales et végétales*, c'est principalement le *bois de feuillus* qui est importé par la CE en grandes quantités des pays en voie de développement. Les principaux fournisseurs sont la Malaisie (34 %), l'Indonésie (15 %), la Côte-d'Ivoire (11 %) et la Yougoslavie (10 %). Le bois de feuillus représente 28 % des livraisons agricoles de la Malaisie, mais intervient pour une part nettement plus réduite dans les ventes des autres grands exportateurs. L'évolution des prix, des quantités livrées et des recettes a été extrêmement hétérogène: en dépit d'un accroissement du volume des livraisons, la Malaisie et l'Indonésie ont vu leurs recettes diminuer en raison d'une baisse des prix, dans le cas de la Côte-d'Ivoire, les livraisons ont légèrement augmenté en valeur et en volume, malgré une légère hausse des prix; quant à la Yougoslavie, elle a livré moins, à des prix inchangés. Dans le domaine du *bois de feuillus en grumes*, les principaux fournisseurs sont les pays d'Afrique occidentale: Côte-d'Ivoire (24 %), Cameroun et Gabon (18 % chacun), Liberia et Congo (10 % chacun). En particulier dans le cas du Gabon et du Congo, ce type de bois constitue de loin (81 %) l'élément le plus important des exportations agricoles. Il intervient également pour plus de la moitié dans les exportations agricoles du Libéria. Ce dernier est le seul à avoir enregistré une baisse des prix, mais a pu accroître largement le volume de ses livraisons, ainsi que ses recettes. La Côte-d'Ivoire et le Gabon ont livré moins, tant en termes réels qu'en termes nominaux, tandis que le Cameroun a augmenté ses recettes grâce à une hausse des prix et à un accroissement du volume de ses livraisons.

Plus de la moitié des importations de *caoutchouc naturel* de la CE provient de Malaisie, 14 % d'Indonésie, 7 % de Thaïlande et 6 % de Singapour. Dans le cas de la Malaisie, le caoutchouc naturel représente un tiers de ses livraisons agricoles. Dans tous les pays, les prix ont baissé d'environ 18 % par an, ce qui a signifié pour la Malaisie (et pour la quasi-totalité des autres pays) une baisse du produit des livraisons. Seule la Thaïlande a fortement accru ses livraisons, de sorte que ses recettes ont également connu une progression considérable.

Les prix du *coton brut* ont baissé de manière sensible, le recul se situant entre 8 % par an dans le cas de l'Égypte et 32 % par an dans celui de la Syrie. Le Pakistan a largement multiplié par huit le volume de ses livraisons en l'espace de deux ans, devenant ainsi le principal fournisseur de la CE (17 %) et prenant la première place à l'Égypte (12 %). L'Égypte exporte du coton de bien meilleure qualité que le Pakistan ⁽¹⁾, mais a enregistré une baisse des quantités exportées et des recettes. Cela s'applique également à tous les autres fournisseurs, à l'exception du Zimbabwe. La Chine a enregistré une progression extrêmement forte. Certains pays sont largement tributaires de leurs exportations de coton brut: le Tchad (93 %), la Syrie (80 %), le Mali (76 %), ainsi que le Pakistan et l'Égypte (58 % chacun) sont dans le cas.

Les importations de *soie grège* proviennent quasi exclusivement de la Chine (96 %), suivie du Brésil (4 %). En dépit d'une légère baisse des prix, les deux pays ont augmenté leurs recettes grâce à un accroissement du volume de leurs livraisons.

(¹) En 1986, la valeur unitaire était de 2,9 ECU/kg pour l'Égypte et de 1,0 ECU/kg pour le Pakistan.

Des *poils fins d'animaux* sont livrés principalement par la Chine (68 %) et l'Iran (11 %). Alors que les prix étaient à la hausse, ces pays ont exporté moins, de sorte que leurs recettes ont diminué. A un niveau plus bas, le Chili, l'Afghanistan et Hong-kong ont enregistré une forte progression de leurs livraisons.

La *laine (en rubans)* est exportée principalement par l'Uruguay (50 %), l'Argentine et le Brésil (19 % chacun), Israël (8 %) et le Chili (2 %). Les prix de la laine ont également baissé. Le Brésil et Israël ont exporté moins, et tous les pays, à l'exception du Chili, ont vu leurs recettes diminuer. L'Uruguay est également le principal fournisseur (28 %) de *laine non lavée*, mais, en 1984 et 1985, le Chili et l'Argentine (1986: 22 % chacun) étaient arrivés en tête. Les prix de la laine non lavée ont également baissé, et tous les fournisseurs ont enregistré une diminution parfois considérable du produit de leurs exportations; c'est l'Argentine, dont les exportations ont aussi diminué en volume, qui en a le plus souffert (- 47 %).

Près des deux tiers des *peaux de mouton* sont livrés par l'Iran, d'autres fournisseurs importants étant le Liban (12 %) et l'Éthiopie (6 %). L'évolution des prix a été hétérogène, avec une tendance à la baisse. En outre, le Liban a exporté moins et a enregistré une diminution de ses recettes, alors que les autres grands fournisseurs ont enregistré un accroissement de leurs recettes.

Les *peaux de chèvre* sont principalement exportées par la Chine (48 %), l'Éthiopie et le Nigeria (8 % chacun). La Chine et le Nigeria ont enregistré un recul, et l'Éthiopie un léger accroissement de leurs livraisons.

Pour les *boyaux*, c'est encore la Chine qui arrive en tête (47 %), suivie de l'Iran (9 %) et du Brésil (8 %). Ces deux derniers pays ont enregistré une diminution de ventes, tandis que les recettes de la Chine ont augmenté.

Plus de la moitié des *fleurs coupées* proviennent d'Israël. La Colombie (16 %) et le Kenya (13 %) figurent également parmi les principaux fournisseurs. Les recettes du Kenya se sont accrues, mais celles des deux autres pays ont diminué, alors que les trois pays ont accru le volume de leurs livraisons. A un niveau très bas, l'Éthiopie a enregistré des taux d'accroissement particulièrement élevés.

Les principaux fournisseurs de *résines naturelles* sont le Soudan (38 %), le Nigeria, l'Inde (13 % chacun) et l'Iran (10 %). Ces résines représentent une part considérable (33 %) des livraisons agricoles du Soudan. Ce dernier et le Nigeria ont enregistré des hausses de prix considérables. Toutefois, le Soudan tout comme l'Inde ont exporté moins, et les deux pays ont enregistré une diminution de leurs recettes, alors que le Nigeria (partant cependant d'un niveau très bas) a largement accru ses livraisons, tant en volume qu'en valeur.

Les *plantes destinées à la fabrication de parfums et de médicaments* sont livrées principalement par l'Inde (15 %), le Maroc (14 %), l'Égypte (12 %) et la Corée du Sud (10 %). L'Inde et la Corée du Sud ont enregistré une baisse des prix, mais ils ont pu augmenter leurs recettes grâce à un accroissement considérable des quantités livrées. Dans le cas du Maroc et de l'Égypte, les prix, le volume et les recettes ont augmenté.

Dans le domaine des *sèves et des extraits de plantes*, l'Inde (21 %) et le Maroc (15 %) arrivent également en tête, mais sont suivis du Pakistan (12 %), des Philippines (11 %) et de la Corée du Sud (8 %). Ici encore, la valeur unitaire des livraisons sud-coréennes ⁽¹⁾ est largement supérieure à la moyenne (124 ECU/kg). A cela, viennent s'ajouter des hausses de prix considérables, de sorte que, en dépit d'une nette diminution des quantités livrées, la Corée du

(1) Celle du Cameroun était encore beaucoup plus élevée (765 ECU/kg).

Sud n'a guère vu baisser ses recettes. Dans les autres pays (sauf au Pakistan et au Kenya), les prix ont baissé, mais de nombreux pays ont augmenté leurs recettes par un accroissement des quantités livrées. L'Inde est le seul pays à avoir aussi baissé le volume de ses livraisons.

5.2.2. Principaux produits exportés vers les PVD et principaux pays acheteurs

Parmi les *produits alimentaires* que la CE exporte vers les pays en voie de développement, la *poudre de lait* occupe la première position (voir tableau 5.2.2.). Comme c'était le cas pour les groupes de marchandises, les exportations communautaires présentent généralement une dispersion régionale plus forte pour les différents produits. Cela signifie que les dix principaux importateurs parmi les PVD n'absorbent qu'un peu moins de la moitié des exportations communautaires de poudre de lait. Les principaux importateurs sont l'Algérie (11 %), l'Arabie saoudite (10 %), le Brésil (seulement en 1986: 7 %), l'Iraq (4 %), T'ai-wan, les Philippines, le Mexique, le Yémen du Sud et le Bangladesh (3 % chacun). La poudre de lait représente près de la moitié des exportations communautaires de produits agricoles absorbées par le Yémen du Sud. Dans les autres pays, à l'exception de l'Arabie saoudite, la poudre de lait représente également une part relativement importante (17 à 44 %) des importations agricoles. Les prix ont baissé partout (sauf aux Philippines) et la CE a accru les exportations vers tous les pays, à l'exception de l'Arabie saoudite et de l'Iraq. La CE vend du *lait condensé* principalement à l'Arabie saoudite (16 %), à la Côte-d'Ivoire (11 %), à l'Algérie (10 %), à la Libye (7 %) et aux Émirats arabes unis (5 %). Le lait condensé n'intervenait pour une part importante (20 %) que dans les importations agricoles de la Côte-d'Ivoire. Dans les autres pays, sa part était inférieure à 10 % ⁽¹⁾ Ici encore, les prix ont généralement baissé. En quantité, les exportations communautaires se sont accrues principalement vers le Bangladesh et la Côte-d'Ivoire. Les exportations de *fromage* et de *beurre* sont destinées avant tout à l'Iran et aux pays arabes: au total, l'Iran (22 %), l'Arabie saoudite (16 %), l'Égypte (7 %), la Libye (5 %), le Koweït et l'Iraq (4 % chacun) absorbent près de 60 % de ces exportations. En 1986, le Brésil en a absorbé 7,5 %, mais n'a guère importé de fromage communautaire au cours des deux autres années. Les exportations de la CE vers la plupart des pays ont diminué (sauf vers la Guadeloupe et la Martinique), et les prix ont baissé. Dans le domaine du beurre, les principaux importateurs sont les pays arabes: Égypte (22 %), Arabie saoudite (8 %), Syrie (7 %) et Algérie (5 %); ainsi que la Chine (5 %), qui a fortement accru ses importations en volume et en valeur, et où les prix ont à peine baissé. En revanche, les importations communautaires de beurre vers les autres pays, à l'exception de l'Égypte et du Pakistan, ont diminué.

Dans le domaine des exportations de la CE de produits alimentaires, le *sucre raffiné* se place en deuxième position. Les principaux importateurs sont l'Iran (12 %), le Nigeria (9 %), l'Égypte et l'Inde (7 % chacun). Les prix du sucre ont connu des baisses parfois considérables (sauf en Égypte). Les exportations vers le Pakistan, l'Inde, l'Iran et la Syrie ont fortement augmenté.

Parmi les exportations communautaires de produits agricoles, la *viande bovine* arrive en troisième position. En 1986, le principal client était le Brésil (23 %); les autres années, ce pays était habituellement le principal PVD fournisseur de viande bovine vers la CE. A l'exception de l'année 1986, l'Égypte était de loin le principal client (21 %) de viande bovine communautaire, suivie de l'Arabie saoudite (8 %), de l'Iran, de la Yougoslavie et de l'Iraq (environ 5 % chacun). Les prix de la viande bovine et, partant, le produit des exportations communautaires ont baissé; un accroissement n'a été observé que vis-à-vis du Zaïre, de la Libye et de la Côte-d'Ivoire. La CE exporte également de la *viande de volaille de basse-cour* vers les PVD, et en

⁽¹⁾ Environ 13 % dans le cas du Bangladesh et d'Oman.

particulier vers l'Arabie saoudite (31 %), les Émirats arabes unis (10 %), le Koweït (7 %), le Zaïre (6 %) et Oman (5 %). La baisse des prix, conjuguée à la diminution des quantités exportées, a entraîné, dans ce domaine aussi, une régression du produit des exportations (sauf dans le cas du Zaïre et de quelques petits importateurs). La CE exporte d'autres conserves de viande vers de très nombreux pays en voie de développement.

Une part importante est absorbée par l'Angola et l'Égypte (10 % chacun), Hong-kong, la Réunion et l'Arabie saoudite (5 % chacun) et d'autres territoires français d'outre-mer. Les exportations communautaires de conserves de viande ont diminué, à l'exception de celles vers la Réunion, la Martinique et le Cameroun. Les exportations communautaires de *bovins vivants* sont absorbées pour 96 % par des États arabes d'Afrique du Nord et du Proche-Orient. Les principaux clients sont la Libye (20 %), l'Algérie (16 %), l'Égypte (15 %), ainsi que le Maroc et la Tunisie (13 % chacun). Les exportations CE varient fortement d'une année à l'autre. La CE a exporté des *volailles vivantes de basse-cour* vers les pays arabes: Égypte et Libye (14 % chacune); Algérie (10 %), Yémen du Nord et Arabie saoudite (7 % chacun); ainsi que vers le Brésil et la Yougoslavie (4 % chacun). Ici encore, les exportations étaient marquées par des variations considérables. Les exportations communautaires vers tous les PVD couverts (à l'exception de la Libye, du Brésil et du Pakistan) ont diminué.

La CE exporte de l'eau-de-vie vers de nombreux pays en voie de développement, dont les principaux sont Hong-kong (14 %), Singapour (8 %), le Venezuela (7 %) et le Paraguay (5 %). Ce produit intervient pour une large part dans les exportations agricoles de la CE vers certains pays (89 % dans le cas du Paraguay, de 23 à 30 % dans le cas des trois autres pays cités). Les prix de l'eau-de-vie ont plutôt tendance à augmenter, et la CE a accru ses exportations vers la plupart des pays. Elle exporte du vin principalement vers la Guadeloupe, Hong-kong et le Brésil (7 % chacun), le Cameroun (6 %), le Venezuela et la Côte-d'Ivoire (5 % chacun). Les prix du vin ont augmenté, sauf dans le cas du Brésil et du Venezuela. La CE a accru ses exportations principalement à destination du Brésil et de Hong-kong. Le principal importateur de bière communautaire est le Groenland (13 %), qui précède les Émirats arabes unis (9 %), les Bahamas (7 %), les Antilles néerlandaises, Cameroun, Hong-kong et l'Angola (4 % chacun). La bière représente près du tiers des exportations agricoles de la CE vers les Bahamas, et un quart des exportations vers le Groenland. Les prix de la bière ont augmenté dans la plupart des pays et la CE a pu accroître ses recettes dans tous les cas, en dépit du recul des exportations vers certains pays (Cameroun, Émirats arabes unis, Bahrein).

La CE exporte du blé principalement vers la Tunisie et l'Éthiopie (13 % chacune), ainsi que vers la Syrie (10 %), la Côte-d'Ivoire (7 %), le Bangladesh et la Corée du Sud (5 % chacun). Dans tous les pays (à l'exception de l'Éthiopie et du Bangladesh), les prix du blé ont baissé. Les exportations CE ont fortement varié; celles à destination de la Tunisie et de la Corée du Sud se sont fortement accrues. Les exportations communautaires de farine de blé sont destinées principalement à l'Égypte (30 %) et à la Libye (16 %). Parmi les petits clients, il faut citer le Cameroun (6 %), l'Algérie et le Nigeria (4 % chacun), l'Éthiopie, le Soudan, la Syrie et la Mauritanie (3 % chacun). Les prix de la farine de blé accusaient également une tendance à la baisse. Les exportations CE vers l'Algérie et le Nigeria se sont fortement accrues. Le principal client pour la semoule de blé en provenance de la CE était l'Algérie (92 %), où les prix ont baissé et où les quantités importées se sont accrues. Les principaux importateurs de pâtisserie sont l'Arabie saoudite (26 %), Hong-kong (11 %), le Koweït (8 %), les Émirats arabes unis (7 %), d'autres États arabes, des territoires français d'outre-mer, ainsi que Singapour. Dans la plupart des cas, les prix ont augmenté, mais ils ont diminué de 30 % dans les Émirats arabes unis. Les exportations vers les pays arabes ont reculé, mais la CE a pu accroître ses exportations vers Hong-kong et vers les Territoires français d'outre-mer. La CE exporte des préparations à base de farine pour la production d'aliments pour bébés et d'aliments diététiques vers l'Arabie saoudite (12 %), le Nigeria, la Libye et l'Iran (environ 5 % chacun), ainsi que vers de nombreux autres PVD. Les quantités exportées sont relativement faibles et ont une tendance à la baisse dans la plupart des pays. Les exportations CE vers la Libye se sont accrues de manière assez considérable.

La CE exporte de l'orge principalement vers l'Arabie saoudite (70 %). Parmi les autres clients, il convient de citer la Libye (16 %), Chypre (5 %), Israël (4 %) et la Tunisie (3 %). Les prix de l'orge ont connu une baisse sensible (entre 12 et 30 % par an). Le produit des exportations vers l'Arabie saoudite a diminué, tandis que les exportations vers les autres pays se sont accrues en quantité. La CE exporte du *malt* vers un plus grand nombre de pays en voie de développement, les principaux importateurs étant le Brésil et le Nigeria (16 % chacun), le Cameroun (14 %) et le Venezuela (12 %). La baisse des prix a atteint les mêmes proportions que dans le cas de l'orge. La CE a accru ses exportations vers le Brésil, le Pérou et le Cameroun dans de telles proportions que ses recettes ont également augmenté.

Les principaux clients pour les *cigarettes* sont l'Arabie saoudite (22 %), l'Iran (13 %), Singapour (9 %), les Émirats arabes unis (8 %), Hong-kong (6 %) et le Koweït (5 %). Les prix des cigarettes ont augmenté partout, sauf en Chypre. La CE a accru ses exportations principalement à destination de Chypre et de l'Iran, tandis que ses exportations vers les pays arabes ont diminué.

La CE, qui importe des fèves de soja en provenance des PVD (et notamment d'Argentine et du Brésil), exporte l'*huile de soja* vers des pays en voie de développement. Les principaux clients sont l'Iran (15 %), le Soudan et la Chine (9 % chacun), le Maroc et le Brésil (6 % chacun), ainsi que le Liban et la Tunisie (5 % chacun). Tout comme les prix des fèves de soja, ceux de l'huile de soja ont fortement baissé. Toutefois, la CE a accru ses exportations vers le Soudan, la Chine, le Liban, le Brésil et l'Iran dans de telles proportions que ses recettes ont également augmenté dans ces cas-là.

Les exportations communautaires d'*huile de colza et de navette* sont absorbées principalement par les trois pays du Maghreb (Maroc: 28 %; Tunisie: 13 %; Algérie: 12 %), suivis de l'Inde (10 %), du Sénégal (8 %) et de Hong-kong (7 %). Les prix de l'huile de colza et de navette ont baissé considérablement (entre 22 et 40 %); cela a entraîné un accroissement des quantités exportées vers tous les pays (sauf l'Inde et l'Algérie) et le produit des exportations a augmenté (sauf dans le cas du Maroc). En outre, la CE exporte de l'*huile d'olive* vers la Libye (30 %), le Brésil (18 %), l'Arabie saoudite (16 %), ainsi que vers d'autres pays méditerranéens et arabes. Pour l'huile d'olive, la baisse des prix était généralement moins sensible (sauf en Syrie). Les exportations communautaires d'huile d'olive vers la Libye ont diminué, tandis que celles à destination de l'Arabie saoudite et surtout du Brésil (en 1986) se sont fortement accrues. Les principaux clients d'*huile de tournesol* sont l'Égypte (40 %) et la Libye (25 %). Comme dans le cas de l'huile de colza et de navette, les exportations (sauf vers l'Algérie) se sont tellement accrues à la suite de la baisse des prix que la CE a augmenté ses recettes dans presque tous les pays.

La CE vend principalement des *conserves de légumes* à l'Arabie saoudite (21 %), à l'Égypte (8 %), à la Libye (6 %), au Koweït, aux Émirats arabes unis et à l'Algérie (4 % chacun). Dans une situation de baisse de prix généralisée, la CE a accru ses exportations vers le Zaïre, Israël et l'Égypte dans de telles proportions que ses recettes se sont accrues dans ces cas-là.

La CE exporte du *poisson frais* vers le Nigeria (34 %), la Côte-d'Ivoire (17 %), la Thaïlande (11 %), Israël (7 %) et l'Égypte (5 %). Les prix ont baissé dans la plupart des pays (à l'exception d'Israël, de la Yougoslavie et de l'île Maurice). La CE a exporté beaucoup moins de poisson vers l'Égypte et la Côte-d'Ivoire. Ce sont ses exportations vers la Thaïlande qui se sont accrues dans les plus fortes proportions. Les *conserves de poisson* sont exportées principalement vers l'Angola (17 %), Israël (10 %) et la Réunion (5 %). Les exportations vers l'Angola ont diminué en valeur et en volume, mais se sont fortement accrues vers les deux autres pays.

La CE a exporté du *chocolat* principalement vers les pays arabes (Arabie saoudite: 22 %, Koweït: 10 %, Émirats arabes unis: 8 %), vers Hong-kong (10 %), Israël (6 %), Singapour (4 %), et vers les territoires français d'outre-mer (Réunion, Martinique et Guadeloupe).

L'évolution a été extrêmement hétérogène. Il convient de noter l'accroissement des exportations communautaires vers Israël et la diminution de ces exportations vers la plupart des autres pays.

Les exportations communautaires de *riz glacé* vers les pays en voie de développement varient fortement. Au cours des trois années couvertes, les principaux clients étaient la Jordanie, la Libye, le Liban, Israël et la Syrie, mais la part respective de ces différents pays variait d'une année à l'autre. En raison du faible niveau des échanges, les taux d'accroissement peuvent atteindre des proportions grotesques.

La CE exporte également des *pommes de terre*, surtout vers l'Algérie (33 %). En 1986, celle-ci est suivie du Brésil (7 %), qui, les autres années, n'avait absorbé que des quantités négligeables, ainsi que du Maroc et de la Tunisie (6 % chacun). Les exportations de pommes de terre ont diminué, à l'exception de celles destinées au Brésil, à la Tunisie et à Israël.

La CE exporte des *œufs* principalement vers l'Algérie (24 %), l'Égypte et le Yémen du Nord (12 % chacun). En 1984 et 1985, l'Iran a également importé des œufs de la CE, mais ces importations sont tombées à un niveau particulièrement bas en 1986. Les exportations vers la plupart des autres pays ont également diminué, à l'exception notable de Hong-kong et de l'Iraq.

Les principaux importateurs de *limonades* communautaires sont l'Arabie saoudite (18 %), le Groenland et Hong-kong (5 % chacun), Singapour (3 %), d'autres pays arabes (Émirats arabes unis et Koweït: 4 % chacun), ainsi que les territoires français d'outre-mer (Martinique et Guadeloupe: 8 % chacun; Guyane française et Réunion: 3 % chacune). Les exportations vers les pays arabes et Singapour n'ont cessé de diminuer au cours des trois années couvertes, tandis que les exportations vers les territoires français d'outre-mer se sont plutôt accrues.

Les deux tiers des exportations de *thé* sont absorbés par l'Arabie saoudite (34 %), les Émirats arabes unis (17 %), le Koweït (8 %), le Qatar (4 %) et Oman (3 %). Les prix du thé ont diminué partout (sauf en Côte-d'Ivoire) et les quantités exportées ne se sont accrues que légèrement (Émirats arabes unis, Israël, Tunisie), de sorte que le produit des exportations de la CE a été faible dans tous les cas.

Le plus grand importateur de *potages* de la CE est le Mali (13 %), suivi de la Côte-d'Ivoire (9 %), du Sénégal (6 %), du Tchad et de l'Ouganda (5 % chacun). Il s'agit manifestement de potages de qualités très différentes, puisque les valeurs unitaires vont de 1,9 ECU/kg au Sénégal à 14,2 ECU/kg en Ouganda. En raison des valeurs et des quantités réduites, la dispersion des taux d'accroissement est considérable. Les recettes de la Communauté se sont accrues partout, sauf en Côte-d'Ivoire.

Dans le domaine des *aliments pour animaux*, la CE n'exporte que trois produits en quantités significatives vers les PVD: le fourrage mélassé ou sucré, les tourteaux d'oléagineux, ainsi que la farine de viande et de poisson. Le *fourrage mélassé ou sucré* est exporté vers la Libye (15 %), l'Égypte (14 %), le Yémen du Nord (12 %), l'Arabie saoudite (7 %), la Jordanie (6 %), l'Algérie et le Nigeria (4 % chacun), T'ai-wan, le Koweït et la Thaïlande (2 % chacun). Les recettes ont diminué dans la plupart des cas (les prix généralement aussi), sauf celles des exportations vers T'ai-wan et la Jordanie. Les *tourteaux* sont exportés principalement vers la Libye (22 %), la Yougoslavie (20 %), l'Algérie (13 %) et Chypre (11 %). Dans la plupart des cas, la baisse des prix et des quantités exportées (sauf dans le cas du Maroc) ont entraîné une diminution des recettes. La CE exporte de la *farine de viande et de poisson* vers la Yougoslavie (20 %), l'Égypte (16 %) et la Jordanie (15 %), ainsi que vers d'autres États arabes, et vers T'ai-wan, Israël et Chypre. La baisse des prix, s'accompagnant d'un accroissement des quantités exportées, a entraîné un accroissement des recettes uniquement dans le cas des exportations vers la Jordanie et la Libye.

Dans le domaine des *autres matières premières animales et végétales*, on ne trouve également que trois types de produits dont les exportations de la CE représentent plus de 50 millions d'ECU, à savoir les fourrures brutes, les graines et les peaux de bovins. La CE exporte des *fourrures brutes* vers Hong-kong (59 %) et la Corée du Sud (37 %). Les fourrures brutes représentent 28 % des exportations agricoles de la Communauté vers la Corée du Sud. On a assisté à une baisse des prix et à un accroissement considérable des exportations, principalement vers Hong-kong. Les *peaux de bovins* ont été livrées avant tout à la Yougoslavie (78 %) et à l'Algérie (15 %). Dans ce domaine également, les prix ont baissé et les importations se sont accrues dans des proportions considérables. La CE exporte des semences vers un nombre beaucoup plus grand de PVD, les principaux clients étant l'Algérie (18 %), l'Iran (15 %), la Yougoslavie et le Maroc (7 % chacun), la Libye (5 %), ainsi que d'autres pays arabes, et l'Argentine. Les valeurs unitaires sont très variables dans ce domaine, le groupe de produits est très hétérogène, de même que l'évolution des prix. Les exportations vers la plupart des grands clients ont pu être accrues.

5.3. Principaux produits dans l'optique des PVD

Jusqu'à présent, nous avons analysé le commerce de produits agricoles avec les PVD dans l'optique de la CE. Cela signifie que la hiérarchie des produits et des pays était déterminée en fonction de l'importance qu'ils présentent pour la CE. Dans le présent chapitre, nous avons déterminé quels étaient, pour chaque PVD ⁽¹⁾, les trois produits principaux dans ses échanges avec la CE en 1986, et nous avons analysé ces produits sur la base des parts qu'ils représentent dans les exportations agricoles du pays concerné vers la CE, ou dans les importations de ce pays en provenance de la CE ainsi que sur la base des taux d'accroissement 1986/84. Nous présenterons également le nombre de produits agricoles ⁽²⁾ qui sont exportés par les différents PVD vers la CE ou des importations de ces PVD, en provenance de la CE, ainsi que le nombre de produits qui représentent ensemble 50 % des exportations ou importations agricoles de ces PVD. Les deux indicateurs reflètent la concentration ou la diversification du commerce agricole des différents pays en voie de développement.

5.3.1. Exportations des PVD

Les exportations agricoles des différents pays en voie de développement vers la CE sont fortement concentrées sur un petit nombre de produits (voir le tableau 5.3.1. et la nomenclature des produits figurant à l'annexe 2). Si l'on calcule la moyenne de tous les pays, on constate que la moitié au moins des exportations ne se compose que de 1,5 produit. Il convient de noter que, même dans de grands pays, la concentration sur certains produits est considérable. Les pays dans lesquels plus de 3 produits interviennent pour plus de la moitié des exportations sont peu nombreux.

⁽¹⁾ Pour améliorer la comparabilité, nous avons conservé, dans les tableaux 5.3.1. et 5.3.2., la même hiérarchie des pays que dans les tableaux 4.1.1. et 4.1.2., cette hiérarchie étant déterminée par l'importance des exportations agricoles totales des différents PVD vers la CE (ou des importations agricoles totales de ces pays en provenance de la CE).

⁽²⁾ Positions à cinq chiffres de la CTIC.

**Tableau 7 – PVD dont les livraisons agricoles à la CE
sont plus fortement diversifiées**

Pays partenaire	Nombre de produits qui interviennent ensemble pour 50 % au moins dans les livraisons
Hong-kong	9
Yougoslavie	7
Chine	6
Indonésie	4
Israël	4
Maroc	4
Inde	4
Uruguay	4
Bahreïn	4
<i>Source: tableau 5.3.1.</i>	

Il convient de noter que cette liste ne comprend aucun des grands exportateurs latino-américains: dans le cas du Brésil, deux produits (les tourteaux d'oléagineux et le café vert ou torréfié) et, en Argentine, trois produits (tourteaux, fèves de soja et viande bovine) interviennent pour au moins la moitié dans les exportations agricoles vers la CE. Dans le cas de la Colombie, le café vert ou torréfié représente, à lui seul, 87 % des exportations agricoles. Toutefois, l'importance des exportations des deux autres pays latino-américains est reflétée par le nombre total de produits exportés.

**Tableau 8 – PVD qui livrent au moins
100 produits agricoles différents vers la CE**

Pays partenaire	Nombre de produits
Chine	171
Brésil	168
Yougoslavie	164
Inde	137
Argentine	135
Israël	134
Hong-kong	130
Thaïlande	126
T'ai-wan	112
Singapour	105
Indonésie	104
Maroc	104
Côte-d'Ivoire	100
<i>Source: tableau 5.3.1.</i>	

Pour la moyenne des PVD, le nombre de produits exportés est de trente-quatre. Dans de nombreux pays, le café (vert ou torréfié) arrive en première position; dans certains pays d'Afrique occidentale, c'est le cacao; en Inde et au Sri Lanka, c'est le thé; dans certains pays d'Amérique latine (Brésil, Argentine, Chili, Pérou) et en Chine, ce sont les aliments pour animaux; en Israël ce sont les jus de fruits et de légumes; en Thaïlande, c'est le tapioca; et, dans certains petits pays américains, c'est la banane. Dans d'autres cas, les matières premières typiques arrivaient en tête: le caoutchouc en Malaisie, le coton au Pakistan et en Égypte, le bois de feuillus en Yougoslavie, à Singapour, au Gabon et au Liberia. Le tableau 5.3.1. montre dans quelle mesure les exportations agricoles des différents PVD vers la CE sont tributaires de certains produits.

5.3.2. Importations des PVD

Les exportations agricoles de la CE vers les PVD se concentrent également sur un nombre relativement restreint de produits (voir tableau 5.3.2.), et ce en dépit de la diversité de la production agricole communautaire. Ce phénomène résulte du niveau de développement et du pouvoir d'achat limité des pays destinataires. En moyenne, 3,6 produits représentent au moins 50 % des exportations vers un pays donné, c'est-à-dire, malgré tout, un nombre de produits plus de deux fois plus grand que dans le cas des importations communautaires. Le nombre de pays où plus de 7 produits représentent au moins la moitié des exportations communautaires est réduit.

Tableau 9 – PVD dont les importations agricoles en provenance de la CE sont fortement diversifiées

Pays partenaire	Nombre de produits représentant ensemble au moins 50 % des importations
Réunion	11
Martinique	11
Polynésie française	10
Israël	9
Guadeloupe	9
Guyane française	9
Yougoslavie	8
Koweït	8
Bahreïn	8
Congo	8
Nouvelle-Calédonie	8
Liberia	8
Saint-Pierre-et-Miquelon	8
<i>Source: tableau 5.3.2.</i>	

Parmi ces pays, on ne trouve guère les principaux importateurs ⁽¹⁾ de produits agricoles communautaires, mais un grand nombre de territoires français d'outre-mer, dont la diversification considérable (compte tenu de leur taille) des importations s'explique probablement par le nombre de Français et de touristes qui y séjournent.

Le nombre de produits agricoles que la CE exporte vers les PVD atteint en moyenne 80 produits par pays, c'est-à-dire plus du double du nombre moyen de produits intervenant dans les importations agricoles de la CE.

⁽¹⁾ Seule la Yougoslavie fait partie des dix principaux importateurs (voir tableau 4.1.2.).

Tableau 10 – PVD ayant acheté plus de 150 produits agricoles différents à la CE

Pays partenaire	Nombre de produits
Israël	193
Arabie saoudite	191
Yougoslavie	183
Martinique	175
Maroc	169
Chypre	168
Hong-kong	167
Singapour	167
Émirats arabes unis	166
Guadeloupe	164
Réunion	162
Cameroun	161
Koweït	158
Côte-d'Ivoire	155
Égypte	154
Liban	154
Jordanie	154
Gabon	153

Source: tableau 5.3.2.

Il s'agit en partie des grands importateurs, de certains pays seuils et de pays méditerranéens, ainsi que de certains territoires français d'outre-mer. La plupart des grands importateurs achètent principalement à la CE des aliments de base (blé et produits à base de blé, sucre, viande, lait condensé et lait en poudre). Hong-kong et Singapour achètent principalement de l'eau-de-vie, les Émirats arabes unis et le Koweït importent des cigarettes, la Yougoslavie et la Corée du Sud des matières premières (peaux de bovins et fourrures), tandis que la Guadeloupe importe du vin. Le tableau 5.3.2. présente les parts respectives et donne d'autres précisions sur les pays et les produits.

5.4. Conclusion

L'analyse des échanges au niveau des produits et des PVD individuels porte sur les années 1984 à 1986. La CE achète principalement aux PVD des produits qui n'existent pas dans

la Communauté: elle importe du *café* de Colombie, du Brésil et de Côte-d'Ivoire ⁽¹⁾, des *fèves de cacao* de Côte-d'Ivoire, du Cameroun, du Ghana et du Nigeria, des *bananes* du Panamá, de l'Équateur, de la Martinique, de la Colombie et du Costa Rica, du *tabac* du Brésil et du Zimbabwe, du *tapioca* de Thaïlande, du *thé* du Kenya et de l'Inde, ainsi que de nombreux *autres produits tropicaux*, dont les PVD sont généralement les seuls ou, à tout le moins, les principaux exportateurs. Il convient d'y ajouter les importations de *crustacés frais* du Groenland, de Thaïlande, d'Argentine et du Sénégal, de *poisson frais* en provenance d'Argentine et du Maroc, de *viande bovine fraîche* d'Argentine, du Brésil, de Yougoslavie et d'Uruguay, de *fruits tropicaux* en provenance des pays méditerranéens (Maroc et Israël), de *pommes de terre* (Chypre, Maroc, Égypte) et de *tomates* (Maroc et Israël) également en provenance des pays méditerranéens (avant le début des récoltes européennes). Parmi les autres produits importants, il convient de mentionner les *tourteaux d'oléagineux* (Brésil, Argentine) utilisés comme fourrage et les matières premières. Parmi ces dernières, les principales sont le *bois de feuillus* provenant de Malaisie, d'Indonésie et de Côte-d'Ivoire, ainsi que le *bois de feuillus en grumes* importé de Côte-d'Ivoire, du Cameroun et du Gabon. Parmi les autres matières premières importantes, citons le *coton brut* importé du Pakistan et d'Égypte, le *caoutchouc naturel* provenant de Malaisie et d'Indonésie, ainsi que la *soie grège* en provenance de Chine. Parmi les importations provenant des PVD, il convient également de noter le *sucre brut* que la CE achète aux pays ACP et aux territoires français d'outre-mer en vertu du protocole sur le sucre de la convention de Lomé. En même temps, le *sucre raffiné* constitue le deuxième produit d'exportation de la CE aux PVD, les principaux importateurs étant l'Iran, le Nigeria, l'Égypte et l'Inde. Au même titre que les importations totales de riz, les achats de *riz* à la Thaïlande et au Surinam (les deux principaux fournisseurs de la CE) ont diminué. Les exportations communautaires de riz vers la Syrie, la Jordanie et la Libye ont également diminué, tandis que les exportations vers le Soudan, le Kenya, le Tchad et l'Égypte ont connu un accroissement considérable.

En 1985 et 1986, les prix de nombreux produits agricoles ont baissé. L'effondrement des prix a été particulièrement sensible dans le domaine des huiles tropicales (huile de palme, de coco, d'arachide, de palmiste et de ricin), de sorte que les exportateurs de ces produits ont vu leurs recettes baisser parfois considérablement ou ont dû accroître notablement leurs ventes pour éviter une baisse de leurs recettes.

La plupart des principaux produits agricoles exportés par la CE sont subventionnés par des restitutions à l'exportation. La CE exporte, d'une part, des produits alimentaires de base (lait, céréales, sucre) aux pays chroniquement déficitaires, ces exportations étant également financées, dans le cas des PVD pauvres, par l'aide alimentaire, et, d'autre part, la CE exporte des céréales et des produits de luxe (viande, beurre, fromage, alcools, cigarettes, pâtisserie, chocolat) principalement aux pays exportateurs de pétrole, dont le pouvoir d'achat avait fortement augmenté après l'explosion des prix pétroliers. Depuis la baisse de ces prix du pétrole, ces pays ont réduit leurs importations, de sorte que les exportations de la CE vers ces pays ont de nouveau diminué au milieu des années 80. Les territoires français d'outre-mer figurent également parmi les principaux importateurs de stimulants et de produits de luxe.

De nombreux PVD, même grands exportateurs, sont tributaires de la vente d'un petit nombre de produits agricoles à la CE. En moyenne, deux produits interviennent pour plus de 50 % dans les exportations agricoles des pays. Dans de nombreux cas, ce sont le café, la cacao, les aliments pour animaux ou certaines matières premières qui arrivent en tête. Les grands exportateurs proposent un éventail de produits très varié (171 produits dans le cas de la Chine et 168 dans celui du Brésil). En moyenne, les PVD proposent 34 produits agricoles différents. Les exportations communautaires de produits agricoles vers les PVD

(¹) Dans le présent chapitre, nous ne citerons nommément que les pays les plus importants.

sont moins fortement concentrées: en moyenne, 3,5 produits représentent 50 % des exportations. Fréquemment, nous trouvons en tête certains types de céréales ou les produits dérivés de ces céréales, la poudre de lait, le lait condensé et le sucre. Dans les villes-États de Hong-kong et de Singapour, ce sont les eaux-de-vie, aux Émirats arabes unis et au Koweït, les cigarettes, en Yougoslavie les peaux de bovins, et au Maroc, l'huile de colza qui occupent la première position. Au total, la CE exporte une grande diversité de produits agricoles. Elle exporte en moyenne 80 produits par pays en voie de développement, soit plus du double du nombre moyen de produits importés. La diversité des exportations est la plus grande dans le cas d'Israël (193) et de l'Arabie saoudite (191).

6. Produits tropicaux

Plus de la moitié des importations communautaires de produits agricoles en provenance des PVD consiste en produits tropicaux. Dans la nomenclature sommaire de la CTIC, il n'est pas toujours possible de distinguer ceux-ci des autres produits; c'est la raison pour laquelle nous nous fonderons, pour la présente analyse, sur la nomenclature à six chiffres des marchandises pour le commerce extérieur de la CE (Nimexe). Il s'agit, au total, de plus de trois cents rubriques: trente-cinq dont les importations représentaient plus de 50 millions d'ECU en 1986, seront toutes citées dans le présent chapitre.

Les PVD sont les principaux exportateurs de la plupart des produits tropicaux; dans certains cas, ils sont même les seuls. En moyenne, leur part dans les importations de la CE atteint 85 %. Les principaux produits tropicaux sont le café, le cacao, les bananes, le tapioca, le thé, certains tabacs, les différents types d'huile, ainsi que les tourteaux de produits tropicaux (huile de palme, d'arachide, de coco et de palmiste), le poivre, l'ananas, le riz, l'avocat, certaines plantes destinées à la fabrication de médicaments ou de parfums, les fleurs fraîches coupées (oeillets), la gomme arabique et la noix de cajou.

Pour l'ensemble des produits tropicaux, la part représentée par les pays ACP dans les exportations des pays en voie de développement était de 38 %. Pour certains produits, les pays ACP sont les principaux exportateurs: gomme arabique (99 %), ananas frais (97 %), fèves de cacao (84 %), pâte de cacao (82 %) et beurre de cacao (73 %). Pour d'autres produits, la part des pays ACP est inférieure à 10 %: tapioca et autres racines et tubercules, autres huiles de palme, graisses et huiles végétales hydrogénées, tourteaux d'huile de coco et de palmiste, certains tabacs, poivre, avocats, plantes destinées à la fabrication de médicaments et de parfums, extrait de café et huile de coco à usage technique.

Les valeurs unitaires de ces produits sont forcément très différentes. La valeur moyenne la plus élevée était celle de certains tabacs séchés au feu (9 ECU/kg) et la plus faible était celle des tourteaux d'oléagineux (0,1 ECU/kg). Entre 1984 et 1986, les prix moyens de l'ensemble des produits tropicaux ont baissé de 9,4 % par an, c'est-à-dire plus fortement que les prix moyens de l'ensemble des produits agricoles. La baisse des prix a été la plus sensible dans le domaine des différentes huiles (voir chapitre 5.1.1.) et du thé. En revanche, une forte hausse des prix a été enregistrée pour le poivre, la gomme arabique et le tabac séché au feu.

Tableaux 11 – Importations communautaires des principaux produits tropicaux en provenance des PVD (1986)

Nimexe	Produits	Valeur (en Mio d'ECU)	Volume (en t)	Valeur unitaire		Part en %		
				(en milliers d'ECU) (¹)	TA (en %) (²)	Produits (³)	CL 2 (⁴)	ACP (⁵)
	Total	15 738	19 156	822	-9,4	100,0	84,8	38,2
090111	Café non torréfié	6 559	1 627	4 032	3,5	41,7	99,9	42,7
180100	Cacao en fèves	1 640	649	2 526	-5,0	10,4	100,0	84,3
080131	Bananes	1 138	2 007	567	0,5	7,2	99,8	26,5
070620	Tapioca transformé	781	5 333	146	-3,4	5,0	100,0	0,1
090290	Thé	505	252	2 001	-27,0	3,2	99,1	48,9
240109	Virginia écoté	460	122	3 759	5,2	2,9	50,0	31,6
150761	Huile de palme brute	252	793	318	-38,9	1,6	100,0	32,0
180400	Beurre de cacao	192	39	4 918	-6,0	1,2	88,9	72,5
230420	Tourteaux de coprah	168	1 235	136	-20,6	1,1	99,8	3,3
210211	Extrait de café	154	17	8 816	6,4	1,0	97,8	8,8
090411	Poivre	154	33	4 643	29,7	1,0	99,7	4,4
120135	Arachides	122	194	631	-17,6	0,8	49,8	16,2
230430	Tourteaux de palmiste	121	991	122	-18,5	0,8	99,8	7,7
150774	Huile d'arachide	118	180	658	-30,5	0,8	85,9	45,2
080150	Ananas frais	114	176	646	-7,1	0,7	99,1	96,6
240102	Virginia non écoté	109	34	3 156	-5,0	0,7	57,9	29,7
150729	Huile de coco (usage technique)	106	278	381	-46,4	0,7	100,0	9,4
200667	Conserves d'ananas	94	133	705	-16,3	0,6	93,5	38,7
240119	Burley écoté	93	23	4 068	-2,5	0,6	40,7	42,7
240171	Tabac non écoté	88	39	2 285	-12,8	0,6	91,0	6,2
100627	Riz à grains longs	88	259	340	-12,9	0,6	52,7	47,3
150777	Huile de coco (autres usages)	87	244	355	-49,2	0,6	100,0	18,9
070690	Autres racines et tubercules	86	600	143	-15,8	0,5	98,8	0,8
080160	Avocats	83	67	1 239	-6,1	0,5	73,2	4,4
150778	Huile de palmiste	80	230	350	-47,7	0,5	100,0	11,8
070610	Tapioca frais	71	489	146	-13,0	0,5	99,9	7,5
180310	Cacao en masse	71	26	2 739	-10,4	0,4	99,5	81,5
120798	Plantes utilisées en parfumerie et en médecine	65	29	2 257	-1,7	0,4	56,0	5,6
240151	Tabac séché au feu	63	7	9 052	20,7	0,4	99,2	3,6
150763	Autres huiles de palme	59	144	409	-31,8	0,4	98,5	0,2
060355	Œillets coupés	57	15	3 850	-10,0	0,4	98,5	16,8
151295	Huiles et graisses hydrogénées	54	112	479	-24,8	0,3	91,1	1,7
130291	Gomme arabique	52	19	2 692	21,4	0,3	97,3	99,4
080177	Noix de cajou	52	9	5 503	1,2	0,3	98,4	10,6
240173	Tabac écoté	51	19	2 727	0,7	0,3	98,7	5,3

Source: OSCE.

(¹) Par tonne.

(²) Taux d'accroissement annuels moyens entre 1984 et 1986. Pour des raisons techniques, ces taux n'ont pu être calculés que pour les valeurs unitaires.

(³) Total des produits tropicaux = 100.

(⁴) Commerce extra communautaire = 100.

(⁵) CL 2 = 100.

7. Importations dans le cadre du système des préférences généralisées (SPG)

Dans le cadre de son système des préférences généralisées, la CE octroie à tous les PVD ⁽¹⁾ des allègements tarifaires pour un certain nombre de produits agricoles. Quelque 400 positions tarifaires bénéficient d'une réduction, voire d'une suppression (dans 20 % des cas environ) des droits de douane ou des taxes et ce sans restrictions quantitatives. Sont exclus du bénéfice des préférences d'importants produits tropicaux (café vert, fèves de cacao et bananes), ainsi que tous les produits qui font l'objet de réglementations dans le cadre de la politique agricole commune et qui sont protégés par des prélèvements et d'autres mesures de même nature ⁽²⁾. Les allègements dont bénéficient les importations de certains tabacs, de conserves d'ananas et de café soluble ne sont contingentées que dans certains cas, et les contingents sont répartis entre les États membres ⁽³⁾. Les pays les moins développés bénéficient d'une franchise douanière totale pour certains produits sélectionnés ⁽⁴⁾.

En 1986, les importations agricoles préférentielles de la CE représentaient quelque 2,1 milliards d'ECU, soit 18 % de l'ensemble des importations SPG. Toutefois, les produits agricoles représentaient 25 % des importations totales en provenance des PVD; cela signifie que les importations de produits agricoles sont couvertes dans une moindre mesure par le SPG que les importations de produits industriels. En outre, les produits industriels bénéficient d'une franchise totale dans le cadre du SPG, alors que la plupart des produits agricoles ne bénéficient que d'allègements. Au total, les importations préférentielles ne représentaient que 7 % de l'ensemble des importations agricoles en provenance des PVD et 32 % de l'ensemble des importations agricoles couvertes par le SPG. Si l'on fait abstraction des pays ACP, de la Yougoslavie, ainsi que des pays du Maghreb et du Machrek (qui ne recourent guère au SPG, car ils bénéficient de conventions plus avantageuses), le taux d'utilisation passe à 55 %. Plus de la moitié des importations agricoles provenant de pays bénéficiaires du SPG et couverts par ce dernier ont donc effectivement bénéficié de la préférence. Ce taux d'utilisation est plus élevé que celui de l'ensemble des produits SPG (45 %), y compris les produits industriels.

⁽¹⁾ En principe, la CE accorde également ces allègements aux pays avec lesquels elle entretient des relations privilégiées, y compris les pays ACP et les pays méditerranéens. Or, ces pays ne font guère appel au SPG, parce que les avantages qui leur sont octroyés conventionnellement sont nettement plus intéressants.

⁽²⁾ Voir Commission des CE: *Révision du schéma des préférences tarifaires généralisées de la Communauté*, COM(85) 203 final, p. 13, et annexe 2, p. 2.

⁽³⁾ Un contingent douanier existait pour le beurre de cacao, mais a été supprimé en 1986, car il n'était guère utilisé. Contrairement à ce qui est le cas dans le domaine des produits industriels, il n'existe pas de contingents individuels pour les PVD particulièrement compétitifs.

⁽⁴⁾ Ils peuvent cependant se voir appliquer des taxes additionnelles. Toutefois, il ne s'agit que de neuf pays qui ne sont pas des États ACP et qui ont approximativement le même statut que ces derniers.

Dans le cas des produits agricoles (sensibles) qui font l'objet d'un contingent ou d'un plafond, le taux d'utilisation est nettement plus faible (40 %); pour les produits qui ne font l'objet d'aucune restriction quantitative, il est plus élevé (63 %).

C'est dans le cas des PVD asiatiques que le pourcentage d'exportations agricoles préférentielles est le plus élevé; dans le cas des pays d'Amérique latine, ce pourcentage est plus faible. Dans ces deux groupes de pays, le taux d'utilisation du SPG pour les produits non sensibles s'est accru au cours des années 80, notamment dans les pays d'Amérique latine. Cet accroissement s'explique par le fait que, au cours de ces années, de nouvelles positions tarifaires ont été introduites dans le système, qui couvrent principalement des marchandises livrées par les pays d'Amérique latine. Ces derniers ont enregistré des taux d'accroissement supérieurs à la moyenne dans le domaine des importations agricoles préférentielles – sensibles et non sensibles –, alors que les PVD asiatiques sont restés en retrait. De 34 % en 1981, la part de l'Amérique latine dans les importations agricoles préférentielles de la CE est passée à 41 % en 1986, tandis que celle de l'Asie a baissé dans les mêmes proportions.

Dans l'ensemble, le SPG est plus limité dans le domaine des produits agricoles que dans celui des produits industriels. Il couvre moins de produits et n'accorde principalement que des allègements et non des franchises tarifaires, tout en ne limitant les importations préférentielles que pour cinq positions tarifaires. D'une manière générale, le SPG est utilisé plus intensivement dans le domaine des produits agricoles que dans celui des produits industriels.

Tableau 12 – Importations SPG de la CE (1) (1981 à 1986)

Importations	Année	Pays SPG		ACP	Maghreb, Machrek	AL sans ACP, DOM, TOM	Asie	PMA, sans ACP
		Total	Sans MED (2), ACP					
En millions d'ECU								
Total	1981	8 482	8 150	70	260	2 366	4 721	169
	1982	9 411	8 910	107	393	2 596	5 410	317
	1983	9 832	9 323	45	350	2 354	6 076	206
	1984	12 904	12 508	42	309	3 055	7 996	231
	1985	15 248	14 688	106	400	3 539	9 649	260
	1986	11 582	11 302	50	178	2 426	7 823	208
Agriculture	1981	1 521	1 470	5	46	499	934	55
	1982	1 691	1 634	4	53	610	992	70
	1983	1 885	1 784	5	83	655	1 118	69
	1984	2 185	2 136	18	6	789	1 337	70
	1985	2 365	2 317	12	7	851	1 456	80
	1986	2 137	2 100	11	3	862	1 234	91
dont: produits sensibles	1981	282	281	1	0	160	120	0
	1982	298	298	0	1	167	129	0
	1983	299	296	1	1	177	119	1
	1984	374	372	1	0	225	146	1
	1985	375	373	1	—	232	141	0
	1986	374	373	1	—	228	145	0
produits non sensibles	1981	1 239	1 188	5	45	339	814	55
	1982	1 393	1 336	4	53	444	863	70
	1983	1 586	1 488	5	83	478	999	67
	1984	1 811	1 765	16	6	564	1 191	70
	1985	1 990	1 945	11	7	619	1 315	80
	1986	1 763	1 727	10	3	633	1 089	90
Part représentée par les importations SPG dans les importations de produits SPG (1) en %								
Total	1981	33	38	2	9	39	14	.
	1985	34	45	3	6	57	42	.
Agriculture	1981	40	54	0	48	16	50	.
	1985	35	58	0	3	48	67	.
dont: produits sensibles	1981	29	41	0	16	50	44	.
	1985	26	40	0	.	38	45	.
produits non sensibles	1981	44	59	0	49	12	51	.
	1985	37	63	1	3	53	71	.
Taux d'accroissement annuels moyens en %								
Total	1986/81	9,8	10,3	-5,0	-5,5	3,8	13,8	1,6
Agriculture	1986/81	8,5	9,0	24,8	-46,6	11,8	8,1	9,4
dont: produits sensibles	1986/81	6,9	6,8	19,9	-61,3	8,9	4,0	30,8
produits non sensibles	1986/81	8,9	9,5	25,5	-46,4	13,1	8,6	8,8
Source: OSCE.								
(1) CE à 10: en 1986, le Portugal et l'Espagne n'avaient pas d'importations SPG. Toutefois, dans la source citée, les importations de produits ACP comprennent également le Portugal et l'Espagne, de sorte qu'il n'a pas été possible de calculer des parts.								
(2) Uniquement la Yougoslavie, les pays du Maghreb (Algérie, Maroc, Tunisie) et les pays du Machrek (Égypte, Jordanie, Liban, Syrie).								

8. Résumé

En 1986, la CE a *importé* des produits agricoles pour une valeur de près de 30 milliards d'ECU en provenance des pays en voie de développement, ce qui représente environ 40 % des importations (à l'exclusion du pétrole) provenant de ce groupe de pays. Les produits agricoles représentent une part plus grande des importations en provenance des PVD que des importations en provenance de l'ensemble des pays tiers et des importations moyennes de l'ensemble des pays industrialisés. Par rapport au début des années 70, les produits agricoles ont vu leur importance diminuer, mais cette diminution est moins marquée que celle des importations en provenance de tous les pays tiers et de celle de l'ensemble des pays industrialisés. Ainsi, les PVD ont pu améliorer encore leur position sur le marché communautaire des importations. En dehors de la CE, ils y sont également parvenus – quoiqu'à un niveau plus bas – dans les autres pays industrialisés, tandis que leur part dans les importations des États-Unis et des pays de l'AELE a diminué.

Tableau 13 – Commerce agricole des pays industrialisés en 1986

(en Mrd ECU)

	Importations		Exportations	
	Monde	PVD	Monde	PVD
CE	53,3	29,9	29,4	12,2
États-Unis	33,4	16,8	31,5	12,5
AELE	12,6	3,1	9,4	0,9
Autres pays industrialisés	38,2	15,1	29,3	8,0

Sources: tableaux 1.1.1. à 1.1.4.

Dans tous les groupes de pays industrialisés couverts par notre étude, mais en particulier dans les groupes européens (CE et AELE), la part des produits agricoles était la plus grande dans les importations en provenance des pays ACP, des pays d'Amérique latine et des pays les moins développés. Cependant, en comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, seule la CE importe exceptionnellement beaucoup de produits agricoles en provenance de

tous les groupes de PVD, la tendance étant à la hausse, depuis le début des années 80. La CE est de loin le principal client des groupes de PVD avec lesquels elle entretient, pour des raisons historiques ou géographiques, des relations privilégiées (ACP, pays méditerranéens). Toutefois, la CE a également acheté plus de produits agricoles aux pays d'Amérique latine que ne l'ont fait les États-Unis. En raison des conditions climatiques et de la faiblesse de la superficie agricole utilisée par habitant, la CE est, de toute manière, plus largement tributaire que les États-Unis de l'importation de produits agricoles qu'elle ne peut produire elle-même. La CE est importatrice nette de produits agricoles vis-à-vis de tous les groupes de PVD, à l'exception des pays méditerranéens.

En 1986, les *exportations* communautaires de *produits agricoles* vers les PVD représentaient 12 milliards d'ECU, soit 11 % des exportations totales (à l'exclusion du pétrole), de la CE vers ces pays. Contrairement à ce qui est le cas dans le domaine des importations CE, les produits agricoles n'interviennent pas pour une part plus importante dans les exportations de la CE vers les PVD que dans ses exportations vers l'ensemble des pays tiers, et leur part y est moins importante que dans les exportations des États-Unis vers les PVD. En tant qu'exportateur de produits agricoles vers les PVD, la CE occupe donc la deuxième place derrière les États-Unis, et elle a encore affermi cette position. En comparaison avec l'ensemble des pays industrialisés, elle n'est pas spécialisée dans le domaine des exportations de produits agricoles. Par ailleurs, les PVD constituent des clients relativement importants de la CE, bien que leur importance soit en train de diminuer.

Les produits agricoles ne représentent une part importante (et croissante) que dans les exportations de la CE vers les PMA, les pays ACP et les pays méditerranéens. Pour ces groupes de pays, la CE constitue également le principal fournisseur de produits agricoles parmi les pays industrialisés. Ces trois groupes de pays absorbent une part plus importante des exportations agricoles de la CE que des exportations moyennes de l'ensemble des pays industrialisés. Au total, les produits agricoles jouent un rôle moins important dans les exportations communautaires vers l'ensemble des groupes de PVD que dans celles de l'ensemble des pays industrialisés.

Parmi les *pays de la CE*, la République fédérale d'Allemagne est le plus grand importateur et la France le plus grand exportateur de produits agricoles vis-à-vis des PVD. À l'exception de l'Irlande, tous les pays de la CE ont été, presque chaque année, importateurs nets vis-à-vis des PVD et leurs déficits se sont accrus au cours des années 80. Les produits agricoles représentent surtout une part importante des exportations des petits États membres de la CE. En revanche, leur part dans les exportations de la République fédérale d'Allemagne et de l'Italie est très faible. Pour presque tous les pays de la CE, les PVD sont les principaux fournisseurs de produits agricoles, et cette importance s'accroît. Pour certains pays membres (UEBL, Irlande, Pays-Bas, France), les PVD sont également les principaux clients.

L'analyse de la structure et de l'évolution de *l'ensemble des échanges agricoles* de la CE au niveau des *différents pays en voie de développement* a montré que les importations de la CE sont plus fortement concentrées que ses exportations: en effet, les dix pays principaux intervenaient pour 57 % dans ses importations, mais pour 43 % seulement dans ses exportations. La plus grande concentration observée chez les pays exportateurs résulte du fait qu'en raison du phénomène de la monoculture, certains produits ne sont exportés que par un ou quelques pays, alors que la CE exporte un vaste éventail de produits agricoles vers un très grand nombre de pays. Le principal exportateur est le Brésil et le principal importateur l'Arabie saoudite. Au cours des années 80, sur lesquelles porte notre analyse, ces deux pays ont encore renforcé leur position. Parmi les principaux exportateurs, il convient de citer également l'Argentine et la Colombie en Amérique latine, la Côte-d'Ivoire et le Cameroun en Afrique, la Chine, la Thaïlande, la Malaisie, l'Indonésie et Israël en Asie. L'Indonésie et le Cameroun ont accru leurs exportations vers la CE d'une manière plus marquée, la Thaïlande et la Malaisie d'une manière nettement moins marquée que leurs exportations vers l'ensemble des pays industrialisés. Parmi les principaux importateurs, nous

citerons les pays (arabes) exportateurs de pétrole, ainsi que le Brésil, Hong-kong, le Nigeria et la Yougoslavie. La CE a vu diminuer ses exportations vers le Nigeria, l'Iran, la Libye et l'Algérie, mais elle a accru ses exportations vers ses autres principaux clients de manière plus marquée que ne l'a fait la moyenne des pays industrialisés. Pour les pays africains et méditerranéens, la CE constitue traditionnellement le principal importateur parmi les pays industrialisés. Il en va de même pour certains pays d'Amérique latine (principalement l'Argentine), tandis que la part représentée par la CE dans les exportations des PVD asiatiques est généralement réduite. Dans l'ensemble, on retrouve la même situation dans le domaine des exportations, mais la tendance est à une diminution de la part représentée par les exportations communautaires.

Les groupes de produits définis selon des critères différents se recoupent en partie et, dans chaque subdivision, un seul groupe représente la majeure partie des échanges: si l'on ventile ceux-ci selon le degré de transformation, les produits non transformés représentent les deux tiers des importations et les produits transformés les deux tiers des exportations; si l'on ventile les échanges selon l'utilisation des marchandises, les produits destinés à l'industrie représentent 73 % des importations et les produits destinés aux ménages, 61 % des exportations. Si l'on ventile, enfin, les échanges selon qu'il s'agit de produits alimentaires, d'aliments pour animaux ou d'autres matières premières agricoles, les produits alimentaires viennent en tête avec 72 % des importations et 91 % des exportations. Pour cette raison, la *structure régionale* des échanges du principal groupe de produits est très proche de celle de l'ensemble des importations ou des exportations.

Au niveau des importations, c'est toujours le Brésil qui occupe la première position. Il n'est devancé par la Malaisie, la Chine, la Côte-d'Ivoire et l'Indonésie que dans le domaine des autres matières premières agricoles. L'accroissement le plus important des exportations a été réalisé par le Pakistan (produits agricoles non transformés), la Thaïlande (produits transformés) et l'Indonésie (produits destinés aux ménages). Dans tous les cas, cet accroissement a été plus important vis-à-vis de la CE que vis-à-vis de l'ensemble des pays industrialisés. Le Kenya fait partie des dix principaux fournisseurs de produits alimentaires. Quant aux aliments pour animaux, ils sont livrés principalement par le Brésil et par l'Argentine.

C'est dans le domaine des exportations de produits alimentaires et de produits agricoles transformés que la ventilation régionale est la plus proche de celle de l'ensemble des exportations. La Yougoslavie est le principal importateur d'autres matières premières agricoles. La Tunisie et la Côte-d'Ivoire sont de grands importateurs de produits agricoles non transformés. La CE a le plus fortement accru ses exportations de produits agricoles non transformés vis-à-vis du Zaïre et de l'Éthiopie, ses exportations de produits transformés et de produits alimentaires vis-à-vis du Brésil. En Éthiopie, la progression de la CE a été similaire à celle de l'ensemble des pays industrialisés, mais vis-à-vis du Zaïre, la CE s'est montrée nettement plus dynamique. Vis-à-vis du Brésil, l'accroissement de ses exportations de produits transformés a été moins marqué que celui de l'ensemble des pays industrialisés, mais elle a largement devancé tous les autres groupes en ce qui concerne les exportations de produits alimentaires.

Tableau 14 – Commerce communautaire de produits agricoles,
par groupe de marchandises et de pays en 1986

(en Mrd ECU)

Produits	PVD	ACP	MED	AL	Asie
	Importations				
Produits alimentaires	21,7	6,9	1,9	8,2	4,3
Aliments pour animaux	2,9	0,1	0,0	2,2	0,4
Autres matières premières	5,4	1,6	0,7	0,7	2,3
	Exportations				
Produits alimentaires	11,1	2,3	2,7	1,0	4,8
Aliments pour animaux	0,4	0,0	0,2	0,0	0,2
Autres matières premières	0,7	0,0	0,3	0,1	0,3
<i>Source: tableau 3.2.1.</i>					

Pour les groupes sélectionnés de produits alimentaires, la structure des échanges est nettement plus hétérogène: si l'on calcule la moyenne des années 1985-1986, le Brésil occupe bien la première place en ce qui concerne les livraisons de café, cacao, thé, etc. (groupe de produits le plus important), mais il était devancé, en 1986, par la Colombie et la Côte-d'Ivoire. Le deuxième groupe en importance est le groupe « fruits et légumes », dont les livraisons provenaient principalement de Thaïlande, d'Israël, du Brésil et du Maroc. Il convient de noter que la part de la Thaïlande a subi une nette régression. Les importations communautaires totales de viande ont diminué; comme fournisseur, l'Argentine a perdu un terrain considérable au profit du Brésil. Le Zimbabwe a également accru ses exportations dans des proportions considérables: il est, dès lors, le seul pays ACP à avoir largement fait usage des préférences spéciales octroyées dans le cadre de la convention de Lomé. L'accroissement des importations communautaires de poisson a bénéficié principalement au Groenland, à la Thaïlande, au Maroc, aux Seychelles, à la Tunisie et au Bangladesh.

Dans le domaine des exportations, les céréales et le lait constituent les principaux groupes de produits alimentaires. Ce sont également ces deux groupes qui arrivent largement en tête dans le cadre de l'aide alimentaire de la CE. Les exportations de ces produits sont destinées principalement aux pays exportateurs de pétrole du Proche-Orient et d'Afrique. Dans l'ensemble, la CE a aussi notablement accru ses exportations de viande principalement vers le Brésil. Les exportations communautaires vers le Brésil n'étaient élevées qu'en 1986, alors que l'Égypte et l'Arabie saoudite ont toujours importé de grandes quantités de viande communautaire.

Par rapport à la moyenne de l'ensemble des PVD, les indices de spécialisation pour l'ensemble des importations et exportations agricoles des différents pays présentent une dispersion assez importante. Pour les différents groupes de produits, ces indices sont souvent – et forcément – très élevés, puisque les pays concernés sont les principaux exportateurs ou importateurs, pour lesquels les groupes de produits en question représentent, le plus souvent, une importance supérieure à la moyenne.

L'analyse des échanges au niveau des différents produits et des différents PVD porte sur les années 1984 à 1986. La CE achète principalement aux PVD: du café de Colombie, du Brésil

et de Côte-d'Ivoire; des *fèves de cacao* de Côte-d'Ivoire, du Cameroun, du Ghana et du Nigeria; des *bananes* du Panamá, de l'Équateur, de la Martinique, de la Colombie et du Costa Rica; du *tabac* du Brésil et du Zimbabwe; du *tapioca* de Thaïlande; du *thé* du Kenya et de l'Inde; ainsi que de nombreux *autres produits tropicaux* dont les PVD sont souvent les seuls, ou du moins les principaux exportateurs. A cela, il convient d'ajouter les *crustacés frais* du Groenland, de Thaïlande, d'Argentine et du Sénégal, le *poisson frais* d'Argentine et du Maroc, la *viande bovine fraîche* d'Argentine, du Brésil, de Yougoslavie et d'Uruguay, les *fruits tropicaux* des pays méditerranéens (Maroc et Israël), les *pommes de terre* de Chypre, du Maroc et d'Égypte, et les *tomates* du Maroc et d'Israël, qui sont également importés des pays méditerranéens avant le commencement des récoltes européennes. Parmi les autres produits importants, il convient de relever les *tourteaux d'oléagineux* (Brésil, Argentine) destinés au fourrage et les matières premières. Parmi ces dernières, les plus importantes sont les *bois de feuillus* importé de Malaisie, d'Indonésie et de Côte-d'Ivoire, ainsi que le *bois de feuillus en grumes* qui provient de Côte-d'Ivoire, du Cameroun et du Gabon. D'autres matières premières importantes sont le *coton brut* importé du Pakistan et d'Égypte, le *caoutchouc naturel* provenant de Malaisie et d'Indonésie, ainsi que la *soie grège* de Chine. Parmi les importations en provenance des PVD, il convient de citer encore le *sucre brut* que la CE importe des pays ACP et des territoires français d'outre-mer en vertu du protocole sur le sucre de la convention de Lomé. Le *sucre raffiné* arrive, lui, en deuxième position dans les exportations de la CE vers les PVD; il est exporté principalement vers l'Iran, le Nigeria, l'Égypte et l'Inde. Les importations de *riz* en provenance de Thaïlande et du Surinam (les deux fournisseurs principaux de la CE) ont diminué, à l'instar de l'ensemble des importations de riz. Les exportations communautaires de riz vers la Syrie, la Jordanie et la Libye ont également régressé, tandis que celles vers le Soudan, le Kenya, le Tchad et l'Égypte ont connu une progression remarquable.

En 1985 et 1986, les prix de nombreux produits agricoles ont baissé. A la suite d'un accroissement particulièrement élevé de la production (dû en partie aux conditions climatiques) et d'une faible demande, la chute des prix a été particulièrement marquée dans le domaine des huiles tropicales (huile de palme, de coco, d'arachide, de palmiste et de ricin), ce qui a valu aux exportateurs de ces produits une diminution parfois sensible de leurs recettes ou les a obligés à accroître considérablement leurs exportations pour compenser leur manque à gagner.

La CE exporte, d'une part, des produits alimentaires de base (lait, céréales, sucre) vers les pays chroniquement déficitaires, ces déficits étant financés par l'intermédiaire de l'aide alimentaire dans le cas des PMA. Elle fournit, d'autre part, des céréales et des produits de luxe (viande, beurre, fromage, alcool, cigarettes, pâtisserie et chocolat), principalement vers les pays exportateurs de pétrole dont le pouvoir d'achat avait fortement augmenté après l'explosion des prix pétroliers. Depuis la baisse de ces prix, ces pays ont réduit leurs importations, de sorte que la plupart des exportations communautaires vers les pays exportateurs de pétrole ont de nouveau régressé au milieu des années 80. Les territoires français d'outre-mer sont aussi de grands importateurs, principalement de stimulants et de produits de luxe.

Parmi les PVD, de nombreux exportateurs (même parmi les plus grands) sont tributaires de la vente d'un petit nombre de produits agricoles à la CE. En moyenne, deux produits interviennent pour plus de la moitié dans les exportations agricoles des PVD. Dans de nombreux cas, les produits principaux sont le café, le cacao, les aliments pour animaux et certaines matières premières. Seuls quelques-uns des grands exportateurs proposent un éventail de produits très diversifié (Chine: 171 produits; Brésil: 168). Si l'on calcule la moyenne de l'ensemble des PVD, on constate que l'éventail moyen se compose de 34 produits agricoles. Les exportations agricoles de la CE vers les PVD sont moins fortement concentrées: en moyenne, 3,5 % représentent la moitié des exportations. En première position, on trouve fréquemment des céréales ou leurs dérivés, la poudre de lait, le lait condensé et le sucre. Pour les villes-États de Hong-kong et Singapour, l'eau-de-vie constitue le principal produit d'importation; pour les Emirats arabes unis et le Koweït, ce sont les cigarettes, pour la Yougoslavie les peaux de bovins et, pour le Maroc, l'huile de colza. La CE exporte une grande

variété de produits agricoles. En moyenne, elle exporte 80 produits par PVD, c'est-à-dire plus de deux fois autant qu'elle en importe. L'éventail des exportations communautaires est le plus large dans le cas d'Israël (193) et de l'Arabie saoudite (191).

Plus de la moitié des produits agricoles importés par la CE des PVD consiste en *produits tropicaux*. Les PVD sont les principaux – sinon les seuls – exportateurs de la plupart de ces produits. En moyenne, la part représentée par ces produits dans les importations de la CE est de 85 %. Les principaux produits sont le café, le cacao, les bananes, le tapioca, le thé, différents tabacs, les différentes huiles ou tourteaux de produits tropicaux, le poivre, l'ananas, le riz, l'avocat, certaines plantes utilisées en parfumerie ou en médecine, les œillets frais, la gomme arabique et la noix de cajou. Pour l'ensemble des produits tropicaux, la part représentée par les pays ACP dans les livraisons des PVD atteignait 38 %. Les pays ACP sont les principaux exportateurs de certains produits (gomme arabique, ananas frais et cacao). Entre 1984 et 1986, les prix moyens de l'ensemble des produits tropicaux ont baissé de 9,4 % l'an, c'est-à-dire plus fortement que les prix moyens de l'ensemble des produits agricoles.

Dans le cadre de son *système des préférences généralisées*, la CE consent à tous les PVD des allègements douaniers pour un certain nombre de produits agricoles. Dans l'ensemble, le SPG est plus limité dans le domaine des produits agricoles que dans celui des produits industriels. Il porte sur un plus petit nombre de produits et n'accorde généralement que des allègements, et non des franchises douanières. En revanche, il ne limite les importations préférentielles que pour cinq positions tarifaires. D'une manière générale, le système est utilisé de manière plus intensive dans le domaine des produits agricoles que dans celui des produits industriels.

INDUSTRIALIZED COUNTRIES (IND.CNT) - PAYS INDUSTRIALISES (PAYS IND.)

EC - CE

BELGIUM - BELGIQUE
 DENMARK - DANEMARK
 FEDERAL REPUBLIC OF GERMANY - REPUBLIQUE FEDERALE D'ALLEMAGNE
 FRANCE
 GREECE - GRECE
 IRELAND - IRLANDE
 ITALY - ITALIE
 LUXEMBOURG
 NETHERLANDS - PAYS-BAS
 PORTUGAL
 SPAIN - ESPAGNE
 UNITED KINGDOM - ROYAUME-UNI

CLASS 1 (CL 1) WITHOUT YUGOSLAVIA - CLASSE 1 (CL 1) SANS LA YOUGOSLAVIE

UNITED STATES OF AMERICA - ETATS-UNIS D'AMERIQUE

EFTA - AELE

AUSTRIA - AUTRICHE
 FINLAND - FINLANDE
 ICELAND - ISLANDE
 NORWAY - NORVEGE
 SWEDEN - SUEDE
 SWITZERLAND - SUISSE

OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES - AUTRES PAYS INDUSTRIALISES

ANDORRA - ANDORRE
 AUSTRALIA - AUSTRALIE
 CANADA
 FAROE ISLANDS - ILES FEROE
 GIBRALTAR
 JAPAN - JAPON
 MALTA - MALTE
 NEW ZEALAND - NOUVELLE-ZELANDE
 REPUBLIC OF SOUTH AFRICA AND NAMIBIA - REPUBLIQUE D'AFRIQUE DU SUD ET NAMIBIE
 TURKEY - TURQUIE

COUNTRIES WITH STATE-TRADE: CLASS 3 (CL 3) WITHOUT CHINA - PAYS A COMMERCE D'ETAT: CLASSE 3 (CL 3) SANS LA CHINE

ALBANIA - ALBANIE
 BULGARIA - BULGARIE
 CUBA
 CZECHOSLOVAKIA - TCHECOSLOVAQUIE
 GERMAN DEMOCRATIC REPUBLIC - REPUBLIQUE DEMOCRATIQUE ALLEMANDE
 HUNGARY - HONGRIE
 MONGOLIA - MONGOLIE
 NORTH KOREA - COREE DU NORD
 POLAND - POLOGNE
 ROMANIA - ROUMANIE
 SOVIET UNION - UNION SOVIETIQUE
 VIETNAM

DEVELOPING COUNTRIES (LDC): CLASS 2 (CL 2) AND CHINA, YUGOSLAVIA - PAYS EN VOIE DE DEVELOPPEMENT (PVD): CLASSE 2 (CL 2), LA CHINE ET LA YOUGOSLAVIE

COUNTRY - PAYS

COUNTRY - PAYS	ACP	MED	LA	ASIA	NIC	LLDC	DOM
			AL	ASIE	6	PMA	TOM
AFGHANISTAN				X		X	
ALGERIA - ALGERIE		X					
AMERICAN SAMOA - SAMOA AMERICAINE							
ANGOLA	X						
ANTIGUA AND BARBUDA - ANTIGUA ET BARBUDE	X						
ARGENTINA - ARGENTINE			X				
BAHAMAS	X						
BAHRAIN - BAHREIN				X			
BANGLADESH - BANGLA DESH				X		X	
BARBADOS - BARBADE	X						
BELIZE	X						
BENIN	X						
BERMUDA - BERMUDES						X	
BHUTAN - BHOUTAN				X		X	X
BOLIVIA - BOLIVIE			X				
BRAZIL - BRESIL			X		X		
BRITISH ANTARCTIC TERRITORY - TERRITOIRE DE L'ANTARCTIQUE BRITANNIQUE							
BRITISH INDIAN OCEAN TERRITORY - TERRITOIRES BRITANNIQUES DE L'OCEAN INDIEN							X
BRITISH VIRGIN ISLANDS - ILES VIERGES BRITANNIQUES							X
BRUNEI				X			
BURKINA FASO	X					X	
BURMA - BIRMANIE				X			
BURUNDI	X					X	
CAIMAN ISLANDS - ILES CAIMANS							X
CAMEROON - CAMEROUN	X						
CENTRAL AFRICAN REPUBLIC - REPUBLIQUE CENTRAFRICAINE	X					X	
CHAD - TCHAD	X					X	
CHILE - CHILI			X				
CHINA - CHINE							

DEVELOPING COUNTRIES (LDC): CLASS 2 (CL 2) AND CHINA, YUGOSLAVIA - PAYS EN VOIE DE DEVELOPPEMENT (PVD): CLASSE 2 (CL 2),
LA CHINE ET LA YUGOSLAVIE (CONT.)

COUNTRY - PAYS	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC 6	LLDC PMA	DOM TOM
CHRISTMAS ISLAND - ILE CHRISTMAS							
COCOS ISLANDS - ILES DES COCOS							
COLOMBIA - COLOMBIE			X				
COMOROS - COMORES	X					X	
CONGO	X						
COOK ISLANDS - ILES COOK							
COSTA RICA				X			
CUBA 1)			X				
CYPRUS - CHYPRE		X		X			
DJIBOUTI	X					X	
DOMINICA - DOMINIQUE	X						
DOMINICAN REPUBLIC - REPUBLIQUE DOMINICAINE			X				
EAST TIMOR - TIMOR ORIENTAL				X			
ECUADOR - EQUATEUR			X				
EGYPT - EGYPTE		X					
EL SALVADOR			X				
EQUATORIAL GUINEA - GUINEE EQUATORIALE	X					X	
ETHIOPIA - ETHIOPIE	X					X	
FALKLAND ISLANDS - ILES FALKLAND							X
FIJI - FIDJI	X						
FRENCH GUIANA - GUYANE FRANCAISE							X
FRENCH POLYNESIA - POLYNESIE FRANCAISE							X
FRENCH SOUTHERN AND ANTARCTIC TERRITORIES - TERRES AUSTRALES ET ANTARCT. FRANCAISES							
GABON	X						
GAMBIA - GAMBIE	X					X	
GHANA	X						
GREENLAND - GROENLAND							X
GRENADA - GRENADE	X						
GUADELOUPE							X
GUAM							
GUATEMALA			X				
GUINEA - GUINEE	X					X	
GUINEA BISSAU - GUINEE-BISSAU	X					X	
GUYANA	X						
HAITI			X			X	
HONDURAS			X				
HONG KONG - HONG-KONG				X	X		
INDIA - INDE				X			
INDONESIA - INDONESIE				X			
IRAN				X			
IRAQ - IRAK				X			
IVORY COAST - COTE-D'IVOIRE	X						
ISRAEL		X		X			
JAMAICA - JAMAIQUE	X			X			
JORDAN - JORDANIE		X		X			
KAMPUCHEA				X			
KENYA	X						
KIRIBATI	X						
KUWAIT - KOWEIT				X			
LAOS				X		X	
LEBANON - LIBAN		X		X			
LIBERIA	X						
LIBYA - LIBYE							
MACAU - MACAO				X			
MADAGASCAR	X						
MALAWI	X					X	
MALAYSIA				X			
MALDIVES				X		X	
MALI	X					X	
MALTA 1) - MALTE 1)		X					
MARTINIQUE							X
MAURITANIA - MAURITANIE	X						
MAURITIUS - MAURICE	X						
MEXICO - MEXIQUE			X		X		
MIDWAY ISLANDS - ILES MIDWAY							X
MONTSERRAT							
MOROCCO - MAROC		X					
MOZAMBIQUE	X						
NAURU							
NEPAL				X		X	
NETHERLANDS ANTILLES - ANTILLES NEERLANDAISES				X			X
NEUTRAL ZONE - ZONE NEUTRE				X			
NEW CALEDONIA - NOUVELLE CALEDONIE							X
NICARAGUA			X				
NIGER	X					X	
NIGERIA	X						
NIUÉ - NIOUE							
NORFOLK ISLAND - ILES NORFOLK							
NORTH YEMEN - YEMEN DU NORD				X		X	
OMAN				X			
PACIFIC ISLANDS (TRUST) - ILES PACIFIQUES (TUTEL.)				X			
PAKISTAN				X			
PANAMA (INCL. THE FORMER CANAL ZONE) - PANAMA (Y COMPRIS L'ANC. ZONE DU CANAL)			X				
PAPUA NEW GUINEA - PAPOUASIE-NOUVELLE-GUINEE	X						
PARAGUAY			X				
PERU - PEROU			X				
PHILIPPINES				X			
PITCAIRN							X
QATAR				X			

/ DEVELOPING COUNTRIES (LDC): CLASS 2 (CL 2) AND CHINA, YUGOSLAVIA - PAYS EN VOIE DE DEVELOPPEMENT (PVD): CLASSE 2 (CL 2),
LA CHINE ET LA YUGOSLAVIE (CONT.)

COUNTRY - PAYS	ACP	MED	LA	ASIA	NIC	LLDC	DOM
			AL	ASIE	6	PHI	TOM
REPUBLIC OF CAPE VERDE - REPUBLIQUE DU CAP-VERT	X					X	
REUNION							X
RHANOA	X					X	
RYUKYU ISLANDS - ILES RYUKYU				X			
SAO TOME AND PRINCIPE - SAO TOME ET PRINCIPE	X					X	
SAUDI ARABIA - ARABIE SAOUDITE				X			
SENEGAL	X						
SEYCHELLES	X					X	
SIERRA LEONE	X					X	
SIKKIM				X			
SINGAPORE - SINGAPOUR				X	X		
SOLOMON ISLANDS - ILES SALOMON	X						
SOMALIA - SOMALIE	X					X	
SOUTH KOREA - COREE DU SUD				X	X		
SOUTH VIET-NAM - VIET-NAM DU SUD				X			
SOUTH YEMEN - YEMEN DU SUD				X		X	
SRI LANKA				X			
ST HELENA - SAINTE-HELENE							X
ST KITTS-NEVIS	X						
ST LUCIA - SAINTE-LUCIE	X						
ST PIERRE AND MIQUELON - SAINT-PIERRE-ET-MIQUELON							X
ST VINCENT - SAINT-VINCENT	X						
SUDAN - SOUDAN	X					X	
SURINAME	X						
SYRIA - SYRIE		X		X			
TAIWAN - T'AI-HAN				X	X		
TANZANIA - TANZANIE	X					X	
THAILAND - THAILANDE				X			
TOGO	X					X	
TOKELAU ISLANDS - ILES TOKELAOU							
TONGA	X					X	
TRINIDAD AND TOBAGO - TRINITE ET TOBAGO	X						
TUNISIA - TUNISIE		X					
TURKS AND CAICOS ISLANDS - ILES TURKS ET CAICOS							X
TUVALU	X						
UGANDA - OUGANDA	X					X	
UNITED ARAB EMIRATES - EMIRATS ARABES UNIS				X			
URUGUAY			X				
VANUATU	X						
VENEZUELA			X				
VIRGIN ISLANDS OF THE UNITED STATES - ILES VIERGES DES ETATS-UNIS							
WAKE ISLAND - ILE DE WAKE							
HALLIS AND FUTUNA ISLANDS - ILES HALLIS ET FUTUNA							X
WESTERN SAHARA - SAHARA OCCIDENTAL							
WESTERN SAMOA - SAMOA OCCIDENTALE	X					X	
YUGOSLAVIA - YUGOSLAVIE		X					
ZAIRE	X						
ZAMBIA - ZAMBIE	X						
ZIMBABWE	X						

1) NOT INCLUDED IN THE TOTAL "DEVELOPING COUNTRIES" - NON COMPRIS DANS LA SOMME "PAYS EN VOIE DE DEVELOPPEMENT"

AGRICULTURAL PRODUCTS - PRODUITS AGRICOLES	SITC, REV.1
HUMAN FOOD - ALIMENTATION HUMAINE	CTCI REV.1
LIVE ANIMALS - ANIMAUX VIVANTS	00
MEAT AND MEAT PREPARATIONS - VIANDES ET PREPARATIONS DE VIANDES	01
DAIRY PRODUCTS AND EGGS - PRODUITS LAITIERS,OEUF	02
FISH AND FISH PREPARATIONS - POISSONS ET PREPARATION DE POISSONS	03
CEREALS AND CEREAL PREPARATIONS - CEREALES ET PRODUITS A BASE DE CEREALES	04
FRUIT AND VEGETABLES - FRUITS ET LEGUMES	05
SUGAR,SUGAR PREPARATIONS AND HONEY - SUCRES,PREPARATIONS A BASE DE SUCRE ET MIEL	06
COFFEE,TEA,COCOA,SPICES AND MANUFACTURES THEREOF - CAFE,THE,CACAO,EPICES ET PRODUITS DERIVES	07
MISCELLANEOUS FOOD PREPARATIONS - PREPARATIONS ALIMENTAIRES DIVERSES	09
BEVERAGES - BOISSONS	11
TOBACCO AND TOBACCO MANUFACTURES - TABACS BRUTS ET MANUFACTURES	12
OIL-SEEDS,OIL NUTS AND OIL KERNELS - GRAINES,NOIX,AMANDES OLEAGINEUSES ET FARINES	22
ANIMAL AND VEGETABLE OILS AND FATS - HUILES ET GRAISSES D'ORIGINE ANIMALE OU VEGETALE	4
STARCHES AND INULIN - AMIDONS ET FECULES,INULINE	59951
GLUTEN AND GLUTEN FLOUR - GLUTEN ET FARINE DE GLUTEN,MEME TORREFIES	59952
ANIMAL FOOD - ALIMENTATION ANIMALE	08
CRUDE ANIMAL AND VEGETABLE MATERIALS - MATIERE PREMIERE ANIMALE ET VEGETALE	
HIDES,SKINS AND FURSKINS,UNDRESSED - PEAUX ET PELLETERIES,BRUTES	21
NATURAL RUBBER AND SIMILAR NATURAL GUMS - CAOUTCHOUC NATUREL BRUT	2311
WOOD,LUMBER AND CORK - BOIS ET LIEGE	24
SILK - SOIE	261
WOOL AND OTHER ANIMAL HAIR - LAINES ET POILS D'ORIGINE ANIMALE	262
COTTON - COTON	263
JUTE	264
VEGETABLE FIBRES,EXCEPT COTTON AND JUTE - FIBRES VEGETALES SAUF COTON ET JUTE	265
CRUDE ANIMAL AND VEGETABLE MATERIALS,N.E.S. - MATIERES BRUTES ANIMALES OU VEGETABLES,N.D.A.	29
AGRICULTURAL PRODUCTS BY LEVEL OF PROCESSING - PRODUITS AGRICOLES SELON LE NIVEAU DE LA TRANSFORMATION	BEC
PRIMARY PRODUCTS - PRODUITS DE BASE	11,21
PROCESSED PRODUCTS - PRODUITS TRANSFORMES	12,22
AGRICULTURAL PRODUCTS BY USE - PRODUITS AGRICOLES SELON L'UTILISATION	
IN INDUSTRY - DANS L'INDUSTRIE	111,121,2
IN HOUSEHOLDS - DANS LES MENAGES	112,122
LIST OF BEC ANALYSED - LISTE DES CATEGORIES GCE ANALYSEES	
FOOD - PRODUITS ALIMENTAIRES	1
PRIMARY FOOD - PRODUITS ALIMENTAIRES DE BASE	11
PRIMARY FOOD FOR INDUSTRY - PRODUITS ALIMENTAIRES DE BASE POUR L'INDUSTRIE	111
PRIMARY FOOD FOR HOUSEHOLDS - PRODUITS ALIMENTAIRES DE BASE POUR CONSOMMATION DES MENAGES	112
PROCESSED FOOD - PRODUITS ALIMENTAIRES TRANSFORMES	12
PROCESSED FOOD FOR INDUSTRY - PRODUITS ALIMENTAIRES TRANSFORMES POUR L'INDUSTRIE	121
INDUSTRIAL SUPPLIES N.E.S. - APPROVISIONNEMENTS INDUSTRIELS N.D.A.	2
PRIMARY INDUSTRIAL SUPPLIES N.E.S. - APPROVISIONNEMENTS INDUSTRIELS DE BASE N.D.A.	21
PROCESSED INDUSTRIAL SUPPLIES N.E.S. - APPROVISIONNEMENTS INDUSTRIELS TRANSFORMES N.D.A.	22
BEC - GCE SITC - CTCI	
111	+00+041+0421+043+0451+0459+05363+05462+0548+0711+0721+22-0015-2215-2217-2219
112	+011+0223+025+031+051+0541+0542+0544+0545+0616+074+075
121	+046+047+0482+04881+04883+052+05361+05362+05364+0554+0611+0615+0619+06202+0722+0723 +09906+11211+2219+4111+41131+4212+4213+4214+4217+4222+4223+4224+4312+59952
122	+012+013+0221+0222+023+024+032+0422+0481+0483+0484+04882+0532+0533+0535+0539+05461 +0551+0555+0612+06201+0713+073+091+099+111+112+4215+4216-09906-11211
21	+044+0452+0811+0812+08191+08192+08193+08194+121+21+2215+2217+2311+242+24401+2611+2612 +2621+2622+2623+2625+2629+2631+2632+2633+264+265+291+2921+2922+2923+2924+2925+2926+2929
22	+0813+0814+08199+243+24402+2613+2626+2627+2628+2634+41132+41133+41134+41135+41139+4221 +4225+4229+4311+4313+4314+59951
REST-RESTE	+2411+2412+0015+122+2927

/ LIST OF PRODUCTS FOR TABLES 5.1,5.2,5.3 - LISTE DES PRODUITS POUR LES TABLEAUX 5.1,5.2,5.3

SITC, REV.1
CTCI REV.1

COMMODITIES - MARCHANDISES

0011 BOVINE CATTLE - ANIMAUX DE L'ESPECE BOVINE
 0014 POULTRY, LIVE - VOLAILLE VIVANTE DE BASSE COUR
 0015 HORSES, ASSES, MULES AND HINNIES - CHEVAUX ET MULETS
 0111 MEAT OF BOVINE ANIMALS, FRESH, CHILLED OR FROZEN - VIANDE DE L'ESPECE BOVINE
 0112 MEAT OF SHEEP AND GOATS, FRESH, CHILLED OR FROZEN - VIANDE DES ESPECES OVINE ET CAPRINE
 0113 MEAT OF SWINE, FRESH, CHILLED OR FROZEN - VIANDE DE L'ESPECE PORCINE
 0114 POULTRY, KILLED OR DRESSED, FRESH, CHILLED OR FROZEN - VOLAILLES MORTES DE BASSE COUR
 0115 MEAT OF HORSES, ASSES, MULES AND HINNIES, FRESH, CHILLED OR FROZEN - VIANDE DE L'ESPECE EQUINE
 0116 EDIBLE OFFALS OF BOVINES, SHEEP, SWINE AND HORSES, FRESH, CH. OR FR. - ABATS COMEST. DES BOEFS, MOUTONS, PORCS ET CHEVAUX
 01161 POULTRY LIVER - FOIES DE VOLAILLE
 01189 MEAT AND EDIBLE OFFALS, N.E.S., FRESH, CHILLED OR FROZEN - AUTRES VIANDES ET ABATS
 0121 BACON, HAM AND OTHER DRIED, SALTED OR SMOKED PIG MEAT - LARD, ENTRELARDE, JAMBON PORC, SECHE, FUME
 0129 MEAT AND EDIBLE OFFALS, N.E.S., DRIED, SALTED DR SMOKED - AUTRES (QUE CTCI 0121) VIANDES ET ABATS SECHES, SALES, FUMES
 0133 MEAT EXTRACTS AND MEAT JUICES - EXTRAITS ET JUS DE VIANDE
 0134 SAUSAGES, WHETHER OR NOT IN AIRTIGHT CONTAINERS - SAUCISSES ET SIMILAIRES DE VIANDE, ABATS OU SANG
 0138 OTHER (THAN SITC 0133, 0134) PREPARED OR PRESERVED MEAT - PREPARATIONS ET CONSERVES DE VIANDE ET ABATS, N.D.A.
 0221 MILK AND CREAM, EVAPORATED OR CONDENSED - LAIT, CREME DE LAIT, CONSERVES CONCENTRES LIQUIDES OU PATEUX
 0222 MILK AND CREAM, DRY - LAIT, CREME DE LAIT, CONSERVES CONCENTRES SOLIDES
 0223 MILK AND CREAM, FRESH - LAIT ET CREME DE LAIT, FRAIS, NON CONCENTRES NI SUCRES
 0230 BUTTER - BEURRE
 0240 CHEESE AND CURD - FROMAGE ET CAILLEBOTTE
 0250 EGGS - OEUFS D'OISEAUX
 0311 FISH, FRESH, CHILLED OR FROZEN - POISSONS FRAIS, REFRIGERES OU CONGELES
 0312 FISH, SALTED, DRIED OR SMOKED, BUT NOT FURTHER PREPARED - POISSONS SIMPLEMENT SALES OU EN SAUMURE, SECHES OU FUMES
 0313 CRUSTACEA AND MOLLUSCS, FRESH, CHILLED, FROZEN, SALTED OR DRIED - CRUSTACES, MOLLUSQUES, COQUILLAGES, FRAIS, CONS. SIMPLEM.
 03201 PREPARED OR PRESERVED FISH (INCL. CAVIAR) - PREPARATIONS ET CONSERVES DE POISSONS, CAVIAR
 03202 CRUSTACEA AND MOLLUSCS, PREPARED OR PRESERVED - CRUSTACES, MOLLUSQUES OU COQUILLAGES, PREPARES OR CONSERVES
 0410 WHEAT (INCL. SPELT) AND MESLIN, UNMILLED - FROMENT ET METEIL, NON MOULUS
 0421 RICE IN THE HUSK OR HUSKED, BUT NOT FURTHER PREPARED - RIZ EN PAILLE OU EN GRAINS NON PELES
 0422 RICE, GLAZED OR POLISHED, BUT NOT OTHERWISE WORKED (INCL. BROKEN RICE) - RIZ, PELE, GLACE, BRISE
 0430 BARLEY, UNMILLED - ORGE NON MOULUE
 0440 MAIZE (CORN), UNMILLED - MAIS NON MOULU
 0459 CEREALS, UNMILLED, N.E.S. - CEREALES NON MOULUES, N.D.A.
 04601 FLOUR OF WHEAT OR OF MESLIN - FARINE DE FROMENT OU DE METEIL
 04602 MEAL AND GROATS OF WHEAT OR OF MESLIN - SEMOULE ET GRUAUX DE FROMENT OU DE METEIL
 04701 CEREAL FLOURS, EXCEPT FLOUR OF WHEAT OR OF MESLIN - FARINES DE CEREALES AUTRES QUE FROMENT OU METEIL
 04702 CEREAL MEAL AND GROATS (EXCEPT OF WHEAT OR OF MESLIN) - SEMOULES ET GRUAUX DE CEREALES AUTRES QUE FROMENT OU METEIL
 04811 CEREAL GRAINS, ROLLED, FLAKED, ETC; CEREAL GERMS, WHOLE, ROLLED, ETC. - FLOCONS GRAINS MONDES, CONCASSES; GERMES DE CEREALES
 04812 PREPARED FOODS OBT'D BY THE SWELLING OR ROASTING OF CEREAL GRAINS - PRODUITS A BASE DE CEREALES SOUFFLES ET GRILLES
 0482 MALT (INCLUDING MALT FLOUR) - MALT, MEME TORREFIE
 0483 MACARONI, SPAGHETTI, NOODLES, VERMICELLI AND SIMILAR PRODUCTS - PATES ALIMENTAIRES
 04842 PASTRY, BISCUITS, CAKES AND OTHER FINE BAKERS' WARES - PRODUITS DE BOULANGERIE FINE, PATISSERIE, BISCUITERIE
 04882 PREP'S OF FLOUR, STARCH OR MALT EXTRACT FOR DIET. OR CULIN. PURPOSES - PREPARATIONS FARINEUSES DIETIQUES OU CULINAIRES
 0511 ORANGES, TANGERINES OR MANDARINES AND CLEMENTINES - ORANGES, CLEMENTINES, MANDARINES
 0512 OTHER (THAN SITC 0511) CITRUS FRUIT - AUTRES (QUE CTCI 0511) AGRUMES
 0513 BANANAS (INCLUDING PLANTAINS), FRESH - BANANES FRAICHES
 0514 APPLES, FRESH - POMMES FRAICHES
 0515 GRAPES, FRESH - RAISINS FRAIS
 05171 COCONUTS, BRAZIL NUTS, CASHEW NUTS, FRESH OR DRIED - NOIX DE COCO, NOIX DU BRESIL, NOIX DE CAJOU
 05172 OTHER (THAN SITC 05171) EDIBLE NUTS, FRESH OR DRIED - AUTRES (QUE CTCI 05171) FRUITS A COQUES
 05192 PEARS AND QUINCES, FRESH - POIRES ET COINGS, FRAIS
 05193 STONE FRUIT, FRESH - FRUITS A NOYAU FRAIS
 05194 BERRIES, FRESH - BAIES FRAICHES
 05195 TROPICAL FRUIT OTHER THAN BANANAS, FRESH - DATTES, ANANAS, MANGUES, MANGOUSTES, AVOCATS, GOYAVES, FRAIS
 05199 OTHER (THAN SITC 05191 (FIGS) - 05195) FRESH FRUIT - AUTRES (QUE CTCI 05191 (FIGURES) - 05195) FRUITS FRAIS
 05201 TROPICAL FRUIT, DRIED - DATTES, BANANES, ANANAS, MANGUES, MANGOUSTES, ETC., SECS
 05203 GRAPES, DRIED (RAISINS) - RAISINS SECS
 05209 OTHER (THAN SITC 05201, 05202 (FIGS), 05203) DRIED FRUIT - AUTRES (QUE CTCI 05201, 05202 (FIGURES), 05203) FRUITS SECS
 0533 JAMS, MARMALADES, FRUIT JELLIES, FRUIT PUREES AND PASTES - PUREES, PATES DE FRUITS; CONFITURES, GELEES, MARMELADES
 0535 FRUIT JUICES AND VEGETABLE JUICES, UNFERMENTED, WHETHER OR NOT FROZEN - JUS DE FRUITS OU DE LEGUMES NON FERMENTES
 05361 FRUIT PRESERVED BY FREEZING, NOT CONTAINING ADDED SUGAR - FRUITS CONGELES SANS ADDITION DE SUCRE
 05363 FRUIT IN TEMPORARY PRESERVATIVE - FRUITS EN CONSERVATION PROVISOIRE
 05364 PEEL OF MELONS AND CITRUS FRUIT NOT PRESERVED BY SUGAR - ECORCES D'AGRUMES ET MELONS, SECHES OU EN CONSERV. PROVIS.
 0539 FRUIT AND NUTS, PREPARED OR PRESERVED, N.E.S. - FRUITS PREPARES OU CONSERVES, N.D.A.
 0541 POTATOES, FRESH (NOT INCLUDING SWEET POTATOES) - POMMES DE TERRE
 0542 BEANS, PEAS, LENTILS AND OTHER LEGUMINOUS VEGETABLES, DRIED (INCL. SPLIT) - LEGUMES A COSSE SECS ECOSSES
 0544 TOMATOES, FRESH - TOMATES FRAICHES OU REFRIGEREES
 0545 OTHER (THAN SITC 0541, 0542, 0544) FRESH VEGETABLES - AUTRES (QUE CTCI 0541, 0542, 0544) LEGUMES ET PLANTES POTAG., FRAICHES
 05461 VEGETABLES, FROZEN - LEGUMES ET PLANTES CONSERVEES
 05462 VEGETABLES IN TEMPORARY PRESERVATIVE - LEGUMES ET PLANTES CONSERVEES PROVISOIREMENT
 05481 ROOTS AND TUBERS, FRESH OR DRIED; SAGO PITH - RACINES DE MANIOC ET TUBERCULES SIMILAIRES, MOELLE DU SAGOUTIER
 05484 HOPS - HOUBLON
 05489 VEGETABLE PRODUCTS, FRESH OR DRIED, N.E.S. - CAROUBES, NOYAUX DE FRUITS, PRODUITS VEGETAUX, N.D.A.
 0551 VEGETABLES, DEHYDRATED (EXCLUDING LEGUMINOUS VEGETABLES) - LEGUMES ET PLANTES DESSECHES, DESHYDRATEES OU EVAPOREES
 05551 VEGETABLES AND FRUIT, PREPARED OR PRESERVED BY VINEGAR OR ACETIC ACID - LEGUMES ET PLANTES PREPAREES AU VINAIGRE
 05552 VEGETABLES OTHERWISE (THAN SITC 05551) PRESERVED OR PREPARED, N.E.S. - LEGUMES ET PLANTES PREPAREES SANS VINAIGRE
 0611 RAW SUGAR, BEET AND CANE (NOT INCLUDING SYRUPS) - SUCRES DE BETTERAVES ET DE CANNE, BRUTS
 0612 REFINED SUGAR AND OTHER PRODUCTS OF REFINING BEET AND CANE SUGAR - SUCRES DE BETTERAVES ET DE CANNE, NON BRUTS
 0615 MOLASSES - MELASSES, MEME DECOLOREES
 0616 NATURAL HONEY - MIEL NATUREL
 0619 SUGARS AND SYRUPS, N.E.S. (INCLUDING ARTIFICIAL HONEY AND CARAMEL) - SUCRES, SIROPS, N.D.A., SUCCEDANES DU MIEL
 0711 COFFEE, GREEN OR ROASTED, COFFEE SUBSTITUTES CONTAINING COFFEE - CAFE VERT OU TORREFIE, SUCCEDANES CONTENANT DU CAFE
 0713 COFFEE EXTRACTS, ESSENCES, CONCENTRATES AND SIMILAR PREPARATIONS OF COFFEE - EXTRAITS, ESSENCES DE CAFE, PREPARATIONS
 0721 COCOA BEANS, RAW OR ROASTED - CACAO EN FEVES ET BRISURES DE FEVES, BRUT OU TORREFIE
 0722 COCOA POWDER, UNSWEETENED - CACAO EN POWDRE, NON SUCRE
 07231 COCOA PASTE - PATE DE CACAO, MEME DEGRAISSEE
 07232 COCOA BUTTER (FAT OR OIL) - BEURRE, GRAISSE ET HUILE DE CACAO

LIST OF PRODUCTS FOR TABLES 5.1,5.2,5.3 - LISTE DES PRODUITS POUR LES TABLEAUX 5.1,5.2,5.3 (CONT.)

SITC,REV.1
CTCI REV.1

COMMODITIES - MARCHANDISES

073 CHOCOLATE AND OTHER FOOD PREPARATIONS CONTAINING COCOA OR CHOCOLATE,N.E.S. - CHOCOLAT ET PREPARATIONS AU CACAO
0741 TEA - THE
0751 PEPPER AND PIMIENTO,WHETHER OR NOT GROUND - POIVRE,PIMENTS
07521 VANILLA - VANILLE
07522 CINNAMON AND CINNAMON-TREE FLOWERS - CANNELLE,FLEURS DE CANNELIER
07523 CLOVES (WHOLE FRUIT,CLOVES AND STEMS) - GIROFLES
07524 NUTMEG,MACE AND CARDAMOMS - NOIX MUSCADE,MACIS,AMOMES,CARDAMOMES
07525 SEEDS OF ANISE,BADIAN,FENNEL,CORIANDER,CUMIN,CARAWAY,JUNIPER - GRAINES D'ANIS,DE BADIANE,FENOUIL,CORIANDRE,GENIEVRE
07529 THYME,SAFFRON,BAY LEAVES AND OTHER SPICES - THYM,LAURIER,SAFRAN,AUTRES EPICES
08112 FODDER ROOTS,HAY,LUPINES,VETCHES,SIM.FORAGE PRODUCTS - BETTERAVES FOURRAGERES,FOIN,FOURRAGES SIMILAIRES
08119 VEGETABLE PRODUCTS OF A KIND USED FOR ANIMAL FOOD,N.E.S. - PRODUITS VEGETAUX POUR NOURRITURE DES ANIMAUX,N.D.A
0812 BRAN,POLLARD,SHARPS,OTH.BY-PRODUCTS OF CER.GRAINS AND LEG.VEG'S - SONS,REMOULAGES,AUTR.RESID.DE CER.ET DE LEGUMIN.
0813 OIL-SEED CAKE AND MEAL AND OTHER VEGETABLE OIL RESIDUES - TOURTEAUX,RESIDUS DE L'EXTRACTION DES HUILES VEGETALES
0814 MEAT MEAL(INCLUDING TANKAGE) AND FISH MEAL,UNFIT FOR HUMAN CONSUMPTION - PONDRES DE VIANDE,PONDRES DE POISSON
08192 COCOA SHELLS,HUSKS,SKINS AND WASTE - COQUES,PELURES,PELLICULES ET DECHETS DE CACAO
08193 BEET-PULP,BAGASSE AND SUCH WASTES - DECHETS DE SUCRERIE,DRECHES DE BRASSERIE,RESIDUS SIMILAIRES
08199 SWEETENED FORAGE;OTHER PREPARATIONS USED IN ANIMAL FEEDING - ALIMENTS PREPARES POUR ANIMAUX,N.D.A.
0914 MARGARINE,INIT.LARD,OTHER PREPARED EDIBLE FATS,N.E.S. - MARGARINE,SIMILI SAINDOUX,AUTR.GRAISSES ALIMENT.PREPAREES
09904 SAUCES;MIXED SEASONINGS - SAUCES,CONDIMENTS,ASSAISONNEMENTS
09905 SOUPS AND BROTHS - SOUPES,POTAGES,BOUILLONS ET PREPARATIONS
09906 NATURAL YEASTS(ACTIVE AND INACTIVE) AND PREPARED BAKING POWDERS - LEVURES NATURELLES ET ARTIFICIELLES
09909 MISCELLANEOUS FOOD PREPARATIONS,N.E.S. - PREPARATIONS ALIMENTAIRES,N.D.A.
11101 WATERS(INCLUDING SPA WATERS AND AERATED WATERS);ICE AND SNOW - EAUX MINERALES,EAUX GAZEUSES,GLACE ET NEIGE
11102 LEMONADE AND FLAVOURED WATERS,NON-ALCOHOLIC - LIMONADES,BOISSONS A BASE DE LAIT,DE CACAO,ETC.
11212 WINE OF FRESH GRAPES;GRAPE MUST WITH FERM.ARR'D BY ALCOHOL - VINS DE RAISINS FRAIS,MOUTS DE RAIS.FR.MUTES A L'ALC.
11213 VERMOUTHS AND OTHER WINES OF FRESH GRAPES FLAVOURED WITH AROMATIC EXTRACTS - VERMOUTHS ET AUTRES VINS AROMATISES
1123 BEER (INCLUDING ALE,STOUT,PORTER) - BIERES
1124 DISTILLED ALCOHOLIC BEVERAGES - EAUX DE VIE,LIQUEURS,AUTRES SPIRITUEUX ET EXTRAITS CONCENTRES
1210 TOBACCO,UNMANUFACTURED (INCLUDING SCRAP TOBACCO AND TOBACCO STEMS) - TABACS BRUTS ET DECHETS
1221 CIGARS AND CHEROOTS - CIGARES ET CIGARES A BOUTS COUPES
1222 CIGARETTES
1223 TOBACCO,MANUFACTURED (INCLUDING SMOKING AND CHEWING TOBACCO,SNUFF) - AUTRES(QUE CTCI 1221,1222) TABACS MANUFACTURES
2111 BOVINE AND EQUINE HIDES EXCEPT CALF AND KIP SKINS - PEAUX DE BOVINS ET D'EQUIDES SAUF PEAUX DE VEAUX
2112 CALF SKINS AND KIP SKINS - PEAUX DE VEAUX
2114 GOAT SKINS AND KID SKINS - PEAUX DE CAPRINS
2116 SHEEP AND LAMB SKINS,WITH THE WOOL ON(EXC.ASTRAKHAN,CARACUL,PERS.LAMB,BROADTAIL,SIM.SKINS) - PEAUX LAINES D'OVINS
2117 SHEEP AND LAMB SKINS,WITHOUT THE WOOL(EXC.ASTRAKHAN,CARACUL,PERS.LAMB,BROADTAIL,SIM.SKINS) - PEAUX EPILEES D'OVINS
2119 HIDES AND SKINS,N.E.S. - PEAUX BRUTES,N.D.A.
2120 FUR SKINS,UNDRESSED(INCLUDING ASTRAKHAN,CARACUL,PERS.LAMB,BROADTAIL AND SIMILAR SKINS) - PELLETERIES BRUTES
2211 GROUNDNUTS,GREEN,WHETHER OR NOT SHELLED (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - ARACHIDES NON GRILLEES
2212 COPRA (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - COPRAH
2213 PALM NUTS AND KERNELS (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - NDIX ET AMANDES DE PALMISTE
2214 SOYA BEANS (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - FEVES DE SOJA
2216 COTTON SEED (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - GRAINES DE COTON
2217 CASTOR OIL SEED (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - GRAINES DE RICIN
2218 OIL-SEEDS,OIL NUTS AND OIL KERNELS,N.E.S. (EXCLUDING FLOUR AND MEAL) - GRAINES,NOIX ET AMANDES OLEAGINEUSES,N.D.A.
2311 NATURAL RUBBER AND SIMILAR NATURAL GUMS - CAOUTCHOUC NATUREL BRUT
2412 WOOD CHARCOAL - CHARBON DE BOIS,MEME A SGLOMERE
2421 PULPWOOD (INCLUDING BROADLEAVED) - BOIS DE TRITURATION,BOIS A PULPE
24231 SAWLOGS AND VENEER LOGS,IN THE ROUGH,NON-CONIFER - BOIS NON CONIFERES BRUTS POUR SCIAGE OU PLACAGE
24232 SAWLOGS AND VENEER LOGS,ROUGHLY SQUARED,NON-CONIFER - BOIS NON CONIFERES SIMPLEMENT EQUARRIS POUR SCIAGE OU PLACAGE
2429 POLES,PILING,POSTS AND OTHER WOOD IN THE ROUGH,N.E.S. - POTEAUX,PIEUX,PIQUETS,SAUF BOIS DE MINES,AUTRES BOIS BRUTS
2431 RAILWAY SLEEPERS (TIES) - TRAVERSES EN BOIS POUR VOIES FERREES
2432 LUMBER,SAWN LENGTHWISE,ETC.,CONIFER - BOIS D'OEUVRE CONIFERES SCIES EN LONG,TRANCHES DEROULES
24331 LUMBER,SAWN LENGTHWISE,ETC.,NON-CONIFER - BOIS D'OEUVRE NON CONIFERES SCIES EN LONG,TRANCHES DEROULES
24332 LUMBER,PLANED,TONGUED,GROOVED,ETC.,NON-CONIFER - BOIS D'OEUVRE NON CONIFERES,RAINES,BOUVETES ET SIMIL.
24401 CORK,UNWORKED,CRUSHED,GRANULATED OR GROUND;WASTE CORK - LIEGE NATUREL BRUT ET DECHETS DE LIEGE
2612 UNRELEASABLE SILK HORM COCOONS,COC.WASTES,FRISONS,S.THREAD WASTE,S.NOILS - DECHETS DE SOIE,BOURRE,BOURRETTE,BLOUSSES
2613 RAW SILK (NOT THROWN) - SOIE GREGE NON MOULINEE
2621 SHEEP'S AND LAMBS' WOOL,GREASY OR FLEECE-WASHED - LAINES EN Suint OU LAVEES A DOS
2622 SHEEP'S,LAMBS' WOOL,DEGR.,WHETHER OR NOT BLEACHED,DYED - LAINES LAVEES A FOND,CARBONISEES,ETC.,MEME BLANCH.,TEINTES
2623 FINE ANIMAL HAIR,NOT WOOL,NOT CARDED OR COMBED - POILS FINS EN MASSE
26251 HORSEHAIR AND HORSEHAIR WASTE,NOT CARDED OR COMBED - CRINS ET DECHETS DE CRINS
26259 OTHER(THAN HORSEHAIR) COARSE HAIR,NOT CARDED OR COMBED - POILS GROSSIERS EN MASSE
2627 WOOL,OTHER ANIMAL HAIR,CARDED OR COMBED(EXCL.TOP) - LAINES,POILS,CARDES OU PEIGNES,SAUF LAINES PEIGNES EN TOPS
2628 WOOL TOPS - LAINES PEIGNES SOUS FORME DE RUBANS ENROULEES EN BOULES TOPS
2629 WASTE OF WOOL AND OTHER ANIMAL HAIR,N.E.S. - DECHETS DE LAINE ET DE POILS FINS OU GROSSIERS,SAUF EFFILOCHES
2631 RAW COTTON,NOT LINTERS - COTON EN MASSE
2632 COTTON LINTERS - LINTERS DE COTON
2633 COTTON WASTE,NOT CARDED OR COMBED - DECHETS ET EFFILOCHES DE COTON,NON PEIGNES NI CARDES
2640 JUTE (INCLUDING JUTE CUTTINGS AND WASTE) - JUTE NON FILE,ETOUPE,DECHETS ET EFFILOCHES
2651 FLAX AND FLAX TOW AND WASTE - LIN NON FILE,ETOUPE,DECHETS ET EFFILOCHES
2654 SISAL AND OTHER FIBRES OF THE AGAVE FAMILY,THEIR WASTE - SISAL ET SIMILAIRES NON FILES,DECHETS ET EFFILOCHES
2655 MANILA FIBRE (MUSA TEXTILIS) AND MANILA TOW AND WASTE - ABACA NON FILE,ETOUPE,DECHETS ET EFFILOCHES
2658 VEGETABLE TEXTILE FIBRES,N.E.S.,THEIR WASTE - FIBRES TEXTILES VEGETALES N.D.A.NON FILEES,DECHETS ET EFFILOCHES
29111 BONES AND HORN-CORES AND THEIR WASTES - OS ET CORNILLONS,POUDRES ET DECHETS
29112 HORNS,ANTLERS,WHALEBONE,ETC.,THEIR WASTES - CORNES,BOIS,SABOTS,FANONS DE BALEINE,ETC.
29115 CORAL AND SHELLS,THEIR WASTES - CORAIL ET SIMILAIRES,COQUILLAGES,POUDRES ET DECHETS
29192 BRISTLES AND BRUSH-MAKING HAIR,THEIR WASTES - SOIES DE PORC ET AUTRES POILS POUR BROSSERIE,DECHETS
29193 GUTS,BLADDERS AND STOMACHS(OTHER THAN FISH) - BOYAUX,VESSIES ET ESTOMACS D'ANIMAUX,SAUF DE POISSONS
29196 BIRDS' FEATHERS,ETC. - PEAUX ET PLUMES D'OISEAUX
29198 AMBERGRIS,CIVET,MUSK,ETC. - AMBRE GRIS,CASTOREUM,CIVETTE ET MUSC,ETC.
29199 OTHER(THAN SITC 29191 ETC.) MATERIALS OF ANIMAL ORIGIN,N.E.S. - MATIERES D'ORIGINE ANIMALE,N.D.A.

LIST OF PRODUCTS FOR TABLES 5.1,5.2,5.3 - LISTE DES PRODUITS POUR LES TABLEAUX 5.1,5.2,5.3 (CONT.)

SITC, REV.1 COMMODITIES - MARCHANDISES
CTCI REV.1

2922 NATURAL GUMS, RESINS, BALSAM AND LACS - GOMME LAQUE; GOMMES, RESINES ET BAUMES, NATURELS
 2923 VEGETABLE MATERIALS PRIMARILY USED FOR PLAITING (INCL. BAMBOO) - MATIERES VEGETALES POUR VANNERIE OU SPARTERIE
 2924 PLANTS, SEEDS, PARTS OF PLANTS, N.E.S., USED IN PERFUMERY, PHARMACY, ETC. - PLANTES POUR PARFUMERIE, MEDICINE, INSECTICIDES
 2925 SEEDS, FRUIT AND SPORES FOR PLANTING - GRAINES, SPORES ET FRUITS A ENSEMENER
 29261 BULBS, TUBERS, CORMS, CROWNS AND RHIZOMES - BULBES, OIGNONS, TUBERCULES, RHIZOMES
 29269 LIVE PLANTS, N.E.S. - PLANTES ET RACINES VIVANTES, N.D.A.
 29271 CUT FLOWERS AND BUDS FOR ORNAMENTAL PURPOSES - FLEURS ET BOUTONS DE FLEURS
 29272 FOLIAGE, BRANCHES, ETC., FOR ORNAMENTAL PURPOSES - FEUILLAGES, FEUILLES, RAMEAUX, HERBES, MOUSSES, ETC.
 29291 VEGETABLE SAPS AND EXTRACTS, PECTIC SUBSTANCES, MUCILAGES, THICKENERS, DER. FR. VEG. PRODUCTS - SUCS ET EXTRAITS VEGETAUX
 29293 VEGETABLE MATERIALS USED PRIMARILY IN BRUSHES OR BROOMS - SDRGHO, PIASSAVA, CHIENDENT, ISTLE ET SIMILAIRES
 29299 OTHER (THAN SITC 29291 ETC.) MATERIALS OF VEGETABLE ORIGIN, N.E.S. - MATIERES D'ORIGINE VEGETALE, N.D.A.
 4111 OILS OF FISH AND MARINE MAMMALS - GRAISSES ET HUILES DE POISSONS ET DE MAMMIFERES MARINS
 41132 FATS, UNRENDERED, OF BOVINE CATTLE, SHEEP OR GOATS; TALLOW - SUIFS BRUTS OU FONDUS
 41134 WOOL GREASE, ETC. (INCLUDING LANOLIN) - GRAISSES DE SUINT ET DERIVES LANOLINE
 41139 ANIMAL OILS AND FATS, N.E.S. - GRAISSES ET HUILES ANIMALES, N.D.A.
 4212 SOYA BEAN OIL - HUILE DE SOYA
 4214 GROUNDNUT (PEANUT) OIL - HUILE D'ARACHIDE
 4215 OLIVE OIL - HUILE D'OLIVE
 4216 SUNFLOWER SEED OIL - HUILE DE TOURNESOL
 4217 RAPE, COLZA AND MUSTARD OILS - HUILES DE COLZA, DE NAVETTE ET DE MOUTARDE
 4221 LINSEED OIL - HUILE DE LIN
 4222 PALM OIL - HUILE DE PALME
 4223 COCONUT (COPRA) OIL - HUILES DE COCO (COPRAH)
 4224 PALM KERNEL OIL - HUILE DE PALMISTE
 4225 CASTOR OIL - HUILE DE RECIN
 4229 FIXED VEGETABLE OILS, N.E.S. - HUILES VEGETALES FIXES, N.D.A.
 4311 OILS, ANIM. OR VEGET., BOILED, OXID., DEMYDR., SULPHUR., BLOWN OR POLYMERIZED - HUILES ANIMALES OU VEGETALES MODIFIEES
 4312 HYDROGENATED OILS AND FATS - GRAISSES ET HUILES ANIMALES OU VEGETALES HYDROGENEES
 43131 FATTY ACIDS; ACID OILS FROM REFINING - ACIDES GRAS INDUSTRIELS, HUILES ACIDES DE RAFFINAGE
 43142 BEESWAX AND OTHER INSECT WAXES - CIRES D'ABELLES ET D'AUTRES INSECTES
 43143 VEGETABLE WAXES - CIRES VEGETALES, MEME ARTIFICIELLEMENT COLOREES
 59951 STARCHES AND INULIN - AMIDONS, FECULES ET INULINE

GENERAL NOTES/NOTES GENERALES

N.S.: NOT SIGNIFICANT - NON SIGNIFICATIF

YEARS/ANNEES: DATA FOR CONSECUTIVE YEARS (E.G. 1975/76) ARE AVERAGE DATA
LES INDICATIONS POUR DEUX ANNEES CONSECUTIVES (P.E. 1975/76) DONNENT LA MOYENNE DES DEUX ANNEES.

BEC/GCE: BROAD ECONOMIC CATEGORIES - GRANDES CATEGORIES ECONOMIQUE

SITC/CTCI: STANDARD INTERNATIONAL TRADE CLASSIFICATION - CLASSIFICATION TYPE DU COMMERCE INTERNATIONAL

COUNTRY GROUPS/GROUPES DES PAYS: SEE ANNEX 1 - VOIR ANNEXE 1

EC/CE=EUR12: THE INDUSTRIALIZED COUNTRIES' TRADE WITH THE WORLD EXCLUDE S INTRA-EC TRADE
LE COMMERCE DES PAYS INDUSTRIALISES EXCLUT LE COMMERCE INTRA-CE

MR: AVERAGE ANNUAL GROWTH RATE, CALCULATED BY USING A EXPONENTIAL FUNCTION
TAUX DE CROISSANCE ANNUEL MOYEN, CALCULE A L'AIDE D'UNE FONCTION EXPONENTIELLE

VR: CHANGE OF THE AVERAGE DATA OF THE BASIC AND FINAL PERIOD, REFERRING TO ONE YEAR
VARIATION DES VALEURS MOYENS DE LA PERIODE DE BASE ET DE LA PERIODE FINALE, SE REFERANT A UNE ANNEE

SHIFTS/TAUX DE DECALAGE:
QUOTIENT OF THE GROWTH RATE OF THE EC AND THAT OF ALL INDUSTRIALIZED COUNTRIES
QUOTIENT DU TAUX DE CROISSANCE DE LA CE ET CELUI DE L'ENSEMBLE DES PAYS INDUSTRIALISES

UNIT VALUE/VALEURS UNITAIRES: 1000 ECU PER TON - 1000 ECU PAR TONNE

SPECIALIZATION INDEX/INDICE DE SPECIALISATION:
(SPEC INDEX)

TABLE/TABLEAU		LEGEND/LEGENDE
1.4	$\frac{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{P})}{X(\text{TOTAL}, \text{R}, \text{P})} : \frac{X(\text{AGRI}, \text{IC}, \text{P})}{X(\text{TOTAL}, \text{IC}, \text{P})}$	X: IMPORT/IMPORTATION EXPORT/EXPORTATION
1.7	$\frac{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{P})}{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{EX-EC})} : \frac{X(\text{AGRI}, \text{IC}, \text{P})}{X(\text{AGRI}, \text{IC}, \text{W})}$	R: REPORTING COUNTRY/PAYS DECLARANT AGRI: AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES TOTAL: ALL PRODUCTS-SITC 3/TOUS PRODUITS-CTCI 3
2.2	$\frac{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{CL2})}{X(\text{TOTAL}, \text{R}, \text{CL2})} : \frac{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{EX-EC})}{X(\text{TOTAL}, \text{R}, \text{EX-EC})}$	P: PARTNER/PARTENAIRE IC: INDUSTRIALIZED COUNTRIES/PAYS INDUSTRIALISES W: WORLD/MONDE
3.1.3	$\frac{X(\text{I}, \text{R}, \text{P})}{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{P})} : \frac{X(\text{I}, \text{IC}, \text{P})}{X(\text{AGRI}, \text{IC}, \text{P})}$	I: PRODUCT GROUP/GROUPE DE PRODUITS
3.2.3		
3.3.3		CL2: DEVELOPING COUNTRIES/PAYS EN VOIE DE DEVELOPEMENT
4.1.1	$\frac{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{P})}{X(\text{TOTAL}, \text{R}, \text{P})} : \frac{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{CL2})}{X(\text{TOTAL}, \text{R}, \text{CL2})}$	
4.2-4.4	$\frac{X(\text{I}, \text{R}, \text{P})}{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{P})} : \frac{X(\text{I}, \text{R}, \text{CL2})}{X(\text{AGRI}, \text{R}, \text{CL2})}$	

1.1.1
 EC TRADE: ALL PRODUCTS AND AGRICULTURAL PRODUCTS (MIO. ECU)
 ECHANGES CE: TOUS PRODUITS ET PRODUITS AGRICOLES (MIO. ECU)

	EXTRA EC EXTRA CE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PHA
IMPORT/IMPORTATION								
TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS								
1970	62021	24291	5311	3083	4968	8585	2331	746
1975	127625	60950	9519	6389	7716	34952	6038	1214
1980	273404	129486	20201	15124	16284	71125	15773	2529
1981	310552	147000	18321	18607	20344	81636	20056	2331
1982	328380	148638	19604	21808	21907	75034	21831	2638
1983	333543	141959	21097	22328	24583	63962	24813	2991
1984	389755	161232	27614	26433	28645	67976	29990	3957
1985	403333	164344	30002	29306	30218	63203	30776	3917
1986	337144	117922	19111	21145	20361	51045	26722	3209
1980/70 HR %	15.4	17.2	13.4	16.2	12.3	22.3	20.5	13.3
1986/80 HR %	4.8	0.1	4.2	7.8	6.4	-5.6	10.3	8.0
AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES								
1970	18047	8684	2575	1095	3152	1840	1195	604
1975	27155	12627	3927	1174	4882	2778	2245	839
1980	44301	21657	6156	2011	7806	5550	3609	1333
1981	47926	22702	5834	2073	8585	6007	4291	1251
1982	51247	24689	6507	2245	9248	6531	4457	1370
1983	53446	27294	6902	2547	10665	6959	5532	1642
1984	61726	33487	9035	2954	13001	8319	6543	2265
1985	61132	34613	9325	3064	13800	8074	7189	2161
1986	53285	29939	8508	2619	11032	6992	4834	2048
1980/70 HR %	9.9	10.6	10.2	6.9	10.5	12.8	11.6	9.0
1986/80 HR %	4.5	7.9	8.3	6.8	8.7	5.6	8.5	10.9
EXPORT/EXPORTATION								
TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS								
1970	54340	18510	4030	4652	3878	5906	2386	843
1975	116379	48893	8712	12276	8288	18926	5668	1849
1980	213765	92552	16654	21722	13420	39000	10683	4130
1981	263589	122319	20151	26600	16775	53885	13261	4572
1982	282179	128668	19843	28360	15152	64234	13890	5149
1983	298538	127626	17044	30455	12635	66160	13330	4973
1984	351590	137966	18001	33625	14911	69721	16671	5476
1985	378222	139052	19150	34198	15281	66619	18303	6260
1986	343623	118882	16108	28609	14460	56150	18070	5060
1980/70 HR %	14.7	17.5	14.8	16.6	12.8	21.0	16.0	17.9
1986/80 HR %	8.8	3.9	-1.1	5.5	0.1	5.9	9.0	4.7
AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES								
1970	5152	1776	492	457	232	514	157	137
1975	9841	4298	959	1297	446	1468	255	352
1980	20320	10045	2220	2716	1059	3844	614	749
1981	27584	13823	3008	3698	1310	5285	785	1014
1982	26864	13308	3093	3555	1146	5460	761	1189
1983	27747	13078	2696	3748	842	5466	854	975
1984	33304	15593	2864	4612	924	7137	973	1358
1985	34397	15179	3129	4505	921	6396	1089	1565
1986	29363	12245	2379	3138	1103	5291	1383	1106
1980/70 HR %	14.3	18.2	15.8	18.1	15.4	21.8	14.8	18.6
1986/80 HR %	6.5	3.4	0.8	4.0	-2.8	5.9	12.7	8.1

1.1.2
 USA TRADE: ALL PRODUCTS AND AGRICULTURAL PRODUCTS (MIO. ECU)
 ECHANGES E.U.: TOUS PRODUITS ET PRODUITS AGRICOLES (MIO. ECU)

	WORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA	
IMPORT/IMPORTATION									
<u>TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS</u>									
1970	39952	10531	1381	308	4779	3746	3833	243	
1975	77220	31587	6057	1627	9441	12485	7991	375	
1980	175978	84628	14084	6308	21704	35250	24983	721	
1981	241548	110698	16717	6707	29535	49713	36374	929	
1982	256987	108193	16074	5198	33993	48779	44716	1127	
1983	297280	122326	14115	6629	40748	56816	57595	1202	
1984	428019	164330	15112	8123	54957	81399	83034	1416	
1985	465193	164627	13583	7065	57962	82257	89896	1480	
1986	387319	131934	8560	5558	41437	73097	75044	1217	
1980/70	WR %	16.6	23.5	25.3	36.0	16.4	26.2	21.4	12.6
1986/80	WR %	16.1	9.5	-6.8	0.6	14.4	14.2	22.7	10.2
<u>AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES</u>									
1970	7697	4149	714	53	2433	946	1269	203	
1975	9841	5574	797	91	3138	1536	1492	190	
1980	17570	9741	1238	94	6044	2255	3061	333	
1981	22575	12306	1471	143	7348	2989	3990	438	
1982	24011	12357	1409	189	7582	2963	4149	557	
1983	28782	14127	1404	205	8750	3569	4792	456	
1984	37639	19199	1762	236	11963	4988	6622	529	
1985	39941	19768	1718	237	12458	5107	6719	391	
1986	33387	16810	1442	212	10735	4168	5643	364	
1980/70	WR %	10.0	10.1	6.6	7.9	10.8	10.2	10.5	6.7
1986/80	WR %	13.4	11.4	3.6	14.1	12.2	13.1	12.7	0.0
EXPORT/EXPORTATION									
<u>TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS</u>									
1970	42590	13029	1222	1162	5647	5330	4318	152	
1975	84550	31437	2294	3316	12343	14526	10579	746	
1980	149686	57468	3433	4071	24675	23329	23228	851	
1981	201082	79087	5348	5647	33894	31729	31685	998	
1982	209264	80537	5567	6341	29275	37464	29659	1098	
1983	215907	77124	4890	6805	24233	40172	30272	1207	
1984	266055	92642	5605	7971	32050	44704	39110	1858	
1985	266170	91748	6114	7334	34259	40421	41282	1953	
1986	207852	71022	3997	5487	27296	32437	33130	1133	
1980/70	WR %	12.8	15.0	9.7	12.7	14.5	15.4	17.0	17.9
1986/80	WR %	6.6	3.9	2.6	6.1	1.5	6.1	6.9	10.2
<u>AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES</u>									
1970	8073	2560	215	303	616	1511	706	35	
1975	18908	6520	437	1011	1644	3625	2059	391	
1980	32366	12911	914	1457	4129	5025	4900	401	
1981	42537	17313	1392	2125	5768	6912	6437	366	
1982	41628	16292	1376	2138	4113	7273	5419	480	
1983	44698	18502	1311	2595	5302	8765	7212	504	
1984	53004	21480	1667	3091	6037	9964	8379	731	
1985	43190	17854	2037	2452	4909	8174	7197	974	
1986	31533	12483	1084	1939	3262	6151	5280	478	
1980/70	WR %	14.6	16.4	15.0	16.1	18.6	12.6	20.2	23.7
1986/80	WR %	0.7	0.8	5.4	5.6	-1.8	4.6	3.2	10.9

1.1.3

TRADE OF THE EFTA COUNTRIES: ALL PRODUCTS AND AGRICULTURAL PRODUCTS (MIO. ECU)
 ECHANGES AELE: TOUS PRODUITS ET PRODUITS AGRICOLES (MIO. ECU)

	WORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA	
<u>IMPORT/IMPORTATION</u>									
<u>TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS</u>									
1970	23520	2134	452	258	702	651	406	76	
1975	46636	4891	766	453	1021	2603	837	81	
1980	89699	11226	1356	890	2235	6237	1910	119	
1981	99137	11492	1169	1248	2123	6606	2263	111	
1982	107064	11023	1486	1344	2305	5119	2720	144	
1983	112603	10305	1033	1721	2429	4306	2969	136	
1984	129970	11887	1269	1832	2970	4962	3724	207	
1985	140860	12516	1641	1778	3136	5160	3780	181	
1986	139355	10388	931	1370	2660	4836	3657	162	
1980/70	MR %	13.8	16.8	9.6	13.7	12.4	23.3	16.7	3.6
1986/80	MR %	8.2	0.0	-2.1	8.6	5.7	-4.5	12.5	8.4
<u>AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES</u>									
1970	3214	914	171	109	502	167	219	50	
1975	5302	1188	189	153	678	273	256	62	
1980	8416	2113	285	258	1245	455	486	67	
1981	9519	2196	303	295	1264	489	539	72	
1982	10135	2394	322	315	1368	513	620	95	
1983	10397	2551	323	343	1457	539	688	102	
1984	12026	3116	443	387	1757	639	829	149	
1985	12481	3144	417	382	1852	628	852	122	
1986	12647	3127	385	346	1912	609	718	111	
1980/70	MR %	10.0	9.5	6.0	9.3	10.2	11.3	8.8	3.6
1986/80	MR %	7.2	8.0	6.9	5.9	8.6	8.9	8.9	11.5
<u>EXPORT/EXPORTATION</u>									
<u>TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS</u>									
1970	19668	2270	360	539	692	761	456	54	
1975	40567	5982	908	1436	1480	2272	1081	137	
1980	78250	11732	1648	2724	2175	5538	1876	379	
1981	92552	15033	2062	2996	2874	7295	2597	499	
1982	100996	16284	2115	3199	2611	8632	2529	646	
1983	110203	16131	1744	3190	2266	9140	2381	537	
1984	131435	17685	1482	3793	2455	10054	3117	528	
1985	139896	18751	2031	4058	2927	9682	3526	511	
1986	134894	16958	2114	3363	2838	8530	3691	438	
1980/70	MR %	14.7	18.1	16.4	18.1	11.8	22.8	15.4	22.3
1986/80	MR %	10.2	6.0	1.3	5.2	2.8	7.5	10.7	1.0
<u>AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES</u>									
1970	2158	136	22	58	31	39	21	5	
1975	3338	391	71	161	47	118	37	20	
1980	6643	940	209	324	79	336	56	45	
1981	7628	1202	353	347	95	408	79	57	
1982	7738	1175	210	439	89	472	108	54	
1983	8664	1297	215	484	78	540	122	66	
1984	9936	1423	147	550	76	661	159	81	
1985	9962	1267	132	533	89	569	165	69	
1986	9375	919	157	314	118	370	207	59	
1980/70	MR %	12.1	20.2	23.1	17.9	9.1	23.7	10.3	23.7
1986/80	MR %	6.7	0.8	-10.8	3.6	3.5	4.7	22.8	5.7

1.1.4

TRADE OF THE OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES: ALL PRODUCTS AND AGRICULTURAL PRODUCTS
 ECHANGES AUTRES PAYS INDUSTRIALISES: TOUS PRODUITS ET PRODUITS AGRICOLES (MIO. ECU)

	WORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
<u>IMPORT/IMPORTATION</u>								
<u>TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS</u>								
1970	38997	9213	955	177	1903	5819	1435	196
1975	93574	31872	1337	388	3412	25408	4476	362
1980	175966	75751	1936	1010	6676	62238	10335	310
1981	237233	98877	2465	1860	9929	78680	16054	340
1982	244841	101798	2029	1666	9875	81557	17936	378
1983	243328	101444	2169	1842	10356	80212	19495	458
1984	313451	124117	2769	2140	13540	96829	27297	567
1985	316867	118739	2552	2688	12246	91453	26729	544
1986	234548	75711	2327	1242	8749	57248	23721	434
1980/70 WR %	15.3	22.0	6.8	18.0	12.1	25.2	22.3	3.9
1986/80 WR %	6.2	2.0	3.4	5.9	5.7	0.8	15.1	8.9
<u>AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES</u>								
1970	8060	2726	342	61	905	1387	593	126
1975	16199	4732	478	44	1370	2846	1307	125
1980	25383	8629	695	116	1606	5783	1991	214
1981	31711	10019	822	185	2041	6320	2601	249
1982	33304	11168	857	202	2155	7175	2887	263
1983	35386	12506	980	225	2566	7659	3313	299
1984	44993	15806	1209	310	3090	9640	4255	384
1985	43524	16015	1089	345	3114	9406	4492	365
1986	38242	15144	1000	325	2893	9032	4663	316
1980/70 WR %	12.5	13.4	8.1	7.9	6.7	16.5	13.8	6.8
1986/80 WR %	8.0	11.2	7.4	18.5	11.2	9.1	15.5	8.6
<u>EXPORT/EXPORTATION</u>								
<u>TOTAL PRODUCTS/TOTAL PRODUITS</u>								
1970	41807	10680	1549	427	1582	6332	3400	230
1975	86650	28958	3896	1385	4859	17025	7911	679
1980	174555	56994	4430	2785	8276	37264	18555	1223
1981	243172	82321	6660	3890	11882	53878	25752	1459
1982	259903	86075	5442	4947	11154	59844	25150	1545
1983	276785	91311	4450	5158	8387	67007	29168	1520
1984	367024	111458	5273	6142	12143	77135	38913	1905
1985	385688	112563	4979	5253	11990	72574	37530	1981
1986	325793	88215	3788	2862	10540	59446	37534	1728
1980/70 WR %	15.0	17.9	9.5	20.0	16.8	19.5	19.1	17.9
1986/80 WR %	11.9	8.2	-3.8	3.3	3.0	8.4	12.5	6.9
<u>AGRICULTURAL PRODUCTS/PRODUITS AGRICOLES</u>								
1970	7449	1556	196	195	151	844	371	41
1975	13019	3261	309	491	322	1917	617	156
1980	21908	5956	494	808	760	3364	1383	229
1981	28380	8495	678	1094	892	5045	2106	243
1982	31347	9818	712	1329	879	5804	2041	358
1983	30956	9858	679	1278	982	6044	2224	291
1984	37821	12526	764	1756	1168	7880	2921	443
1985	35927	10760	699	1486	1027	6687	2380	373
1986	29295	8041	525	930	815	4943	2064	295
1980/70 WR %	11.2	13.4	9.7	13.9	14.4	13.8	13.8	18.3
1986/80 WR %	5.6	5.9	1.1	4.8	2.8	7.5	6.7	6.7

1.2
 TRADE BALANCE IN AGRICULTURAL PRODUCTS: INDUSTRIALIZED COUNTRIES - LDC (MIO. ECU)
 SOLDE DES ECHANGES AGRICOLES: PAYS INDUSTRIALISES - PVD (MIO. ECU)

	WORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
REPORTING COUNTRIES/PAYS DECLARANTS								
EC/CE								
1970	-12895	-6908	-2084	-638	-2920	-1326	-1037	-468
1975	-17314	-8328	-2968	123	-4437	-1310	-1990	-487
1980	-23981	-11612	-3936	706	-6746	-1706	-2995	-583
1981	-20342	-8879	-2826	1625	-7275	-722	-3506	-237
1982	-24384	-11381	-3414	1310	-8102	-1071	-3696	-180
1983	-25699	-14217	-4207	1201	-9823	-1493	-4678	-667
1984	-28422	-17894	-6171	1658	-12077	-1183	-5570	-907
1985	-26735	-19434	-6196	1440	-12879	-1678	-6101	-596
1986	-23922	-17694	-6129	520	-9929	-1701	-3452	-942
USA/E.U.								
1970	376	-1589	-499	250	-1817	565	-563	-168
1975	9067	946	-360	920	-1494	2089	566	201
1980	14795	3170	-324	1364	-1915	2770	1840	68
1981	19962	5008	-79	1982	-1980	3924	2447	-72
1982	17617	3935	-33	1949	-3470	4310	1271	-77
1983	15916	4375	-93	2390	-3448	5196	2420	48
1984	15365	2281	-95	2856	-5926	4977	1757	202
1985	3249	-1914	319	2215	-7549	3067	478	582
1986	-1854	-4327	-359	1727	-7473	1983	-363	114
EFTA/AELE								
1970	-1056	-779	-149	-51	-471	-128	-198	-45
1975	-1964	-797	-118	8	-631	-156	-219	-42
1980	-1772	-1173	-76	67	-1167	-119	-430	-22
1981	-1890	-994	50	52	-1169	-81	-460	-14
1982	-2397	-1219	-112	124	-1279	-41	-512	-41
1983	-1733	-1254	-108	141	-1379	1	-566	-36
1984	-2089	-1693	-297	163	-1681	22	-670	-68
1985	-2519	-1877	-284	151	-1762	-59	-687	-53
1986	-3273	-2208	-228	-32	-1794	-239	-511	-53
OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES								
1970	-611	-1170	-146	135	-754	-543	-222	-85
1975	-3181	-1470	-169	447	-1048	-929	-690	31
1980	-3475	-2673	-201	692	-845	-2419	-608	15
1981	-3332	-1524	-144	908	-1149	-1274	-495	-6
1982	-1958	-1351	-146	1127	-1276	-1371	-846	95
1983	-4430	-2648	-301	1053	-1584	-1615	-1089	-8
1984	-7172	-3280	-445	1445	-1922	-1760	-1334	59
1985	-7597	-5255	-390	1141	-2088	-2719	-2113	7
1986	-8946	-7103	-475	606	-2078	-4089	-2599	-21

1.3
 PERCENTAGE SHARE OF AGRICULTURAL PRODUCTS IN THE TRADE OF SELECTED INDUSTRIALIZED COUNTRIES
 (EXCLUDING SITC 3)
 PART EN % DES PRODUITS AGRICOLES DANS LE COMMERCE DES DIFFERENTS PAYS INDUSTRIALISES
 (HORS CTCI 3)

		WORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
IMPORT/IMPORTATION									
<u>EC/CE</u>	1970	35	58	55	53	68	52	51	85
	1975/76	32	52	63	37	69	37	35	71
	1980/81	25	42	58	29	62	27	25	57
	1985/86	21	41	66	23	63	23	24	63
VR	1980/70	-3.1	-3.0	0.5	-5.5	-0.9	-6.2	-6.6	-3.8
VR	1986/80	-3.7	-0.9	2.6	-4.4	0.4	-3.4	-1.3	2.0
<u>USA/E.U.</u>	1970	21	48	64	19	65	27	34	84
	1975/76	17	36	55	16	52	19	18	56
	1980/81	14	26	50	9	46	11	14	48
	1985/86	10	17	47	6	35	7	8	28
VR	1980/70	-3.7	-5.8	-2.3	-7.2	-3.3	-7.9	-7.9	-5.2
VR	1986/80	-6.8	-8.4	-1.2	-6.5	-5.1	-9.3	-10.0	-10.0
<u>EFTA/AELE</u>	1970	15	58	50	48	80	43	54	67
	1975/76	13	46	49	43	75	26	31	79
	1980/81	12	39	50	39	68	19	25	69
	1985/86	10	37	63	34	73	15	22	70
VR	1980/70	-2.3	-3.7	0.0	-1.9	-1.5	-7.4	-7.1	0.3
VR	1986/80	-2.8	-1.2	4.8	-2.7	1.3	-5.2	-2.8	0.3
<u>OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES</u>									
	1970	24	48	38	39	59	50	44	74
	1975/76	24	44	50	19	52	43	30	75
	1980/81	21	36	41	21	35	37	22	75
	1985/86	19	35	49	30	38	33	22	77
VR	1980/70	-1.2	-2.7	0.8	-5.8	-4.7	-2.7	-6.6	0.1
VR	1986/80	-1.4	-0.6	3.4	7.2	1.6	-2.8	-0.1	0.6
EXPORT/EXPORTATION									
<u>EC/CE</u>	1970	10	10	12	10	6	9	7	17
	1975/76	9	9	11	10	5	8	5	18
	1980/81	11	12	15	14	8	10	6	21
	1985/86	9	11	16	13	7	10	7	24
VR	1980/70	0.9	1.6	1.9	3.1	2.7	1.3	-1.1	2.3
VR	1986/80	-2.9	-1.2	1.4	-2.0	-2.8	-0.9	3.1	2.9
<u>USA/E.U.</u>	1970	20	20	18	26	11	29	17	23
	1975/76	23	20	21	30	13	24	19	46
	1980/81	22	23	27	38	17	22	21	42
	1985/86	17	19	34	35	14	20	18	48
VR	1980/70	1.2	1.1	3.8	3.6	3.7	-2.4	2.2	5.8
VR	1986/80	-5.8	-3.0	4.7	-1.5	-3.4	-1.8	-3.7	2.7
<u>EFTA/AELE</u>	1970	11	6	6	11	5	5	5	9
	1975/76	9	7	8	12	3	5	3	13
	1980/81	9	8	15	11	3	6	3	12
	1985/86	8	6	7	12	4	5	5	14
VR	1980/70	-1.6	2.8	9.3	0.8	-2.5	1.3	-3.7	2.5
VR	1986/80	-3.6	-5.1	-14.4	0.2	1.0	-2.0	11.2	2.9
<u>OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES</u>									
	1970	18	15	13	46	10	13	11	18
	1975/76	16	10	8	30	8	10	8	20
	1980/81	13	11	11	29	8	9	8	18
	1985/86	10	10	15	31	8	9	6	18
VR	1980/70	-3.5	-3.1	-1.5	-4.3	-1.4	-3.4	-2.9	-0.1
VR	1986/80	-5.3	-1.8	6.1	1.2	0.0	-0.6	-5.2	0.5

1.4
 AGRICULTURAL SPECIALIZATION OF SELECTED INDUSTRIALIZED COUNTRIES WITH LDC
 SPECIALISATION AGRICOLE DES PAYS INDUSTRIALISES AVEC LES PVD
 INDEX OF SPECIALIZATION/INDICE DE SPECIALISATION

		WORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
IMPORT/IMPORTATION									
EC/CE	1970	1.36	1.08	1.02	1.10	1.03	1.24	1.23	1.04
	1975/76	1.35	1.15	1.06	1.10	1.13	1.14	1.32	1.04
	1980/81	1.31	1.20	1.07	1.11	1.20	1.14	1.30	1.00
	1985/86	1.39	1.41	1.08	1.12	1.38	1.37	1.67	1.13
VR	1980/70	-0.4	0.9	0.4	0.1	1.5	-0.7	0.6	-0.3
VR	1986/80	1.2	3.4	0.3	0.2	2.8	3.7	5.1	2.5
USA/E.U.	1970	0.81	0.90	1.18	0.39	0.98	0.63	0.81	1.02
	1975/76	0.74	0.78	0.91	0.46	0.87	0.59	0.69	0.82
	1980/81	0.73	0.73	0.92	0.33	0.88	0.48	0.73	0.84
	1985/86	0.66	0.58	0.78	0.30	0.76	0.42	0.59	0.51
VR	1980/70	-1.0	-2.0	-2.4	-1.7	-0.9	-2.6	-0.9	-1.8
VR	1986/80	-2.1	-4.4	-3.4	-2.0	-2.9	-2.7	-4.2	-9.6
EFTA/AELE	1970	0.58	1.08	0.92	0.99	1.20	1.00	1.29	0.81
	1975/76	0.56	1.02	0.82	1.28	1.24	0.81	1.16	1.16
	1980/81	0.61	1.10	0.92	1.47	1.33	0.81	1.29	1.22
	1985/86	0.67	1.28	1.05	1.63	1.59	0.89	1.53	1.26
VR	1980/70	0.5	0.2	0.0	3.9	0.9	-2.0	0.0	3.9
VR	1986/80	2.1	3.1	2.5	2.0	3.7	1.7	3.5	0.7
OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES									
	1970	0.92	0.90	0.70	0.81	0.88	1.18	1.06	0.91
	1975/76	1.03	0.98	0.84	0.56	0.86	1.33	1.13	1.10
	1980/81	1.08	1.03	0.76	0.79	0.69	1.60	1.12	1.32
	1985/86	1.29	1.23	0.80	1.41	0.84	1.97	1.52	1.39
VR	1980/70	1.5	1.2	0.8	-0.2	-2.4	2.9	0.5	3.7
VR	1986/80	3.5	3.7	1.1	12.3	4.0	4.3	6.3	1.0
EXPORT/EXPORTATION									
EC/CE	1970	0.66	0.71	0.95	0.66	0.68	0.55	0.55	0.96
	1975/76	0.61	0.72	0.98	0.66	0.61	0.60	0.42	0.77
	1980/81	0.76	0.82	0.94	0.75	0.65	0.82	0.45	0.93
	1985/86	0.86	0.88	0.89	0.72	0.65	0.84	0.64	0.92
VR	1980/70	1.4	1.42	-0.07	1.20	-0.39	3.94	-1.89	-0.26
VR	1986/80	2.4	1.42	-1.07	-0.68	0.10	0.51	7.50	-0.24
USA/E.U.	1970	1.33	1.46	1.38	1.73	1.27	1.79	1.39	1.34
	1975/76	1.62	1.66	1.79	1.93	1.41	1.87	1.64	1.95
	1980/81	1.58	1.62	1.67	2.06	1.36	1.81	1.62	1.85
	1985/86	1.52	1.58	1.85	2.04	1.32	1.77	1.66	1.81
VR	1980/70	1.7	1.0	1.8	1.7	0.6	0.1	1.5	3.1
VR	1986/80	-0.7	-0.5	2.2	-0.2	-0.6	-0.4	0.5	-0.4
EFTA/AELE	1970	0.75	0.44	0.46	0.72	0.50	0.32	0.37	0.52
	1975/76	0.62	0.56	0.71	0.77	0.34	0.43	0.28	0.56
	1980/81	0.66	0.57	0.95	0.64	0.28	0.48	0.23	0.52
	1985/86	0.72	0.50	0.38	0.69	0.34	0.46	0.49	0.51
VR	1980/70	-1.1	2.7	7.2	-1.1	-5.4	4.0	-4.5	-0.1
VR	1986/80	1.6	-2.6	-16.5	1.6	4.0	-0.7	16.0	-0.3
OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES									
	1970	1.24	1.07	0.97	3.01	1.08	0.84	0.91	1.03
	1975/76	1.09	0.86	0.66	1.95	0.84	0.81	0.69	0.83
	1980/81	0.90	0.75	0.68	1.56	0.68	0.77	0.62	0.78
	1985/86	0.90	0.78	0.80	1.78	0.79	0.80	0.58	0.69
VR	1980/70	-3.0	-3.3	-3.4	-6.0	-4.3	-0.9	-3.7	-2.6
VR	1986/80	-0.2	0.7	3.5	2.6	3.0	0.8	-1.1	-2.5

1.5
 PERCENTAGE SHARE OF INDUSTRIALIZED COUNTRIES IN THE AGRICULTURAL TRADE OF ALL IND. CNT.
 PART EN % DES DIFFERENTS PAYS INDUSTRIALISES DANS LES ECHANGES AGRICOLES DE TOUS LES P.I.

		HORLD MONDE	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
IMPORT/IMPORTATION									
<u>EC/CE</u>	1970	49	53	68	83	45	42	36	61
	1975/76	46	52	72	80	48	39	40	67
	1980/81	44	50	71	79	46	39	38	65
	1985/86	39	47	75	75	43	34	34	72
VR	1980/70	-0.9	-0.6	0.5	-0.5	0.1	-0.9	0.5	0.6
VR	1986/80	-2.7	-1.3	0.9	-0.9	-1.2	-2.4	-2.3	1.9
<u>USA/E.U.</u>	1970	21	25	19	4	35	22	39	21
	1975/76	18	23	16	6	33	20	29	18
	1980/81	19	25	16	5	37	18	34	20
	1985/86	25	26	13	6	40	21	35	13
VR	1980/70	-0.7	-0.2	-1.5	1.1	0.7	-2.0	-1.2	-0.5
VR	1986/80	5.2	1.4	-3.9	5.5	1.5	3.7	0.5	-8.0
<u>EFTA/AELE</u>	1970	9	6	4	8	7	4	7	5
	1975/76	9	5	4	10	7	3	5	5
	1980/81	9	5	4	11	7	3	5	4
	1985/86	9	5	3	10	7	3	4	4
VR	1980/70	0.0	-1.3	-2.4	2.4	-0.3	-1.8	-2.8	-3.5
VR	1986/80	-0.3	-1.3	-0.8	-1.9	-1.4	-2.3	-2.1	2.5
<u>OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES</u>									
	1970	22	17	9	5	13	32	18	13
	1975/76	27	19	9	4	12	38	25	11
	1980/81	28	21	9	6	10	41	22	12
	1985/86	28	22	9	9	10	42	26	12
VR	1980/70	2.3	2.2	0.0	2.3	-2.3	2.3	2.0	-0.9
VR	1986/80	0.2	1.5	-0.6	8.8	0.5	0.7	3.2	-0.2
EXPORT/EXPORTATION									
<u>EC/CE</u>	1970	23	29	53	45	23	18	13	63
	1975/76	21	30	54	44	18	22	9	43
	1980/81	26	34	56	51	17	30	9	57
	1985/86	29	35	54	50	17	30	13	54
VR	1980/70	1.2	1.3	0.6	1.2	-2.5	5.2	-3.6	-1.0
VR	1986/80	2.3	0.6	-0.8	-0.4	-0.9	0.1	7.9	-0.9
<u>USA/E.U.</u>	1970	35	42	23	30	60	52	56	16
	1975/76	41	44	25	35	64	50	67	37
	1980/81	40	43	25	29	69	40	69	25
	1985/86	34	39	31	29	67	37	63	30
VR	1980/70	1.2	0.1	0.6	-0.5	1.4	-2.6	2.0	4.2
VR	1986/80	-3.5	-2.1	4.3	0.2	-0.8	-1.2	-1.9	3.6
<u>EFTA/AELE</u>	1970	9	2	2	6	3	1	2	2
	1975/76	8	3	4	6	2	2	1	3
	1980/81	8	3	6	5	1	2	1	3
	1985/86	9	3	3	5	2	2	2	3
VR	1980/70	-2.0	2.9	9.6	-0.7	-7.9	6.1	-6.3	3.8
VR	1986/80	2.6	-1.7	-14.0	0.7	6.0	-0.2	17.8	-4.7
<u>OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES</u>									
	1970	33	26	21	19	15	29	30	19
	1975/76	30	22	16	15	16	26	23	17
	1980/81	27	20	13	15	12	28	21	15
	1985/86	29	24	12	16	15	30	22	14
VR	1980/70	-1.8	-2.2	-4.8	-2.3	-1.9	-0.4	-3.1	-2.0
VR	1986/80	1.7	3.2	-0.9	0.9	4.5	1.6	1.1	-2.3

1.6

PERCENTAGE SHARE OF LDC IN THE AGRICULTURAL TRADE OF INDUSTRIALIZED COUNTRIES
 PART EN % DES PYD DANS LE TOTAL DES ECHANGES AGRICOLES DES PAYS INDUSTRIALISES

		CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
	(WORLD))=100						
	(MONDE)							
					CL2 = 100			
IMPORT/IMPORTATION								
EC/CE	1970	48	30	13	36	21	14	7
	1975/76	47	31	9	37	24	17	7
	1980/81	48	27	9	37	26	18	6
	1985/86	56	28	9	38	23	19	7
VR	1980/70	0.0	-0.9	-3.0	0.2	2.0	2.5	-1.7
VR	1986/80	3.2	0.4	-0.9	0.8	-2.2	0.9	2.3
USA/E.U.	1970	54	17	1	59	23	31	5
	1975/76	56	15	2	57	26	27	4
	1980/81	55	12	1	61	24	32	4
	1985/86	50	9	1	63	25	34	2
VR	1980/70	0.2	-3.2	-1.7	0.3	0.4	0.4	-3.1
VR	1986/80	-1.9	-6.8	2.8	0.9	1.3	1.1	-10.0
EFTA/AELE	1970	28	19	12	55	18	24	5
	1975/76	24	16	13	58	22	22	5
	1980/81	24	14	13	58	22	24	3
	1985/86	25	13	12	60	20	25	4
VR	1980/70	-1.6	-3.0	0.7	0.6	1.8	-0.1	-4.9
VR	1986/80	0.8	-1.3	-1.9	0.6	-2.1	1.0	3.0
OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES								
	1970	34	13	2	33	51	22	5
	1975/76	30	10	1	26	60	28	3
	1980/81	33	8	2	20	65	25	2
	1985/86	38	7	2	19	59	29	2
VR	1980/70	-0.3	-4.1	-3.0	-4.9	2.4	1.2	-5.8
VR	1986/80	3.1	-3.8	5.8	-0.3	-1.8	3.6	-2.5
EXPORT/EXPORTATION								
EC/CE	1970	34	28	26	13	29	9	8
	1975/76	42	23	28	10	36	6	8
	1980/81	50	22	27	10	38	6	7
	1985/86	43	20	28	7	43	9	10
VR	1980/70	3.6	-2.2	0.4	-2.6	2.7	-3.9	-0.4
VR	1986/80	-2.9	-1.7	0.7	-5.8	2.2	9.0	5.7
USA/E.U.	1970	32	8	12	24	59	28	1
	1975/76	32	8	15	24	56	31	5
	1980/81	40	8	12	31	40	38	3
	1985/86	41	10	14	27	47	41	5
VR	1980/70	2.3	-0.9	0.0	2.6	-3.8	3.0	6.2
VR	1986/80	0.1	6.2	4.1	-3.0	3.6	1.9	13.5
EFTA/AELE	1970	6	16	43	23	28	15	4
	1975/76	12	19	41	11	32	8	5
	1980/81	15	26	31	8	35	6	5
	1985/86	11	13	39	9	43	17	6
VR	1980/70	8.7	4.9	-3.0	-9.4	1.9	-8.0	2.9
VR	1986/80	-5.5	-12.8	4.4	3.3	4.3	21.9	4.1
OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES								
	1970	21	13	13	10	54	24	3
	1975/76	22	10	14	12	59	22	4
	1980/81	29	8	13	11	58	24	3
	1985/86	29	7	13	10	62	24	4
VR	1980/70	3.1	-4.1	0.5	1.6	0.7	0.1	2.1
VR	1986/80	0.1	-4.3	-0.5	-3.0	1.2	-0.4	1.7

1.7

SPECIALIZATION ON LDC IN AGRICULTURAL TRADE OF SELECTED INDUSTRIALIZED COUNTRIES
 SPECIALISATION ENVERS LES PVD DANS LES ECHANGES AGRICOLES DES DIFFERENTS P. IND.
 INDEX OF REGIONAL SPECIALIZATION/INDICE DE SPECIALISATION REGIONALE

		CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
IMPORT/IMPORTATION								
<u>EC/CE</u>	1970	1.08	1.29	1.58	0.86	0.80	0.69	1.17
	1975/76	1.12	1.38	1.54	0.91	0.76	0.78	1.28
	1980/81	1.12	1.44	1.59	0.92	0.78	0.77	1.31
	1985/86	1.20	1.60	1.62	0.92	0.73	0.74	1.54
VR	1980/70	0.3	1.1	0.1	0.7	-0.3	1.1	1.1
VR	1986/80	1.5	2.2	0.4	0.1	-1.2	-1.0	3.2
<u>USA/E.U.</u>	1970	1.21	0.75	0.16	1.38	0.87	1.54	0.82
	1975/76	1.33	0.68	0.24	1.41	0.84	1.25	0.77
	1980/81	1.27	0.65	0.18	1.51	0.71	1.39	0.79
	1985/86	1.06	0.50	0.23	1.52	0.80	1.33	0.49
VR	1980/70	0.5	-1.3	1.3	0.9	-1.8	-1.0	-0.3
VR	1986/80	-3.6	-5.2	4.2	0.1	2.3	-0.8	-9.2
<u>EFTA/AELE</u>	1970	0.64	0.81	1.50	1.29	0.69	1.20	0.91
	1975/76	0.58	0.72	2.06	1.45	0.69	1.03	0.95
	1980/81	0.56	0.73	2.21	1.45	0.66	1.03	0.72
	1985/86	0.53	0.74	2.14	1.44	0.62	0.99	0.88
VR	1980/70	-1.3	-1.0	3.8	1.1	-0.5	-1.4	-2.2
VR	1986/80	-1.0	0.4	-0.7	-0.1	-1.1	-0.9	3.8
<u>OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES</u>								
	1970	0.76	0.54	0.28	0.78	1.93	1.09	0.78
	1975/76	0.71	0.45	0.20	0.63	1.93	1.29	0.54
	1980/81	0.76	0.43	0.28	0.49	1.94	1.07	0.56
	1985/86	0.81	0.39	0.40	0.46	1.86	1.16	0.52
VR	1980/70	0.0	-2.2	0.1	-4.4	0.1	-0.2	-3.1
VR	1986/80	1.3	-2.1	7.2	-1.0	-0.8	1.6	-1.6
EXPORT/EXPORTATION								
<u>EC/CE</u>	1970	1.31	1.81	1.53	0.76	0.60	0.43	2.13
	1975/76	1.43	1.78	1.44	0.60	0.71	0.30	1.42
	1980/81	1.32	1.67	1.51	0.51	0.89	0.25	1.68
	1985/86	1.22	1.56	1.43	0.47	0.87	0.36	1.56
VR	1980/70	0.1	-0.7	-0.1	-3.7	3.9	-4.8	-2.2
VR	1986/80	-1.6	-1.4	-1.0	-1.5	-0.6	7.2	-1.5
<u>USA/E.U.</u>	1970	1.20	0.55	0.70	1.41	1.22	1.32	0.38
	1975/76	1.08	0.57	0.78	1.44	1.13	1.49	0.83
	1980/81	1.07	0.58	0.67	1.62	0.92	1.62	0.58
	1985/86	1.15	0.80	0.74	1.73	0.96	1.64	0.77
VR	1980/70	-1.1	0.6	-0.5	1.4	-2.6	1.9	4.1
VR	1986/80	1.5	6.5	2.2	1.3	0.8	0.2	5.8
<u>EFTA/AELE</u>	1970	0.24	1.03	2.55	1.34	0.59	0.73	0.99
	1975/76	0.39	1.41	2.07	0.64	0.65	0.38	0.81
	1980/81	0.40	2.00	1.76	3.42	0.81	0.27	1.09
	1985/86	0.32	1.03	1.99	0.61	0.88	0.68	0.93
VR	1980/70	5.0	6.5	-3.5	-10.5	3.1	-8.9	0.9
VR	1986/80	-4.2	-12.5	2.5	7.9	1.5	19.9	-3.0
<u>OTHER INDUSTRIALIZED COUNTRIES/AUTRES PAYS INDUSTRIALISES</u>								
	1970	0.79	0.82	0.75	0.57	1.12	1.15	0.73
	1975/76	0.74	0.74	0.69	0.72	1.19	1.05	0.78
	1980/81	0.76	0.62	0.74	0.59	1.36	1.04	0.74
	1985/86	0.82	0.51	0.66	0.63	1.26	0.94	0.57
VR	1980/70	-0.4	-2.7	-0.1	0.4	1.8	-0.9	0.2
VR	1986/80	1.4	-4.0	-2.2	1.3	-1.5	-2.0	-5.2

2.1
 AGRICULTURAL TRADE OF EC MEMBER STATES WITH LDC
 ECHANGES AGRICOLES DES ETATS MEMBRES DE LA CE AVEC LES PVD

	1970	1975	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1980/70	1986/80
	MIO. ECU										HR %
IMPORT/IMPORTATION											
EC/CE	8684	12627	21657	22702	24689	27294	33487	34613	29939	10.6	7.9
BL	380	521	844	903	1003	1201	1591	1635	1252	9.1	10.6
DK	192	301	595	691	733	839	945	930	933	13.4	8.2
DE	1878	2760	5077	5299	5962	6605	8055	8287	7588	11.7	9.0
GR	120	124	340	200	246	291	379	373	330	12.5	5.8
ES	485	950	1467	1363	1396	1877	2194	2260	2033	12.4	9.1
FR	1613	2180	4045	4203	4484	4910	5576	5524	5157	10.6	5.5
IR	68	109	188	200	208	211	248	251	224	11.5	4.2
IT	1289	1655	2953	2941	3242	3489	4326	5129	3898	9.9	8.3
NL	751	1341	2574	2900	3120	3431	4279	4448	3618	14.5	8.2
PO	189	277	425	540	507	495	756	799	648	6.9	9.1
UK	1720	2407	3149	3463	3790	3946	5140	4979	4259	7.1	7.2
EXPORT/EXPORTATION											
EC/CE	1776	4298	10045	13823	13308	13078	15593	15179	12245	18.2	3.4
BL	78	258	718	941	846	709	1150	967	724	24.6	1.4
DK	106	212	471	596	690	751	867	786	762	16.2	8.3
DE	141	374	1023	1510	1413	1325	1590	1366	1317	21.8	2.4
GR	35	81	243	267	321	372	414	309	191	22.5	-0.6
ES	100	148	564	689	643	639	876	832	583	20.1	2.8
FR	468	1515	3151	4255	3651	3547	3980	4165	3255	19.0	0.5
IR	19	68	376	568	499	526	586	707	558	34.0	6.6
IT	141	276	641	1165	985	872	1076	1280	1000	15.8	5.9
NL	303	675	1455	2083	2250	2273	2680	2509	2065	16.6	5.9
PO	71	65	90	110	107	156	201	155	121	0.6	8.2
UK	315	628	1314	1638	1902	1909	2174	2101	1670	15.0	4.9
BALANCE/SOLDE (EXPORT-IMPORT)											
EC/CE	-6908	-8328	-11612	-8879	-11381	-14216	-17894	-19434	-17694		
BL	-302	-263	-125	37	-157	-491	-441	-668	-528		
DK	-86	-89	-125	-94	-43	-88	-78	-143	-170		
DE	-1737	-2386	-4055	-3789	-4548	-5280	-6466	-6921	-6272		
GR	-85	-44	-97	67	75	80	35	-64	-140		
ES	-385	-803	-903	-674	-753	-1238	-1318	-1428	-1450		
FR	-1145	-665	-894	53	-833	-1363	-1596	-1360	-1902		
IR	-49	-41	188	368	292	314	339	457	334		
IT	-1148	-1380	-2313	-1776	-2257	-2617	-3250	-3848	-2899		
NL	-449	-667	-1119	-817	-870	-1159	-1599	-1938	-1553		
PO	-118	-212	-336	-430	-400	-339	-555	-645	-527		
UK	-1405	-1780	-1835	-1825	-1888	-2037	-2966	-2877	-2589		

2.2

IMPORTANCE OF AGRICULTURAL PRODUCTS IN THE TRADE OF EC MEMBER STATES WITH LDC (EXCLUDING SITC 3)
 IMPORTANCE DES PRODUITS AGRICOLES DANS LE COMMERCE DES ETATS MEMBRES DE LA CE AVEC LES PVD (HORS CTCI 3)

	SHARE OF AGRICULTURAL PRODUCTS % PART DES PRODUITS AGRICOLES %						INDEX OF SPECIALIZATION INDICE DE SPECIALISATION					
	1970	75/76	80/81	85/86	VR		1970	75/76	80/81	85/86	VR	
					1970/80	1980/86					1970/80	1980/86
	IMPORT/IMPORTATION											
EC/CE	58	52	42	40	-3.0	-0.9	1.65	1.65	1.68	1.94	0.1	2.9
BL	33	34	24	28	-2.8	3.0	1.28	1.37	1.42	1.70	1.0	3.7
DK	74	63	61	54	-1.8	-2.4	2.75	2.63	2.27	2.54	-1.8	2.2
DE	53	44	37	35	-3.4	-0.9	1.73	1.62	1.72	2.07	-0.1	3.8
GR	68	58	44	47	-4.1	1.2	2.64	2.35	1.87	1.99	-3.3	1.3
ES	71	68	57	56	-2.1	-0.4	1.84	1.63	1.38	1.62	-2.7	3.3
FR	66	56	47	43	-3.2	-2.0	1.71	1.74	1.89	2.05	0.9	1.7
IR	74	68	53	37	-3.1	-7.0	1.75	2.12	2.48	2.57	3.4	0.8
IT	62	59	47	43	-2.7	-1.7	1.43	1.40	1.38	1.51	-0.3	1.8
NL	72	63	58	56	-2.0	-0.7	1.70	1.52	1.64	1.96	-0.3	3.6
PO	63	80	76	74	1.8	-0.6	1.50	1.40	1.49	1.45	-0.1	-0.5
UK	54	48	34	33	-4.4	-0.3	1.55	1.78	1.72	2.02	1.0	3.3
	EXPORT/EXPORTATION											
EC/CE	10	9	11	11	1.6	-1.2	1.00	0.99	1.07	1.17	0.7	1.8
BL	8	10	15	11	6.5	-6.0	1.37	1.50	1.57	1.66	1.3	1.1
DK	32	27	30	32	-0.4	1.3	1.00	0.99	1.06	1.12	0.5	1.2
DE	3	3	5	4	4.8	-3.3	0.89	0.89	1.01	1.10	1.3	1.6
GR	39	24	23	24	-4.9	0.2	0.71	0.59	0.68	0.73	-0.5	1.6
ES	20	12	13	12	-4.2	-0.4	0.72	0.65	0.68	0.76	-0.5	2.3
FR	13	13	17	14	3.0	-4.2	1.02	1.04	1.03	1.01	0.1	-0.3
IR	63	56	68	61	0.8	-2.3	1.43	1.82	1.71	2.29	1.7	6.1
IT	6	4	6	6	-1.2	1.2	0.77	0.63	0.82	0.95	0.7	3.0
NL	27	23	29	29	0.6	0.4	1.02	1.08	1.15	1.29	1.2	2.3
PO	25	27	19	20	-2.9	1.2	0.99	1.10	1.05	1.34	0.6	5.1
UK	7	7	8	9	0.1	2.8	0.99	0.95	1.02	1.13	0.3	2.2

2.3

SHARE OF EC MEMBER STATES IN AGRICULTURAL TRADE WITH LDC AND SHARE OF LDC IN THEIR OVERALL AGRICULTURAL TRADE (%)
 PART DES ETATS MEMBRES CE DANS LES ECHANGES AGRICOLES AVEC LES PVD, ET PART DES PVD DANS LE TOTAL DE LEURS
 ECHANGES AGRICOLES (%)

EC/CE	SHARE OF EC COUNTRIES PART DES PAYS CE				VR		SHARE OF LDC PART DES PVD				VR	
	1970	75/76	80/81	85/86	1970/80	1980/86	1970	75/76	80/81	85/86	1970/80	1980/86
	IMPORT/IMPORTATION											
	100	100	100	100	0.0	0.0	48	47	48	56	0.0	3.2
BL	4	4	4	4	-1.0	2.6	46	42	40	54	-1.3	6.2
DK	2	3	3	3	2.6	-0.1	36	40	43	47	1.7	1.9
DE	22	22	23	25	0.8	1.0	49	49	50	60	0.0	3.8
GR	1	1	1	1	-1.2	-2.2	54	37	47	51	-1.3	1.7
ES	6	7	6	7	1.3	0.8	57	47	43	54	-2.7	4.6
FR	19	18	19	17	0.0	-2.3	65	58	60	65	-0.7	1.3
IR	1	1	1	1	1.1	-3.4	44	44	44	42	-0.1	-0.8
IT	15	13	13	14	-1.1	1.0	51	45	45	52	-1.2	3.3
NL	9	11	12	13	3.4	0.3	48	47	52	64	0.8	4.3
PO	2	2	2	2	0.0	0.6	70	39	37	47	-5.9	5.1
UK	20	18	15	14	-2.7	-0.8	36	44	43	50	1.8	2.8
EXPORT/EXPORTATION												
EC/CE	100	100	100	100	0.0	0.0	34	42	50	43	3.6	-2.9
BL	4	6	7	6	4.5	-2.4	49	64	73	69	3.8	-1.1
DK	6	5	4	6	-2.7	4.8	19	23	30	24	4.5	-4.4
DE	8	9	11	10	2.8	-1.6	25	32	38	31	4.0	-4.0
GR	2	2	2	2	0.7	-3.1	22	30	43	37	6.7	-3.0
ES	6	4	5	5	-0.7	-0.4	32	31	42	36	2.8	-3.1
FR	26	33	31	27	1.6	-2.7	51	59	58	50	1.3	-2.9
IR	1	2	4	5	13.3	3.1	21	54	70	62	12.1	-2.5
IT	8	6	8	8	-0.5	1.9	28	30	46	39	4.6	-3.3
NL	17	16	15	17	-1.3	2.4	39	48	55	51	3.3	-1.6
PO	4	1	1	1	-13.9	3.8	53	34	41	39	-2.4	-1.1
UK	18	15	12	14	-3.4	2.1	32	40	47	45	3.7	-0.9

3.1.1

EC TRADE IN AGRICULTURAL PRODUCTS, BY LEVEL OF PROCESSING AND USE (BEC) (MIO. ECU)
 ECHANGES AGRICOLES DE LA CE, PAR NIVEAU DE TRANSFORMATION ET L'UTILISATION (GCE) (MIO. ECU)

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PNA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	12364	5021	789	6414	1910	712	2404	1418	882	538
1980	29875	13390	1392	15024	4686	1269	5487	3469	1940	1192
1986	35835	12751	1877	20968	6904	1735	7624	4292	2574	1941
1980/70 WR %	9.9	10.3	6.3	10.1	10.9	6.4	10.0	10.3	7.8	9.1
1986/80 WR %	4.5	-0.4	5.2	8.2	9.4	7.6	9.0	5.1	10.4	12.2
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	5551	2625	682	2229	665	352	739	414	311	66
1980	13888	6297	1133	6415	1451	613	2256	1968	1650	138
1986	16816	6804	1241	8688	1558	748	3325	2570	2244	95
1980/70 WR %	9.9	9.4	4.6	11.7	8.0	6.5	11.9	18.1	18.5	8.1
1986/80 WR %	4.5	1.4	3.3	7.1	4.3	6.3	8.2	6.5	6.6	-5.3
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	13214	5771	978	6325	2265	344	2345	1252	982	542
1980	33407	15318	1686	16324	5345	599	5933	4059	2900	1205
1986	36917	13230	1953	21591	7062	873	8063	4765	3592	1799
1980/70 WR %	10.3	10.3	5.8	11.1	10.2	6.9	10.8	13.8	11.2	9.1
1986/80 WR %	3.3	-1.8	2.5	7.6	7.7	10.1	8.8	4.7	8.1	10.5
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	4701	1875	493	2318	309	720	798	580	211	62
1980	10355	4369	840	5114	792	1283	1811	1377	690	126
1986	15734	6325	1165	8065	1400	1611	2886	2097	1226	237
1980/70 WR %	8.5	8.9	5.1	8.8	10.2	6.3	9.6	9.5	13.2	7.5
1986/80 WR %	7.7	6.1	7.8	8.8	11.7	5.6	8.4	8.2	10.4	13.1
EXPORT/EXPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	1712	941	317	433	66	198	56	88	39	14
1980	6246	2363	1421	2440	315	1059	140	812	102	139
1986	9916	4752	1604	3498	521	1065	333	1471	488	191
1980/70 WR %	12.6	9.8	13.9	16.4	16.5	15.1	9.5	21.5	11.8	25.7
1986/80 WR %	8.1	12.4	3.0	6.2	9.8	3.0	8.2	9.2	24.0	7.9
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	3271	1775	157	1245	400	245	171	377	106	100
1980	13296	4658	1276	7158	1800	1600	903	2762	474	543
1986	17988	8812	639	8100	1753	2005	752	3356	807	835
1980/70 WR %	14.9	10.5	20.8	18.9	15.8	20.1	16.9	22.4	16.1	18.5
1986/80 WR %	5.4	12.5	-12.4	2.1	-1.2	4.7	-5.5	4.2	8.1	8.5
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	1691	786	266	573	99	262	53	144	24	35
1980	6902	2188	1394	3192	559	1416	148	979	127	188
1986	9275	3703	1449	3861	668	1440	278	1408	390	342
1980/70 WR %	14.2	11.0	15.8	17.3	18.7	16.6	11.1	19.2	20.2	18.0
1986/80 WR %	5.8	9.3	0.9	4.9	5.1	3.8	7.6	7.8	18.6	15.0
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	3292	1929	209	1105	367	181	173	321	121	80
1980	12640	4833	1303	6405	1557	1243	894	2596	450	495
1986	18630	9860	795	7737	1606	1630	808	3420	905	683
1980/70 WR %	14.2	9.9	17.7	18.9	15.1	20.3	16.6	23.4	13.8	20.4
1986/80 WR %	6.5	13.8	-9.6	2.4	-0.9	4.2	-5.6	4.7	9.7	5.4

3.1.2

PERCENTAGE SHARE OF PRODUCT CATEGORIES IN EC AGRICULTURAL TRADE, BY LEVEL OF PROCESSING AND USE (BEC)
PART EN % DES CATEGORIES DE PRODUITS DANS LES ECHANGES AGRICOLES DE LA CE, PAR NIVEAU DE TRANSFORMATION
ET L'UTILISATION (GCE)

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	69	65	52	74	74	65	76	77	74	89
1980/81	68	68	55	68	76	63	68	62	50	89
1985/86	68	67	57	69	80	65	69	60	57	95
VR 1980/70	-0.1	0.5	0.6	-0.8	0.2	-0.3	-1.1	-2.1	-3.7	0.0
VR 1986/80	0.1	-0.6	0.7	0.4	1.0	0.6	0.4	-0.4	2.6	1.3
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	31	34	45	26	26	32	23	22	26	11
1980/81	31	30	40	31	24	31	31	36	50	11
1985/86	31	32	38	30	20	30	30	38	43	5
VR 1980/70	0.2	-1.1	-1.1	1.8	-0.7	-0.5	2.8	4.7	6.3	-0.1
VR 1986/80	-0.2	0.8	-1.4	-0.8	-3.7	-0.2	-0.8	0.8	-2.8	-15.0
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	73	75	65	73	88	31	74	68	82	90
1980/81	75	77	64	74	85	30	75	73	79	90
1985/86	71	69	58	73	83	34	75	70	78	88
VR 1980/70	0.2	0.2	-0.1	0.2	-0.3	-0.3	0.1	0.6	-0.4	0.0
VR 1986/80	-1.2	-2.2	-2.1	-0.3	-0.6	2.3	0.0	-0.8	-0.3	-0.5
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	26	24	33	27	12	66	25	32	18	10
1980/81	24	22	32	25	14	63	24	25	21	10
1985/86	28	30	37	26	17	61	24	28	22	12
VR 1980/70	-0.8	-0.9	-0.2	-0.8	1.6	-0.4	-0.4	-2.0	1.5	-0.2
VR 1986/80	3.4	6.1	3.3	1.0	3.2	-0.7	0.0	2.2	1.2	3.2
EXPORT/EXPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	33	33	66	24	13	43	24	17	25	10
1980/81	32	33	52	25	15	36	15	24	19	19
1985/86	33	32	68	28	23	35	26	27	31	20
VR 1980/70	-0.4	-0.1	-2.3	0.4	1.2	-1.7	-4.6	3.3	-2.4	5.7
VR 1986/80	1.0	-0.8	5.5	2.3	9.0	-0.5	11.5	2.0	9.5	1.2
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	63	63	33	70	81	54	74	73	67	73
1980/81	65	62	47	71	81	62	84	69	75	73
1985/86	62	62	31	67	73	63	73	65	61	74
VR 1980/70	0.2	-0.2	3.4	0.1	-0.1	1.3	1.3	-0.5	1.1	0.0
VR 1986/80	-0.9	0.1	-8.1	-1.2	-2.0	0.4	-2.7	-1.4	-4.1	0.1
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	33	28	56	32	20	57	23	28	15	25
1980/81	35	30	56	32	25	50	18	25	24	25
1985/86	33	25	67	34	31	51	29	26	29	36
VR 1980/70	0.6	0.6	0.0	-0.2	1.9	-1.2	-2.4	-1.2	4.3	-0.3
VR 1986/80	-0.9	-3.1	3.9	1.4	4.8	0.4	9.8	0.8	4.1	7.6
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	64	68	44	62	75	40	75	62	77	58
1980/81	62	65	43	64	71	48	81	69	71	67
1985/86	62	68	31	61	65	47	70	65	62	58
VR 1980/70	-0.4	-0.5	-0.1	0.3	-0.4	1.8	0.7	0.9	-0.8	1.4
VR 1986/80	0.2	1.0	-6.3	-1.0	-1.7	-0.3	-2.8	-1.0	-2.4	-2.9

3.1.3

EC-SPECIALIZATION BY LEVEL OF PROCESSING AND USE OF PRODUCTS (BEC)
 SPECIALISATION-CE PAR NIVEAU DE TRANSFORMATION ET L'UTILISATION DES PRODUITS (GCE)
 INDEX OF SPECIALIZATION/INDICE DE SPECIALISATION

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	1.01	0.97	0.96	0.99	0.95	0.97	1.02	1.05	1.00	0.97
1980/81	1.03	1.00	0.94	0.97	0.99	0.98	1.01	0.90	0.85	0.99
1985/86	1.05	1.02	0.93	0.97	0.99	0.99	0.96	0.90	0.90	1.01
VR 1980/70	0.1	0.3	-0.2	-0.2	0.4	0.1	-0.1	-1.5	-1.5	0.2
VR 1986/80	0.4	0.3	-0.2	-0.1	0.0	0.3	-0.9	0.2	1.0	0.4
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	0.98	1.08	1.04	1.05	1.18	1.06	0.97	0.88	1.03	1.33
1980/81	0.96	1.01	1.07	1.08	1.05	1.04	1.01	1.22	1.23	1.17
1985/86	0.94	0.99	1.10	1.11	1.07	1.03	1.14	1.19	1.19	0.88
VR 1980/70	-0.2	-0.7	0.2	0.3	-1.1	-0.2	0.4	3.2	1.7	-1.2
VR 1986/80	-0.4	-0.4	0.5	0.5	0.2	-0.1	2.6	-0.5	-0.6	-5.4
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	1.10	1.06	0.96	1.04	1.00	0.89	1.10	1.01	1.19	0.98
1980/81	1.17	1.10	0.96	1.14	1.04	0.95	1.22	1.11	1.40	1.02
1985/86	1.25	1.14	1.00	1.20	1.03	1.03	1.24	1.30	1.52	1.04
VR 1980/70	0.6	0.4	0.0	0.8	0.3	0.7	0.9	0.9	1.6	0.4
VR 1986/80	1.3	0.6	0.9	1.1	-0.2	1.6	0.4	3.1	1.7	0.3
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	0.81	0.85	1.07	0.91	0.97	1.06	0.79	0.99	0.60	1.24
1980/81	0.70	0.76	1.06	0.74	0.82	1.02	0.66	0.76	0.49	0.88
1985/86	0.69	0.79	0.98	0.69	0.89	0.99	0.64	0.63	0.45	0.80
VR 1980/70	-1.4	-1.1	-0.1	-2.0	-1.5	-0.4	-1.7	-2.5	-2.0	-3.2
VR 1986/80	-0.4	0.9	-1.6	-1.4	1.6	-0.6	-0.5	-3.6	-1.4	-1.9
EXPORT/EXPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	0.58	0.57	0.91	0.50	0.48	0.79	0.48	0.33	0.36	0.47
1980/81	0.53	0.57	0.72	0.47	0.50	0.70	0.24	0.44	0.26	0.54
1985/86	0.60	0.60	0.84	0.54	0.67	0.71	0.42	0.49	0.42	0.59
VR 1980/70	-0.8	0.0	-2.2	-0.6	0.4	-1.1	-6.3	2.9	-3.1	1.3
VR 1986/80	2.2	1.0	3.1	2.8	6.1	0.3	11.2	1.9	10.5	1.9
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	1.57	1.57	1.26	1.48	1.19	1.27	1.60	1.65	2.39	1.11
1980/81	1.73	1.56	1.76	1.69	1.22	1.37	2.48	1.70	3.59	1.24
1985/86	1.59	1.44	1.77	1.62	1.20	1.38	2.11	1.75	2.70	1.23
VR 1980/70	0.9	-0.1	3.3	1.3	0.2	0.7	4.2	0.3	4.0	1.1
VR 1986/80	-1.6	-1.5	0.1	-0.8	-0.4	0.3	-3.2	0.6	-5.6	-0.2
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	0.53	0.51	0.81	0.55	0.65	0.76	0.40	0.44	0.22	0.66
1980/81	0.56	0.56	0.74	0.55	0.76	0.77	0.28	0.45	0.33	0.55
1985/86	0.60	0.56	0.84	0.60	0.77	0.78	0.42	0.49	0.43	0.71
VR 1980/70	0.5	0.8	-0.9	0.0	1.5	0.2	-3.4	0.3	4.0	-1.7
VR 1986/80	1.2	0.1	2.5	1.7	0.4	0.3	8.4	1.4	5.4	5.3
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	1.76	1.57	1.42	1.65	1.15	1.81	1.92	1.90	2.78	1.17
1980/81	1.77	1.48	1.83	1.69	1.12	1.49	2.64	1.70	2.96	1.38
1985/86	1.59	1.35	1.76	1.65	1.19	1.58	2.51	1.71	2.36	1.34
VR 1980/70	0.0	-0.5	2.5	0.2	-0.3	-1.8	3.0	-1.1	0.6	1.5
VR 1986/80	-2.1	-1.8	-0.8	-0.5	1.1	1.2	-1.0	0.1	-4.4	-0.6

3.1.4

PERCENTAGE SHARE OF LDC BY LEVEL OF PROCESSING AND USE OF PRODUCTS (BEC)
PART EN % DES PVD, PAR NIVEAU DE TRANSFORMATION ET L'UTILISATION DES PRODUITS (GCE)

	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
	EXTRA EC) EXTRA CE)			CL2 = 100					
GOODS/PRODUITS									
IMPORT/IMPORTATION									
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>									
1970	41	6	52	30	11	37	22	14	8
1980/81	47	5	48	30	9	37	24	13	8
1985/86	37	5	58	32	8	38	20	15	9
VR 1980/70	1.3	-2.8	-0.6	0.1	-2.5	-0.2	0.6	-0.5	-0.9
VR 1986/80	-4.6	0.7	3.6	1.1	-0.7	0.8	-3.0	3.1	3.1
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>									
1970	47	12	40	30	16	33	19	14	3
1980/81	45	7	48	21	9	38	31	29	2
1985/86	38	7	54	18	9	39	30	27	1
VR 1980/70	-0.5	-4.7	1.6	-3.3	-5.1	1.2	4.9	7.1	-3.5
VR 1986/80	-3.0	-1.0	2.6	-2.5	-0.2	0.8	-0.6	-1.1	-12.3
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>									
1970	44	7	48	36	5	37	20	16	9
1980/81	47	5	48	31	4	37	25	19	7
1985/86	36	5	59	31	4	39	22	20	8
VR 1980/70	0.7	-3.8	0.0	-1.4	-3.4	0.0	2.4	1.9	-1.9
VR 1986/80	-5.0	-0.8	4.2	0.1	1.7	1.1	-2.6	0.9	2.1
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>									
1970	40	11	49	13	31	34	25	9	3
1980/81	43	8	49	16	24	37	27	15	2
1985/86	40	8	52	18	21	36	26	16	3
VR 1980/70	0.6	-2.9	0.0	1.5	-2.6	0.6	0.7	4.8	-1.1
VR 1986/80	-1.4	0.1	0.8	2.6	-2.5	-0.1	-1.0	1.1	4.5
EXPORT/EXPORTATION									
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>									
1970	55	19	25	15	46	13	20	9	3
1980/81	36	24	40	13	39	6	36	4	5
1985/86	45	18	37	16	35	7	40	10	7
VR 1980/70	-3.9	2.3	4.4	-1.4	-1.6	-7.4	5.7	-6.5	5.0
VR 1986/80	4.2	-5.2	-1.6	4.7	-2.1	2.7	1.8	16.6	4.5
<u>PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)</u>									
1970	54	5	38	32	20	14	30	8	8
1980/81	34	10	54	25	23	12	38	6	8
1985/86	47	4	46	22	26	8	41	8	11
VR 1980/70	-4.5	7.7	3.5	-2.3	1.7	-1.4	2.1	-2.9	-0.4
VR 1986/80	7.1	-15.9	-3.2	-2.5	2.3	-7.2	2.0	5.8	7.1
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>									
1970	46	16	34	17	46	9	25	4	6
1980/81	30	23	45	17	43	6	30	4	6
1985/86	36	18	44	18	42	6	32	8	10
VR 1980/70	-4.1	3.7	2.8	-0.2	-0.7	-4.7	1.7	0.5	-0.5
VR 1986/80	3.7	-4.9	-0.7	1.6	-0.3	2.1	1.6	12.0	12.1
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>									
1970	59	6	34	33	16	16	29	11	7
1980/81	37	10	52	24	20	12	41	6	8
1985/86	52	4	42	21	21	8	46	9	9
VR 1980/70	-4.3	4.6	4.3	-2.9	1.9	-2.2	3.3	-4.9	0.7
VR 1986/80	7.0	-15.1	-4.0	-2.4	1.5	-7.5	2.3	7.4	3.6

3.1.5
 PERCENTAGE SHARE OF THE EC IN THE AGRICULTURAL TRADE OF INDUSTRIALIZED COUNTRIES,
 BY LEVEL OF PROCESSING AND USE (BEC)
 PART EN % DE LA CE DANS LES ECHANGES AGRICOLES DES PAYS INDUSTRIALISES,
 PAR NIVEAU DE TRANSFORMATION ET L'UTILISATION (GCE)

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	49	50	64	52	64	80	46	45	37	60
1980/81	46	47	54	48	70	77	46	35	33	64
1985/86	41	39	54	45	74	75	41	31	31	72
VR 1980/70	-0.7	-0.6	-1.6	-0.7	0.9	-0.4	0.0	-2.4	-1.1	0.7
VR 1986/80	-2.3	-3.7	-0.1	-1.3	0.9	-0.6	-2.1	-2.3	-1.3	2.3
<u>PROCESSEQ/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	48	56	70	55	80	88	44	37	38	82
1980/81	43	47	61	54	75	82	46	47	47	76
1985/86	36	38	63	51	80	78	49	41	41	63
VR 1980/70	-1.1	-1.6	-1.2	-0.3	-0.6	-0.7	0.5	2.3	2.2	-0.7
VR 1986/80	-3.1	-4.4	0.6	-0.8	1.2	-1.0	1.4	-2.9	-2.9	-3.6
<u>IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	53	55	64	55	68	74	50	43	43	60
1980/81	52	52	55	56	74	75	55	43	54	67
1985/86	48	43	58	56	77	78	53	44	52	74
VR 1980/70	-0.3	-0.5	-1.5	0.3	0.8	0.2	1.0	0.0	2.1	1.0
VR 1986/80	-1.4	-3.4	1.0	-0.2	0.7	0.7	-0.8	0.6	-0.6	2.2
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	40	44	71	48	66	88	36	42	22	76
1980/81	31	36	61	37	59	80	30	29	19	57
1985/86	27	30	56	32	67	75	28	22	16	57
VR 1980/70	-2.3	-2.0	-1.5	-2.5	-1.1	-0.9	-1.6	-3.3	-1.5	-2.7
VR 1986/80	-3.0	-3.2	-1.5	-2.7	2.5	-1.4	-1.6	-5.9	-3.6	-0.1
EXPORT/EXPORTATION										
<u>PRIMARY/DE BASE (11+21)</u>										
1970	13	17	40	15	26	36	11	6	5	30
1980/81	14	17	27	16	28	36	4	13	2	31
1985/86	17	20	29	19	37	36	7	15	5	32
VR 1980/70	0.4	-0.1	-3.7	0.7	0.9	0.1	-8.6	8.3	-6.6	0.3
VR 1986/80	4.5	3.7	1.8	3.4	5.3	-0.1	10.2	2.0	19.2	1.0
<u>PROCESSEQ/TRANSFORMES (12+22)</u>										
1970	35	47	55	44	63	57	36	29	30	70
1980/81	44	46	66	57	69	70	43	51	31	70
1985/86	46	49	62	57	65	69	35	53	34	67
VR 1980/70	2.1	-0.2	1.7	2.6	0.8	1.9	1.7	5.6	0.2	0.1
VR 1986/80	0.6	1.1	-1.2	-0.2	-1.2	-0.2	-4.1	0.7	1.9	-1.0
<u>IN INDUSTRIES/ DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)</u>										
1970	12	15	36	16	34	34	9	8	3	41
1980/81	14	17	28	19	43	39	5	14	3	31
1985/86	17	19	29	21	42	39	7	15	5	39
VR 1980/70	1.7	0.8	-2.4	1.3	2.1	1.4	-5.8	5.5	0.3	-2.7
VR 1986/80	3.5	2.8	1.1	2.3	-0.4	-0.2	7.4	1.4	13.7	4.4
<u>IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)</u>										
1970	40	47	62	49	61	82	43	34	35	74
1980/81	45	44	68	57	63	76	46	51	25	78
1985/86	45	46	62	58	64	79	42	52	30	73
VR 1980/70	1.2	-0.6	0.9	1.5	0.3	-0.7	0.5	4.1	-3.0	0.6
VR 1986/80	0.1	0.9	-2.1	0.1	0.4	0.7	-1.9	0.2	3.2	-1.5

3.1.6
 DEVELOPMENT IN EC AGRICULTURAL TRADE, BY LEVEL OF PROCESSING AND USE (BEC),
 COMPARED WITH THAT OF ALL INDUSTRIALIZED COUNTRIES
 EVOLUTION DES ECHANGES AGRICOLES DANS LA CE PAR NIVEAU DE TRANSFORMATION ET L'UTILISATION (GCE)
 PAR RAPPORT A CELLE DE L'ENSEMBLE DES PAYS INDUSTRIALISES
 SHIFTS/TAUX DE DECALAGE

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
PRIMARY/DE BASE (11+21)										
1980/70	0.94	0.96	0.77	0.93	1.14	0.98	1.00	0.77	0.83	1.13
1986/80	0.62	N.S.	0.96	0.83	1.10	0.91	0.78	0.65	0.79	1.28
1986/70	0.82	0.76	0.84	0.85	1.09	0.91	0.88	0.74	0.81	1.13
PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)										
1980/70	0.93	0.85	0.93	1.04	0.99	0.91	1.15	1.27	1.14	1.02
1986/80	0.56	0.23	1.12	0.86	1.30	0.85	1.09	0.68	0.67	N.S.
1986/70	0.82	0.77	0.77	0.96	0.96	0.91	1.06	1.09	1.03	0.49
IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)										
1980/70	0.99	0.96	0.87	1.02	1.13	1.10	1.08	1.00	1.20	1.16
1986/80	0.68	N.S.	1.40	0.96	1.09	1.08	0.89	1.12	0.88	1.31
1986/70	0.91	0.80	0.86	1.00	1.09	1.05	1.05	1.01	1.11	1.15
IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)										
1980/70	0.80	0.81	0.72	0.81	0.96	0.89	0.92	0.72	0.85	0.78
1986/80	0.67	0.61	0.82	0.71	1.26	0.77	0.76	0.54	0.68	0.96
1986/70	0.74	0.76	0.73	0.75	1.00	0.83	0.82	0.68	0.84	0.82
EXPORT/EXPORTATION										
PRIMARY/DE BASE (11+21)										
1980/70	0.94	0.96	0.66	0.98	1.11	0.96	0.50	1.47	0.62	1.02
1986/80	2.84	1.51	N.S.	2.53	2.05	0.80	N.S.	1.54	5.46	1.03
1986/70	1.24	1.07	1.08	1.15	1.24	1.10	0.74	1.47	1.09	1.10
PROCESSED/TRANSFORMES (12+22)										
1980/70	1.15	0.95	1.08	1.19	1.07	1.11	1.15	1.43	1.09	1.04
1986/80	1.12	1.08	N.S.	0.94	N.S.	1.08	N.S.	1.20	1.23	0.97
1986/70	1.16	1.04	1.11	1.11	1.00	1.07	0.88	1.30	1.02	1.05
IN INDUSTRIES/DANS LES INDUSTRIES (111+121+2)										
1980/70	1.06	1.07	0.71	1.07	1.21	1.08	0.59	1.43	1.08	0.83
1986/80	2.94	1.38	N.S.	2.03	0.91	0.88	N.S.	1.45	4.59	1.42
1986/70	1.27	1.13	1.16	1.08	1.09	1.08	0.76	1.32	1.23	1.03
IN HOUSEHOLDS/DANS LES MENAGES (112+122)										
1980/70	1.10	0.92	1.09	1.14	1.04	0.98	1.16	1.31	0.89	1.09
1986/80	1.05	1.08	N.S.	1.08	N.S.	1.22	N.S.	1.10	1.41	0.88
1986/70	1.07	0.97	0.98	1.07	1.03	0.99	0.92	1.18	0.89	1.08

3.2.1

EC TRADE IN HUMAN AND ANIMAL FOOD AND OTHER AGRICULTURAL PRODUCTS (MIO. ECU)
ECHANGES CE: ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE ET AUTRES PRODUITS AGRICOLES (MIO. ECU)

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE										
1970	12808	5361	964	6456	1877	897	2697	1045	925	387
1980	31593	13672	1366	16517	4644	1488	6949	3437	3154	963
1986	40006	13427	1950	24523	6936	1968	10372	4691	4458	1615
1980/70 WR %	10.0	9.7	3.5	11.0	10.9	5.6	11.0	13.8	12.9	10.3
1986/80 WR %	4.9	-0.7	7.8	8.8	9.6	6.4	9.5	6.2	9.5	11.7
HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE										
1970	11689	4873	952	5835	1770	857	2304	962	848	354
1980	28209	12041	1339	14792	4497	1471	5726	3111	2381	908
1986	35586	11912	1908	21663	6861	1925	8183	4329	3182	1596
1980/70 WR %	9.8	9.3	3.4	10.9	11.3	6.0	10.6	13.6	10.4	10.7
1986/80 WR %	5.1	-0.4	7.8	8.8	10.0	6.2	9.2	6.8	9.7	12.6
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE										
1970	1119	487	11	620	107	41	393	83	77	33
1980	3384	1631	27	1725	147	18	1222	327	772	55
1986	4420	1515	42	2861	75	43	2189	362	1276	19
1980/70 WR %	12.3	12.7	9.2	12.0	2.9	-8.8	13.6	15.9	27.5	4.4
1986/80 WR %	3.9	-3.6	8.9	9.1	-11.5	22.1	11.1	-0.7	9.2	-15.7
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE										
1970	5239	2338	552	2229	699	198	455	795	270	217
1980	12709	6248	1277	5140	1512	523	857	2112	455	369
1986	13280	6467	1320	5416	1572	651	659	2301	377	433
1980/70 WR %	9.8	11.0	9.0	9.2	7.9	11.5	7.0	11.2	5.8	6.3
1986/80 WR %	3.2	2.9	0.4	4.3	3.9	7.8	-0.4	4.7	-0.1	8.3
EXPORT/EXPORTATION										
HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE										
1970	4539	2423	390	1655	484	382	211	488	147	135
1980	18644	6357	2507	9666	2192	2538	1011	3717	556	742
1986	26320	12425	2059	11559	2347	2881	1015	5000	1169	1093
1980/70 WR %	14.6	10.4	17.8	18.5	15.9	19.3	15.9	22.0	14.5	18.7
1986/80 WR %	6.1	12.9	-3.8	3.1	0.7	3.6	-3.4	5.5	11.2	8.0
HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE										
1970	4397	2348	355	1623	480	368	205	476	146	134
1980	17969	6076	2359	9419	2163	2474	999	3635	541	737
1986	25282	11958	1937	11115	2313	2688	999	4812	1146	1055
1980/70 WR %	14.6	10.3	18.3	18.4	15.8	19.3	16.1	22.0	14.2	18.6
1986/80 WR %	6.1	13.0	-3.4	2.8	0.7	2.8	-3.5	5.2	11.2	7.4
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE										
1970	143	75	35	32	4	14	6	12	1	0
1980	676	281	148	247	29	65	11	82	15	5
1986	1038	467	122	444	34	194	16	188	23	37
1980/70 WR %	16.8	14.9	11.1	23.4	21.6	18.1	5.4	21.6	31.5	31.4
1986/80 WR %	6.2	8.8	-7.8	10.6	4.0	22.0	2.1	17.0	11.6	51.4
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE										
1970	613	402	88	122	8	75	21	26	10	2
1980	1676	1069	227	379	28	178	48	127	58	7
1986	3044	2114	230	685	31	257	88	292	214	13
1980/70 WR %	11.1	10.6	10.7	11.9	13.0	9.4	8.1	16.6	19.2	14.9
1986/80 WR %	10.7	11.7	3.3	11.2	2.0	9.0	7.2	14.8	22.7	10.7

3.2.2

PERCENTAGE SHARE OF HUMAN AND ANIMAL FOOD AND OTHER AGRICULTURAL PRODUCTS IN EC AGRICULTURAL TRADE
PART EN % DE L'ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE ET DES AUTRES PRODUITS AGRICOLES
DANS LES ECHANGES AGRICOLES DE LA CE

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE										
1970	71	70	64	74	73	82	86	57	77	64
1980/81	73	71	52	77	76	74	89	65	88	72
1985/86	75	67	62	81	81	74	93	67	92	75
VR 1980/70	0.3	0.2	-1.9	0.4	0.4	-0.9	0.4	1.3	1.3	1.1
VR 1986/80	0.5	-1.1	3.3	0.9	1.2	0.0	0.8	0.6	0.9	0.9
HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE										
1970	65	63	63	67	69	78	73	52	71	59
1980/81	65	63	51	68	74	74	71	58	62	68
1985/86	67	61	60	72	80	73	73	62	68	74
VR 1980/70	0.0	-0.1	-1.9	0.2	0.7	-0.6	-0.3	1.0	-1.2	1.4
VR 1986/80	0.6	-0.7	3.3	1.0	1.7	-0.2	0.6	1.3	1.6	1.8
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE										
1970	6	6	1	7	4	4	12	5	6	6
1980/81	8	8	1	9	2	1	18	6	26	4
1985/86	8	7	1	9	1	2	20	5	25	1
VR 1980/70	2.8	2.7	2.4	2.4	-5.2	-13.3	3.7	3.4	14.2	-2.8
VR 1986/80	-1.1	-4.5	4.7	0.5	-18.3	14.1	1.5	-6.2	-0.9	-23.6
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE										
1970	29	30	36	26	27	18	14	43	23	36
1980/81	27	29	48	23	24	26	11	35	12	28
1985/86	25	33	38	19	19	26	7	33	8	25
VR 1980/70	-0.7	-0.5	2.6	-1.2	-1.2	3.4	-2.8	-1.9	-6.1	-2.3
VR 1986/80	-1.3	2.5	-4.2	-3.4	-4.3	0.1	-7.6	-1.1	-8.2	-2.6
EXPORT/EXPORTATION										
HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE										
1970	88	86	82	93	98	84	91	95	94	99
1980/81	92	85	93	96	99	94	95	97	89	99
1985/86	90	86	91	95	99	93	92	95	84	99
VR 1980/70	0.4	-0.1	1.3	0.3	0.1	1.2	0.4	0.2	-0.4	0.0
VR 1986/80	-0.4	0.2	-0.6	-0.3	0.0	-0.4	-0.6	-0.4	-1.2	0.0
HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE										
1970	85	83	74	91	98	80	88	93	93	98
1980/81	88	81	86	94	98	91	93	94	88	98
1985/86	87	83	85	91	97	86	90	91	82	96
VR 1980/70	0.3	-0.2	1.4	0.2	0.0	1.2	0.5	0.2	-0.6	0.0
VR 1986/80	-0.4	0.3	-0.4	-0.6	-0.1	-1.2	-0.6	-0.6	-1.2	-0.6
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE										
1970	3	3	7	2	1	3	3	2	1	0
1980/81	4	4	7	3	1	3	1	2	2	1
1985/86	4	3	6	4	1	6	2	4	2	3
VR 1980/70	3.1	3.4	-0.1	4.5	2.7	-0.6	-6.4	-0.5	9.9	9.2
VR 1986/80	-0.7	-3.5	-3.5	5.7	2.9	16.7	4.6	9.5	-1.0	39.1
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE										
1970	12	14	18	7	2	16	9	5	6	1
1980/81	8	15	7	4	1	6	5	3	11	1
1985/86	10	14	9	5	1	7	8	5	16	1
VR 1980/70	-3.8	0.4	-9.3	-6.1	-3.3	-9.7	-4.8	-3.9	4.9	-4.0
VR 1986/80	4.1	-1.1	7.1	7.9	1.8	5.8	8.2	8.8	8.5	1.6

3.2.3

EC-SPECIALIZATION IN HUMAN AND ANIMAL FOOD AND OTHER AGRICULTURAL PRODUCTS
 SPECIALISATION-CE DANS L'ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE ET AUTRES PRODUITS AGRICOLES
 INDEX OF SPECIALIZATION/INDICE DE SPECIALISATION

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
<u>HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE</u>										
1970	0.99	1.01	1.04	0.99	0.96	1.04	0.98	1.02	0.95	0.94
1980/81	0.98	0.99	1.01	1.01	0.97	1.01	0.98	1.09	0.99	0.96
1985/86	0.97	0.96	1.04	0.99	0.98	1.00	0.99	0.97	0.99	0.97
VR 1980/70	0.0	-0.2	-0.3	0.2	0.1	-0.3	0.1	0.6	0.4	0.2
VR 1986/80	-0.3	-0.5	0.6	-0.5	0.3	-0.3	0.2	-2.3	0.1	0.2
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>										
1970	0.96	0.99	1.04	0.95	0.94	1.04	0.90	0.99	0.90	0.91
1980/81	0.93	0.94	1.01	0.96	0.96	1.01	0.87	1.03	0.79	0.94
1985/86	0.92	0.93	1.04	0.93	0.98	0.99	0.86	0.93	0.80	0.97
VR 1980/70	-0.2	-0.4	-0.3	0.0	0.2	-0.3	-0.4	0.4	-1.3	0.3
VR 1986/80	-0.3	-0.4	0.6	-0.5	0.5	-0.4	-0.1	-2.1	0.3	0.6
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>										
1970	1.50	1.36	1.09	1.57	1.30	1.08	1.84	1.72	2.46	1.43
1980/81	1.71	1.57	1.13	1.81	1.35	1.09	2.01	2.20	2.48	1.43
1985/86	1.85	1.59	1.39	1.91	1.24	1.26	2.14	2.30	2.79	1.18
VR 1980/70	1.3	1.4	0.4	1.4	0.4	0.1	0.8	2.4	0.1	-0.1
VR 1986/80	1.6	0.2	4.1	1.2	-1.8	3.0	1.3	0.9	2.4	-3.7
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE</u>										
1970	1.03	0.97	0.94	1.03	1.14	0.85	1.17	0.97	1.21	1.13
1980/81	1.04	1.02	0.99	0.96	1.12	0.97	1.20	0.87	1.09	1.12
1985/86	1.09	1.08	0.94	1.05	1.08	1.01	1.18	1.07	1.09	1.10
VR 1980/70	0.1	0.5	0.5	-0.7	-0.2	1.3	0.2	-1.0	-0.9	-0.1
VR 1986/80	1.0	1.1	-1.0	1.7	-0.8	0.9	-0.2	4.2	0.0	-0.4
EXPORT/EXPORTATION										
<u>HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE</u>										
1970	1.14	1.15	1.08	1.05	1.02	1.03	1.00	1.10	1.15	1.01
1980/81	1.12	1.12	1.02	1.08	1.01	1.05	0.99	1.11	1.08	1.02
1985/86	1.13	1.14	1.03	1.09	1.01	1.05	0.99	1.11	1.12	1.01
VR 1980/70	-0.2	-0.2	-0.5	0.2	-0.1	0.2	-0.1	0.1	-0.6	0.1
VR 1986/80	0.3	0.2	0.2	0.2	0.1	-0.1	0.0	0.0	0.6	-0.1
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>										
1970	1.16	1.16	1.09	1.06	1.03	1.04	1.00	1.09	1.17	1.01
1980/81	1.13	1.12	1.00	1.07	1.02	1.05	1.02	1.11	1.09	1.02
1985/86	1.14	1.14	1.00	1.09	1.02	1.03	1.03	1.11	1.13	1.00
VR 1980/70	-0.3	-0.4	-0.8	0.2	-0.1	0.1	0.2	0.1	-0.7	0.0
VR 1986/80	0.3	0.4	-0.1	0.3	0.1	-0.3	0.2	0.1	0.7	-0.3
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>										
1970	0.74	0.94	0.99	0.88	0.41	0.83	1.31	1.40	0.38	0.93
1980/81	0.95	1.33	1.28	1.24	0.67	1.20	0.39	1.33	0.88	1.40
1985/86	0.90	1.10	1.97	1.10	0.71	1.32	0.36	1.11	0.78	1.74
VR 1980/70	2.4	3.4	2.5	3.3	4.8	3.6	-10.9	-0.5	8.4	4.0
VR 1986/80	-1.0	-3.7	9.1	-2.3	1.3	2.0	-1.3	-3.5	-2.4	4.5
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE</u>										
1970	0.53	0.56	0.75	0.60	0.51	0.87	0.98	0.37	0.34	0.56
1980/81	0.45	0.61	0.77	0.34	0.55	0.55	1.11	0.25	0.61	0.34
1985/86	0.48	0.58	0.76	0.40	0.47	0.64	1.07	0.34	0.65	0.40
VR 1980/70	-1.5	0.9	0.2	-5.3	0.7	-4.3	1.3	-3.6	5.6	-4.6
VR 1986/80	1.2	-1.1	-0.3	3.6	-3.2	3.1	-0.9	6.4	1.3	3.2

3.2.4

PERCENTAGE SHARE OF LDC IN EC TRADE IN HUMAN AND ANIMAL FOOD AND OTHER AGRICULTURAL PRODUCTS
PART EN % DES PVD DANS LES ECHANGES CE D'ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE ET AUTRES PRODUITS

	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
	EXTRA EC)								
) = 100					CL2 = 100			
	EXTRA CE)								
GOODS/PRODUITS									
IMPORT/IMPORTATION									
HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE									
1970	42	8	50	29	14	42	16	14	6
1980/81	45	4	51	27	9	43	22	20	5
1985/86	34	5	61	28	8	44	19	21	6
VR 1980/70	0.6	-5.5	0.1	-0.9	-4.2	0.2	2.9	3.4	-1.0
VR 1986/80	-5.5	3.0	3.7	0.8	-1.8	0.7	-2.5	0.9	2.3
HUMAN FOOD/ALIMENTATION ANIMALE									
1970	42	8	50	30	15	39	16	15	6
1980/81	45	5	51	29	10	39	22	16	6
1985/86	34	5	60	31	9	39	20	18	7
VR 1980/70	0.6	-5.3	0.2	-0.4	-3.7	-0.2	2.9	1.1	-0.4
VR 1986/80	-5.3	2.8	3.6	1.1	-2.1	0.4	-1.9	1.6	3.2
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE									
1970	44	1	55	17	7	63	13	12	5
1980/81	46	1	53	7	1	73	18	50	3
1985/86	32	1	68	3	2	80	12	49	1
VR 1980/70	0.6	-3.9	-0.4	-8.2	-17.9	1.4	3.0	14.3	-6.7
VR 1986/80	-7.3	6.0	4.9	-18.4	12.6	1.8	-8.7	-0.5	-22.3
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE									
1970	45	11	43	31	9	20	36	12	10
1980/81	49	10	40	29	10	17	41	9	7
1985/86	48	9	42	28	12	15	41	7	8
VR 1980/70	0.9	-0.3	-0.5	-0.8	1.5	-1.5	1.3	-2.6	-2.8
VR 1986/80	-0.3	-2.9	1.0	-0.5	2.7	-3.5	0.1	-4.1	3.2
EXPORT/EXPORTATION									
HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE									
1970	53	9	36	29	23	13	30	9	8
1980/81	33	15	52	22	26	10	38	5	8
1985/86	45	9	45	21	27	7	43	8	10
VR 1980/70	-4.6	5.2	3.5	-2.5	1.3	-2.5	2.5	-4.6	-0.7
VR 1986/80	6.7	-9.5	-2.9	-1.4	0.7	-6.0	2.2	8.0	6.0
HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE									
1970	53	8	37	30	23	13	29	9	8
1980/81	32	14	53	23	26	10	39	5	8
1985/86	45	9	45	21	26	7	43	8	10
VR 1980/70	-4.6	5.5	3.5	-2.4	1.4	-2.3	2.6	-4.6	-0.6
VR 1986/80	6.8	-9.3	-3.1	-1.2	0.1	-5.8	2.1	8.2	5.7
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE									
1970	53	25	22	13	44	19	38	4	1
1980/81	35	28	37	9	27	5	30	4	2
1985/86	41	15	44	7	47	3	40	4	9
VR 1980/70	-3.8	1.1	5.0	-3.9	-4.5	-12.7	-2.2	1.1	4.1
VR 1986/80	3.1	-11.8	3.4	-4.3	11.3	-6.7	5.9	2.2	39.1
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE									
1970	66	14	20	7	62	17	21	8	2
1980/81	66	12	22	7	43	15	36	17	2
1985/86	68	8	23	5	40	11	41	28	2
VR 1980/70	0.0	-1.7	1.1	0.7	-3.5	-1.3	5.0	7.4	1.8
VR 1986/80	0.8	-6.7	0.6	-7.2	-1.2	-5.5	3.1	9.7	-0.4

3.2.5

PERCENTAGE SHARE OF THE EC IN TRADE OF INDUSTRIALIZED COUNTRIES IN HUMAN AND ANIMAL FOOD
AND OTHER AGRICULTURAL PRODUCTS
PART EN % DE LA CE DANS LES ECHANGES DES PAYS INDUSTRIALISES D'ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE
ET AUTRES PRODUITS AGRICOLES

	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
GOODS/PRODUITS										
IMPORT/IMPORTATION										
<u>HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE</u>										
1970	48	52	70	52	65	86	44	43	35	58
1980/81	44	47	58	50	69	80	45	42	38	63
1985/86	38	37	60	46	73	75	42	33	34	70
VR 1980/70	-0.9	-1.1	-1.7	-0.4	0.6	-0.8	0.2	-0.3	0.9	0.8
VR 1986/80	-2.9	-4.5	0.7	-1.7	1.2	-1.2	-1.0	-4.6	-2.2	2.1
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>										
1970	47	51	70	50	64	86	41	42	33	56
1980/81	42	44	58	47	68	80	40	40	30	62
1985/86	36	35	60	43	73	75	37	32	27	69
VR 1980/70	-1.1	-1.3	-1.7	-0.5	0.7	-0.8	-0.3	-0.5	-0.8	0.9
VR 1986/80	-2.9	-4.4	0.7	-1.8	1.4	-1.2	-1.3	-4.4	-2.0	2.5
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>										
1970	73	70	73	83	88	89	83	73	90	88
1980/81	76	74	65	90	97	86	92	85	95	93
1985/86	72	61	80	89	92	96	92	79	96	85
VR 1980/70	0.4	0.5	-1.1	0.8	0.9	-0.4	0.9	1.5	0.6	0.5
VR 1986/80	-1.1	-3.8	4.2	-0.1	-0.9	2.1	0.1	-1.5	0.1	-1.9
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE</u>										
1970	50	50	63	54	77	71	53	41	44	70
1980/81	46	48	57	48	80	76	55	34	42	73
1985/86	43	41	54	49	80	77	51	37	37	79
VR 1980/70	-0.8	-0.4	-0.9	-1.3	0.3	0.8	0.3	-1.8	-0.4	0.5
VR 1986/80	-1.7	-3.0	-0.9	0.5	0.2	0.0	-1.4	1.7	-2.2	1.5
EXPORT/EXPORTATION										
<u>HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE</u>										
1970	26	34	48	31	54	46	23	19	14	64
1980/81	29	33	38	36	57	54	17	34	9	58
1985/86	32	39	36	38	55	53	16	34	14	55
VR 1980/70	1.0	-0.3	-2.1	1.5	0.5	1.4	-2.6	5.4	-4.2	-0.9
VR 1986/80	2.6	2.9	-1.0	0.8	-0.7	-0.4	-0.9	0.1	8.6	-0.9
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>										
1970	26	35	48	31	55	47	22	19	15	64
1980/81	29	33	38	36	57	53	18	34	9	58
1985/86	33	39	35	38	55	52	17	34	14	54
VR 1980/70	0.9	-0.4	-2.3	1.5	0.4	1.3	-2.3	5.4	-4.3	-0.9
VR 1986/80	2.6	3.1	-1.4	0.9	-0.7	-0.7	-0.7	0.2	8.7	-1.2
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>										
1970	17	28	44	26	22	37	29	25	5	58
1980/81	24	39	48	42	38	61	7	40	8	79
1985/86	26	37	69	38	39	66	6	34	10	95
VR 1980/70	3.6	3.3	0.9	4.6	5.4	4.8	-13.2	4.7	4.5	3.0
VR 1986/80	1.2	-1.1	7.7	-1.7	0.5	1.6	-2.2	-3.4	5.4	3.6
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE</u>										
1970	12	17	33	18	27	39	22	6	4	35
1980/81	12	18	29	11	31	28	19	8	5	20
1985/86	14	20	26	14	25	32	18	10	8	22
VR 1980/70	-0.3	0.8	-1.3	-4.1	1.3	-3.2	-1.3	1.5	1.8	-5.5
VR 1986/80	3.5	1.5	-1.6	4.2	-3.9	2.8	-1.8	6.4	9.3	2.3

3.2.6
 DEVELOPMENT IN EC TRADE IN HUMAN AND ANIMAL FOOD AND OTHER AGRICULTURAL PRODUCTS,
 COMPARED WITH THAT OF ALL INDUSTRIALIZED COUNTRIES
 EVOLUTION DES ECHANGES CE D'ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE ET AUTRES PRODUITS AGRICOLES
 PAR RAPPORT A CELLE DE L'ENSEMBLE DES PAYS INDUSTRIALISES
 SHIFTS/TAUX DE DECALAGE

GOODS/PRODUITS	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLOC PMA
IMPORT/IMPORTATION										
<u>HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE</u>										
1980/70	0.95	0.91	0.73	1.01	1.12	0.90	1.04	1.02	1.04	1.14
1986/80	0.59	N.S.	1.06	0.80	1.14	0.82	0.87	0.53	0.75	1.26
1986/70	0.81	0.73	0.77	0.90	1.09	0.86	0.94	0.88	0.93	1.11
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>										
1980/70	0.94	0.89	0.73	1.00	1.13	0.91	1.01	1.01	0.90	1.16
1986/80	0.59	N.S.	1.05	0.79	1.16	0.81	0.84	0.56	0.74	1.28
1986/70	0.78	0.70	0.76	0.87	1.10	0.86	0.87	0.88	0.81	1.13
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>										
1980/70	1.03	1.03	0.86	1.09	1.43	N.S.	1.09	1.16	1.03	1.10
1986/80	0.76	N.S.	1.87	0.98	N.S.	1.12	1.01	N.S.	1.01	N.S.
1986/70	1.00	0.91	1.16	1.03	N.S.	1.87	1.05	0.99	1.02	N.S.
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE</u>										
1980/70	0.92	0.96	0.92	0.84	1.07	1.11	1.13	0.81	0.91	1.12
1986/80	0.63	0.47	0.28	1.12	1.00	1.02	N.S.	1.72	N.S.	1.23
1986/70	0.85	0.85	0.87	0.84	0.97	1.03	0.87	0.85	0.88	1.09
EXPORT/EXPORTATION										
<u>HUMAN AND ANIMAL FOOD/ALIMENTATION HUMAINE ET ANIMALE</u>										
1980/70	1.09	1.02	0.79	1.14	1.06	1.09	0.91	1.47	0.83	0.97
1986/80	1.74	1.28	N.S.	1.30	0.51	0.84	N.S.	1.02	3.15	0.94
1986/70	1.18	1.06	1.06	1.08	1.01	1.08	0.75	1.27	0.93	1.02
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>										
1980/70	1.09	1.00	0.80	1.14	1.06	1.08	0.93	1.47	0.82	0.96
1986/80	1.77	1.30	N.S.	1.37	0.49	0.75	N.S.	1.04	3.23	0.90
1986/70	1.17	1.06	1.03	1.08	1.01	1.07	0.76	1.28	0.92	1.01
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>										
1980/70	1.16	1.29	0.65	1.20	1.56	1.32	0.21	1.21	1.44	1.12
1986/80	1.34	0.86	N.S.	0.88	1.29	1.11	0.51	0.81	1.74	1.13
1986/70	1.32	1.13	1.82	1.12	1.40	1.25	0.47	1.18	1.38	1.17
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES D'ORIGINE ANIMALE ET VEGETALE</u>										
1980/70	0.87	0.92	0.81	0.69	1.23	0.75	0.72	1.00	0.99	0.60
1986/80	1.58	1.18	0.76	1.73	0.28	1.59	0.93	1.87	1.93	1.29
1986/70	1.07	1.11	0.83	0.86	0.78	0.80	0.78	1.27	1.39	0.82

3.3.1.1

EC IMPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0) (MIO. ECU)

IMPORTATIONS DE LA CE DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0) (MIO. ECU)

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	313	58	218	38	0	37	1	1	0	0
1980	413	125	230	58	0	57	1	0	0	0
1986	556	218	245	90	0	87	3	1	0	0
1980/70 WR %	3.5	7.8	1.5	5.4	-12.4	5.4	3.7	-4.8	-15.0	-7.1
1986/80 WR %	4.8	8.7	1.9	5.2	17.5	5.0	14.7	14.8	5.0	27.9
01 MEAT/VIANDES										
1970	1297	480	211	604	20	75	485	3	66	7
1980	2136	933	441	758	18	142	516	40	93	5
1986	2390	976	480	915	34	128	699	50	349	5
1980/70 WR %	5.9	7.7	7.5	3.7	-5.0	7.6	2.6	31.7	2.5	-8.3
1986/80 WR %	2.7	1.1	3.9	3.6	18.3	0.8	5.0	0.1	23.1	1.2
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1970	378	343	28	6	0	3	0	1	0	0
1980	507	481	20	3	0	2	0	2	0	0
1986	703	655	18	11	0	6	0	8	3	0
1980/70 WR %	3.0	3.5	-4.5	-1.5	-23.8	2.7	3.7	6.0	41.4	-8.2
1986/80 WR %	4.3	3.6	2.0	25.5	47.9	23.1	-24.0	26.3	10.1	74.5
03 FISH/POISSONS										
1970	479	338	37	102	24	32	17	33	18	2
1980	2131	1170	143	814	165	98	229	277	116	22
1986	4169	2095	297	1773	387	235	392	542	137	102
1980/70 WR %	16.3	13.5	13.8	23.4	20.9	11.7	32.2	24.0	20.1	28.4
1986/80 WR %	11.0	9.7	14.6	12.3	13.4	16.2	8.1	10.3	-0.1	28.3
04 CEREALS/CEREALES										
1970	1986	1371	104	511	17	35	445	18	72	0
1980	3459	3249	17	193	41	13	102	35	5	5
1986	1660	1240	65	349	41	26	128	149	12	1
1980/70 WR %	4.9	7.4	-14.6	-4.8	11.1	-11.2	-7.6	5.6	-23.8	71.2
1986/80 WR %	-10.5	-14.1	25.7	12.6	1.0	17.2	7.7	26.5	12.3	-30.9
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	1896	636	128	1132	161	466	221	387	99	29
1980	5092	1681	200	3209	335	924	869	1292	330	47
1986	7497	2198	338	4952	600	1257	1491	1731	513	64
1980/70 WR %	10.7	9.7	5.4	11.6	8.0	7.7	15.1	14.1	13.9	6.7
1986/80 WR %	6.6	4.6	9.6	7.4	10.8	6.6	10.2	4.4	8.3	3.4
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	444	77	62	301	200	5	64	5	15	0
1980	1088	116	86	886	497	11	245	60	131	17
1986	1318	243	75	996	569	18	131	130	88	38
1980/70 WR %	7.4	4.4	0.5	9.4	8.3	13.4	9.7	25.9	19.2	123.2
1986/80 WR %	3.7	12.6	-1.6	2.6	3.2	6.2	-11.6	17.6	-7.0	16.9
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	1993	40	9	1942	874	4	793	266	426	181
1980	6144	81	33	6028	2856	10	2564	562	1082	613
1986	9682	174	87	9411	4675	23	3891	770	1353	1243
1980/70 WR %	14.4	8.9	12.6	14.5	15.5	12.2	14.6	9.6	11.3	14.5
1986/80 WR %	10.7	15.7	20.8	10.6	12.0	12.8	9.1	9.8	8.9	16.5
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	77	66	1	9	1	2	3	4	3	1
1980	164	103	15	45	1	11	18	21	26	0
1986	308	196	16	94	1	42	20	62	33	0
1980/70 WR %	8.0	4.7	27.9	17.0	-1.4	21.8	18.9	16.9	24.6	-33.8
1986/80 WR %	12.4	11.4	17.4	14.4	8.2	25.8	0.6	19.8	4.0	25.1

3.3.1.2

EC EXPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0) (MIO. ECU)

EXPORTATIONS DE LA CE DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0) (MIO. ECU)

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	51	21	10	19	2	12	2	3	1	1
1980	275	73	23	179	16	51	7	28	5	4
1986	491	254	16	221	9	100	13	70	11	10
1980/70 WR %	16.9	11.8	6.8	23.6	24.2	13.8	10.1	26.8	21.1	21.8
1986/80 WR %	7.9	21.3	2.0	0.6	-11.1	5.8	12.1	15.5	14.2	24.0
01 MEAT/VIANDES										
1970	488	316	59	101	21	20	6	39	15	4
1980	1393	392	309	684	82	208	39	300	20	57
1986	2564	1095	216	1231	192	314	186	435	207	38
1980/70 WR %	9.3	2.4	11.0	19.0	13.2	20.0	15.5	21.3	3.6	34.7
1986/80 WR %	10.1	20.1	-15.0	10.0	14.9	11.5	15.5	5.9	38.4	-7.2
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1970	502	151	20	321	86	66	47	111	24	20
1980	2787	377	298	2098	448	459	417	842	161	154
1986	2931	624	102	2189	382	485	239	1001	237	228
1980/70 WR %	18.6	9.4	32.2	20.7	17.9	21.7	22.4	23.0	19.1	22.9
1986/80 WR %	0.3	8.1	-12.1	-0.3	-3.2	-0.6	-11.3	2.6	5.1	6.4
03 FISH/POISSONS										
1970	202	132	11	59	28	6	17	6	14	3
1980	583	349	51	180	102	19	15	24	9	8
1986	1197	901	64	229	114	39	14	62	18	11
1980/70 WR %	12.5	11.6	18.6	13.0	15.2	14.1	0.2	16.7	-4.5	5.8
1986/80 WR %	12.8	18.1	5.6	2.2	1.3	10.7	-11.7	18.5	10.7	8.8
04 CEREALS/CEREALES										
1970	630	176	79	364	92	120	18	101	14	33
1980	3246	418	781	2012	390	911	78	642	38	168
1986	3859	787	947	2105	544	621	129	775	97	272
1980/70 WR %	15.0	7.6	21.9	15.8	14.7	18.6	15.7	16.8	12.7	17.0
1986/80 WR %	3.8	11.4	3.4	2.4	8.1	-2.6	5.7	3.6	7.2	12.0
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	606	387	86	130	35	38	24	23	13	9
1980	1724	875	295	545	105	147	76	182	30	41
1986	2672	1781	204	682	140	191	60	273	57	58
1980/70 WR %	11.2	8.8	12.2	16.1	11.6	14.7	12.8	24.4	9.2	17.7
1986/80 WR %	8.9	14.1	-3.8	4.3	4.0	7.0	-4.0	8.7	8.4	5.0
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	195	105	3	88	48	15	5	22	4	10
1980	1824	353	324	1146	393	266	17	562	17	84
1986	1480	416	17	1018	257	289	21	572	17	153
1980/70 WR %	22.0	10.4	50.5	27.4	21.2	31.3	17.1	38.1	14.2	25.3
1986/80 WR %	-6.8	4.1	-44.8	-5.8	-13.0	-3.1	-4.1	-1.7	0.8	9.5
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	226	178	8	41	11	13	3	17	4	2
1980	817	590	17	210	25	47	13	122	17	5
1986	1560	1179	70	298	27	69	8	207	33	8
1980/70 WR %	15.8	14.9	8.9	20.1	9.2	16.1	21.9	24.4	20.3	11.6
1986/80 WR %	13.5	14.5	31.8	7.6	2.7	9.9	-9.8	11.4	13.6	12.7
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	124	41	15	69	23	10	14	28	4	7
1980	684	176	25	473	151	62	30	217	15	40
1986	1289	438	48	781	197	148	60	363	51	77
1980/70 WR %	18.4	16.3	5.9	20.7	20.5	19.9	6.0	21.8	14.0	19.4
1986/80 WR %	11.7	17.1	3.4	10.4	6.8	15.5	11.9	11.4	25.6	15.6

3.3.2.1
 PERCENTAGE SHARE OF GROUPS OF FOODSTUFFS IN IMPORTS OF SELECTED FOODSTUFFS (SITC 0)
 PART EN % DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES DANS LE TOTAL DES IMPORTATIONS
 DE CES PRODUITS (CTCI 0)

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	3.1	1.5	26.9	0.7	0.0	5.3	0.0	0.1	0.1	0.0
1980/81	1.7	1.4	18.9	0.5	0.0	5.1	0.0	0.0	0.0	0.0
1985/86	1.8	2.4	15.0	0.4	0.0	4.6	0.0	0.0	0.0	0.0
VR 1980/70	-5.7	-0.8	-3.3	-3.8	-28.6	-0.4	-8.0	-16.6	-18.5	-36.4
VR 1986/80	0.5	11.7	-4.4	-2.7	26.7	-2.3	10.2	10.3	-17.5	48.4
01 MEAT/VIANDES										
1970	13.0	12.3	26.1	11.5	1.4	10.8	20.0	0.4	8.5	2.9
1980/81	8.5	9.2	34.9	5.7	0.4	9.1	9.5	1.7	5.5	0.7
1985/86	7.7	10.7	30.5	4.5	0.6	6.8	8.1	1.1	9.4	0.4
VR 1980/70	-4.0	-2.7	2.8	-6.5	-11.1	-1.6	-6.8	16.0	-4.1	-12.2
VR 1986/80	-1.9	3.1	-2.6	-4.5	6.3	-5.7	-3.3	-7.7	11.3	-12.2
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1970	3.8	8.8	3.4	0.1	0.0	0.4	0.0	0.1	0.0	0.0
1980/81	2.2	5.1	1.6	0.0	0.0	0.2	0.0	0.1	0.0	0.0
1985/86	2.1	6.5	1.3	0.1	0.0	0.4	0.0	0.2	0.0	0.0
VR 1980/70	-5.2	-5.1	-6.8	-12.5	-24.9	-4.4	-15.1	-2.3	32.2	-29.9
VR 1986/80	-0.7	4.8	-5.1	14.3	10.1	13.5	-27.5	17.3	8.1	55.3
03 FISH/POISSONS										
1970	4.8	8.7	4.6	1.9	1.7	4.5	0.7	4.1	2.4	0.6
1980/81	8.8	12.0	11.7	6.2	4.9	7.6	3.9	10.4	4.0	3.3
1985/86	11.5	20.0	16.6	7.3	5.7	10.8	3.8	12.5	2.6	6.4
VR 1980/70	6.0	3.1	9.2	11.7	10.4	5.0	17.7	9.3	5.2	17.6
VR 1986/80	5.6	10.8	7.3	3.2	2.9	7.4	-0.3	3.8	-8.2	14.0
04 CEREALS/CEREALES										
1970	19.9	35.2	12.8	9.7	1.2	5.0	18.4	2.3	9.3	0.0
1980/81	15.6	35.6	1.5	2.1	1.1	1.3	2.9	2.2	0.2	0.6
1985/86	7.1	17.9	3.7	2.4	0.8	1.6	2.8	4.4	0.3	0.1
VR 1980/70	-2.3	0.1	-18.4	-13.5	-0.6	-12.2	-16.2	-0.2	-29.5	42.7
VR 1986/80	-14.6	-12.8	19.3	2.4	-7.1	4.6	-0.6	15.1	4.6	-37.7
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	19.0	16.3	15.8	21.5	11.5	66.6	9.1	48.4	12.8	11.3
1980/81	21.2	16.9	18.1	24.7	9.1	72.3	15.2	51.6	12.8	7.6
1985/86	22.8	22.4	19.9	23.3	9.4	69.1	16.5	47.4	12.5	4.8
VR 1980/70	1.1	0.3	1.3	1.3	-2.2	0.8	4.9	0.6	0.0	-3.8
VR 1986/80	1.5	5.8	1.9	-1.1	0.7	-0.9	1.7	-1.7	-0.5	-8.7
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	4.5	2.0	7.6	5.7	14.2	0.8	2.6	0.6	2.0	0.0
1980/81	4.2	1.2	7.7	6.2	13.3	1.1	3.9	2.1	4.2	2.2
1985/86	3.9	2.2	4.9	4.5	9.5	1.0	1.3	3.3	1.6	2.6
VR 1980/70	-0.5	-4.9	0.0	0.8	-0.7	3.6	3.7	12.6	7.4	95.0
VR 1986/80	-1.9	13.9	-8.4	-6.2	-6.5	-2.2	-20.2	10.1	-17.8	3.2
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	20.0	1.0	1.1	36.9	62.3	0.5	32.7	33.2	54.8	71.7
1980/81	22.6	0.8	2.8	40.2	67.6	0.9	40.5	18.2	37.1	78.3
1985/86	29.0	1.8	4.8	43.3	72.9	1.1	41.5	20.4	39.2	84.2
VR 1980/70	1.2	-2.0	9.1	0.8	0.8	5.2	2.0	-5.6	-3.7	0.8
VR 1986/80	5.1	16.7	11.1	1.5	1.5	3.6	0.5	2.4	1.1	1.5
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	0.8	1.7	0.2	0.2	0.1	0.3	0.1	0.6	0.3	0.2
1980/81	0.7	1.1	0.9	0.4	0.0	1.1	0.3	0.9	0.9	0.0
1985/86	0.9	2.0	1.1	0.4	0.0	2.3	0.2	1.6	0.7	0.0
VR 1980/70	-1.3	-4.1	16.7	6.7	-9.1	14.8	8.9	5.3	10.1	-35.9
VR 1986/80	6.5	12.5	4.4	4.5	-4.2	15.3	-8.8	11.8	-5.2	4.1

3.3.2.2
 PERCENTAGE SHARE OF GROUPS OF FOODSTUFFS IN EXPORTS OF SELECTED FOODSTUFFS (SITC 0)
 PART EN % DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES DANS LE TOTAL DES EXPORTATIONS
 DE CES PRODUITS (CTCI 0)

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	1.6	1.3	3.2	1.6	0.5	3.8	1.6	0.8	0.8	0.7
1980/81	2.2	2.4	0.6	2.7	0.9	3.6	0.9	1.1	1.6	0.5
1985/86	2.4	3.0	0.8	2.2	0.5	3.5	1.7	1.8	1.7	1.0
VR 1980/70	3.1	5.6	-15.2	5.2	4.6	-0.6	-5.5	3.7	7.4	-2.5
VR 1986/80	1.3	5.0	7.1	-3.8	-11.0	-0.5	14.2	9.3	1.2	13.5
01 MEAT/VIANDES										
1970	15.4	19.9	18.0	8.3	5.9	6.4	4.3	10.6	15.6	4.4
1980/81	10.3	11.7	13.3	8.7	4.7	8.6	4.7	10.7	6.3	8.9
1985/86	12.4	14.1	7.2	12.1	8.7	11.9	15.1	11.4	21.6	4.0
VR 1980/70	-3.8	-4.9	-2.9	0.5	-2.1	2.8	0.9	0.1	-8.3	7.1
VR 1986/80	3.8	3.8	-11.7	6.8	13.0	6.7	26.3	1.2	28.1	-14.9
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1970	15.9	9.5	6.2	26.2	24.6	21.1	32.9	30.7	25.5	22.2
1980/81	19.3	10.2	9.3	26.7	24.4	21.5	57.8	28.1	44.5	27.5
1985/86	15.7	8.0	7.8	23.5	19.9	18.8	34.8	25.9	32.1	23.0
VR 1980/70	1.9	0.7	3.9	0.2	-0.1	0.2	5.5	-0.9	5.5	2.1
VR 1986/80	-4.1	-4.8	-3.6	-2.5	-4.0	-2.7	-9.6	-1.6	-6.3	-3.5
03 FISH/POISSONS										
1970	6.4	8.3	3.3	4.8	8.0	1.9	11.9	1.7	15.0	3.9
1980/81	4.1	9.2	1.7	2.5	6.0	1.0	2.3	0.7	2.6	1.2
1985/86	5.9	11.0	2.9	2.5	6.4	1.4	1.5	1.5	2.7	1.2
VR 1980/70	-4.2	1.0	-6.3	-6.2	-2.7	-6.0	-14.4	-7.6	-15.3	-10.5
VR 1986/80	7.6	3.7	11.8	0.3	1.1	7.5	-8.1	14.8	0.4	-0.1
04 CEREALS/CEREALES										
1970	19.9	11.1	24.4	29.7	26.4	38.1	12.8	27.9	14.7	37.6
1980/81	24.4	11.0	40.5	25.3	23.0	37.7	14.3	21.0	19.2	29.9
1985/86	22.8	10.0	56.2	25.9	32.8	31.6	22.2	18.9	13.6	37.2
VR 1980/70	2.0	-0.1	5.0	-1.5	-1.3	-0.1	1.0	-2.7	2.6	-2.2
VR 1986/80	-1.3	-1.9	6.8	0.4	7.4	-3.5	9.2	-2.0	-6.8	4.4
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	19.2	24.4	26.4	10.6	10.0	12.1	16.7	6.4	14.1	9.7
1980/81	11.0	21.7	9.3	6.5	5.5	6.0	9.8	5.6	9.0	6.7
1985/86	13.6	22.5	10.5	7.2	6.3	7.5	9.2	7.1	8.0	5.6
VR 1980/70	-5.1	-1.1	-9.4	-4.5	-5.5	-6.5	-4.9	-1.3	-4.2	-3.5
VR 1986/80	4.2	0.8	2.3	2.0	2.8	4.8	-1.3	4.8	-2.3	-3.3
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	6.2	6.6	0.8	7.2	13.7	4.6	3.4	6.0	4.4	11.6
1980/81	13.3	8.0	13.6	15.8	24.6	13.5	2.0	19.5	3.8	17.7
1985/86	7.1	5.3	0.7	9.8	10.3	9.3	2.2	14.0	2.9	15.4
VR 1980/70	7.6	1.9	30.8	7.8	5.7	10.7	-5.2	11.9	-1.3	4.1
VR 1986/80	-11.8	-8.0	-44.6	-9.1	-16.0	-7.1	2.5	-6.4	-5.3	-2.8
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	7.2	11.2	2.3	3.3	3.2	4.2	1.8	4.7	4.5	1.8
1980/81	5.2	13.9	0.7	2.5	1.3	1.7	1.9	3.7	5.1	0.8
1985/86	7.8	14.7	3.5	3.2	1.4	2.5	1.2	5.2	5.8	0.8
VR 1980/70	-3.1	2.1	-11.1	-2.8	-8.5	-8.2	0.4	-2.2	1.3	-8.2
VR 1986/80	8.6	1.1	38.7	5.0	1.6	7.7	-8.3	7.0	2.3	2.4
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	3.9	2.6	4.5	5.6	6.5	3.3	9.8	7.8	4.2	7.8
1980/81	4.9	4.5	2.5	5.7	8.1	3.1	4.4	6.7	4.1	6.0
1985/86	6.8	5.3	2.8	8.7	12.1	5.4	9.7	9.5	7.9	7.9
VR 1980/70	2.1	5.4	-5.5	0.2	2.2	-0.6	-7.3	-1.4	-0.2	-2.5
VR 1986/80	6.9	3.4	2.3	8.8	8.3	11.9	17.0	7.1	14.0	5.8

3.3.3.1

EC-SPECIALIZATION IN IMPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0)
 SPECIALISATION DE LA CE DANS LES IMPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0)
 INDEX OF SPECIALIZATION/INDICE DE SPECIALISATION

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	1.21	0.70	1.48	0.58	0.40	1.18	0.02	0.68	0.01	1.36
1980/81	1.04	0.63	1.62	1.00	0.31	1.25	0.03	1.07	0.01	0.06
1985/86	0.91	0.73	1.68	0.60	0.15	1.31	0.02	1.00	0.00	0.03
VR 1980/70	-1.4	-1.1	0.9	5.4	-2.5	0.6	2.5	4.4	-6.1	-26.1
VR 1986/80	-2.6	3.0	0.8	-9.9	-13.5	0.9	-5.3	-1.4	-28.8	-9.9
01 MEAT/VIANDES										
1970	0.96	0.76	1.05	1.25	1.21	0.98	1.43	0.41	1.24	1.49
1980/81	0.81	0.60	1.13	1.10	1.22	0.92	1.22	0.74	1.17	0.77
1985/86	0.75	0.60	1.09	0.98	1.19	0.88	1.36	0.22	1.22	0.42
VR 1980/70	-1.6	-2.3	0.7	-1.2	0.1	-0.6	-1.5	5.8	-0.5	-6.1
VR 1986/80	-1.6	0.0	-0.7	-2.3	-0.4	-0.8	2.3	-21.6	0.8	-11.6
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFs										
1970	1.20	1.49	0.97	1.01	1.46	0.86	0.34	1.42	0.04	1.54
1980/81	0.84	1.23	0.57	0.17	0.61	0.52	0.05	0.24	0.11	0.13
1985/86	0.85	1.36	0.55	0.24	0.31	0.60	0.01	0.36	0.10	0.93
VR 1980/70	-3.3	-1.8	-5.0	-15.7	-7.9	-4.7	-16.8	-15.5	8.8	-20.9
VR 1986/80	0.1	2.0	-0.8	6.9	-12.5	2.8	-36.4	8.2	-1.3	48.2
03 FISH/POISSONS										
1970	0.55	0.67	0.90	0.33	0.46	1.08	0.16	0.35	0.23	0.54
1980/81	0.62	0.74	0.96	0.45	0.70	0.87	0.49	0.37	0.21	0.60
1985/86	0.60	0.77	0.78	0.41	0.68	0.79	0.40	0.30	0.11	0.59
VR 1980/70	1.2	1.0	0.6	3.1	4.2	-2.1	11.0	0.6	-1.0	1.0
VR 1986/80	-0.9	0.6	-4.2	-2.1	-0.7	-2.0	-4.0	-3.8	-11.9	-0.4
04 CEREALS/CEREALES										
1970	1.17	1.07	1.18	1.37	1.32	0.98	1.70	0.63	2.26	1.58
1980/81	1.00	0.98	0.60	1.38	1.35	0.66	1.77	1.22	0.50	1.40
1985/86	0.72	0.77	0.87	0.74	1.29	0.73	0.95	1.56	0.55	1.27
VR 1980/70	-1.5	-0.9	-6.2	0.1	0.2	-3.6	0.4	6.5	-13.4	-1.2
VR 1986/80	-6.4	-4.8	7.5	-11.7	-0.9	1.8	-11.7	5.0	2.1	-2.0
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	0.98	1.04	1.09	0.99	1.25	1.05	0.56	1.31	0.59	1.33
1980/81	1.03	1.01	1.10	1.05	1.14	1.06	0.77	1.46	0.58	1.10
1985/86	0.98	1.05	1.09	0.91	1.17	1.07	0.64	1.35	0.50	1.06
VR 1980/70	0.5	-0.3	0.1	0.6	-0.8	0.0	3.0	1.1	-0.1	-1.8
VR 1986/80	-1.1	1.0	-0.2	-2.7	0.5	0.3	-3.5	-1.5	-3.1	-0.8
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	0.50	0.51	0.42	0.48	1.04	0.92	0.21	0.03	0.16	0.00
1980/81	0.51	0.21	0.43	0.62	0.88	0.95	0.31	0.30	0.55	0.51
1985/86	0.84	0.65	0.65	0.90	1.06	0.92	0.26	0.82	0.55	0.73
VR 1980/70	0.1	-7.9	0.2	2.6	-1.6	0.2	3.7	22.7	12.3	80.4
VR 1986/80	10.6	24.7	8.4	7.7	3.7	-0.6	-3.5	22.4	0.0	7.3
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	0.91	0.64	1.01	0.88	0.81	0.61	0.84	1.37	1.05	0.73
1980/81	1.05	0.44	1.25	1.01	0.96	0.76	0.88	1.11	0.97	0.93
1985/86	1.18	0.59	1.28	1.06	0.98	0.79	0.88	1.07	1.07	1.04
VR 1980/70	1.3	-3.5	2.1	1.3	1.6	2.3	0.5	-2.0	-0.7	2.3
VR 1986/80	2.4	6.0	0.5	1.0	0.5	0.8	-0.1	-0.6	2.0	2.3
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	0.82	0.99	1.20	0.94	0.65	0.84	1.08	1.12	1.08	0.93
1980/81	0.56	0.66	1.51	0.69	0.40	0.97	0.98	0.81	0.98	0.04
1985/86	0.51	0.62	1.46	0.64	0.20	0.93	0.58	0.95	0.62	0.03
VR 1980/70	-3.6	-3.8	2.2	-2.9	-4.5	1.4	-0.9	-3.1	-0.9	-25.7
VR 1986/80	-1.8	-1.3	-0.6	-1.8	-13.2	-0.7	-9.9	3.3	-8.6	-5.7

3.3.3.2

EC-SPECIALIZATION IN EXPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0)
 SPECIALISATION DE LA CE DANS LES EXPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0)
 INDEX OF SPECIALIZATION/INDICE DE SPECIALISATION

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	0.87	0.63	1.02	0.98	0.69	1.21	0.42	0.60	0.35	0.79
1980/81	1.22	1.09	1.74	1.08	1.35	1.20	0.58	0.36	1.06	0.80
1985/86	0.98	1.00	2.01	0.89	1.25	1.72	0.38	0.66	0.52	1.28
VR 1980/70	3.3	5.3	5.2	0.9	6.5	0.0	3.3	-4.6	11.1	0.1
VR 1986/80	-4.2	-1.7	3.0	-3.8	-1.5	7.4	-8.1	12.8	-13.2	9.9
01 MEAT/VIANDES										
1970	1.22	1.04	1.31	1.48	0.53	1.76	1.72	2.53	2.89	1.10
1980/81	1.12	0.65	1.78	1.27	0.71	1.29	1.31	1.22	1.06	1.50
1985/86	1.15	0.77	1.93	1.53	1.01	1.62	2.57	1.42	2.11	1.33
VR 1980/70	-0.8	-4.3	3.0	-1.5	2.8	-2.9	-2.6	-6.7	-9.1	3.0
VR 1986/80	0.4	3.3	1.7	3.7	7.4	4.6	14.5	3.0	14.8	-2.4
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFs										
1970	1.86	1.96	1.06	1.90	1.30	1.89	1.69	2.61	2.22	1.22
1980/81	2.48	1.92	1.65	2.22	1.49	1.78	3.87	2.28	4.79	1.52
1985/86	1.93	1.68	1.49	1.82	1.33	1.46	2.40	2.09	2.99	1.42
VR 1980/70	2.8	-0.2	4.3	1.5	1.3	-0.6	8.2	-1.3	7.6	2.1
VR 1986/80	-4.9	-2.5	-2.1	-3.9	-2.3	-4.0	-9.1	-1.8	-9.0	-1.4
03 FISH/POISSONS										
1970	0.73	0.63	0.72	0.98	0.69	1.13	1.36	0.58	2.09	0.73
1980/81	0.56	0.55	1.23	0.69	0.47	0.77	0.90	0.32	0.56	0.56
1985/86	0.54	0.51	1.27	0.74	0.79	1.13	0.44	0.50	0.37	0.66
VR 1980/70	-2.5	-1.2	5.3	-3.3	-3.6	-3.6	-3.9	-5.4	-11.8	-2.5
VR 1986/80	-0.9	-1.5	0.5	1.4	10.7	8.0	-13.2	9.1	-8.1	3.1
04 CEREALS/CEREALES										
1970	0.57	0.47	0.69	0.52	0.71	0.72	0.24	0.44	0.25	0.70
1980/81	0.62	0.41	0.63	0.55	0.62	0.78	0.21	0.54	0.25	0.56
1985/86	0.72	0.53	0.77	0.63	0.77	0.67	0.40	0.53	0.27	0.67
VR 1980/70	0.9	-1.4	-0.9	0.6	-1.3	0.8	-1.2	2.0	0.1	-2.1
VR 1986/80	3.1	5.4	4.1	2.7	4.3	-2.8	13.2	-0.3	1.8	3.6
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	1.60	1.54	1.61	1.53	1.18	1.83	1.30	1.39	1.41	1.41
1980/81	1.12	1.32	1.60	0.98	1.06	0.98	0.84	0.82	0.63	1.46
1985/86	1.27	1.33	1.86	1.03	1.07	1.31	1.24	0.84	0.62	1.42
VR 1980/70	-3.3	-1.5	-0.1	-4.1	-1.0	-5.8	-4.1	-4.9	-7.4	0.3
VR 1986/80	2.4	0.3	3.1	0.9	0.1	6.1	8.1	0.5	-0.3	-0.5
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	1.98	1.40	1.67	2.42	1.63	2.02	2.11	3.03	2.76	1.49
1980/81	2.09	1.07	2.30	1.97	1.61	1.74	0.33	2.33	0.57	1.68
1985/86	2.14	1.64	2.07	2.46	1.70	1.95	1.85	2.81	2.86	1.78
VR 1980/70	0.5	-2.5	3.1	-2.0	-0.1	-1.4	-16.2	-2.5	-13.9	1.1
VR 1986/80	0.4	8.9	-2.1	4.5	1.1	2.3	41.2	3.9	37.9	1.2
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	2.72	2.34	1.78	2.34	1.47	2.02	2.11	3.64	3.92	1.39
1980/81	2.49	2.33	1.43	2.06	1.32	1.76	2.65	2.20	4.02	1.50
1985/86	2.24	2.06	1.94	1.92	1.41	1.72	1.93	2.16	2.75	1.67
VR 1980/70	-0.8	-0.1	-2.1	-1.2	-1.0	-1.3	2.2	-4.7	0.2	0.7
VR 1986/80	-2.0	-2.4	6.3	-1.4	1.3	-0.4	-6.1	-0.3	-7.3	2.1
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	1.54	1.39	1.89	1.33	1.08	1.32	1.26	2.15	1.16	0.84
1980/81	1.99	1.59	1.87	1.65	1.23	1.51	1.24	1.84	1.55	1.34
1985/86	1.79	1.44	1.43	1.65	1.15	1.69	2.15	1.86	1.76	1.18
VR 1980/70	2.5	1.2	-0.1	2.0	1.2	1.3	-0.2	-1.5	2.8	4.6
VR 1986/80	-2.1	-1.9	-5.3	0.1	-1.4	2.2	11.7	0.3	2.7	-2.5

3.3.4.1

PERCENTAGE SHARE OF LOC IN EC IMPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0)

PART EN % DES PVD DANS LES IMPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0)

	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
	EXTRA EC)								
) = 100			CL2 = 100					
)								
SITC/CTCI									
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS									
1970	18.4	69.4	12.2	0.1	97.4	2.4	2.1	1.0	0.1
1980/81	32.1	52.3	15.5	0.0	98.6	1.4	0.6	0.3	0.0
1985/86	40.1	44.0	15.5	0.0	97.1	2.6	1.0	0.1	0.0
VR 1980/70	5.4	-2.7	2.4	-25.6	0.1	-4.9	-11.0	-12.7	-33.5
VR 1986/80	4.6	-3.4	0.0	32.0	-0.3	13.1	10.9	-15.2	60.1
01 MEAT/VIANDES									
1970	37.0	16.3	46.6	3.4	12.5	80.4	0.5	10.9	1.2
1980/81	43.7	19.5	36.7	2.0	15.0	73.2	6.0	19.7	0.7
1985/86	41.4	20.3	37.9	3.7	13.5	77.2	4.5	42.1	0.6
VR 1980/70	1.6	1.7	-2.2	-4.6	1.7	-0.9	27.4	5.8	-5.6
VR 1986/80	-1.1	0.8	0.6	12.8	-2.0	1.1	-5.6	16.4	-3.5
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, EGGS									
1970	90.8	7.3	1.7	4.9	41.0	5.5	15.9	0.1	0.8
1980/81	95.2	3.6	0.8	1.0	72.9	3.8	66.6	14.8	0.1
1985/86	92.4	3.1	1.8	0.9	67.7	0.4	67.5	11.1	0.5
VR 1980/70	0.5	-6.6	-7.3	-14.0	5.6	-3.5	14.6	55.6	-19.6
VR 1986/80	-0.6	-2.9	19.1	-2.4	-1.5	-36.7	0.3	-5.5	42.6
03 FISH/POISSONS									
1970	70.5	7.8	21.4	23.8	30.9	16.6	31.9	17.9	1.5
1980/81	54.6	6.3	38.9	21.8	11.3	27.1	33.2	13.1	2.7
1985/86	51.4	7.4	41.1	22.9	13.3	22.6	30.3	7.3	5.6
VR 1980/70	-2.4	-2.1	5.9	-0.8	-9.1	4.8	0.4	-3.0	5.8
VR 1986/80	-1.2	3.3	1.1	1.0	3.3	-3.6	-1.8	-11.1	15.9
04 CEREALS/CEREALES									
1970	69.0	5.2	25.7	3.2	6.9	87.1	3.5	14.1	0.0
1980/81	92.0	0.5	7.5	14.4	5.6	58.8	20.6	2.3	1.3
1985/86	75.1	2.6	21.9	9.5	6.0	50.2	32.9	2.5	0.1
VR 1980/70	2.8	-20.7	-11.1	15.3	-1.9	-3.7	18.3	-16.0	65.8
VR 1986/80	-4.0	41.8	23.9	-8.0	1.4	-3.1	9.8	2.1	-36.2
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES									
1970	33.5	6.7	59.7	14.2	41.2	19.6	34.2	8.8	2.5
1980/81	32.0	4.0	64.0	10.2	27.3	26.7	41.7	10.5	1.6
1985/86	29.1	4.5	66.4	11.9	26.5	30.4	36.2	10.8	1.3
VR 1980/70	-0.5	-4.8	0.7	-3.1	-3.9	3.0	1.9	1.7	-4.6
VR 1986/80	-1.9	2.0	0.7	3.2	-0.6	2.7	-2.8	0.5	-3.1
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL									
1970	17.3	13.9	67.8	66.4	1.7	21.1	1.6	5.1	0.0
1980/81	11.1	8.5	80.4	59.2	1.6	27.0	6.6	13.7	1.8
1985/86	17.2	6.6	76.0	62.3	1.9	11.9	13.1	7.0	3.7
VR 1980/70	-4.2	-4.6	1.6	-1.1	-0.6	2.4	14.7	9.9	94.4
VR 1986/80	9.3	-5.2	-1.1	1.0	3.4	-15.1	14.7	-12.5	15.5
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE									
1970	2.0	0.5	97.4	45.0	0.2	40.8	13.7	21.9	9.3
1980/81	1.5	0.6	97.9	46.4	0.2	43.7	9.0	18.7	9.9
1985/86	1.8	0.8	97.2	49.6	0.2	41.2	8.4	18.2	12.5
VR 1980/70	-2.9	2.4	0.0	0.3	0.9	0.6	-3.9	-1.5	0.5
VR 1986/80	4.4	7.4	-0.1	1.3	1.2	-1.2	-1.5	-0.5	4.9
09 MISCELLANEOUS/DIVERS									
1970	86.1	1.8	12.1	7.8	19.7	30.0	46.7	27.5	5.8
1980/81	65.3	6.0	28.5	1.5	30.0	35.3	53.3	52.6	0.0
1985/86	63.3	5.9	30.6	1.0	47.1	17.7	66.7	32.2	0.0
VR 1980/70	-2.6	12.3	8.5	-14.5	4.1	1.6	1.3	6.4	-39.6
VR 1986/80	-0.6	-0.4	1.4	-7.1	9.5	-12.9	4.6	-9.3	4.6

3.3.4.2

PERCENTAGE SHARE OF LDC IN EC EXPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0)
 PART EN % DES PVD DANS LES EXPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0)

	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
	EXTRA EC)) = 100					CL2 = 100			
	EXTRA CE)								
SITC/CTCI									
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS									
1970	41.6	20.4	38.0	9.6	61.9	11.7	14.5	3.7	3.0
1980/81	27.8	4.5	67.8	7.0	37.4	2.7	16.2	2.3	1.4
1985/86	49.9	3.6	46.6	4.6	44.6	5.0	33.6	4.5	4.6
VR 1980/70	-3.8	-13.5	5.7	-3.0	-4.7	-13.0	1.0	-4.4	-7.3
VR 1986/80	12.4	-4.2	-7.2	-8.0	3.6	13.1	15.7	14.6	27.4
01 MEAT/VIANDES									
1970	64.8	12.0	20.8	20.4	20.0	6.0	38.1	14.4	3.8
1980/81	29.7	22.7	47.1	12.0	27.9	4.5	47.6	2.8	7.5
1985/86	44.6	6.2	48.2	15.5	27.9	8.2	39.9	10.6	3.5
VR 1980/70	-7.2	6.3	8.1	-4.9	3.2	-2.7	2.2	-14.5	6.7
VR 1986/80	8.5	-22.9	0.5	5.2	0.1	12.7	-3.5	30.6	-14.0
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS									
1970	30.2	4.0	64.1	26.8	20.7	14.5	34.7	7.4	6.1
1980/81	13.8	8.5	77.3	20.2	22.7	18.1	40.4	6.4	7.5
1985/86	20.0	5.3	74.2	18.2	22.8	9.7	46.6	8.1	10.5
VR 1980/70	-7.2	7.4	1.8	-2.7	0.9	2.1	1.5	-1.4	2.0
VR 1986/80	7.6	-9.0	-0.8	-2.0	0.0	-11.6	2.9	4.7	7.0
02 FISH/POISSONS									
1970	65.2	5.3	29.2	47.4	9.9	28.6	10.2	23.7	5.7
1980/81	58.9	7.2	33.6	54.3	11.2	8.0	11.4	4.1	3.6
1985/86	73.5	5.3	21.0	55.0	16.0	4.1	24.7	6.4	5.1
VR 1980/70	-1.0	2.9	1.3	1.3	1.2	-11.5	1.1	-15.4	-4.4
VR 1986/80	4.5	-5.9	-9.0	0.3	7.3	-12.6	16.6	9.1	7.6
04 CEREALS/CEREALES									
1970	27.9	12.6	57.8	25.3	33.0	5.0	27.7	3.8	9.1
1980/81	11.8	29.2	58.1	20.1	42.0	4.7	31.8	2.9	8.6
1985/86	17.2	26.4	56.2	27.3	34.8	5.6	30.9	3.1	15.3
VR 1980/70	-7.9	8.4	0.1	-2.2	2.3	-0.6	1.3	-2.4	-0.6
VR 1986/80	7.8	-2.1	-0.7	6.3	-3.7	3.7	-0.6	1.2	12.3
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES									
1970	63.9	14.1	21.5	26.7	29.2	18.1	17.9	10.1	6.6
1980/81	51.4	14.9	33.3	18.6	25.7	12.5	32.8	5.3	7.4
1985/86	65.1	8.3	26.5	18.8	29.7	8.4	41.3	6.6	8.3
VR 1980/70	-2.1	0.5	4.2	-3.4	-1.2	-3.5	6.0	-6.0	1.1
VR 1986/80	4.8	-11.2	-4.5	0.3	2.9	-7.8	4.7	4.4	2.4
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL									
1970	53.5	1.3	45.1	54.4	16.6	5.5	24.6	4.7	11.6
1980/81	15.7	17.9	66.3	34.4	24.1	1.0	47.5	0.9	8.1
1985/86	29.2	1.1	68.7	22.6	27.0	1.5	60.3	1.8	16.7
VR 1980/70	-11.0	28.0	3.7	-4.3	3.6	-14.7	6.5	-14.2	-3.3
VR 1986/80	13.2	-43.1	0.7	-8.1	2.3	7.4	4.9	13.5	15.5
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE									
1970	78.5	3.3	18.1	27.6	32.3	6.4	41.8	10.3	4.0
1980/81	70.6	2.3	26.9	11.3	19.4	6.4	57.7	8.0	2.2
1985/86	74.0	4.8	20.3	9.3	22.1	2.6	69.6	10.7	2.8
VR 1980/70	-1.0	-3.4	3.9	-8.2	-4.7	0.1	3.1	-2.4	-5.5
VR 1986/80	0.9	15.7	-5.5	-3.8	2.6	-16.8	3.8	6.1	5.2
09 MISCELLANEOUS/DIVERS									
1970	32.7	11.7	55.4	32.8	14.9	20.2	40.9	5.7	10.0
1980/81	24.0	8.9	65.9	31.4	15.2	6.4	45.1	2.8	7.6
1985/86	30.4	4.4	63.9	29.8	17.6	7.3	45.7	5.4	9.7
VR 1980/70	-2.9	-2.5	1.7	-0.4	0.2	-10.3	1.0	-6.6	-2.6
VR 1986/80	4.9	-13.4	-0.6	-1.1	3.0	2.5	0.2	14.1	5.0

3.3.5.1

PERCENTAGE SHARE OF THE EC IN INDUSTRIALIZED COUNTRIES' IMPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0)
PART EN % DE LA CE DANS LES IMPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0)
DES PAYS INDUSTRIALISES

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	58.9	36.3	99.0	30.5	27.2	98.3	1.1	28.9	0.5	83.3
1980/81	46.4	29.5	93.0	49.8	22.0	98.9	1.4	41.4	0.3	3.7
1985/86	35.5	27.8	97.3	27.8	11.1	98.7	1.0	34.1	0.0	2.4
VR 1980/70	-2.3	-2.0	-0.6	4.8	-2.0	0.1	2.6	3.5	-5.7	-25.7
VR 1986/80	-5.2	-1.2	0.9	-11.0	-12.7	-0.1	-6.5	-3.8	-30.4	-8.2
01 MEAT/VIANDES										
1970	46.9	39.4	70.2	65.8	81.8	81.3	64.5	17.3	45.1	91.7
1980/81	36.2	28.0	65.2	54.5	86.9	72.4	55.5	28.6	45.0	50.5
1985/86	29.1	22.8	63.3	45.5	89.0	66.6	58.6	7.5	41.6	30.0
VR 1980/70	-2.5	-3.2	-0.7	-1.8	0.6	-1.1	-1.4	4.9	0.0	-5.5
VR 1986/80	-4.2	-4.0	-0.6	-3.6	0.5	-1.7	1.1	-23.5	-1.5	-9.9
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1970	58.3	76.9	65.0	53.5	98.7	71.8	15.4	60.3	1.6	94.4
1980/81	37.5	57.9	32.7	8.4	43.7	41.0	2.3	9.4	4.1	8.5
1985/86	32.9	51.9	31.6	11.0	23.5	45.1	0.2	12.4	3.4	66.9
VR 1980/70	-4.1	-2.7	-6.3	-16.2	-7.5	-5.2	-16.2	-16.2	9.3	-20.5
VR 1986/80	-2.6	-2.2	-0.7	5.6	-11.7	1.9	-37.1	5.6	-3.5	50.9
03 FISH/POISSONS										
1970	26.9	34.7	60.4	17.3	30.9	89.9	7.4	14.7	8.4	33.3
1980/81	27.7	35.0	55.4	22.5	50.1	68.7	22.4	14.3	8.0	39.3
1985/86	23.1	29.3	44.9	19.0	50.8	59.3	17.2	10.4	3.8	42.2
VR 1980/70	0.3	0.1	-0.8	2.5	4.7	-2.5	11.1	-0.3	-0.6	1.6
VR 1986/80	-3.5	-3.5	-4.1	-3.3	0.3	-2.9	-5.2	-6.1	-13.9	1.4
04 CEREALS/CEREALES										
1970	57.1	55.3	79.1	72.2	89.5	81.2	76.7	26.7	82.5	97.1
1980/81	44.5	46.1	34.8	68.5	96.1	52.4	80.6	47.3	19.2	91.4
1985/86	27.8	29.3	50.2	34.5	96.3	54.8	40.9	53.4	19.0	90.8
VR 1980/70	-2.4	-1.7	-7.5	-0.5	0.7	-4.1	0.5	5.6	-13.0	-0.6
VR 1986/80	-8.9	-8.7	7.6	-12.8	0.0	0.9	-12.7	2.5	-0.3	-0.1
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	47.8	53.7	73.1	52.0	84.5	87.6	25.5	55.4	21.6	82.0
1980/81	46.0	47.2	63.2	52.1	81.5	83.4	35.0	56.4	22.4	72.1
1985/86	38.0	40.3	63.0	42.6	87.2	81.0	27.6	46.2	17.1	75.9
VR 1980/70	-0.4	-1.2	-1.4	0.0	-0.3	-0.5	3.1	0.2	0.4	-1.2
VR 1986/80	-3.7	-3.1	-0.1	-4.0	1.4	-0.6	-4.7	-3.9	-5.3	1.0
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	24.5	26.2	28.4	25.1	70.5	76.7	9.5	1.5	6.0	0.1
1980/81	22.6	10.1	24.9	30.8	62.9	74.7	14.1	11.5	21.2	33.6
1985/86	32.7	24.7	37.4	42.0	79.0	69.1	11.1	28.0	18.9	52.2
VR 1980/70	-0.7	-8.7	-1.3	2.0	-1.1	-0.3	3.8	21.6	12.8	81.4
VR 1986/80	7.7	19.6	8.5	6.4	4.7	-1.5	-4.7	19.4	-2.3	9.2
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	44.6	33.2	67.8	46.6	54.9	50.3	37.7	58.1	38.1	45.1
1980/81	46.6	20.8	72.1	50.1	68.2	60.4	40.2	42.8	37.2	60.7
1985/86	45.9	22.6	74.1	49.5	73.3	60.0	37.7	36.8	36.5	74.4
VR 1980/70	0.4	-4.3	0.6	0.7	2.1	1.8	0.6	-2.9	-0.2	2.9
VR 1986/80	-0.3	1.7	0.5	-0.3	1.5	-0.1	-1.3	-3.0	-0.4	4.1
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	40.1	51.3	80.5	49.7	44.3	69.4	48.8	47.6	39.4	57.0
1980/81	24.8	31.1	86.7	34.5	28.8	76.2	44.8	31.4	37.6	2.7
1985/86	19.8	23.8	84.5	29.6	14.9	70.4	25.1	32.7	21.4	2.2
VR 1980/70	-4.5	-4.7	0.7	-3.4	-4.0	0.9	-0.8	-3.9	-0.5	-25.3
VR 1986/80	-4.4	-5.2	-0.5	-3.0	-12.4	-1.6	-11.0	0.8	-10.7	-4.0

3.3.5.2

PERCENTAGE SHARE OF THE EC IN INDUSTRIALIZED COUNTRIES' EXPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS (SITC 0)
PART EN % DE LA CE DANS LES EXPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES (CTCI 0)
DES PAYS INDUSTRIALISES

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1970	19.6	19.0	44.8	28.8	36.9	54.4	9.4	10.6	4.4	49.4
1980/81	31.2	32.4	64.8	36.4	76.0	61.4	10.1	11.0	9.1	45.2
1985/86	28.1	34.0	70.2	31.0	67.7	86.0	6.4	20.1	6.6	69.2
VR 1980/70	4.5	5.2	3.6	2.2	7.1	1.2	0.7	0.4	7.1	-0.8
VR 1986/80	-2.1	1.0	1.6	-3.2	-2.3	7.0	-8.9	12.9	-6.3	8.9
01 MEAT/VIANDES										
1970	27.6	31.0	57.7	43.7	28.2	79.4	38.8	44.8	36.2	69.4
1980/81	28.8	19.4	66.5	42.9	40.0	65.9	22.6	36.9	9.1	85.2
1985/86	32.8	26.1	67.6	53.1	55.0	80.9	42.4	42.9	26.4	72.2
VR 1980/70	0.4	-4.4	1.4	-0.2	3.4	-1.8	-5.0	-1.8	-12.4	2.0
VR 1986/80	2.7	6.1	0.3	4.4	6.6	4.2	13.4	3.1	23.9	-3.3
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1970	42.0	58.7	46.7	55.9	69.0	85.4	38.0	46.2	27.9	76.9
1980/81	63.4	57.0	61.8	75.0	84.1	90.9	66.9	69.0	41.0	86.5
1985/86	55.3	57.3	52.0	63.5	72.2	72.7	39.7	63.2	37.4	77.3
VR 1980/70	4.0	-0.3	2.7	2.8	1.9	0.6	5.5	3.9	3.7	1.1
VR 1986/80	-2.7	0.1	-3.4	-3.3	-3.0	-4.4	-9.9	-1.7	-1.8	-2.2
03 FISH/POISSONS										
1970	16.5	18.8	31.7	29.0	36.9	51.2	30.7	10.3	26.2	46.2
1980/81	14.3	16.4	46.1	23.4	26.7	39.3	15.6	9.8	4.8	32.0
1985/86	15.3	17.4	44.4	25.8	42.7	56.5	7.4	15.1	4.6	35.7
VR 1980/70	-1.3	-1.3	3.6	-2.0	-3.0	-2.5	-6.2	-0.5	-14.9	-3.4
VR 1986/80	1.3	1.1	-0.8	2.0	9.8	7.5	-14.0	9.2	-0.8	2.2
04 CEREALS/CEREALES										
1970	12.8	14.2	30.4	15.4	37.9	32.3	5.5	7.8	3.1	43.8
1980/81	15.9	12.2	23.5	18.6	35.0	39.6	3.7	16.4	2.2	31.8
1985/86	20.7	18.1	26.8	21.9	41.7	33.5	6.6	16.2	3.4	36.4
VR 1980/70	2.1	-1.4	-2.4	1.9	-0.8	2.0	-3.7	7.3	-3.5	-3.0
VR 1986/80	5.4	8.2	2.7	3.3	3.6	-3.3	12.2	-0.2	9.8	2.7
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1970	36.2	46.0	70.9	45.0	62.9	82.5	29.2	24.6	17.7	88.5
1980/81	28.7	39.2	59.7	33.1	59.9	49.8	14.6	24.7	5.4	82.7
1985/86	36.2	45.3	65.0	35.8	58.1	65.7	20.5	25.4	7.8	77.2
VR 1980/70	-2.2	-1.5	-1.6	-2.9	-0.5	-4.7	-6.4	0.1	-10.7	-0.6
VR 1986/80	4.8	2.9	1.7	1.6	-0.6	5.7	7.1	0.5	7.6	-1.4
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1970	44.6	41.8	73.6	71.4	86.6	91.1	47.4	53.5	34.6	94.0
1980/81	53.5	32.0	85.8	66.5	91.0	89.0	5.7	70.4	4.9	95.3
1985/86	61.0	55.9	72.4	85.6	92.4	97.6	30.6	85.2	35.8	96.6
VR 1980/70	1.7	-2.5	1.5	-0.7	0.5	-0.2	-18.3	2.6	-17.0	0.1
VR 1986/80	2.7	11.8	-3.3	5.2	0.3	1.9	39.9	3.9	48.8	0.3
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1970	61.3	70.0	78.4	69.1	78.2	90.9	47.5	64.3	49.2	87.5
1980/81	63.6	69.2	53.3	69.6	74.6	89.6	45.8	66.4	34.3	85.3
1985/86	64.1	69.9	67.8	67.0	76.5	85.9	31.9	65.5	34.4	90.7
VR 1980/70	0.4	-0.1	-3.6	0.1	-0.4	-0.1	-0.4	0.3	-3.4	-0.2
VR 1986/80	0.2	0.2	4.9	-0.8	0.5	-0.8	-7.0	-0.3	0.1	1.2
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1970	34.7	41.7	83.1	39.2	57.6	59.7	28.4	38.0	14.5	52.9
1980/81	50.9	47.2	69.8	55.6	69.2	77.3	21.4	55.6	13.2	76.4
1985/86	51.2	49.1	49.9	57.6	62.2	84.5	35.5	56.5	22.1	64.2
VR 1980/70	3.7	1.2	-1.7	3.4	1.8	2.5	-2.7	3.7	-0.9	3.6
VR 1986/80	0.1	0.8	-6.5	0.7	-2.1	1.8	10.7	0.3	10.8	-3.4

3.3.6.1
 DEVELOPMENT IN EC IMPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS
 COMPARED WITH THAT OF ALL INDUSTRIALIZED COUNTRIES (SITC 0)
 EVOLUTION DES IMPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES DANS LA CE
 PAR RAPPORT A CELLE DE L'ENSEMBLE DES PAYS INDUSTRIALISES (CTCI 0)
 SHIFTS/TAUX DE DECALAGE

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1980/70	0.61	0.75	0.83	2.09	N.S.	1.00	2.05	N.S.	N.S.	N.S.
1986/80	0.42	0.74	1.55	0.30	0.38	0.97	0.58	0.71	0.19	0.34
1986/70	0.56	0.90	0.91	0.74	N.S.	1.01	0.82	4.27	0.01	N.S.
01 MEAT/VIANDES										
1980/70	0.70	0.67	0.87	0.67	N.S.	0.89	0.61	1.28	0.41	N.S.
1986/80	0.34	0.19	0.83	0.46	1.05	0.30	1.26	0.00	0.94	0.10
1986/70	0.59	0.58	0.88	0.68	1.49	0.86	0.97	0.73	1.18	0.15
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFS										
1980/70	0.41	0.54	N.S.	N.S.	N.S.	0.26	0.25	0.15	0.92	N.S.
1986/80	0.59	0.62	0.73	1.37	1.28	1.09	N.S.	1.30	0.43	1.77
1986/70	0.65	0.75	N.S.	0.30	0.33	0.85	N.S.	0.48	0.93	0.32
03 FISH/POISSONS										
1980/70	1.00	0.98	0.88	1.14	1.38	0.84	1.93	0.96	0.96	0.99
1986/80	0.71	0.70	0.75	0.74	0.97	0.82	0.57	0.57	N.S.	1.04
1986/70	0.93	0.89	0.83	1.04	1.20	0.77	1.33	0.89	0.52	1.17
04 CEREALS/CEREALES										
1980/70	0.70	0.84	N.S.	N.S.	1.10	N.S.	N.S.	2.20	N.S.	1.01
1986/80	N.S.	N.S.	1.38	0.44	0.87	1.28	0.30	1.19	0.81	N.S.
1986/70	N.S.	0.02	0.47	N.S.	1.43	0.55	N.S.	2.01	N.S.	0.91
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1980/70	0.99	0.90	0.79	1.03	1.01	0.96	1.36	1.02	1.05	0.85
1986/80	0.59	0.54	1.00	0.60	1.14	0.91	0.62	0.49	0.54	1.14
1986/70	0.80	0.77	0.87	0.82	1.01	0.92	0.90	0.90	0.79	0.82
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1980/70	1.25	0.40	N.S.	2.01	0.95	1.03	3.03	46.28	5.15	9.13
1986/80	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	0.76	N.S.	N.S.	N.S.	1.62
1980/70	1.32	1.43	N.S.	1.68	1.06	0.89	N.S.	63.15	8.01	3.10
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1980/70	1.06	0.65	0.98	1.08	1.25	1.27	1.02	0.80	1.02	1.32
1986/80	0.96	1.12	1.07	0.97	1.15	0.95	0.85	0.76	0.88	1.44
1980/70	1.02	0.96	1.08	1.04	1.21	1.01	1.03	0.70	1.00	1.36
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1980/70	0.65	0.52	1.07	0.85	N.S.	1.06	0.95	0.78	1.03	N.S.
1986/80	0.69	0.63	1.02	0.79	0.40	0.93	0.05	1.04	0.25	1.10
1980/70	0.70	0.65	0.97	0.83	0.33	1.00	0.65	0.94	0.78	N.S.

3.3.6.2

DEVELOPMENT IN EC EXPORTS OF SELECTED GROUPS OF FOODSTUFFS
 COMPARED WITH THAT OF ALL INDUSTRIALIZED COUNTRIES (SITC 0)
 EVOLUTION DES EXPORTATIONS DE DIFFERENTES CATEGORIES DE PRODUITS ALIMENTAIRES DANS LA CE
 PAR RAPPORT A CELLE DE L'ENSEMBLE DES PAYS INDUSTRIALISES (CTCI 0)
 SHIFTS/TAUX DE DECALAGE

SITC/CTCI	EXTRA EC EXTRA CE	CL1	CL3	CL2	ACP	MED	LA AL	ASIA ASIE	NIC6	LLDC PMA
00 LIVE ANIMALS/ANIMAUX VIVANTS										
1980/70	1.26	1.22	2.12	1.10	1.53	1.07	1.42	1.03	1.53	0.89
1986/80	0.94	1.15	N.S.	0.40	N.S.	N.S.	0.61	N.S.	0.82	1.93
1986/70	1.15	1.27	20.18	1.05	1.39	1.25	0.84	1.19	1.20	1.01
01 MEAT/VIANDES										
1980/70	0.79	0.24	0.94	0.93	1.18	0.80	0.65	0.87	0.19	1.13
1986/80	1.71	1.84	N.S.	1.90	1.93	1.63	1.90	2.20	2.45	N.S.
1986/70	1.16	0.85	1.19	1.11	1.47	1.13	0.73	0.99	0.78	1.08
02 DAIRY PROD., EGGS/PROD. LAITIERS, OEUFs										
1980/70	1.39	0.95	1.37	1.23	1.17	1.05	1.51	1.31	1.57	1.07
1986/80	0.09	1.05	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	0.61	0.76	0.76
1986/70	1.15	1.06	1.03	1.05	1.02	0.93	0.99	1.15	1.12	1.02
03 FISH/POISSONS										
1980/70	0.90	0.87	1.71	0.90	0.92	0.85	0.03	1.14	N.S.	0.57
1986/80	1.15	1.11	0.79	2.64	N.S.	3.34	N.S.	2.04	0.87	1.16
1986/70	0.93	0.86	1.11	1.04	1.27	1.06	N.S.	1.13	0.23	0.92
04 CEREALS/CEREALES										
1980/70	1.08	0.89	0.73	1.12	0.96	1.10	0.78	1.77	0.73	0.81
1986/80	N.S.	2.72	N.S.	N.S.	1.96	N.S.	N.S.	1.21	N.S.	1.25
1986/70	1.42	1.17	1.35	1.14	1.05	1.01	0.94	1.42	0.78	1.01
05 FRUITS, VEGETABLES/FRUITS, LEGUMES										
1980/70	0.90	0.90	0.90	0.95	1.03	0.80	0.94	1.15	0.52	1.00
1986/80	2.24	1.25	N.S.	1.54	0.76	12.57	N.S.	1.05	3.71	0.78
1986/70	0.98	0.96	0.82	0.82	0.92	0.85	0.56	0.93	0.54	0.95
06 SUGAR, HONEY/SUCRE, MIEL										
1980/70	1.17	0.90	1.15	1.03	1.05	1.02	0.62	1.20	0.52	1.03
1986/80	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.	1.03
1980/70	1.34	1.49	1.11	1.08	1.05	1.04	0.74	1.22	1.55	1.02
07 COFFEE, TEA/CAFE, THE										
1980/70	1.08	1.04	0.79	1.05	1.00	1.02	1.12	1.06	0.99	1.03
1986/80	1.01	1.01	1.20	0.90	1.09	0.91	N.S.	0.98	0.97	1.06
1980/70	0.99	0.99	0.81	0.95	1.01	0.93	0.60	0.96	0.79	1.02
09 MISCELLANEOUS/DIVERS										
1980/70	1.34	1.17	0.69	1.27	1.12	1.20	0.62	1.30	1.08	1.32
1986/80	0.99	1.04	0.31	1.04	0.70	1.14	4.02	1.02	1.76	0.83
1980/70	1.16	1.08	0.76	1.13	1.02	1.08	1.25	1.09	1.18	1.07

14.1.1.2 PAGE 2
 EC AGRICULTURAL EXPORTS TO INDIVIDUAL DEVELOPING COUNTRIES
 EXPORTATIONS DE PRODUITS AGRICOLES CE - PYD INDIVIDUELS

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC EC/CE % MR SHIFT INDEX IC=100 %			
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
R. OF CAPE VERDE	16.0	28.0	25.9	20.6	0.1	0.2	3.30	90.4	6.9	0.82
CENTRAL AFRICAN R.	8.2	10.9	16.5	19.1	0.1	0.1	1.90	94.6	21.2	1.03
CHAD	3.9	21.7	38.4	18.2	0.0	0.2	3.00	69.2	50.6	0.94
GUATEMALA	11.5	11.1	14.7	17.8	0.1	0.1	0.90	14.8	9.4	1.32
HONDURAS	24.7	16.1	16.4	17.5	0.1	0.1	1.30	21.5	-3.9	N.S.
BERMUDA	10.2	16.7	17.2	16.9	0.1	0.1	1.60	19.6	11.7	1.41
URUGUAY	15.6	14.9	11.7	16.5	0.1	0.1	0.70	48.1	1.8	0.96
US VIRGIN ISLANDS	11.2	13.4	14.9	16.4	0.1	0.1	3.50	91.7	8.1	0.96
EL SALVADOR	21.3	8.6	18.6	15.6	0.1	0.1	1.40	13.5	-4.8	N.S.
ECUADOR	24.0	12.2	22.3	15.0	0.1	0.1	0.40	13.6	-4.7	N.S.
MADAGASCAR	16.0	20.0	24.9	14.5	0.1	0.1	0.90	54.4	-0.4	N.S.
BARBADOS	9.9	14.3	15.2	14.2	0.1	0.1	1.30	21.0	7.9	3.03
JAMAICA	25.9	12.4	18.3	13.0	0.2	0.1	1.10	8.4	-15.5	N.S.
GUAM	6.5	8.0	14.4	12.4	0.0	0.1	3.60	51.0	16.7	1.89
BOLIVIA	16.6	14.6	15.6	11.9	0.1	0.1	1.50	27.8	2.9	0.23
UGANDA	14.8	13.5	11.7	11.8	0.1	0.1	0.80	87.4	-6.9	N.S.
SURINAME	18.1	13.5	12.9	11.6	0.1	0.1	1.40	39.8	-10.0	N.S.
BELIZE	13.3	12.8	14.5	10.4	0.1	0.1	4.70	52.0	1.2	N.S.
COSTA RICA	8.1	10.9	11.7	9.9	0.0	0.1	0.60	18.1	11.6	4.67
RHANDA	11.4	16.8	16.0	9.7	0.1	0.1	1.10	75.6	0.5	0.16
MONTSERAT	9.4	13.0	13.7	8.8	0.1	0.1	1.20	100.0	1.8	1.01
ZAMBIA	7.9	6.8	10.5	7.8	0.1	0.1	0.30	44.2	-1.4	N.S.
SEYCHELLES	3.5	6.7	7.4	7.6	0.0	0.1	1.50	68.9	17.9	0.97
BURUNDI	9.8	12.1	12.8	7.6	0.1	0.1	1.00	84.0	-0.2	N.S.
ST LUCIA	3.6	4.1	6.2	7.3	0.0	0.0	2.30	90.8	15.4	0.97
EQUATORIAL GUINEA	9.7	4.7	7.9	7.0	0.1	0.1	3.10	95.9	-3.6	N.S.
COMOROS	5.5	5.3	5.6	6.5	0.0	0.0	1.50	39.7	0.9	0.07
GRENADA	2.7	4.8	6.6	6.3	0.0	0.0	3.10	88.9	16.6	0.90
BURMA	10.7	10.6	9.8	6.0	0.1	0.1	0.50	91.7	-12.6	N.S.
NEPAL	1.9	1.8	4.2	6.0	0.0	0.0	1.10	50.4	20.2	2.38
GUINEA BISSAU	9.4	9.7	8.1	5.8	0.1	0.1	1.80	44.7	-9.9	N.S.
DOMINICA	3.2	5.0	5.6	5.1	0.0	0.0	2.30	92.4	10.5	0.98
FALKLAND ISLANDS	0.8	2.5	4.3	4.1	0.0	0.0	2.90	99.9	40.1	1.00
PAPUA NEW GUINEA	5.1	3.3	3.6	4.1	0.0	0.0	0.70	2.6	-2.2	N.S.
BRUNEI	2.1	3.8	5.6	4.1	0.0	0.0	0.20	37.4	17.2	1.37
AFGHANISTAN	3.6	1.5	2.8	3.9	0.0	0.0	0.40	34.2	-1.3	N.S.
ST VINCENT	2.2	2.9	3.5	3.7	0.0	0.0	1.60	98.9	15.1	1.05
ZIMBABWE	4.4	9.1	3.3	3.4	0.0	0.0	0.10	21.9	-6.4	N.S.
FIJI	4.1	7.9	8.2	3.2	0.0	0.0	1.80	9.7	1.8	N.S.
GUYANA	9.6	2.8	2.7	3.2	0.1	0.0	0.70	28.3	-18.6	N.S.
CAYMAN ISLANDS	1.6	3.3	3.3	3.1	0.0	0.0	1.20	15.9	14.7	1.09
ST PIERRE A. MIQUELON	1.8	2.9	3.4	3.0	0.0	0.0	1.40	42.9	12.0	2.15
SAO TOME A. PRINCIPE	4.9	2.5	3.7	2.8	0.0	0.0	3.00	84.9	-8.9	N.S.
ANTIGUA AND BARBUDA	1.0	1.9	2.9	2.6	0.0	0.0	1.10	90.0	28.7	1.06
MALAWI	5.6	3.1	3.2	2.3	0.0	0.0	0.30	60.7	-18.1	N.S.
MALDIVES	1.8	2.0	2.1	2.3	0.0	0.0	2.50	61.5	0.4	0.12
ST KITTS-NEVIS	0.4	1.3	1.5	1.7	0.0	0.0	1.50	2.1	39.1	6.44
ST HELENA	1.3	2.4	2.3	1.3	0.0	0.0	1.80	99.7	4.0	1.16
MACAU	0.8	1.6	1.9	1.1	0.0	0.0	0.70	62.6	7.5	0.78
VANUATU	1.0	2.2	1.7	1.1	0.0	0.0	0.60	17.9	4.2	N.S.
BR VIRGIN ISLANDS	0.5	0.6	0.9	1.0	0.0	0.0	1.50	99.8	12.1	1.37
TURKS AND CAICOS IS.	0.6	0.6	0.5	0.5	0.0	0.0	1.20	17.4	2.6	0.18
SOLOMON ISLANDS	0.3	0.6	0.4	0.5	0.0	0.0	0.70	2.5	17.4	0.87
HALLIS AND FUTUNA	0.1	0.2	0.3	0.4	0.0	0.0	1.10	42.3	42.0	1.34
WESTERN SAMOA	0.1	0.4	0.2	0.2	0.0	0.0	0.80	2.2	15.0	4.19
NAURU	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.40	2.4	N.S.	N.S.
KAMPUCHEA	0.2	0.4	0.5	0.1	0.0	0.0	0.90	41.9	-13.7	N.S.
COCOS ISLANDS	0.2	0.1	0.3	0.1	0.0	0.0	0.50	98.3	-8.5	N.S.
LAOS	0.1	0.1	0.0	0.1	0.0	0.0	0.10	54.3	N.S.	N.S.
COOK ISLANDS	0.0	0.1	0.1	0.1	0.0	0.0	0.40	1.1	N.S.	N.S.
TONGA	0.1	0.2	0.1	0.0	0.0	0.0	0.20	0.6	N.S.	N.S.
KIRIBATI	0.1	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.20	2.0	N.S.	N.S.
CHRISTMAS ISLANDS	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	2.7	N.S.	N.S.
BR INDIAN OCEAN TERR.	0.0	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	0.40	92.7	N.S.	N.S.
BHUTAN	0.2	0.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	1.3	N.S.	N.S.
TUVALU	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	0.7	N.S.	N.S.
PITCAIRN ISLANDS	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	0.0	N.S.	N.S.
RYUKYU ISLANDS	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
SIKKIM	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
SOUTH VIETNAM	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
NORFOLK ISLANDS	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	0.0	N.S.	N.S.
US SAMOA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	0.0	N.S.	N.S.
MIDWAY ISLANDS	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
WAKE ISLAND	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
TOKELAU ISLANDS	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
NIUE	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.10	0.4	N.S.	N.S.
WESTERN SAHARA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	0.0	N.S.	N.S.
FR.SO.ANT.TERR.	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
BR. ANTARCTIC TERR.	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
NEUTRAL ZONE	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	N.S.	N.S.	N.S.
EAST TIMOR	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	0.0	N.S.	N.S.
PACIFIC IS. (TRUST)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	N.S.	0.0	N.S.	N.S.

4.2.1

EC TRADE IN PRIMARY AGRICULTURAL PRODUCTS (BEC 11+21), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: PRODUITS AGRICOLES DE BASE (GCE 11+21)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC	EC/CE %	HR	SHIFT	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	INDEX	IC=100	%	%	
IMPORT/IMPORTATION											
BRAZIL	1509.1	2948.6	3712.4	1996.3	10.3	12.7	0.79	54.4	11.5	1.10	BRESIL
COLOMBIA	832.3	1304.3	1296.2	1737.2	5.8	6.8	1.39	50.3	13.9	0.88	COLOMBIE
IVORY COAST	1127.9	1535.2	1843.1	1669.0	7.3	7.8	1.16	76.4	10.5	1.01	COTE-D'IVOIRE
ARGENTINA	1228.4	2122.9	1965.6	1295.4	7.7	7.3	0.96	71.2	6.2	0.71	ARGENTINE
THAILAND	858.3	1013.2	997.2	920.1	6.3	4.3	1.08	47.0	-0.1	N.S.	THAILANDE
CHINA	633.0	803.7	905.4	805.8	3.9	3.8	0.93	30.3	7.6	0.53	CHINE
CAMEROON	469.2	773.6	749.1	719.5	3.1	3.3	1.29	91.6	10.8	1.26	CAMEROUN
INDONESIA	460.7	589.8	648.7	634.3	2.7	2.9	0.79	29.6	9.7	3.78	INDONESIE
KENYA	298.3	611.0	572.6	544.3	2.1	2.5	1.25	73.0	14.7	1.03	KENYA
MALAYSIA	605.1	805.0	692.8	519.4	3.5	2.7	0.62	24.7	1.4	0.38	MALAYSIA
ISRAEL	405.1	495.9	518.9	432.2	2.6	2.1	0.81	75.0	2.6	0.87	ISRAEL
MOROCCO	299.9	314.5	410.0	429.9	1.9	1.9	1.02	67.4	7.8	0.74	MAROC
INDIA	335.6	560.6	412.0	414.3	2.3	1.8	1.10	30.4	3.9	0.53	INDE
ZAIRE	165.1	276.7	272.0	367.9	1.1	1.4	1.32	92.8	17.0	1.19	ZAIRE
YUGOSLAVIA	204.4	349.7	360.7	344.7	1.4	1.6	0.78	80.3	10.8	1.10	YUGOSLAVIE
COSTA RICA	220.0	262.0	255.7	298.5	1.4	1.2	1.39	29.7	6.4	0.65	COSTA RICA
CHILE	189.4	200.3	217.6	272.2	1.2	1.1	0.74	31.4	6.5	0.36	CHILI
UGANDA	100.1	306.4	287.6	267.9	0.8	1.2	1.44	60.9	22.9	1.64	UGANDA
ZIMBABWE	148.5	214.0	297.8	257.6	1.0	1.2	1.28	83.0	12.7	1.15	ZIMBABWE
MEXICO	202.2	191.6	165.5	236.3	1.3	0.9	1.26	8.2	0.2	0.02	MEXIQUE
PAKISTAN	50.9	106.8	211.8	221.8	0.4	1.0	1.10	52.8	37.0	1.99	PAKISTAN
TANZANIA	168.6	252.8	196.2	220.4	1.1	0.9	1.34	78.9	5.8	1.34	TANZANIE
ETHIOPIA	97.1	210.8	174.3	218.3	0.7	0.9	1.36	60.4	17.8	1.91	ETHIOPIE
ECUADOR	103.4	138.3	208.4	207.6	0.7	0.9	1.21	16.8	15.9	0.78	EQUATEUR
EL SALVADOR	261.4	220.3	188.0	201.9	1.4	0.9	1.43	30.2	-3.9	N.S.	EL SALVADOR
EXPORT/EXPORTATION											
SAUDI ARABIA	495.1	816.3	568.5	532.6	13.8	14.1	1.44	43.0	4.3	1.18	ARABIE SAOUDITE
BRAZIL	47.7	39.5	48.6	228.8	1.2	3.6	1.65	15.9	26.8	N.S.	BRESIL
EGYPT	235.1	422.6	352.1	223.4	5.9	7.4	1.05	20.8	5.2	1.84	EGYPTE
YUGOSLAVIA	172.7	157.8	204.9	179.4	4.6	4.9	2.07	46.4	3.7	2.19	YUGOSLAVIE
ALGERIA	231.8	481.8	370.8	176.6	8.5	7.0	1.08	41.8	-3.4	N.S.	ALGERIE
LIBYA	249.7	160.4	137.5	162.2	5.0	3.8	1.06	72.3	-3.1	N.S.	LIBYE
TUNISIA	140.2	129.8	133.9	124.7	3.6	3.3	2.00	69.6	-0.9	N.S.	TUNISIE
HONG KONG	29.5	64.0	75.7	106.1	1.0	2.3	0.84	13.5	27.4	3.33	HONG-KONG
SOUTH KOREA	45.9	70.4	76.3	93.8	1.2	2.2	2.21	3.9	18.3	N.S.	COREE DU SUD
IVORY COAST	66.8	96.8	101.3	89.6	2.1	2.4	1.50	90.7	7.0	1.29	COTE-D'IVOIRE
MOROCCO	313.3	74.9	304.2	83.8	7.4	5.0	1.90	58.6	-16.0	N.S.	MAROC
ISRAEL	31.3	58.9	66.5	78.2	0.8	1.9	1.11	17.6	23.3	40.75	ISRAEL
IRAN	221.6	210.2	123.6	72.6	4.6	2.5	0.77	18.1	-12.3	N.S.	IRAN
ETHIOPIA	12.9	47.4	86.3	68.5	0.6	2.0	1.83	57.8	39.9	1.10	ETHIOPIE
UNITED ARAB EMIRATES	67.2	96.4	85.3	66.8	1.9	2.0	0.85	37.2	2.1	0.54	EMIRATS ARABES UNIS
SYRIA	15.0	101.4	62.3	62.1	0.7	1.6	0.91	53.8	31.9	N.S.	SYRIE
NIGERIA	111.3	52.9	77.1	61.6	3.4	1.8	0.66	20.1	-13.7	N.S.	NIGERIA
ZAIRE	11.8	44.5	54.2	51.9	0.4	1.4	1.49	58.5	40.9	2.15	ZAIRE
GUADELOUPE	34.8	46.9	50.3	51.7	1.0	1.3	1.16	82.1	8.3	1.78	GUADELOUPE
IRAQ	92.5	76.9	96.6	51.7	3.8	1.9	0.82	13.6	-11.6	N.S.	IRAK
KUWAIT	47.3	71.7	61.2	51.2	1.3	1.4	0.82	25.4	4.6	N.S.	KOWEIT
MARTINIQUE	32.3	44.1	46.3	47.0	1.0	1.2	1.12	98.1	8.1	1.12	MARTINIQUE
REUNION	32.3	45.4	40.3	45.3	0.9	1.1	1.00	96.5	7.7	1.17	REUNION
CYPRUS	35.8	50.2	54.7	44.4	0.9	1.3	1.22	63.2	11.5	7.99	CHYPRE
LEBANON	44.5	52.0	35.4	36.3	1.3	0.9	0.65	56.1	-5.7	N.S.	LIBAN

4.2.2

EC TRADE IN PROCESSED AGRICULTURAL PRODUCTS (BEC 12+22), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: PRODUITS AGRICOLES TRANSFORMES (GCE 12+22)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC EC/CE % INDEX IC=100		HR	SHIFT
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
BRAZIL	2009.4	2755.4	2666.8	2007.2	26.0	24.4	1.52	55.8	3.5	0.65 BRESIL
ARGENTINA	453.0	781.7	892.0	740.7	6.7	8.5	1.12	68.5	12.3	1.68 ARGENTINE
MALAYSIA	666.0	1057.6	908.1	707.3	9.0	8.4	1.93	54.5	4.0	0.56 MALAYSIA
CHINA	219.3	384.7	409.6	511.3	3.2	4.8	1.17	46.2	17.5	1.11 CHINE
INDONESIA	253.4	355.0	615.5	441.0	4.0	5.5	1.52	67.5	13.5	0.78 INDONESIE
PHILIPPINES	468.2	565.3	403.1	409.2	6.0	4.2	2.71	34.7	-2.3	N.S. PHILIPPINES
IVORY COAST	273.2	436.1	467.0	365.3	3.7	4.3	0.64	72.0	9.7	0.77 COTE-D'IVOIRE
THAILAND	96.8	240.5	298.7	310.5	1.6	3.2	0.80	29.1	27.0	1.49 THAILANDE
YUGOSLAVIA	188.9	272.5	264.9	248.7	2.6	2.7	1.33	74.3	6.9	1.20 YUGOSLAVIE
MAURITIUS	195.4	260.8	286.5	231.1	3.0	2.7	3.22	94.4	3.8	0.80 MAURICE
ISRAEL	180.7	300.8	339.6	229.4	2.5	3.0	1.13	70.5	9.3	0.87 ISRAEL
CHILE	87.2	196.8	233.9	221.7	1.8	2.4	1.62	59.0	16.8	0.99 CHILI
MOROCCO	116.2	153.9	181.7	158.3	1.6	1.8	0.97	91.9	8.2	1.02 MAROC
SENEGAL	70.0	242.3	148.4	120.8	1.6	1.4	1.87	99.5	7.0	1.02 SENEGAL
REUNION	77.0	79.7	60.8	116.6	0.9	0.9	3.18	99.9	8.6	1.00 REUNION
PERU	60.3	117.9	122.6	113.9	1.1	1.2	2.25	57.5	12.3	2.37 PEROU
INDIA	170.5	244.6	152.6	101.4	2.4	1.3	0.79	64.5	-8.2	N.S. INDE
FIJI	91.4	112.6	86.6	99.7	1.2	1.0	3.34	71.5	2.2	N.S. FIDJI
TAIWAN	132.5	113.3	91.1	86.8	1.7	0.9	2.12	9.6	-8.2	N.S. T'AI-WAN
GUYANA	90.6	93.5	86.6	81.1	1.2	0.9	3.16	87.4	-0.8	N.S. GUYANA
GHANA	57.5	61.1	79.1	80.1	0.8	0.8	0.95	94.9	8.8	1.31 GHANA
SINGAPORE	80.0	119.8	104.8	78.2	1.1	1.0	1.32	35.4	2.6	0.17 SINGAPOUR
CAMEROON	81.9	84.4	89.8	76.3	1.0	0.9	0.34	96.9	3.5	1.36 CAMEROUN
GREENLAND	35.2	50.4	48.9	73.7	0.5	0.6	0.93	97.9	14.9	1.01 GROENLAND
JAMAICA	71.2	74.8	78.3	71.0	0.9	0.8	2.39	59.8	3.7	0.86 JAMAIQUE
EXPORT/EXPORTATION										
SAUDI ARABIA	506.4	846.4	715.5	619.3	5.8	7.3	0.74	57.2	5.3	N.S. ARABIE SAOUDITE
EGYPT	586.7	904.0	827.3	495.8	5.7	7.3	1.04	55.7	4.1	1.31 EGYPT
ALGERIA	578.3	635.5	741.8	480.2	6.6	6.7	1.03	69.6	-1.5	N.S. ALGERIE
LIBYA	621.1	435.6	384.3	304.4	5.0	3.8	1.04	89.3	-7.9	N.S. LIBYE
IRAN	623.3	392.9	319.9	277.9	5.3	3.3	1.00	73.6	-12.0	N.S. IRAN
HONG KONG	147.4	214.4	244.7	244.2	1.7	2.7	0.96	39.9	10.6	1.27 HONG-KONG
NIGERIA	1046.9	381.1	355.1	226.3	10.8	3.2	1.19	83.2	-27.6	N.S. NIGERIA
BRAZIL	72.0	72.3	87.2	220.8	0.8	1.7	0.78	69.3	19.7	0.80 BRESIL
UNITED ARAB EMIRATES	132.7	196.8	200.4	187.9	1.6	2.1	0.93	77.4	7.4	1.47 EMIRATS ARABES UNIS
ISRAEL	137.5	167.1	135.6	160.7	1.5	1.6	0.97	72.6	2.8	1.11 ISRAEL
CAMEROON	99.5	137.3	135.6	147.9	1.2	1.6	1.16	90.6	7.8	0.88 CAMEROUN
MOROCCO	169.9	203.5	181.8	145.5	1.8	1.8	0.68	80.1	-0.6	N.S. MAROC
SYRIA	187.5	151.1	208.1	144.8	1.8	1.9	1.10	83.6	-0.9	N.S. SYRIE
KUWAIT	133.8	184.9	167.9	137.7	1.5	1.7	0.95	70.9	2.0	N.S. KOWEIT
IRAQ	336.7	366.6	310.3	136.4	3.6	2.4	1.06	38.4	-11.7	N.S. IRAK
LEBANON	160.0	234.3	173.6	135.5	1.8	1.7	1.19	80.6	-2.1	N.S. LIBAN
IVORY COAST	113.3	115.9	122.5	124.0	1.2	1.4	0.83	95.7	2.5	1.48 COTE-D'IVOIRE
VENEZUELA	365.6	239.3	218.8	122.0	3.6	1.9	1.37	38.0	-16.3	N.S. VENEZUELA
JORDAN	110.6	145.4	132.6	121.9	1.2	1.4	1.19	78.1	3.0	2.49 JORDANIE
NORTH YEMEN	85.9	212.5	215.2	121.1	1.0	1.8	1.14	82.9	13.4	1.26 YEMEN DU NORD
SINGAPORE	88.5	156.9	140.2	118.8	1.0	1.4	0.96	41.1	8.5	2.98 SINGAPOUR
INDIA	204.8	266.5	297.8	115.8	1.9	2.3	1.36	55.7	0.9	N.S. INDE
TAIWAN	56.4	94.3	117.0	114.4	0.6	1.3	1.19	24.8	16.9	1.34 T'AI-WAN
YUGOSLAVIA	158.0	194.7	150.9	110.3	1.3	1.4	0.60	79.7	0.6	N.S. YUGOSLAVIE
REUNION	71.1	106.4	100.9	100.1	0.8	1.1	1.01	99.8	6.7	1.01 REUNION

4.2.3

EC TRADE IN AGRICULTURAL PRODUCTS FOR INDUSTRY (BEC 111+121+2), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: PRODUITS AGRICOLES POUR L'INDUSTRIE (GCE 111+121+2)

	VALUE/VALEUR				SHARE IN %		SPEC EC/CE % NR		SHIFT	
	MIO ECU				PART EN %		INDEX IC=100 %			
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
BRAZIL	2907.5	4667.3	5257.7	3119.3	16.8	17.7	1.10	63.7	6.9	0.91 BRESIL
IVORY COAST	1182.5	1696.2	1981.3	1765.2	7.1	7.9	1.17	74.0	11.0	0.98 COTE-D'IVOIRE
COLOMBIA	758.8	1144.9	1161.0	1614.5	4.9	5.9	1.20	52.2	14.1	0.87 COLOMBIE
ARGENTINA	1095.0	2291.2	2143.0	1425.4	6.2	7.5	0.99	77.7	12.0	0.86 ARGENTINE
MALAYSIA	1208.0	1811.7	1544.6	1176.9	6.8	5.7	1.31	36.5	3.1	0.62 MALAYSIA
CHINA	628.1	879.3	1008.5	1025.1	3.6	4.3	1.05	40.4	12.2	0.74 CHINE
INDONESIA	651.6	812.6	1129.2	909.6	3.9	4.3	1.19	43.8	9.6	2.76 INDONESIAIE
THAILAND	823.8	992.5	963.0	876.3	5.6	3.9	0.98	53.8	-0.1	N.S. THAILANDE
CAMEROON	514.2	819.2	796.1	754.2	3.1	3.3	1.29	91.8	10.2	1.26 CAMEROUN
PHILIPPINES	498.1	577.2	419.0	411.7	2.9	1.8	1.12	40.5	-4.2	N.S. PHILIPPINES
ZAIRE	186.6	314.3	313.4	379.7	1.1	1.5	1.36	93.8	16.1	1.19 ZAIRE
KENYA	189.0	303.2	310.7	354.0	1.2	1.4	0.70	65.7	13.6	0.97 KENYA
YUGOSLAVIA	246.5	392.3	363.2	350.5	1.5	1.5	0.75	81.5	7.9	1.06 YUGOSLAVIE
UGANDA	99.8	305.7	284.6	266.1	0.7	1.2	1.35	60.7	22.7	1.64 OUGANDA
NIGERIA	256.7	338.2	356.1	259.9	1.5	1.3	1.36	91.1	2.5	4.77 NIGERIA
PAKISTAN	95.3	131.1	272.4	255.3	0.6	1.1	1.26	64.6	24.9	1.38 PAKISTAN
GHANA	217.0	227.1	297.0	252.0	1.5	1.2	1.33	60.3	2.5	0.61 GHANA
INDIA	302.7	444.6	316.7	237.0	1.9	1.2	0.70	46.3	-4.5	N.S. INDE
CHILE	113.5	221.9	246.9	236.0	0.9	1.0	0.69	56.9	12.5	0.85 CHILI
ZIMBABWE	150.0	210.0	293.9	233.3	1.0	1.1	1.15	82.2	10.2	1.16 ZIMBABWE
ETHIOPIA	98.8	215.7	175.5	222.2	0.6	0.8	1.31	60.7	17.4	1.90 ETHIOPIE
MAURITIUS	188.3	246.8	271.5	219.1	1.2	1.0	1.23	97.1	3.4	0.90 MAURICE
PAPUA NEW GUINEA	127.3	305.4	306.5	216.8	0.8	1.1	1.35	56.4	17.4	1.35 PAPAOUASIE-N.-GUINEE
TANZANIA	145.7	224.7	180.3	213.3	0.9	0.8	1.20	79.3	7.7	1.04 TANZANIE
EL SALVADOR	259.8	219.0	186.3	200.3	1.3	0.8	1.34	31.7	-3.9	N.S. EL SALVADOR
EXPORT/EXPORTATION										
SAUDI ARABIA	358.4	638.0	380.5	374.5	8.3	8.1	0.83	33.9	3.6	1.03 ARABIE SAOUDITE
ALGERIA	396.4	696.7	675.4	328.9	10.9	10.8	1.66	50.7	0.2	0.23 ALGERIE
LIBYA	425.5	338.9	276.7	287.0	7.9	6.1	1.67	82.0	-3.7	N.S. LIBYE
EGYPT	419.2	696.6	518.2	244.6	9.3	8.2	1.17	20.2	-3.9	N.S. EGYPTE
YUGOSLAVIA	132.6	239.0	260.1	180.7	3.3	4.7	1.98	47.2	10.1	9.09 YUGOSLAVIE
MOROCCO	403.0	220.7	434.5	163.9	7.9	6.4	2.45	64.4	-8.4	N.S. MAROC
TUNISIA	165.0	172.5	172.6	157.0	3.7	3.5	2.13	71.8	0.5	N.S. TUNISIE
HONG KONG	25.8	60.0	83.5	110.2	0.8	2.1	0.75	23.0	31.6	3.64 HONG-KONG
SOUTH KOREA	51.3	80.5	89.2	110.1	1.1	2.1	2.17	4.4	18.5	N.S. COREE DU SUD
BRAZIL	67.9	54.0	83.0	90.7	1.4	1.9	0.87	11.7	8.1	N.S. BRESIL
SYRIA	85.0	158.7	114.9	89.8	2.1	2.2	1.25	61.4	4.5	N.S. SYRIE
ISRAEL	40.9	79.6	84.1	85.4	0.9	1.8	1.09	19.2	20.5	18.37 ISRAEL
ETHIOPIA	18.7	63.6	128.2	85.0	0.7	2.3	2.11	52.1	39.4	0.97 ETHIOPIE
NIGERIA	215.8	113.3	105.1	83.8	5.3	2.0	0.76	25.4	-19.2	N.S. NIGERIA
IRAN	207.6	171.4	101.0	82.4	3.4	2.0	0.60	23.9	-9.0	N.S. IRAN
CAMEROON	54.3	76.3	78.6	78.2	1.3	1.7	1.26	91.8	8.8	1.13 CAMEROUN
CHINA	111.3	19.3	84.0	66.2	2.8	1.6	1.93	4.6	-15.0	N.S. CHINE
LEBANON	52.8	84.3	66.3	57.4	1.4	1.3	0.93	60.9	1.4	N.S. LIBAN
NORTH YEMEN	24.5	84.0	98.1	56.3	0.7	1.7	1.03	45.6	24.3	1.40 YEMEN DU NORD
CYPRUS	45.8	80.4	72.2	55.1	0.9	1.4	1.32	67.3	11.3	3.86 CHYPRE
JORDAN	50.6	71.3	52.7	52.9	1.1	1.1	0.97	41.3	3.9	0.91 JORDANIE
TAIWAN	22.9	53.8	45.6	52.2	0.6	1.1	0.99	2.6	18.9	2.15 T'AI-WAN
IVORY COAST	47.3	55.6	62.3	51.5	1.0	1.2	0.75	88.0	5.3	2.25 COTE-D'IVOIRE
SUDAN	4.7	35.6	111.7	43.6	0.3	1.7	1.55	33.0	60.1	3.40 SOUDAN
INDIA	29.3	129.0	96.6	42.0	0.8	1.5	0.89	27.6	16.5	N.S. INDE

4.2.4

EC TRADE IN AGRICULTURAL PRODUCTS FOR HOUSEHOLD CONSUMPTION (BEC 112+122), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: PRODUITS POUR LA CONSOMMATION DES MENAGES (GCE 112+122)

	VALUE/VALEUR			SHARE IN %		SPEC EC/CE %	HR	SHIFT		
	MIO ECU			PART EN %						INDEX IC=100 %
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
BRAZIL	611.0	1036.7	1121.5	884.2	11.1	12.1	0.75	35.1	9.5	1.05 BRESIL
ARGENTINA	586.5	613.5	714.5	610.7	10.7	8.0	1.05	56.0	0.3	1.24 ARGENTINE
MOROCCO	371.6	421.3	533.0	534.9	6.2	6.4	3.49	71.7	8.3	0.80 MAROC
ISRAEL	466.4	574.1	668.0	514.5	7.8	7.1	2.70	71.0	4.5	0.82 ISRAEL
THAILAND	131.3	261.2	332.9	354.2	2.6	4.1	1.04	25.0	21.8	1.20 THAILANDE
CHINA	224.3	309.1	306.4	292.0	3.8	3.6	0.88	22.9	6.2	0.53 CHINE
INDIA	203.4	360.7	247.9	278.6	3.5	3.2	1.88	27.5	7.0	0.58 INDE
IVORY COAST	218.5	275.1	328.8	269.0	3.6	3.6	0.53	87.0	6.8	0.80 COTE-D'IVOIRE
CHILE	163.1	175.2	204.7	257.9	2.8	2.8	1.90	31.2	8.9	0.47 CHILI
GREENLAND	101.3	157.7	194.4	250.4	1.7	2.7	3.87	76.2	19.8	0.95 GROENLAND
KENYA	156.0	385.4	334.0	248.0	2.8	3.5	1.75	89.1	13.8	1.12 KENYA
YUGOSLAVIA	146.8	229.9	262.4	242.9	2.7	3.0	1.50	72.8	10.7	1.27 YUGOSLAVIE
PANAMA	172.8	199.0	200.5	188.1	2.8	2.3	3.60	29.7	2.7	0.31 PANAMA
MARTINIQUE	92.5	134.8	143.3	169.4	1.7	1.9	3.87	100.0	11.2	1.00 MARTINIQUE
INDONESIA	62.5	132.2	135.0	165.7	1.0	1.8	0.50	24.0	24.6	1.77 INDONESIE
SENEGAL	90.6	125.1	137.8	158.4	1.6	1.8	2.37	87.6	10.6	0.88 SENEGAL
COLOMBIA	93.4	172.4	158.2	157.1	1.6	1.9	0.39	31.8	12.7	1.26 COLOMBIE
ECUADOR	82.2	100.5	159.5	151.8	1.5	1.9	2.45	16.9	13.7	0.76 EQUATEUR
CYPRUS	123.2	155.5	159.7	149.5	2.1	1.9	3.57	88.1	4.5	0.78 CHYPRE
COSTA RICA	114.0	131.6	107.5	123.9	1.7	1.4	1.56	20.2	2.8	0.40 COSTA RICA
URUGUAY	82.3	94.7	102.3	118.9	1.4	1.3	2.09	66.0	7.6	0.82 URUGUAY
TAIWAN	143.1	118.8	96.1	113.3	2.3	1.3	2.86	4.7	-6.2	N.S. T'AI-WAN
TUNISIA	108.5	116.0	165.6	104.8	1.9	1.6	2.88	95.7	2.4	0.83 TUNISIE
MEXICO	83.2	95.7	74.5	104.5	1.4	1.1	1.51	5.2	1.7	0.19 MEXIQUE
HONDURAS	62.5	81.0	128.5	100.3	1.1	1.4	1.95	22.7	13.1	3.03 HONDURAS
EXPORT/EXPORTATION										
SAUDI ARABIA	643.1	1024.7	903.5	777.4	7.8	10.0	1.02	63.0	5.4	N.S. ARABIE SAOUDITE
EGYPT	402.5	629.9	661.3	474.5	4.0	6.8	0.97	83.0	11.4	1.56 EGYPT
BRAZIL	51.8	57.8	52.8	359.0	0.6	2.5	1.14	58.3	31.1	1.11 BRESIL
ALGERIA	413.7	420.6	437.3	328.0	5.2	4.6	0.71	70.5	-4.8	N.S. ALGERIE
IRAN	637.3	431.7	342.5	268.2	5.9	3.6	1.12	54.2	-12.7	N.S. IRAN
HONG KONG	151.1	218.3	236.8	240.1	1.9	2.8	1.02	27.6	9.7	1.20 HONG-KONG
UNITED ARAB EMIRATES	186.0	273.8	266.0	238.1	2.4	3.0	1.31	69.3	5.6	2.13 EMIRATS ARABES UNIS
NIGERIA	942.4	320.6	327.1	204.1	10.5	3.2	1.18	82.1	-27.6	N.S. NIGERIA
LIBYA	445.4	257.1	245.1	179.6	3.6	2.5	0.70	85.3	-9.8	N.S. LIBYE
KUWAIT	165.5	227.9	202.2	170.8	2.0	2.2	1.26	63.5	2.4	7.65 KOWEIT
IRAQ	329.2	337.5	337.4	164.8	4.3	3.0	1.30	42.8	-9.8	N.S. IRAK
IVORY COAST	132.8	157.0	161.5	162.0	1.6	1.9	1.18	95.5	4.0	1.08 COTE-D'IVOIRE
ISRAEL	127.9	146.3	117.9	153.4	1.5	1.6	0.97	78.8	2.2	1.64 ISRAEL
SINGAPORE	94.3	159.6	158.3	129.7	1.2	1.7	1.16	32.2	8.5	1.88 SINGAPOUR
MARTINIQUE	77.6	109.8	114.9	125.1	1.0	1.4	1.34	99.2	9.5	1.04 MARTINIQUE
GUADELOUPE	79.0	111.8	117.2	124.3	1.0	1.4	1.28	89.9	8.8	1.25 GUADELOUPE
REUNION	83.5	114.4	115.8	123.0	1.0	1.4	1.30	98.6	7.7	1.06 REUNION
SYRIA	117.4	93.8	155.6	117.1	1.2	1.6	0.93	85.2	3.8	N.S. SYRIE
LEBANON	151.7	202.1	142.7	114.3	1.8	1.5	1.08	83.5	-4.5	N.S. LIBAN
YUGOSLAVIA	198.1	113.5	95.7	109.0	1.6	1.2	0.51	92.5	-6.3	N.S. YUGOSLAVIE
CAMEROON	65.7	93.4	89.4	98.6	0.8	1.1	0.84	84.5	7.5	0.76 CAMEROUN
VENEZUELA	357.1	209.1	188.2	98.6	3.7	1.7	1.26	58.9	-19.2	N.S. VENEZUELA
ANGOLA	95.1	184.6	203.3	95.2	1.0	1.8	1.38	87.1	10.0	1.24 ANGOLA
ZAIRE	34.0	77.6	103.1	92.8	0.4	1.2	1.28	85.3	26.4	1.10 ZAIRE
JORDAN	86.6	125.4	109.3	92.3	1.1	1.2	1.03	62.0	2.3	N.S. JORDANIE

4.3.1
 EC TRADE IN HUMAN FOOD, BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
 ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: ALIMENTATION HUMAINE

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC	EC/CE %	NR	SHIFT	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81	
	IMPORT/IMPORTATION										
BRAZIL	2028.3	3686.3	4401.9	2564.9	13.2	15.1	0.94	46.0	10.1	1.09	BRESIL
COLOMBIA	812.2	1287.2	1271.0	1737.5	5.6	6.5	1.33	48.4	14.2	0.92	COLOMBIE
IVORY COAST	976.1	1470.4	1839.0	1647.9	6.3	7.5	1.12	71.7	13.9	1.01	COTE-D'IVOIRE
ARGENTINA	1121.7	1995.1	1890.9	1265.5	7.0	6.8	0.90	61.0	7.5	0.85	ARGENTINE
THAILAND	920.3	1192.3	1205.9	1143.5	6.6	5.1	1.28	47.4	3.0	0.35	THAILANDE
INDONESIA	385.3	514.1	824.3	705.3	2.3	3.3	0.91	42.8	17.1	1.15	INDONESIE
CAMEROON	401.3	653.7	629.2	599.3	2.5	2.7	1.05	91.2	10.6	1.24	CAMEROUN
CHINA	487.9	494.4	534.8	593.8	2.8	2.4	0.60	24.2	5.4	0.40	CHINE
KENYA	315.1	652.3	613.7	578.6	2.1	2.6	1.29	75.9	15.1	1.01	KENYA
MOROCCO	400.2	444.7	562.7	555.4	2.5	2.4	1.32	72.4	7.6	0.78	MAROC
ISRAEL	486.6	605.2	698.5	542.1	3.0	2.7	1.02	70.8	4.6	0.83	ISRAEL
YUGOSLAVIA	289.9	431.8	466.7	433.4	1.9	1.9	0.96	73.2	8.6	1.05	YUGOSLAVIE
INDIA	328.4	607.3	416.8	399.5	2.1	1.8	1.05	32.6	5.0	0.58	INDE
MALAYSIA	409.1	739.5	591.5	366.0	2.5	2.1	0.47	42.2	3.5	0.42	MALAYSIA
ZAIRE	142.2	258.1	256.6	326.8	0.9	1.3	1.17	93.1	18.4	1.17	ZAIRE
COSTA RICA	218.3	260.4	249.6	290.9	1.3	1.2	1.31	28.6	6.1	0.66	COSTA RICA
CHILE	174.0	207.0	254.7	290.4	1.2	1.2	0.80	34.0	10.2	0.53	CHILI
PHILIPPINES	360.3	452.3	304.2	269.0	2.2	1.2	0.79	16.9	-5.0	N.S.	PHILIPPINES
UGANDA	97.6	271.4	254.3	254.0	0.7	1.1	1.28	59.3	21.2	1.67	UGANDA
GREENLAND	101.4	157.7	194.4	250.4	0.6	1.0	1.39	76.2	19.8	0.95	GREENLAND
MEXICO	190.5	167.3	144.2	244.4	1.2	0.8	1.18	6.9	0.2	0.02	MEXIQUE
MAURITIUS	197.5	278.7	300.4	239.1	1.4	1.2	1.39	94.0	4.5	0.84	MAURICE
ECUADOR	125.2	143.0	223.9	217.8	0.8	1.0	1.25	16.1	13.2	0.72	EQUATEUR
PAPUA NEW GUINEA	120.4	302.6	304.8	213.0	0.8	1.1	1.37	61.9	18.4	1.46	PAPOUASIE-N.-GUINEE
SENEGAL	112.0	287.2	210.6	210.6	1.0	0.9	1.21	90.7	10.3	0.91	SENEGAL
EXPORT/EXPORTATION											
SAUDI ARABIA	1055.5	1730.7	1356.3	1218.0	8.6	10.3	1.05	47.9	4.8	1.30	ARABIE SAOUDITE
EGYPT	799.9	1195.8	1086.4	660.7	5.6	7.0	1.00	38.7	3.1	1.78	EGYPTE
ALGERIA	757.3	998.7	1007.0	600.4	6.7	6.4	0.99	58.6	-2.6	N.S.	ALGERIE
BRAZIL	101.2	96.3	113.7	421.8	0.8	2.1	0.99	24.5	24.2	5.67	BRESIL
IRAN	824.3	598.0	445.6	394.7	5.2	3.4	1.03	43.7	-10.3	N.S.	IRAN
LIBYA	698.2	458.9	427.5	381.8	4.0	3.2	0.89	76.7	-5.5	N.S.	LIBYE
HONG KONG	176.5	265.4	324.8	294.3	1.5	2.5	0.89	24.2	11.8	1.16	HONG-KONG
NIGERIA	1158.6	420.8	411.8	286.4	9.0	2.8	1.04	51.4	-26.1	N.S.	NIGERIA
UNITED ARAB EMIRATES	222.0	331.7	329.1	285.5	2.0	2.5	1.07	55.9	5.6	1.09	EMIRATS ARABES UNIS
ISRAEL	168.8	210.3	190.0	224.6	1.4	1.7	0.99	36.9	5.4	4.68	ISRAEL
IVORY COAST	180.6	214.9	229.8	212.8	1.5	1.8	1.08	92.7	4.4	1.25	COTE-D'IVOIRE
KUWAIT	193.1	277.3	253.0	205.1	1.7	1.8	1.04	42.5	2.6	11.74	KOWEIT
TUNISIA	282.1	264.9	223.2	204.2	2.0	1.7	1.03	75.9	-4.7	N.S.	TUNISIE
SYRIA	187.3	214.4	253.4	198.1	1.4	1.9	1.03	74.2	4.7	N.S.	SYRIE
IRAQ	451.8	466.2	423.6	194.6	4.1	2.5	1.07	27.4	-12.5	N.S.	IRAK
CAMEROON	117.4	165.7	167.8	186.1	1.0	1.4	1.06	87.2	9.4	0.92	CAMEROUN
SINGAPORE	117.3	216.3	213.2	177.7	1.0	1.6	1.06	29.8	11.0	3.74	SINGAPOUR
MOROCCO	433.8	221.9	431.8	176.6	3.0	2.4	0.93	62.2	-9.8	N.S.	MAROC
LEBANON	200.6	272.1	201.6	166.5	1.7	1.5	1.04	63.9	-3.2	N.S.	LIBAN
GUADELOUPE	98.8	140.5	147.3	149.6	0.9	1.2	1.05	91.4	8.5	1.31	GUADELOUPE
YUGOSLAVIA	267.1	190.7	162.4	149.5	1.6	1.2	0.52	62.2	-4.8	N.S.	YUGOSLAVIE
REUNION	101.4	146.8	140.6	145.4	0.9	1.1	1.04	98.8	7.4	1.05	REUNION
MARTINIQUE	92.5	130.8	135.6	143.0	0.8	1.1	1.04	99.3	9.0	1.04	MARTINIQUE
NORTH YEMEN	142.1	241.5	235.7	126.7	1.4	1.5	0.90	60.4	0.4	0.13	YEMEN DU NORD
VENEZUELA	393.3	250.5	226.4	124.7	2.9	1.4	1.03	23.0	-17.1	N.S.	VENEZUELA

4.3.2

EC TRADE IN ANIMAL FOOD, BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: ALIMENTATION ANIMALE

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC EC/CE % HR SHIFT INDEX IC=100 %			
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
BRAZIL	1275.4	1733.8	1703.9	1268.6	51.0	49.0	3.05	97.2	3.5	1.07 BRESIL
ARGENTINA	363.4	698.6	716.7	671.1	17.0	22.9	3.01	96.0	13.8	1.01 ARGENTINE
CHINA	9.1	89.1	57.8	194.0	0.4	4.2	1.01	68.9	80.5	1.87 CHINE
CHILE	62.1	150.4	159.7	159.9	4.2	5.3	3.59	66.0	15.4	1.29 CHILI
PHILIPPINES	102.9	86.0	67.0	105.5	4.4	2.8	1.82	97.0	-4.3	N.S. PHILIPPINES
MALAYSIA	51.5	87.1	98.5	95.2	2.4	3.2	0.73	99.7	12.7	1.05 MALAYSIA
INDONESIA	101.7	86.4	76.9	72.1	4.1	2.5	0.68	79.9	-7.5	N.S. INDONESIE
PERU	20.3	41.7	58.5	69.8	1.4	2.1	3.86	88.1	23.4	1.46 PEROU
INDIA	110.5	112.8	55.9	44.5	5.2	1.7	0.99	99.7	-19.1	N.S. INDE
YUGOSLAVIA	7.1	25.3	31.5	33.2	0.4	1.1	0.53	96.5	35.2	1.07 YUGOSLAVIE
SENEGAL	12.2	27.1	15.4	21.1	0.9	0.6	0.80	99.9	-0.4	N.S. SENEGAL
THAILAND	12.4	16.6	12.6	14.4	0.5	0.4	0.11	26.3	2.2	0.21 THAILANDE
IVORY COAST	12.9	18.6	15.1	13.6	0.6	0.5	0.07	96.6	0.7	0.43 COTE-D'IVOIRE
SRI LANKA	11.7	2.6	6.6	9.5	0.4	0.3	0.43	59.4	-9.3	N.S. SRI LANKA
PAKISTAN	12.6	9.1	6.5	9.0	0.5	0.3	0.29	67.5	-10.9	N.S. PAKISTAN
ECUADOR	1.4	7.6	23.3	8.7	0.1	0.5	0.69	36.0	73.0	1.68 EQUATEUR
BURMA	6.5	12.5	9.3	5.7	0.3	0.2	1.98	99.9	-2.9	N.S. BIRMANIE
EGYPT	1.7	2.7	2.1	4.8	0.1	0.1	0.17	100.0	21.8	1.02 EGYPTE
MEXICO	1.8	4.2	4.2	4.7	0.1	0.1	0.21	90.6	24.6	1.32 MEXIQUE
NIGERIA	25.1	3.3	6.1	4.6	0.9	0.2	0.18	100.0	-31.9	N.S. NIGERIA
ETHIOPIA	5.1	6.2	2.3	4.0	0.2	0.1	0.16	92.1	-12.3	N.S. ETHIOPIE
PARAGUAY	16.1	9.8	9.4	3.8	0.6	0.2	0.32	100.0	-22.2	N.S. PARAGUAY
ZAIRE	7.3	5.2	7.4	3.6	0.3	0.2	0.17	85.2	-10.3	N.S. ZAIRE
GHANA	1.4	1.2	1.5	3.4	0.1	0.1	0.09	100.0	11.6	1.19 GHANA
SUDAN	26.0	10.3	3.2	3.3	0.9	0.1	0.25	98.0	-37.6	N.S. SOUDAN
EXPORT/EXPORTATION										
LIBYA	171.7	111.3	75.0	69.4	30.8	14.1	3.90	99.0	-14.4	N.S. LIBYE
EGYPT	25.3	129.3	91.1	53.0	7.5	14.1	2.02	61.7	19.9	0.72 EGYPTE
SAUDI ARABIA	12.8	73.3	49.6	34.4	4.4	8.2	0.84	53.6	21.3	1.15 ARABIE SAOUDITE
YUGOSLAVIA	7.1	53.9	43.7	34.1	4.4	7.6	3.20	63.2	27.0	6.18 YUGOSLAVIE
JORDAN	9.2	33.2	27.0	33.4	3.3	5.9	5.04	79.9	23.7	0.92 JORDANIE
NORTH YEMEN	3.1	35.3	43.3	32.9	1.1	7.5	4.64	99.7	67.6	1.08 YEMEN DU NORD
ALGERIA	31.8	90.8	70.0	23.1	10.5	9.1	1.41	76.1	-3.0	N.S. ALGERIE
CYPRUS	8.6	21.7	17.1	14.9	2.0	3.1	3.02	84.2	14.9	1.13 CHYPRE
NIGERIA	13.7	13.6	14.7	12.8	3.5	2.7	1.00	80.6	-3.0	N.S. NIGERIA
TAIWAN	5.9	12.5	10.5	11.2	1.3	2.1	2.00	8.2	15.8	1.57 T'AI-WAN
ISRAEL	2.6	13.5	7.8	8.9	0.8	1.6	0.97	59.0	27.2	0.90 ISRAEL
KUWAIT	4.9	7.9	8.3	6.7	1.2	1.5	0.83	51.5	7.2	1.63 KOWEIT
LEBANON	6.7	13.9	7.3	5.9	1.7	1.3	0.91	34.1	-1.8	N.S. LIBAN
MOROCCO	9.4	3.9	2.6	5.6	2.9	0.8	0.31	82.4	-20.4	N.S. MAROC
REUNION	6.4	8.8	5.0	5.2	1.4	1.0	0.91	100.0	-4.9	N.S. REUNION
TUNISIA	5.7	2.6	2.2	4.5	1.2	0.7	0.40	98.2	-9.7	N.S. TUNISIE
THAILAND	1.4	4.5	5.4	4.5	0.5	1.0	1.35	41.2	25.8	2.11 THAILANDE
HONG KONG	1.0	2.1	4.0	4.5	0.3	0.8	0.30	20.2	36.1	97.85 HONG-KONG
MALAYSIA	1.2	2.7	4.5	3.8	0.3	0.8	1.15	33.7	34.3	1.56 MALAYSIA
SINGAPORE	1.5	3.3	3.2	3.5	0.5	0.7	0.44	36.0	14.5	6.01 SINGAPOUR
SYRIA	12.3	29.0	9.1	3.4	3.1	1.2	0.70	37.3	-18.5	N.S. SYRIE
GUADELOUPE	1.8	2.7	2.8	3.3	0.4	0.6	0.53	98.3	12.1	6.76 GUADELOUPE
VENEZUELA	1.7	3.8	3.1	3.1	0.4	0.6	0.44	2.1	16.5	3.40 VENEZUELA
MARTINIQUE	1.8	2.8	2.9	3.0	0.4	0.6	0.54	100.0	11.1	1.00 MARTINIQUE
UNITED ARAB EMIRATES	1.6	3.0	2.8	2.9	0.3	0.6	0.24	68.6	15.5	2.79 EMIRATS ARABES UNIS

4.3.3

EC TRADE IN OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRODUCTS, BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: AUTRES MATIERES PREMIERES ANIMALES ET VEGETALES

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC EC/CE % WR INDEX IC=100 %		SHIFT	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
MALAYSIA	810.9	1036.2	911.4	765.8	15.7	13.7	3.12	30.8	1.4	0.39 MALAYSIA
CHINA	355.7	607.3	725.8	538.8	8.2	10.3	2.52	47.9	11.1	0.78 CHINE
IVORY COAST	416.6	487.1	462.0	377.9	8.4	6.8	1.02	95.9	0.1	8.34 COTE-D'IVOIRE
INDONESIA	227.3	344.4	363.3	298.1	5.1	5.4	1.49	30.7	6.9	N.S. INDOONESIE
ISRAEL	178.9	288.1	243.3	211.6	3.9	3.7	1.41	79.4	4.9	0.79 ISRAEL
PAKISTAN	36.9	84.2	190.7	202.0	0.8	3.2	3.63	59.5	45.0	1.89 PAKISTAN
CAMEROON	148.3	200.6	206.3	193.7	3.0	3.3	1.29	95.1	7.7	1.40 CAMEROUN
BRAZIL	220.1	289.3	278.5	174.3	4.2	3.7	0.23	61.4	-0.4	N.S. BRESIL
YUGOSLAVIA	149.5	210.8	177.1	162.7	3.1	2.8	1.37	89.7	3.0	1.38 YUGOSLAVIE
EGYPT	120.7	223.6	189.2	133.8	2.6	2.6	3.83	56.0	5.2	1.29 EGYPT
GABON	130.6	123.9	124.8	118.1	2.5	2.0	4.29	88.9	-0.7	N.S. GABON
SINGAPORE	182.4	165.2	153.9	117.7	3.4	2.2	3.05	53.8	-6.4	N.S. SINGAPOUR
PHILIPPINES	125.5	167.2	148.6	117.2	2.5	2.2	1.38	40.0	0.8	N.S. PHILIPPINES
IRAN	67.6	114.5	116.2	116.7	1.5	1.9	3.50	88.8	14.0	1.34 IRAN
ARGENTINA	197.0	211.5	255.8	104.7	3.7	2.9	0.39	79.7	-3.7	N.S. ARGENTINE
LIBERIA	77.7	82.0	99.5	97.3	1.6	1.6	3.60	58.9	6.1	0.99 LIBERIA
THAILAND	37.6	60.4	95.9	88.6	0.8	1.5	0.38	15.4	23.6	3.20 THAILANDE
SUDAN	74.0	156.1	135.0	83.5	1.4	1.8	4.14	60.9	10.4	1.56 SOUDAN
URUGUAY	113.4	92.0	71.8	82.3	2.2	1.3	1.97	67.5	-7.5	N.S. URUGUAY
ZIMBABWE	40.7	63.1	97.2	75.2	0.9	1.4	1.45	84.5	16.9	1.34 ZIMBABWE
INDIA	68.9	88.1	94.4	74.0	1.5	1.4	0.82	32.9	1.6	1.40 INDE
SYRIA	40.5	205.1	108.6	73.2	0.7	1.5	5.15	92.3	24.0	1.26 SYRIE
CONGO	72.6	67.2	66.8	71.8	1.4	1.1	4.40	89.4	1.2	N.S. CONGO
COLOMBIA	71.6	58.5	76.8	62.2	1.2	1.1	0.23	24.1	2.8	0.28 COLOMBIE
GHANA	24.7	24.5	47.8	59.9	0.5	0.9	1.01	95.1	21.8	1.07 GHANA
EXPORT/EXPORTATION										
YUGOSLAVIA	64.3	111.3	153.1	111.3	14.9	18.6	7.80	47.8	15.4	2.94 YUGOSLAVIE
HONG KONG	18.8	42.1	51.0	86.1	4.9	9.7	3.46	26.5	31.8	4.42 HONG-KONG
SOUTH KOREA	30.2	54.2	71.4	65.0	6.9	9.6	9.74	5.5	18.8	2.23 COREE DU SUD
MOROCCO	42.1	53.7	53.2	48.6	9.7	7.2	2.74	71.5	3.0	2.63 MAROC
ALGERIA	23.8	35.5	40.0	36.2	5.4	5.4	0.83	27.7	9.9	3.07 ALGERIE
BRAZIL	18.6	16.2	22.8	30.8	3.5	3.8	1.75	45.2	11.6	0.78 BRESIL
CHINA	8.3	6.7	19.2	24.9	1.8	3.1	3.71	2.8	24.8	19.66 CHINE
IRAN	26.2	25.2	25.6	23.0	4.2	3.4	1.05	48.3	3.1	N.S. IRAN
TAIWAN	6.9	25.3	20.5	21.6	1.8	3.0	2.79	3.3	26.6	1.71 T'AI-WAN
LIBYA	13.6	29.0	24.3	16.7	2.2	2.9	0.80	67.3	15.8	N.S. LIBYE
ARGENTINA	31.1	14.1	12.2	15.2	4.5	1.9	8.98	47.7	-9.3	N.S. ARGENTINE
EGYPT	11.0	18.5	12.9	14.8	2.4	1.9	0.28	5.2	7.2	0.84 EGYPT
ISRAEL	10.9	10.4	13.4	14.7	2.1	2.0	1.18	21.5	8.2	N.S. ISRAEL
SAUDI ARABIA	14.5	22.2	23.5	13.2	3.6	2.6	0.26	17.8	-0.3	N.S. ARABIE SAOUDITE
INDIA	16.3	17.5	16.4	11.5	3.7	2.0	1.17	15.5	-5.5	N.S. INDE
TUNISIA	9.9	11.5	11.8	9.6	2.0	1.5	0.90	46.2	1.8	N.S. TUNISIE
VENEZUELA	3.5	5.6	8.1	8.9	0.8	1.2	0.88	23.8	24.3	2.78 VENEZUELA
COLOMBIA	2.3	5.2	6.3	7.2	0.5	1.0	4.51	45.6	28.9	2.06 COLOMBIE
JORDAN	3.4	6.5	7.5	6.7	0.9	1.0	0.85	39.1	14.9	1.38 JORDANIE
MEXICO	13.6	7.7	10.5	6.5	2.0	1.2	2.21	3.6	-3.5	N.S. MEXIQUE
SYRIA	5.4	10.9	10.0	6.4	2.3	1.2	0.66	53.9	-1.9	N.S. SYRIE
MARTINIQUE	2.3	3.4	4.5	5.0	0.5	0.7	0.62	100.0	17.0	1.00 MARTINIQUE
KUWAIT	2.3	5.2	5.3	4.9	0.6	0.7	0.41	49.5	16.7	N.S. KOWEIT
GREENLAND	3.0	3.5	4.0	4.4	0.7	0.6	1.31	92.1	7.6	0.87 GROENLAND
UNITED ARAB EMIRATES	2.5	4.7	5.1	4.3	0.7	0.7	0.29	48.5	10.5	1.91 EMIRATS ARABES UNIS

4.4.1

EC TRADE IN LIVE ANIMALS (SITC 00), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: ANIMAUX VIVANTS (CTCI 00)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC	EC/CE %	HR	SHIFT
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
YUGOSLAVIA	76.2	78.1	90.5	84.8	93.8	95.2	47.10	99.9	0.9	0.99
URUGUAY	0.1	0.5	1.1	2.1	1.1	1.7	2.71	84.3	43.8	1.62
ISRAEL	0.5	0.4	0.5	0.9	0.6	0.7	0.27	69.2	6.0	0.47
EGYPT	0.6	1.1	0.8	0.8	0.7	0.9	1.25	56.0	6.0	N.S.
ARGENTINA	0.7	0.3	0.5	0.5	1.1	0.6	0.08	9.3	-8.8	N.S.
TUNISIA	2.1	0.5	0.1	0.2	2.1	0.2	0.32	64.8	-43.8	N.S.
COLOMBIA	0.0	0.1	0.0	0.2	0.0	0.1	0.02	4.7	N.S.	N.S.
CHILE	0.1	0.0	0.1	0.1	0.1	0.1	0.08	5.6	N.S.	N.S.
BRAZIL	0.3	0.1	0.0	0.1	0.2	0.1	0.00	7.7	N.S.	N.S.
CYPRUS	0.0	0.0	0.1	0.1	0.0	0.1	0.16	100.0	N.S.	N.S.
MEXICO	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.04	0.0	N.S.	N.S.
OMAN	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.64	100.0	N.S.	N.S.
MOROCCO	0.2	0.4	0.1	0.0	0.1	0.1	0.03	30.6	N.S.	N.S.
GUADELOUPE	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.04	100.0	N.S.	N.S.
TAIHAN	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.01	29.0	N.S.	N.S.
CHINA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	0.4	N.S.	N.S.
THAILAND	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	10.9	N.S.	N.S.
INDONESIA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	100.0	N.S.	N.S.
PHILIPPINES	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	6.8	N.S.	N.S.
SINGAPORE	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	10.5	N.S.	N.S.
TOGO	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.01	100.0	N.S.	N.S.
MARTINIQUE	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	100.0	N.S.	N.S.
LIBYA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.69	100.0	N.S.	N.S.
MALAYSIA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.00	18.2	N.S.	N.S.
SAUDI ARABIA	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.52	100.0	N.S.	N.S.
EXPORT/EXPORTATION										
LIBYA	126.6	44.3	29.6	34.8	28.8	13.9	3.82	68.4	-19.9	N.S.
EGYPT	82.2	81.1	47.6	29.9	27.7	16.7	2.39	88.4	-17.8	N.S.
ALGERIA	1.3	4.6	16.2	26.9	0.5	9.3	1.43	95.7	86.2	0.98
SAUDI ARABIA	5.2	39.4	23.6	18.5	1.9	9.1	0.92	11.6	36.3	N.S.
MOROCCO	1.5	8.7	5.4	15.5	2.0	4.5	1.72	96.1	31.0	1.00
TUNISIA	35.2	45.0	21.6	14.3	10.8	7.7	4.66	99.9	-14.1	N.S.
NORTH YEMEN	0.9	5.2	9.0	7.5	0.5	3.6	2.21	93.3	58.0	1.42
IRAN	10.0	4.2	8.3	7.3	2.7	3.3	1.02	100.0	-3.6	N.S.
BRAZIL	1.7	5.6	3.9	5.7	0.7	2.1	0.95	29.6	29.0	2.38
IRAQ	6.3	4.5	4.3	5.0	2.9	2.0	0.87	98.7	-10.2	N.S.
YUGOSLAVIA	4.2	4.4	4.8	4.8	1.5	2.0	0.86	82.8	1.8	3.58
KUWAIT	4.0	4.9	7.8	4.0	1.2	2.5	1.44	10.6	7.3	N.S.
JORDAN	1.9	2.6	5.2	3.1	0.6	1.8	1.52	74.6	17.9	N.S.
PAKISTAN	0.9	2.1	2.2	2.9	0.4	1.1	1.57	80.1	24.6	1.68
VENEZUELA	1.4	3.4	1.2	2.6	0.7	0.8	0.58	8.9	5.4	0.21
SYRIA	4.3	3.4	2.8	2.4	1.3	1.1	0.63	73.6	-10.3	N.S.
INDONESIA	0.8	1.5	1.4	2.3	0.3	0.8	2.23	16.6	20.1	N.S.
CHINA	0.9	2.5	7.1	2.3	0.2	2.0	2.41	41.2	48.0	0.74
NIGERIA	9.9	3.6	4.6	1.9	3.8	1.4	0.52	92.0	-29.2	N.S.
MALAYSIA	0.8	1.4	1.4	1.9	0.4	0.7	1.00	19.1	12.0	N.S.
ISRAEL	0.7	1.2	1.4	1.8	0.3	0.7	0.42	81.9	15.6	2.40
UNITED ARAB EMIRATES	1.7	1.7	4.3	1.8	0.7	1.3	0.57	16.4	4.3	0.15
SOUTH KOREA	0.0	0.5	0.8	1.7	0.0	0.6	0.56	21.7	N.S.	N.S.
CAMEROON	0.9	1.0	1.4	1.5	0.3	0.6	0.46	100.0	12.2	1.01
ARGENTINA	1.2	1.4	1.8	1.5	0.3	0.7	3.28	48.7	24.6	7.49

4.4.2

EC TRADE IN MEAT (SITC 01), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: VIANDES (CTCI 01)

	VALUE/VALEUR				SHARE IN %		SPEC EC/CE %		HR	SHIFT	
	MIO ECU				PART EN %		INDEX IC=100		%		
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81	
IMPORT/IMPORTATION											
BRAZIL	226.0	434.3	481.9	347.4	29.2	42.0	2.61	71.8	10.8	1.17	BRESIL
ARGENTINA	381.6	280.8	276.0	270.9	40.9	27.7	3.64	59.5	-7.6	N.S.	ARGENTINE
YUGOSLAVIA	59.1	86.6	117.0	107.4	8.5	11.4	5.62	71.5	10.1	1.65	YUGOSLAVIE
URUGUAY	60.5	59.9	64.1	75.4	6.8	7.1	11.09	88.1	3.2	1.20	URUGUAY
ZIMBABWE	0.4	17.7	21.9	30.2	0.3	2.6	2.73	92.9	120.8	2.22	ZIMBABWE
CHINA	49.4	46.4	38.8	23.9	5.7	3.2	0.77	39.0	-12.5	N.S.	CHINE
ISRAEL	31.0	27.0	20.5	18.8	3.0	2.0	0.75	46.8	-8.0	N.S.	ISRAEL
INDONESIA	10.3	8.1	9.5	18.4	0.9	1.4	0.39	96.6	12.4	0.93	INDONESIE
BANGLADESH	3.3	4.9	4.1	3.7	0.4	0.4	1.68	24.0	3.1	0.15	BANGLA DESH
PARAGUAY	0.6	3.5	2.3	3.5	0.1	0.3	0.43	99.1	39.4	1.04	PARAGUAY
THAILAND	0.7	0.1	0.3	3.2	0.0	0.2	0.04	1.7	N.S.	N.S.	THAILANDE
INDIA	10.4	5.6	3.2	2.7	1.0	0.3	0.18	27.4	-23.3	N.S.	INDE
KENYA	2.4	13.1	10.8	2.3	0.5	0.7	0.33	93.7	7.2	1.12	KENYA
CYPRUS	0.1	1.6	0.3	1.6	0.0	0.1	0.18	99.9	N.S.	N.S.	CHYPRE
ETHIOPIA	2.6	1.5	1.8	0.9	0.3	0.1	0.21	85.4	-16.9	N.S.	ETHIOPIE
CHILE	3.4	1.3	1.0	0.9	0.3	0.1	0.07	88.7	-24.6	N.S.	CHILI
SINGAPORE	0.2	0.4	0.2	0.6	0.0	0.0	0.05	91.2	17.2	1.00	SINGAPOUR
MOROCCO	10.7	1.1	0.3	0.4	0.9	0.0	0.02	98.1	-54.5	N.S.	MAROC
HONG KONG	0.1	0.1	0.3	0.3	0.0	0.0	0.16	18.9	21.6	0.83	HONG-KONG
MEXICO	0.1	0.5	0.1	0.3	0.0	0.0	0.03	0.9	13.7	1.54	MEXIQUE
TAIWAN	0.0	0.0	0.0	0.3	0.0	0.0	0.03	0.0	N.S.	N.S.	T'AI-WAN
VENEZUELA	0.0	0.0	0.2	0.2	0.0	0.0	0.18	81.9	N.S.	N.S.	VENEZUELA
SAUDI ARABIA	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.21	100.0	N.S.	N.S.	ARABIE SAOUDITE
GREENLAND	0.2	0.5	0.4	0.2	0.1	0.0	0.05	99.8	-8.0	N.S.	GROENLAND
FALKLAND ISLANDS	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.37	50.2	N.S.	N.S.	ILES FALKLAND
EXPORT/EXPORTATION											
BRAZIL	0.3	8.3	0.4	165.3	0.0	6.6	3.07	77.6	159.1	1.02	BRESIL
EGYPT	82.2	228.7	238.6	161.7	5.6	16.0	2.28	81.8	39.2	1.51	EGYPTE
SAUDI ARABIA	128.4	203.0	180.7	144.1	14.0	13.0	1.32	73.8	4.5	N.S.	ARABIE SAOUDITE
ZAIRE	7.0	29.5	41.1	44.1	0.9	3.4	3.71	99.8	51.0	1.04	ZAIRE
UNITED ARAB EMIRATES	48.0	59.5	52.4	40.3	5.0	3.7	1.61	54.5	-1.4	N.S.	EMIRATS ARABES UNIS
IRAN	97.9	89.7	52.4	39.0	8.8	3.6	1.12	20.7	-13.9	N.S.	IRAN
YUGOSLAVIA	74.5	37.8	29.7	36.9	6.3	2.7	1.11	98.3	-13.0	N.S.	YUGOSLAVIE
IRAQ	42.2	55.7	65.8	36.0	7.8	4.1	1.76	64.2	-4.5	N.S.	IRAK
REUNION	21.6	27.6	28.3	32.4	2.4	2.4	2.21	97.0	7.5	1.01	REUNION
MARTINIQUE	24.8	30.2	32.3	31.9	2.8	2.6	2.39	97.3	5.3	1.21	MARTINIQUE
KUWAIT	34.4	36.6	33.9	30.4	2.8	2.6	1.46	71.8	4.1	N.S.	KOWEIT
GUADELOUPE	19.3	27.0	28.0	28.8	2.2	2.3	2.00	88.9	8.3	1.44	GUADELOUPE
ANGOLA	22.1	47.4	49.6	28.5	2.3	3.1	2.42	98.3	13.1	0.98	ANGOLA
ALGERIA	32.5	34.3	37.1	23.6	3.2	2.4	0.37	78.9	-2.6	N.S.	ALGERIE
HONG KONG	14.0	23.8	30.7	22.3	1.8	2.1	0.76	22.8	10.5	1.16	HONG-KONG
LIBYA	26.4	16.8	23.8	21.8	2.9	1.8	0.50	88.7	-5.5	N.S.	LIBYE
GABON	20.1	24.3	25.9	21.1	2.2	1.9	2.70	96.2	3.0	0.77	GABON
IVORY COAST	14.7	11.5	14.3	19.2	1.6	1.3	0.82	98.4	2.9	0.91	COTE-D'IVOIRE
SINGAPORE	10.1	25.0	23.0	17.1	1.3	1.6	1.08	23.9	11.8	N.S.	SINGAPOUR
CAMEROON	3.5	10.4	11.9	17.0	0.4	1.2	0.86	99.0	36.8	0.99	CAMEROON
ISRAEL	6.4	18.3	8.8	15.1	0.7	1.0	0.57	66.6	17.4	3.50	ISRAEL
OMAN	7.2	19.0	21.7	14.5	0.8	1.4	1.88	58.3	22.0	1.91	OMAN
MOROCCO	4.9	7.9	4.6	14.2	0.6	0.8	0.29	99.8	14.9	1.00	MAROC
TUNISIA	9.9	25.0	17.9	13.2	0.9	1.2	0.75	96.6	12.5	0.94	TUNISIE
LEBANON	11.3	15.1	14.8	12.7	1.3	1.1	0.77	85.0	1.8	N.S.	LIBAN

14.4.3

EC TRADE IN DAIRY PRODUCTS AND EGGS (SITC 02), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: PRODUITS LAITIERS ET OEUFS (CTCI 02)

	VALUE/VALEUR			SHARE IN %		SPEC	EC/CE %	HR	SHIFT		
	MIO ECU			PART EN %		INDEX	IC=100	%	%		
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81	
IMPORT/IMPORTATION											
ISRAEL	1.9	3.2	7.5	3.1	14.9	41.5	15.78	51.6	78.4	2.62	ISRAEL
TAIWAN	0.6	0.1	0.2	2.4	7.6	10.2	23.27	41.3	12.1	0.71	T'AI-WAN
CHINA	0.3	1.5	2.1	1.4	11.5	14.1	3.43	10.3	35.1	7.40	CHINE
YUGOSLAVIA	0.3	4.0	2.2	1.1	10.9	13.2	6.52	26.2	32.2	0.95	YUGOSLAVIE
CYPRUS	0.6	1.3	1.1	1.0	12.1	8.3	16.04	58.8	9.7	0.53	CHYPRE
PHILIPPINES	0.0	0.0	0.0	0.9	0.1	3.4	2.16	47.1	N.S.	N.S.	PHILIPPINES
EGYPT	0.0	0.7	0.3	0.3	2.9	2.5	3.63	92.6	N.S.	N.S.	EGYPTE
UNITED ARAB EMIRATES	0.0	0.5	0.0	0.1	0.5	0.6	27.57	97.0	N.S.	N.S.	EMIRATS ARABES UNIS
TUNISIA	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	0.5	0.82	100.0	N.S.	N.S.	TUNISIE
NORTH YEMEN	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	0.4	22.01	100.0	N.S.	N.S.	YEMEN DU NORD
PAPUA NEW GUINEA	0.0	0.0	0.0	0.1	0.0	0.3	0.43	100.0	N.S.	N.S.	PAPOUASIE-N.-GUINEE
KUWAIT	0.0	0.1	0.0	0.1	0.2	0.4	34.47	100.0	N.S.	N.S.	KOWEIT
HONG KONG	0.1	0.1	0.1	0.1	1.2	0.5	2.52	3.5	N.S.	N.S.	HONG-KONG
BAHRAIN	0.0	0.0	0.0	0.1	0.5	0.3	102.95	74.4	N.S.	N.S.	BAHREIN
LEBANON	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.3	3.19	76.5	N.S.	N.S.	LIBAN
SINGAPORE	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.2	0.33	16.6	N.S.	N.S.	SINGAPOUR
JORDAN	0.0	0.1	0.0	0.1	7.2	0.4	61.15	60.6	N.S.	N.S.	JORDANIE
MALAYSIA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.2	0.05	0.3	N.S.	N.S.	MALAYSIA
GUAM	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	75.95	100.0	N.S.	N.S.	GUAM
INDIA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.08	94.4	N.S.	N.S.	INDE
ZAIRE	0.1	0.0	0.0	0.0	0.4	0.1	0.11	100.0	N.S.	N.S.	ZAIRE
THAILAND	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.03	0.8	N.S.	N.S.	THAILANDE
ETHIOPIA	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.16	100.0	N.S.	N.S.	ETHIOPIE
SAUDI ARABIA	0.1	0.0	0.0	0.0	2.3	0.2	3.71	100.0	N.S.	N.S.	ARABIE SAOUDITE
QATAR	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	56.66	100.0	N.S.	N.S.	QATAR
EXPORT/EXPORTATION											
SAUDI ARABIA	160.3	308.6	258.7	252.4	6.3	10.5	1.07	80.8	8.8	1.25	ARABIE SAOUDITE
ALGERIA	295.5	256.0	257.3	187.6	10.7	9.1	1.41	65.3	-9.3	N.S.	ALGERIE
EGYPT	132.7	180.4	169.0	121.9	4.6	6.0	0.85	76.8	0.4	0.10	EGYPTE
BRAZIL	12.7	6.8	2.1	101.5	0.4	2.1	0.99	43.0	13.0	0.24	BRESIL
IRAN	245.1	213.7	117.2	86.5	7.8	4.2	1.28	68.3	-18.5	N.S.	IRAN
LIBYA	95.5	124.5	90.7	61.8	2.6	3.1	0.86	82.3	-3.0	N.S.	LIBYE
IVORY COAST	51.7	48.0	54.5	60.4	1.6	2.4	1.44	98.2	3.7	0.99	COTE-D'IVOIRE
UNITED ARAB EMIRATES	33.2	62.4	60.1	58.2	1.5	2.4	1.06	81.2	9.9	1.95	EMIRATS ARABES UNIS
IRAQ	105.4	112.8	141.7	56.0	3.7	4.1	1.76	53.1	-5.2	N.S.	IRAK
KUWAIT	50.8	52.9	51.5	48.8	1.8	2.1	1.17	73.6	-1.1	N.S.	KOWEIT
MEXICO	91.3	63.1	47.9	40.4	2.0	1.8	3.34	25.9	-3.7	N.S.	MEXIQUE
PHILIPPINES	39.8	26.3	30.7	38.8	1.8	1.4	2.69	35.3	-8.1	N.S.	PHILIPPINES
SYRIA	58.6	51.1	60.3	38.8	1.6	2.0	1.16	86.4	-1.7	N.S.	SYRIE
BANGLADESH	26.8	45.1	45.3	38.3	1.2	1.7	2.47	93.7	8.4	1.17	BANGLA DESH
TAIWAN	22.8	35.0	42.7	38.0	0.9	1.7	1.56	41.1	12.1	1.72	T'AI-WAN
HONG KONG	16.2	32.2	36.5	37.8	0.7	1.5	0.55	54.3	15.7	3.99	HONG-KONG
NORTH YEMEN	29.9	57.9	47.8	37.5	1.1	1.7	1.09	80.6	6.7	1.49	YEMEN DU NORD
CHINA	5.4	13.2	21.7	32.2	0.5	1.1	1.32	63.7	31.3	1.06	CHINE
LEBANON	36.8	48.3	36.2	30.9	1.2	1.4	0.97	87.3	-2.1	N.S.	LIBAN
SUDAN	16.0	25.2	39.3	30.1	0.8	1.4	1.33	81.1	13.0	0.81	SOUDAN
SOUTH YEMEN	29.5	32.7	38.1	29.7	1.0	1.4	2.59	96.0	1.6	1.24	YEMEN DU SUD
JORDAN	25.2	35.9	37.8	29.5	1.1	1.4	1.18	91.8	1.6	1.47	JORDANIE
NIGERIA	195.2	72.8	42.7	29.1	7.4	1.5	0.55	60.1	-35.5	N.S.	NIGERIA
OMAN	12.2	27.6	32.5	28.0	0.5	1.2	1.62	82.1	18.6	1.12	OMAN
TRINIDAD AND TOBAGO	25.4	39.5	37.8	27.9	0.9	1.3	3.27	66.3	4.4	1.29	TRINITE ET TOBAGO

4.4.4

EC TRADE IN FISH (SITC 03), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: POISSONS (CTCI 03)

	VALUE/VALEUR				SHARE IN %		SPEC	EC/CE %	NR	SHIFT	
	MIO ECU				PART EN %		INDEX	IC=100	%	%	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81	
IMPORT/IMPORTATION											
GREENLAND	101.0	157.1	193.9	250.1	9.9	13.8	19.99	76.2	19.9	0.95	GROENLAND
THAILAND	80.2	137.6	166.9	218.3	9.5	12.0	3.03	23.5	18.8	0.79	THAILANDE
MOROCCO	73.5	112.9	125.4	149.8	7.2	8.6	4.66	50.1	16.0	0.83	MAROC
SENEGAL	83.1	114.6	125.7	147.9	8.4	8.5	11.36	87.0	11.4	0.88	SENEGAL
ARGENTINA	58.9	95.6	88.8	125.3	7.3	6.7	0.88	53.5	11.5	0.70	ARGENTINE
INDIA	25.4	47.0	51.3	63.8	2.9	3.6	2.13	13.7	18.0	2.75	INDE
IVORY COAST	55.0	72.2	71.1	62.9	5.8	4.2	0.62	95.2	2.4	1.43	COTE-D'IVOIRE
TUNISIA	20.0	40.6	49.6	58.8	2.2	3.4	5.97	99.0	22.9	1.01	TUNISIE
CHILE	41.1	45.4	54.3	52.3	4.1	3.3	2.26	35.7	5.7	0.48	CHILI
PANAMA	44.3	44.2	52.1	50.2	3.9	3.2	4.91	23.1	5.6	0.59	PANAMA
BANGLADESH	13.4	32.2	37.4	48.6	2.0	2.7	11.37	32.7	22.1	0.84	BANGLA DESH
MAURITANIA	22.4	41.1	45.5	44.9	3.0	2.8	19.61	26.5	12.4	0.43	MAURITANIE
SINGAPORE	31.6	30.2	29.6	36.4	2.8	2.1	2.83	38.0	2.5	0.52	SINGAPOUR
SOUTH KOREA	36.1	30.9	34.5	36.0	3.2	2.2	4.74	3.3	1.3	0.09	COREE DU SUD
TAIWAN	28.5	17.2	12.8	27.7	2.4	1.3	2.87	1.8	-5.8	N.S.	T'AI-WAN
CHINA	19.9	13.2	10.0	26.6	1.8	1.1	0.28	5.1	0.1	0.01	CHINE
INDONESIA	5.7	11.0	11.8	25.2	0.6	1.2	0.32	5.8	31.0	3.43	INDONESIE
PHILIPPINES	30.7	43.3	30.9	24.7	2.7	1.7	1.11	12.9	-0.4	N.S.	PHILIPPINES
SEYCHELLES	0.3	7.0	17.6	20.9	0.0	1.2	19.66	78.3	207.7	1.24	SEYCHELLES
MEXICO	9.2	4.2	5.3	20.3	1.0	0.8	1.12	2.9	4.3	1.51	MEXIQUE
YUGOSLAVIA	7.9	12.4	9.1	17.9	0.7	0.8	0.42	67.9	14.9	1.49	YUGOSLAVIE
URUGUAY	8.8	12.9	14.9	17.6	0.9	1.0	1.59	30.1	15.8	0.96	URUGUAY
GABON	10.6	13.5	14.3	17.2	1.0	1.0	2.13	99.2	11.2	0.99	GABON
MALAYSIA	39.8	15.3	14.6	13.5	3.4	0.9	0.20	12.6	-21.3	N.S.	MALAYSIA
PAKISTAN	8.3	14.8	12.6	13.0	0.8	0.8	0.90	17.8	10.6	1.49	PAKISTAN
EXPORT/EXPORTATION											
NIGERIA	96.6	40.1	57.4	43.1	37.7	19.4	7.24	68.0	-17.8	N.S.	NIGERIA
IVORY COAST	8.3	34.8	30.9	22.1	6.3	10.2	6.27	84.5	18.5	0.85	COTE-D'IVOIRE
ISRAEL	5.6	11.7	13.9	17.1	2.5	6.0	3.58	71.4	23.6	1.07	ISRAEL
THAILAND	0.1	0.6	10.5	14.1	0.1	4.7	6.57	37.3	177.0	3.81	THAILANDE
ANGOLA	9.5	21.8	21.6	11.7	2.5	6.4	4.98	61.9	22.4	1.35	ANGOLA
EGYPT	13.8	14.2	14.0	7.0	5.0	4.1	0.58	45.2	-9.0	N.S.	EGYPTE
REUNION	4.8	5.6	5.9	6.8	1.6	2.5	2.24	90.7	9.2	1.94	REUNION
HONG KONG	3.5	6.0	6.9	6.3	1.4	2.5	0.91	5.0	13.5	0.97	HONG-KONG
SENEGAL	4.8	16.0	16.4	6.3	2.2	4.4	4.74	95.5	12.6	0.93	SENEGAL
BRAZIL	1.7	1.5	1.4	5.9	0.6	1.4	0.66	5.2	18.7	1.52	BRESIL
MARTINIQUE	3.5	5.0	5.7	5.7	1.4	2.2	2.06	100.0	9.6	1.04	MARTINIQUE
SAUDI ARABIA	5.0	9.6	8.4	5.6	2.2	2.7	0.28	22.3	3.8	N.S.	ARABIE SAOUDITE
GUADELOUPE	4.1	4.2	4.1	5.0	1.7	1.8	1.57	44.4	0.2	0.09	GUADELOUPE
YUGOSLAVIA	3.8	2.1	2.8	4.9	1.3	1.5	0.63	78.0	2.3	0.30	YUGOSLAVIE
CAMEROON	4.9	4.7	5.0	3.6	2.1	1.7	1.25	43.2	-5.0	N.S.	CAMEROUN
ZAIRE	2.5	5.3	9.1	3.6	0.9	2.5	2.67	29.9	21.2	1.04	ZAIRE
CYPRUS	1.3	3.1	3.9	3.6	0.8	1.4	1.39	62.3	17.9	2.07	CHYPRE
SINGAPORE	1.7	2.6	2.8	3.3	0.7	1.2	0.80	7.5	13.4	2.11	SINGAPOUR
FRENCH POLYNESIA	1.0	1.6	1.5	2.1	0.4	0.7	1.93	50.1	13.8	1.44	POLYNESIE FRANCAISE
TOGO	0.2	0.8	1.3	2.1	0.1	0.7	1.71	47.2	57.8	0.82	TOGO
UNITED ARAB EMIRATES	2.2	3.4	3.4	2.0	0.8	1.0	0.46	35.1	3.4	1.93	EMIRATS ARABES UNIS
DOMINICAN REPUBLIC	0.3	0.1	0.4	1.8	0.1	0.4	2.38	6.3	37.8	33.79	R. DOMINICAINE
MAURITIUS	0.0	0.1	0.1	1.8	0.0	0.4	1.72	28.6	N.S.	N.S.	MAURICE
EL SALVADOR	0.0	0.1	0.0	1.7	0.0	0.3	2.73	61.8	N.S.	N.S.	EL SALVADOR
GHANA	2.6	0.3	0.7	1.7	0.6	0.5	2.50	20.3	-4.5	N.S.	GHANA

4.4.5

EC TRADE IN CEREALS (SITC 04), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: CEREALES (CTCI 04)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC	EC/CE %	HR	SHIFT	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81	
IMPORT/IMPORTATION											
ARGENTINA	214.4	401.5	377.6	110.3	46.5	46.5	6.12	40.9	-2.7	N.S.	ARGENTINE
THAILAND	26.5	106.1	147.8	94.4	5.6	23.1	5.82	59.4	44.0	1.67	THAILANDE
SURINAME	43.4	48.2	54.5	34.4	11.9	8.5	37.48	99.9	-5.1	N.S.	SURINAME
INDIA	30.6	16.6	17.0	19.0	6.3	3.4	2.04	58.8	-7.7	N.S.	INDE
YUGOSLAVIA	6.2	41.7	26.5	17.6	1.2	4.2	2.08	53.6	34.3	1.26	YUGOSLAVIE
INDONESIA	2.1	3.9	20.2	15.5	0.7	3.4	0.94	93.5	54.5	0.97	INDONESIE
URUGUAY	34.0	12.9	9.2	10.7	6.6	1.9	2.99	97.8	-20.5	N.S.	URUGUAY
CHINA	3.9	7.1	12.1	9.5	0.9	2.1	0.50	2.4	24.8	0.27	CHINE
TAIWAN	0.4	0.4	0.9	5.5	0.1	0.6	1.39	16.1	56.5	2.46	T'AI-WAN
GUYANA	0.0	2.7	3.2	5.4	0.0	0.8	2.92	99.6	N.S.	N.S.	GUYANA
ISRAEL	3.0	5.0	4.9	4.1	0.7	0.9	0.33	42.0	11.3	1.47	ISRAEL
PANAMA	0.8	0.0	0.0	4.0	0.1	0.4	0.58	98.2	N.S.	N.S.	PANAMA
SAUDI ARABIA	0.1	0.0	0.0	3.7	1.2	0.3	6.11	100.0	N.S.	N.S.	ARABIE SAOUDITE
ALGERIA	0.4	2.0	4.3	3.3	0.1	0.7	8.42	100.0	66.8	1.01	ALGERIE
BRAZIL	6.9	43.0	10.2	2.3	9.5	1.2	0.07	80.4	-28.9	N.S.	BRESIL
HONG KONG	0.9	1.6	2.1	2.2	0.2	0.4	2.25	13.5	20.7	1.37	HONG-KONG
PAKISTAN	10.1	1.0	1.5	2.0	1.4	0.3	0.38	64.9	-24.3	N.S.	PAKISTAN
SINGAPORE	0.7	1.2	1.1	1.5	0.2	0.2	0.34	35.5	14.1	0.84	SINGAPOUR
SUDAN	3.2	0.5	0.3	0.8	0.7	0.1	0.23	100.0	-37.3	N.S.	SOUDAN
MOROCCO	8.3	2.8	1.5	0.5	2.1	0.2	0.11	69.0	-43.0	N.S.	MAROC
PERU	0.4	0.3	0.8	0.4	0.1	0.1	0.21	25.6	-2.7	N.S.	PEROU
VENEZUELA	0.0	0.0	0.1	0.3	0.0	0.0	0.34	35.2	N.S.	N.S.	VENEZUELA
SOUTH KOREA	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0	0.0	0.08	2.3	-1.3	N.S.	COREE DU SUD
CHILE	0.1	0.5	0.1	0.2	0.0	0.0	0.02	9.0	N.S.	N.S.	CHILI
MEXICO	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.02	0.7	N.S.	N.S.	MEXIQUE
EXPORT/EXPORTATION											
SAUDI ARABIA	363.2	553.1	342.6	358.8	13.0	13.1	1.33	38.7	2.5	0.50	ARABIE SAOUDITE
ALGERIA	290.5	452.8	400.4	189.9	13.1	11.0	1.70	46.6	-5.6	N.S.	ALGERIE
LIBYA	158.8	164.9	163.7	160.9	5.0	6.0	1.67	80.8	4.9	8.32	LIBYE
EGYPT	260.8	376.3	321.8	134.8	8.4	8.5	1.21	18.9	-3.8	N.S.	EGYPTE
ETHIOPIA	18.3	59.4	125.6	87.2	1.1	4.0	3.64	44.6	39.3	0.83	ETHIOPIE
TUNISIA	64.1	39.5	69.6	76.8	2.2	2.7	1.64	59.3	3.3	N.S.	TUNISIE
SYRIA	53.8	100.3	54.1	74.1	1.8	2.4	1.36	58.8	8.7	1.07	SYRIE
CAMEROON	46.2	64.4	63.3	59.4	1.8	2.3	1.71	94.5	6.4	1.02	CAMEROUN
NIGERIA	119.8	75.7	74.8	59.1	3.9	2.5	0.93	22.4	-10.8	N.S.	NIGERIA
IVORY COAST	43.7	49.2	53.2	41.9	1.5	1.8	1.08	93.5	3.0	N.S.	COTE-D'IVOIRE
BRAZIL	43.2	15.0	31.9	35.3	1.4	1.3	0.58	5.8	-5.5	N.S.	BRESIL
LEBANON	35.2	47.1	41.5	35.2	1.7	1.4	1.00	77.5	-1.9	N.S.	LIBAN
ISRAEL	13.4	21.6	33.1	32.9	0.4	1.2	0.73	14.8	30.5	N.S.	ISRAEL
CYPRUS	29.5	34.6	38.5	31.5	0.7	1.3	1.25	61.5	14.2	61.74	CHYPRE
SOUTH KOREA	30.0	9.0	1.8	27.8	0.6	0.5	0.56	2.2	19.9	N.S.	COREE DU SUD
BANGLADESH	34.8	48.2	31.8	27.4	1.8	1.1	1.59	14.8	-8.4	N.S.	BANGLA DESH
VENEZUELA	29.6	32.9	30.9	22.5	1.1	1.0	0.73	7.1	-2.4	N.S.	VENEZUELA
MAURITANIA	15.0	27.7	36.8	21.9	0.5	1.1	1.91	88.4	15.6	1.40	MAURITANIE
GUADELOUPE	14.0	21.0	22.9	21.2	0.5	0.8	0.73	98.4	10.3	2.00	GUADELOUPE
SUDAN	4.3	28.7	100.1	21.0	0.6	2.3	2.10	31.3	43.9	2.72	SOUDAN
PAKISTAN	24.7	31.0	16.7	21.0	1.1	0.7	1.01	10.7	-4.0	N.S.	PAKISTAN
HONG KONG	10.8	17.2	20.6	20.6	0.5	0.8	0.27	25.1	12.2	16.65	HONG-KONG
MOROCCO	264.2	23.4	242.5	19.6	7.5	4.9	1.86	50.4	-30.4	N.S.	MAROC
UNITED ARAB EMIRATES	12.6	21.2	21.3	19.5	0.5	0.8	0.33	28.6	10.9	0.79	EMIRATS ARABES UNIS
SENEGAL	23.9	36.1	29.5	19.2	0.8	0.9	0.98	54.9	0.4	0.15	SENEGAL

4.4.6

EC TRADE IN FRUITS AND VEGETABLES (SITC 05), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: FRUITS ET LEGUMES (CTCI 05)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC EC/CE % WR SHIFT INDEX IC=100 %			
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
THAILAND	765.8	876.3	805.8	740.9	21.9	15.1	3.80	77.6	-2.6	N.S. THAILANDE
ISRAEL	415.0	510.3	602.9	457.1	10.3	10.3	3.93	73.7	4.3	0.88 ISRAEL
MOROCCO	288.6	309.9	418.5	392.1	7.1	7.9	4.30	85.2	7.2	0.98 MAROC
BRAZIL	238.0	395.0	449.1	368.7	6.4	8.0	0.50	30.0	10.9	0.68 BRESIL
CHINA	207.9	151.6	196.1	268.9	4.6	4.5	1.11	33.5	4.4	0.45 CHINE
CHILE	121.0	133.9	156.3	214.9	3.0	3.6	2.46	31.5	11.1	0.50 CHILI
IVORY COAST	138.5	168.7	214.0	180.8	3.3	3.8	0.57	95.0	9.0	0.99 COTE-D'IVOIRE
ARGENTINA	113.7	146.9	217.4	148.9	3.5	3.6	0.47	63.2	5.3	0.85 ARGENTINE
YUGOSLAVIA	94.0	147.8	151.6	148.2	2.3	2.9	1.45	82.3	11.9	1.06 YUGOSLAVIE
CYPRUS	118.2	147.1	157.3	144.0	3.1	2.9	5.64	89.4	4.5	0.80 CHYPRE
MARTINIQUE	75.8	110.6	118.5	139.2	2.1	2.5	5.17	100.0	11.2	1.00 MARTINIQUE
PANAMA	128.0	157.1	148.3	137.5	3.1	2.8	4.29	36.5	1.9	0.18 PANAMA
ECUADOR	71.5	91.5	147.5	137.2	2.0	2.8	3.63	27.3	14.6	0.88 EQUATEUR
COLOMBIA	88.5	163.8	139.4	124.4	2.3	2.6	0.53	38.4	8.8	0.83 COLOMBIE
COSTA RICA	112.8	129.2	105.8	122.7	2.5	2.2	2.50	26.0	2.7	0.38 COSTA RICA
HONDURAS	62.1	80.8	128.4	98.0	1.6	2.2	3.12	28.7	12.9	2.14 HONDURAS
ST LUCIA	23.6	47.9	72.8	88.8	0.6	1.6	6.23	100.0	32.6	1.00 SAINTE-LUCIE
KENYA	63.7	95.1	92.6	87.3	1.6	1.8	0.88	89.2	7.7	1.12 KENYA
TAIWAN	116.5	105.5	87.5	84.1	2.8	1.7	3.80	14.3	-6.8	N.S. T'AI-HAN
GUADELOUPE	54.6	78.0	69.1	77.8	1.5	1.4	4.52	99.8	6.1	1.00 GUADELOUPE
IRAN	20.5	18.5	31.1	61.9	0.5	0.9	1.67	46.8	22.0	0.74 IRAN
TUNISIA	37.4	48.0	66.2	59.5	0.9	1.2	2.17	94.6	12.1	0.94 TUNISIE
PHILIPPINES	56.5	84.4	64.4	55.1	1.3	1.2	0.74	8.4	1.9	0.20 PHILIPPINES
INDONESIA	56.6	53.6	65.8	50.8	1.1	1.1	0.31	84.3	7.1	0.66 INDONESIE
INDIA	28.4	38.1	44.5	49.7	0.7	0.9	0.55	20.1	12.9	0.42 INDE
EXPORT/EXPORTATION										
SAUDI ARABIA	72.4	131.6	132.8	107.0	11.9	16.0	1.62	58.5	9.2	3.00 ARABIE SAOUDITE
ALGERIA	45.0	92.3	81.6	50.1	8.4	8.8	1.35	66.6	2.6	N.S. ALGERIE
BRAZIL	22.1	18.1	18.7	35.1	3.4	3.6	1.66	55.4	4.4	1.00 BRESIL
YUGOSLAVIA	21.9	17.3	31.7	30.7	2.6	4.2	1.74	92.3	12.7	1.41 YUGOSLAVIE
EGYPT	39.2	36.8	44.5	27.0	4.3	4.8	0.68	75.4	0.6	N.S. EGYPT
ISRAEL	7.0	16.4	22.3	26.2	1.0	3.2	1.93	57.7	32.3	1.69 ISRAEL
UNITED ARAB EMIRATES	12.9	27.0	33.6	22.3	2.1	3.7	1.62	50.9	15.7	1.92 EMIRATS ARABES UNIS
KUWAIT	12.9	28.0	27.6	20.8	2.5	3.2	1.83	34.4	10.4	3.09 KOWEIT
LIBYA	96.4	34.8	27.5	18.0	8.6	3.0	0.84	95.9	-19.6	N.S. LIBYE
IVORY COAST	15.0	15.0	12.7	16.9	2.2	2.0	1.21	99.4	-0.6	N.S. COTE-D'IVOIRE
GUADELOUPE	11.8	16.2	16.1	16.8	1.9	2.2	1.94	86.7	7.0	1.65 GUADELOUPE
MARTINIQUE	11.1	15.6	15.8	16.2	1.8	2.1	1.99	99.8	7.3	1.02 MARTINIQUE
REUNION	11.4	13.3	12.7	14.7	1.6	1.8	1.67	99.8	5.1	1.27 REUNION
IRAQ	41.6	22.5	15.9	13.4	6.2	2.0	0.85	22.8	-20.2	N.S. IRAQ
SENEGAL	9.1	12.8	10.1	12.7	1.5	1.5	1.64	96.3	3.9	0.84 SENEGAL
LEBANON	15.6	22.0	14.4	11.1	2.0	1.7	1.20	57.9	-2.7	N.S. LIBAN
SINGAPORE	6.2	11.7	11.0	8.8	1.0	1.3	0.89	8.4	8.0	1.20 SINGAPOUR
ZAIRE	3.5	3.7	6.2	8.7	0.5	1.0	1.08	90.8	20.6	0.93 ZAIRE
NIGERIA	16.5	12.0	9.2	8.6	2.9	1.2	0.44	77.1	-16.3	N.S. NIGERIA
CAMEROON	7.8	7.7	9.2	8.0	1.3	1.1	0.86	96.6	-2.3	N.S. CAMEROUN
GABON	7.9	8.0	8.5	7.9	1.1	1.1	1.57	99.8	2.3	1.01 GABON
ANGOLA	5.2	15.4	9.2	7.5	0.7	1.1	0.86	47.0	14.2	13.08 ANGOLA
NORTH YEMEN	9.6	8.9	11.3	7.5	1.5	1.2	0.78	82.1	-4.6	N.S. YEMEN DU NORD
MOROCCO	5.6	9.1	13.5	7.3	1.0	1.4	0.53	99.4	8.7	1.46 MAROC
TUNISIA	14.9	9.6	9.5	7.1	1.9	1.1	0.67	80.7	-13.5	N.S. TUNISIE

4.4.7

EC TRADE IN SUGAR AND HONEY (SITC 06), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: SUCRE ET MIEL (CTCI 06)

	VALUE/VALEUR				SHARE IN %		SPEC	EC/CE %	WR	SHIFT
	MIO ECU				PART EN %		INDEX	IC=100	%	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81
IMPORT/IMPORTATION										
MAURITIUS	189.8	251.3	273.7	221.3	24.4	25.0	29.72	94.7	3.4	0.79 MAURICE
REUNION	72.0	74.0	54.2	110.0	6.9	8.3	28.46	100.0	8.6	1.00 REUNION
FIJI	80.7	97.9	75.1	85.4	8.8	8.1	27.78	79.4	1.3	N.S. FIDJI
GUYANA	82.4	87.7	78.8	74.5	9.2	7.7	27.87	88.8	-1.1	N.S. GUYANA
JAMAICA	59.4	62.2	59.9	53.7	6.3	5.7	17.58	85.3	1.7	0.52 JAMAIQUE
MEXICO	32.7	35.2	32.0	49.1	4.0	4.1	5.75	46.6	4.4	0.37 MEXIQUE
PAKISTAN	40.1	34.2	70.3	42.3	4.7	5.7	6.44	99.1	4.6	1.06 PAKISTAN
THAILAND	2.3	17.3	30.7	39.7	0.5	3.6	0.90	26.2	70.3	N.S. THAILANDE
BRAZIL	78.9	66.6	18.0	37.5	5.0	2.8	0.17	11.5	-2.6	N.S. BRESIL
INDONESIA	4.8	20.4	17.2	28.6	1.0	2.3	0.64	61.2	34.3	1.65 INDONESIE
GUADELOUPE	18.8	14.4	18.9	27.1	1.7	2.3	7.32	99.8	12.7	1.01 GUADELOUPE
CHINA	18.1	14.9	16.1	25.7	2.4	2.1	0.51	37.6	-0.5	N.S. CHINE
BELIZE	20.5	25.2	18.2	21.8	2.2	2.0	23.75	62.1	1.9	N.S. BELIZE
TRINIDAD AND TOBAGO	27.2	21.8	23.4	20.1	2.7	2.2	15.48	74.3	-2.8	N.S. TRINITE ET TOBAGO
ARGENTINA	14.6	14.8	20.0	19.0	1.9	2.0	0.26	20.7	3.4	N.S. ARGENTINE
SUDAN	4.1	12.2	10.9	14.8	0.4	1.3	3.01	100.0	35.6	1.15 SOUDAN
BARBADOS	17.2	35.8	26.0	14.2	2.2	2.0	30.62	64.7	0.6	N.S. BARBADE
ZIMBABWE	7.1	18.9	31.4	12.6	1.2	2.2	2.30	64.1	16.5	N.S. ZIMBABWE
MALAWI	4.1	7.8	15.8	12.4	0.7	1.4	2.27	59.0	23.7	N.S. MALAWI
IRAN	0.0	2.0	0.0	8.9	0.0	0.4	0.82	99.3	N.S.	N.S. IRAN
IVORY COAST	24.6	13.8	8.6	8.3	2.3	0.8	0.13	62.1	-18.3	N.S. COTE-D'IVOIRE
EGYPT	5.8	7.3	7.2	8.1	0.8	0.8	1.12	97.6	2.6	0.62 EGYPTE
TANZANIA	1.7	4.6	6.3	7.2	0.5	0.7	0.98	90.2	20.8	0.86 TANZANIE
ST KITTS-NEVIS	6.3	5.0	9.2	6.4	0.9	0.8	32.34	60.9	0.3	0.11 ST-KITTS-NEVIS
INDIA	0.6	44.5	8.1	6.0	0.1	0.7	0.42	44.6	67.9	1.07 INDE
EXPORT/EXPORTATION										
IRAN	246.8	39.0	80.4	112.7	10.0	9.5	2.90	79.7	-9.8	N.S. IRAN
NIGERIA	455.9	138.2	48.8	88.8	24.6	6.7	2.51	98.9	-33.6	N.S. NIGERIA
EGYPT	90.2	74.7	66.4	68.1	4.4	6.6	0.94	98.9	2.9	N.S. EGYPTE
INDIA	45.2	14.8	154.3	62.8	1.5	10.6	6.37	95.3	59.6	1.25 INDE
SAUDI ARABIA	120.4	113.8	73.4	61.7	6.6	6.6	0.67	88.6	-8.7	N.S. ARABIE SAOUDITE
ISRAEL	94.5	62.8	38.2	52.8	5.8	4.5	2.66	99.3	-13.6	N.S. ISRAEL
SYRIA	34.3	16.9	65.4	46.1	2.7	5.5	3.12	99.9	4.7	1.72 SYRIE
ALGERIA	17.6	20.7	37.9	41.9	1.4	3.9	0.60	99.9	13.3	2.82 ALGERIE
PAKISTAN	2.1	5.5	2.5	41.5	0.2	2.2	3.09	98.9	55.0	1.08 PAKISTAN
NORTH YEMEN	25.6	64.4	65.5	35.7	1.8	5.0	3.08	99.5	16.4	1.02 YEMEN DU NORD
KENYA	1.8	8.8	5.1	29.8	0.1	1.7	4.32	99.8	69.7	1.02 KENYA
JORDAN	15.4	29.6	16.0	27.9	1.3	2.2	1.84	85.3	6.9	N.S. JORDANIE
UNITED ARAB EMIRATES	36.8	30.7	27.3	25.2	2.3	2.6	1.12	92.2	-6.6	N.S. EMIRATS ARABES UNIS
TUNISIA	53.4	25.1	8.8	18.0	3.0	1.3	0.79	92.9	-23.2	N.S. TUNISIE
GAMBIA	6.7	14.7	14.1	16.8	0.5	1.5	6.93	100.0	21.5	1.00 GAMBIE
NIGER	3.5	4.8	8.9	15.3	0.2	1.2	3.68	99.9	46.0	1.10 NIGER
LEBANON	38.6	29.8	13.5	14.6	2.3	1.4	0.97	98.0	-17.8	N.S. LIBAN
KUWAIT	27.6	34.2	23.4	14.4	1.9	1.8	1.05	87.8	-9.0	N.S. KOHEIT
IRAQ	77.3	17.7	32.7	14.2	4.0	2.3	1.00	52.4	-26.3	N.S. IRAK
GUINEA	1.9	6.6	9.4	12.3	0.1	1.1	2.54	99.9	58.8	1.02 GUINEE
PERU	0.4	10.2	0.2	12.2	0.0	0.6	1.80	38.6	60.5	N.S. PEROU
LIBYA	54.3	1.1	12.5	11.8	2.2	1.2	0.33	99.2	-18.8	N.S. LIBYE
TOGO	10.5	18.4	13.6	11.2	0.7	1.2	3.19	99.9	4.1	0.99 TOGO
MAURITANIA	13.7	4.6	5.9	11.0	0.8	0.8	1.45	83.2	-8.8	N.S. MAURITANIE
DJIBOUTI	11.8	4.1	0.9	9.6	0.7	0.5	1.40	99.7	-19.1	N.S. DJIBOUTI

4.4.8

EC TRADE IN COFFEE, TEA ETC. (SITC 07), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: CAFE, THE, ETC. (CTCI 07)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC	EC/CE %	HR	SHIFT
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	INDEX	IC=100	%	
IMPORT/IMPORTATION										
COLOMBIA	692.1	1099.3	1111.8	1594.6	13.3	14.2	2.91	51.4	15.2	0.87 COLOMBIE
IVORY COAST	713.0	1100.1	1436.0	1339.9	12.8	14.6	2.16	67.8	15.9	1.06 COTE-D'IVOIRE
BRAZIL	995.9	1861.1	2003.4	1212.2	18.9	16.9	1.05	42.1	7.5	0.98 BRESIL
CAMEROON	358.3	587.4	558.4	542.7	6.2	5.8	2.28	91.5	10.7	1.23 CAMEROUN
KENYA	238.2	534.7	502.9	479.6	4.4	5.2	2.58	73.6	17.5	1.03 KENYA
INDONESIA	181.3	249.9	288.9	324.6	2.8	3.2	0.89	34.0	16.1	1.05 INDONESIE
ZAIRE	129.4	230.8	226.6	323.0	2.3	2.9	2.67	92.9	18.9	1.19 ZAIRE
UGANDA	97.5	269.0	253.6	253.1	2.0	2.7	3.09	59.2	21.2	1.67 OUGANDA
EL SALVADOR	248.9	205.6	170.9	194.4	3.5	1.9	3.15	31.2	-3.7	N.S. EL SALVADOR
INDIA	137.0	303.0	173.2	193.5	2.6	1.9	1.14	43.4	6.2	0.55 INDE
ETHIOPIA	65.8	171.0	133.5	192.9	1.2	1.7	2.66	60.1	22.8	2.21 ETHIOPIE
NIGERIA	161.2	256.1	276.7	186.9	2.8	2.4	2.53	90.1	6.0	1.88 NIGERIA
GHANA	190.2	201.7	242.8	185.5	4.0	2.2	2.57	55.2	-1.0	N.S. GHANA
TANZANIA	107.4	201.3	145.8	177.4	1.9	1.7	2.44	78.3	11.1	1.08 TANZANIE
COSTA RICA	104.2	126.6	141.9	166.2	1.8	1.6	1.81	42.0	9.0	0.69 COSTA RICA
PAPUA NEH GUINEA	73.1	123.8	162.7	156.5	1.2	1.7	2.05	60.8	20.6	1.39 PAPOUASIE-N.-GUINEE
MADAGASCAR	61.6	179.2	135.7	152.4	1.2	1.5	2.79	67.5	20.3	1.98 MADAGASCAR
RHANDA	14.5	106.4	128.4	143.3	0.3	1.4	3.16	92.1	67.0	2.82 RHANDA
GUATEMALA	124.3	108.2	102.8	138.9	2.0	1.3	1.95	20.7	0.2	0.01 GUATEMALA
NICARAGUA	68.3	104.0	101.1	112.1	1.2	1.1	2.57	77.1	10.1	1.78 NICARAGUA
MALAYSIA	53.3	135.4	146.2	110.0	0.9	1.3	0.31	56.6	23.0	1.13 MALAYSIA
MEXICO	66.4	43.8	37.7	106.8	1.0	0.8	1.06	10.2	2.5	0.13 MEXIQUE
BURUNDI	20.6	72.6	97.0	103.8	0.5	1.1	3.31	84.2	37.1	2.31 BURUNDI
CHINA	42.9	103.9	102.2	86.6	0.8	1.0	0.24	40.7	18.4	0.86 CHINE
HONDURAS	48.0	50.8	70.5	86.5	0.9	0.8	1.16	29.5	11.8	0.86 HONDURAS
EXPORT/EXPORTATION										
SAUDI ARABIA	42.7	81.9	81.1	61.7	18.1	21.7	2.20	79.6	10.1	1.43 ARABIE SAOUDITE
ISRAEL	8.9	17.3	17.6	27.2	3.8	6.8	4.05	91.7	22.1	1.22 ISRAEL
UNITED ARAB EMIRATES	17.6	26.7	28.6	25.0	7.5	8.1	3.53	86.1	8.2	0.90 EMIRATS ARABES UNIS
KUWAIT	19.2	30.5	26.3	19.7	7.9	7.0	3.95	86.4	2.1	1.06 KOHEIT
HONG KONG	10.0	17.2	16.8	14.7	4.4	4.8	1.71	33.2	8.9	0.68 HONG-KONG
REUNION	4.0	7.5	7.7	8.0	1.7	2.4	2.17	100.0	15.7	1.00 REUNION
ALGERIA	3.7	4.3	7.9	7.6	1.9	2.3	0.36	81.8	12.9	0.80 ALGERIE
SINGAPORE	7.3	11.1	10.7	7.5	2.8	2.8	1.87	33.4	4.0	3.16 SINGAPOUR
SOUTH KOREA	1.8	5.0	6.0	6.1	1.0	1.8	1.87	52.8	25.3	1.42 COREE DU SUD
MARTINIQUE	3.0	5.4	4.5	5.4	1.4	1.5	1.40	100.0	10.3	1.00 MARTINIQUE
CYPRUS	5.8	7.7	6.2	5.2	2.0	1.7	1.66	93.5	1.8	0.85 CHYPRE
QATAR	4.1	6.7	6.1	4.7	1.7	1.6	3.43	92.6	4.5	0.90 QATAR
GUADELOUPE	2.7	4.4	4.4	4.7	1.2	1.4	1.21	99.7	11.0	1.01 GUADELOUPE
LEBANON	7.9	14.6	6.7	4.6	3.5	1.7	1.21	87.8	-9.9	N.S. LIBAN
OMAN	2.5	7.0	6.9	4.6	1.1	1.7	2.27	93.7	17.5	1.04 OMAN
EGYPT	5.3	8.9	12.3	4.5	2.2	2.5	0.36	90.7	2.3	1.23 EGYPT
GREENLAND	3.1	3.9	4.4	4.5	1.2	1.3	2.97	100.0	7.9	1.00 GROENLAND
MOROCCO	4.4	3.4	6.2	4.4	1.3	1.6	0.61	82.2	9.4	1.06 MAROC
BAHRAIN	2.8	5.7	6.2	4.1	1.4	1.6	2.84	87.5	9.5	1.21 BAHREIN
JORDAN	3.2	5.7	5.2	3.9	1.4	1.4	1.18	90.6	4.7	2.46 JORDANIF
IRAQ	4.4	6.5	8.2	3.7	2.1	1.8	0.78	83.7	0.0	N.S. IRAK
TAIHAN	0.7	2.4	3.2	3.6	0.3	1.0	0.97	38.7	39.6	3.92 T'AI-HAN
FRENCH POLYNESIA	2.0	3.5	2.5	3.3	0.8	0.9	2.45	90.7	9.5	1.06 POLYNESIE FRANCAISE
YUGOSLAVIA	0.5	5.3	4.4	2.9	0.2	1.1	0.46	48.4	51.7	0.71 YUGOSLAVIE
NETHERLANDS ANTILLES	1.5	2.9	2.8	2.7	0.7	0.8	1.69	58.4	12.0	1.00 ANTILLES NEERLAND.

4.4.9

EC TRADE IN MISCELLANEOUS FOODSTUFFS (SITC 09), BY MAJOR DEVELOPING COUNTRIES
ECHANGES AGRICOLES CE - PRINCIPAUX PVD: PRODUITS ALIMENTAIRES DIVERS (CTCI 09)

	VALUE/VALEUR MIO ECU				SHARE IN % PART EN %		SPEC	EC/CE %	HR	SHIFT	
	1981	1984	1985	1986	81/82	85/86	85/86	85/86	86/81	86/81	
IMPORT/IMPORTATION											
ISRAEL	16.8	37.4	39.6	35.7	32.6	39.3	14.92	69.7	18.5	0.89	ISRAEL
BRAZIL	16.8	21.5	12.0	17.7	28.2	15.5	0.96	68.7	-2.1	N.S.	BRESIL
HONG KONG	4.6	6.3	7.8	6.8	8.3	7.6	41.18	20.6	10.0	0.95	HONG-KONG
THAILAND	2.3	4.8	5.5	5.3	4.0	5.7	1.42	26.6	22.0	0.83	THAILANDE
CHINA	2.4	6.3	6.9	4.7	4.8	6.1	1.48	13.4	18.3	0.83	CHINE
SINGAPORE	1.7	2.3	3.6	3.6	3.3	3.7	5.16	29.0	16.1	1.10	SINGAPOUR
YUGOSLAVIA	1.5	3.6	6.7	3.3	2.6	5.2	2.58	71.9	28.5	1.21	YUGOSLAVIE
TAIWAN	3.4	3.8	3.2	3.1	5.7	3.3	7.50	13.1	-0.7	N.S.	T'AI-WAN
INDIA	1.1	1.0	1.4	1.2	1.7	1.3	0.80	24.8	4.7	0.54	INDE
SOUTH KOREA	0.9	1.3	1.5	1.2	1.5	1.4	3.05	4.3	9.8	0.26	COREE DU SUD
FRENCH GUIANA	0.0	0.4	0.8	1.1	0.0	1.0	71.97	100.0	N.S.	N.S.	GUYANE FRANCAISE
PHILIPPINES	0.0	0.2	0.2	1.0	0.3	0.6	0.40	9.7	N.S.	N.S.	PHILIPPINES
MOROCCO	0.7	0.2	0.4	1.0	1.3	0.7	0.39	88.2	-6.0	N.S.	MAROC
UNITED ARAB EMIRATES	0.0	0.0	0.0	0.9	0.0	0.5	22.18	99.8	N.S.	N.S.	EMIRATS ARABES UNIS
EGYPT	0.0	0.6	1.2	0.9	0.0	1.1	1.59	98.7	N.S.	N.S.	EGYPTE
COSTA RICA	0.3	0.9	0.3	0.7	0.4	0.5	0.61	21.1	18.9	1.23	COSTA RICA
MALAYSIA	0.4	0.5	0.7	0.7	0.7	0.7	0.17	33.2	14.2	0.58	MALAYSIA
SRI LANKA	0.6	1.2	1.1	0.6	1.1	0.9	1.48	69.9	5.6	0.81	SRI LANKA
INDONESIA	0.5	0.4	0.3	0.5	0.8	0.5	0.13	57.2	-3.1	N.S.	INDONESIE
MEXICO	0.0	0.3	0.7	0.5	0.1	0.7	0.92	3.2	N.S.	N.S.	MEXIQUE
TUNISIA	0.3	0.3	0.4	0.5	0.3	0.4	0.76	90.3	20.9	1.06	TUNISIE
KUWAIT	0.0	0.0	0.1	0.4	0.0	0.3	22.23	99.8	N.S.	N.S.	KOHEIT
ECUADOR	0.0	0.3	0.1	0.4	0.0	0.2	0.32	78.5	N.S.	N.S.	EQUATEUR
DOMINICA	0.2	0.2	0.2	0.3	0.3	0.3	2.34	100.0	5.6	1.01	DOMINIQUE
ARGENTINA	0.1	0.2	0.2	0.3	0.1	0.2	0.03	3.4	37.5	0.53	ARGENTINE
EXPORT/EXPORTATION											
SAUDI ARABIA	45.0	83.2	88.1	79.6	8.0	9.2	0.94	65.4	12.2	1.68	ARABIE SAOUDITE
EGYPT	38.0	74.1	68.8	55.6	5.5	6.9	0.98	89.0	12.8	1.75	EGYPTE
IRAN	51.8	87.9	83.8	41.4	6.7	6.9	2.11	86.6	4.6	N.S.	IRAN
NIGERIA	102.9	48.9	147.6	33.6	17.8	10.0	3.72	88.7	-15.9	N.S.	NIGERIA
IRAQ	44.2	102.9	58.4	26.2	9.0	4.7	2.02	79.3	-7.0	N.S.	IRAK
ALGERIA	17.1	12.1	18.9	23.4	2.4	2.3	0.36	95.1	6.5	1.05	ALGERIE
CAMEROON	5.9	15.5	16.4	20.6	1.3	2.0	1.53	68.6	24.3	0.81	CAMEROUN
LIBYA	20.6	12.3	10.6	18.2	2.3	1.6	0.44	93.8	-2.5	N.S.	LIBYE
HONG KONG	6.5	14.3	19.6	18.0	1.1	2.1	0.74	24.5	26.1	1.75	HONG-KONG
UNITED ARAB EMIRATES	8.5	17.4	16.7	17.5	1.7	1.9	0.82	56.6	13.1	1.37	EMIRATS ARABES UNIS
KUWAIT	9.5	17.4	18.8	16.6	1.8	2.0	1.11	56.4	11.0	1.48	KOHEIT
THAILAND	16.2	15.5	16.9	16.4	2.0	1.8	2.55	45.0	4.9	1.05	THAILANDE
IVORY COAST	10.8	18.6	14.8	16.2	2.2	1.7	1.05	97.6	3.7	1.21	COTE-D'IVOIRE
PAKISTAN	3.4	13.4	17.0	14.9	0.6	1.8	2.52	59.0	39.3	2.23	PAKISTAN
LEBANON	10.5	25.2	18.6	13.5	1.9	1.8	1.25	82.1	6.9	1.75	LIBAN
TAIWAN	1.6	4.1	14.8	13.2	0.3	1.5	1.45	25.5	58.1	4.00	T'AI-WAN
MALAYSIA	14.4	13.2	8.6	12.4	1.8	1.2	1.62	41.2	-2.6	N.S.	MALAYSIA
YUGOSLAVIA	9.3	8.3	16.8	12.3	1.5	1.6	0.67	89.6	7.4	1.39	YUGOSLAVIE
VENEZUELA	7.0	2.9	29.2	12.0	0.9	2.3	1.66	81.8	22.3	N.S.	VENEZUELA
SINGAPORE	6.6	8.8	7.6	12.0	1.0	1.1	0.73	29.0	9.4	1.32	SINGAPOUR
PHILIPPINES	7.4	7.3	8.5	11.3	1.4	1.1	2.06	63.3	3.6	N.S.	PHILIPPINES
MALI	0.8	8.7	16.0	11.0	0.3	1.5	3.65	98.1	69.9	1.01	MALI
SENEGAL	5.0	10.8	9.9	10.7	0.9	1.1	1.22	87.4	14.0	0.97	SENEGAL
ISRAEL	3.2	7.0	6.1	10.0	0.5	0.9	0.53	68.7	22.9	1.33	ISRAEL
REUNION	5.0	7.8	8.1	9.3	0.8	1.0	0.88	99.3	12.3	0.99	REUNION

MAJOR AGRICULTURAL PRODUCTS IN EC EXPORTS TO ALL DEVELOPING COUNTRIES
 PRINCIPAUX PRODUITS AGRICOLES DANS LES EXPORTATIONS CE - ENSEMBLE DES PVD

	VALUE/VALEUR			UNIT VALUE			SHARE/PART %		WR %		
	MIO ECU			VALEUR UNITAIRE			GOODS	CL2	VALUE	QUANTITY	UV
	1984	1985	1986	1984	1985	1986	BIENS	1986	1986/84	1986/84	1986/84
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>											
0616	6	7	6	2741	2522	2423	0.1	44.5	3.6	10.2	-6.0
1221	6	5	5	39859	43766	41016	0.0	18.3	-3.3	-4.7	1.4
41134	3	4	5	1831	3069	3303	0.0	43.7	34.4	0.1	34.3
04701	2	8	5	332	389	332	0.0	89.4	49.1	49.1	0.0
03202	5	5	5	5450	5969	5474	0.0	8.0	-2.0	-2.2	0.2
07231	5	6	5	2486	2569	2437	0.0	14.7	0.3	1.3	-1.0
4214	11	7	5	1461	1851	1223	0.0	71.8	-35.2	-29.2	-8.5
41139	6	6	5	666	700	467	0.0	87.8	-13.2	3.7	-16.3
<u>ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE</u>											
TOTAL	778	577	444	401	370	326	100.0	42.8	-24.5	-16.2	-9.8
08199	383	313	278	454	438	374	62.6	51.0	-14.9	-6.2	-9.2
0813	258	172	79	323	281	243	17.9	32.4	-44.5	-36.0	-13.4
0814	123	80	70	505	436	347	15.7	39.4	-24.8	-9.2	-17.1
08112	7	6	11	215	191	165	2.4	56.0	21.9	38.9	-12.2
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES ANIMALES OU VEGETALES</u>											
TOTAL	612	713	673	1003	1141	1118	100.0	22.1	4.8	-0.7	5.6
2120	72	90	112	17562	18655	21599	16.6	37.3	24.7	12.5	10.9
2925	80	75	83	2550	2887	2909	12.4	42.9	2.0	-4.5	6.8
2111	46	78	56	2195	2190	1829	8.3	23.1	10.3	20.8	-8.7
24321	53	49	43	227	241	221	6.4	49.0	-9.8	-8.6	-1.4
29291	40	47	43	5972	6840	9854	6.3	25.9	3.2	-19.7	28.5
29269	42	44	36	3221	4034	4673	5.3	13.0	-7.9	-23.5	20.4
2622	19	29	30	3660	4163	3266	4.5	31.9	25.9	33.3	-5.5
2651	22	22	28	****	1915	1556	4.1	45.1	12.7	54.4	-18.8
2628	25	24	27	7118	7466	6190	3.9	20.4	2.2	9.6	-6.7
2922	18	19	19	3876	6108	6254	2.8	33.7	1.5	-20.1	27.0
29193	11	13	17	1797	1904	2636	2.6	16.1	23.6	2.1	21.1
24331	18	21	14	451	557	448	2.1	15.2	-10.8	-10.5	-0.3
2631	21	29	12	2339	2116	1334	1.8	39.0	-23.9	0.7	-24.5
29271	11	14	11	8671	9259	9002	1.6	4.3	-2.2	-4.1	1.9
24231	7	6	9	114	103	108	1.3	25.1	15.5	18.8	-2.8
29261	5	7	9	2549	2578	2798	1.3	5.4	30.7	24.8	4.8
29192	6	8	8	7200	5707	6341	1.3	53.8	20.0	27.9	-6.2
2112	14	14	8	2413	2331	2216	1.2	42.0	-23.5	-20.1	-4.2
2924	6	8	8	4182	3480	3964	1.1	18.9	9.4	12.3	-2.6
24401	7	6	7	741	713	768	1.1	57.6	1.6	-0.2	1.8
2627	5	6	6	7687	7778	6673	0.9	15.4	10.8	18.9	-6.8
2621	2	5	6	2388	3206	2257	0.9	25.5	63.3	68.0	-2.8
2623	5	5	6	15610	19699	12104	0.8	16.3	5.2	19.4	-11.9
2116	7	4	6	3211	2708	2190	0.8	17.8	-13.5	4.7	-17.4
2632	7	6	5	1540	1447	1077	0.8	46.3	-10.6	6.8	-16.4
29196	9	5	5	7331	9807	2965	0.7	10.8	-26.8	15.1	-36.4
2429	14	13	5	237	238	249	0.7	37.9	-41.9	-43.3	2.4

MAJOR AGRICULTURAL PRODUCTS IN EC IMPORTS FROM DEVELOPING COUNTRIES, BY MAJOR SUPPLIERS
 PRINCIPAUX PRODUITS AGRICOLES IMPORTES PAR LA CE EN PROVENANCE DES PRINCIPAUX PVD

	VALUE/VALEUR			SHARE/PART %			GOODS VALUE	HR % QUANT.	UV				
	MIO ECU			UV	COUNTRY/PAYS	CUMUL					BIENS	VALEUR	UV
	1984	1985	1986	1986	1986	1986					1986	86/84	86/84
<u>HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE</u>													
<u>TEA - THE</u>													
KENYA	272	225	154	2129	28.3	28.3	24.6	-24.8	4.9	-28.3	KENYA		
INDIA	244	123	121	2591	22.2	50.6	23.3	-29.6	-12.5	-19.5	INDE		
SRI LANKA	124	87	61	2286	11.3	61.9	35.5	-29.6	-2.6	-27.8	SRI LANKA		
CHINA	81	82	59	2637	11.0	72.8	4.5	-14.3	-3.8	-11.0	CHINE		
MALAWI	68	76	47	1687	8.6	81.5	29.0	-17.0	21.7	-31.8	MALAWI		
INDONESIA	73	51	37	1790	6.7	88.2	3.4	-29.0	0.1	-29.1	INDONESIE		
TANZANIA	30	25	14	1870	2.5	90.7	5.7	-32.6	-1.0	-32.0	TANZANIE		
ZIMBABWE	14	19	10	1603	1.8	92.5	3.4	-15.5	33.1	-36.6	ZIMBABWE		
BANGLADESH	18	8	7	1654	1.3	93.8	9.2	-36.6	-6.9	-31.9	BANGLA DESH		
MAURITIUS	17	13	7	1482	1.3	95.1	2.9	-36.2	-1.5	-35.2	MAURICE		
<u>FRUIT JUICES AND VEGETABLE JUICES, UNFERMENTED, WHETHER OR NOT FROZEN - JUS DE FRUITS OU DE LEGUMES NON FERMENTES</u>													
BRAZIL	321	365	286	1085	56.9	56.9	7.1	-5.6	20.2	-21.5	BRESIL		
ISRAEL	187	226	134	994	26.7	83.7	17.8	-15.3	-1.9	-13.7	ISRAEL		
MOROCCO	19	33	23	1072	4.5	88.2	3.8	8.4	16.1	-6.6	MAROC		
KENYA	10	11	11	1144	2.1	90.3	1.7	2.4	26.3	-18.9	KENYA		
ARGENTINA	9	10	10	1297	2.0	92.3	0.5	8.4	3.4	4.9	ARGENTINE		
CYPRUS	7	8	8	648	1.5	93.8	4.8	1.9	12.1	-9.1	CHYPRE		
YUGOSLAVIA	6	9	7	1000	1.5	95.3	1.2	9.4	11.5	-1.9	YOUGOSLAVIE		
PHILIPPINES	9	5	5	913	1.0	96.3	1.0	-23.3	-10.4	-14.4	PHILIPPINES		
PERU	4	5	5	1665	1.0	97.3	2.7	14.9	48.3	-22.5	PEROU		
ECUADOR	0	2	2	3192	0.4	97.7	0.9	412.5	338.1	17.0	EQUATEUR		
<u>FISH, FRESH, CHILLED OR FROZEN - POISSONS FRATS, REFRIGERES OU CONGELES</u>													
ARGENTINA	27	43	49	1143	11.8	11.8	2.4	35.0	37.3	-1.7	ARGENTINE		
MOROCCO	27	34	44	1696	10.6	22.4	7.5	28.5	6.5	20.7	MAROC		
PANAMA	31	35	35	1166	8.4	30.8	16.8	6.0	23.0	-13.8	PANAMA		
SENEGAL	22	28	32	3153	7.7	38.5	13.3	22.6	4.6	17.1	SENEGAL		
GREENLAND	15	23	30	2910	7.2	45.7	11.9	39.5	22.6	13.8	GROENLAND		
CHILE	30	36	28	1784	6.8	52.5	5.7	-2.8	2.1	-4.9	CHILI		
SINGAPORE	24	24	27	4828	6.3	58.9	13.6	5.4	42.0	-25.8	SINGAPOUR		
SEYCHELLES	7	18	21	1259	5.0	63.9	98.3	74.1	94.9	-10.6	SEYCHELLES		
URUGUAY	12	15	17	1465	4.0	67.9	7.6	15.9	10.8	4.6	URUGUAY		
MEXICO	4	5	16	1042	3.8	71.7	5.8	95.7	110.2	-6.9	MEXIQUE		
<u>MEAT OF BOVINE ANIMALS, FRESH, CHILLED OR FROZEN - VIANDE DE L'ESPECE BOVINE</u>													
ARGENTINA	125	138	158	4670	40.0	40.0	7.8	12.6	8.4	3.9	ARGENTINE		
BRAZIL	147	171	94	3042	23.8	63.8	2.3	-20.0	-22.2	2.9	BRESIL		
YUGOSLAVIA	49	72	67	2853	16.8	80.6	10.6	16.4	24.3	-6.4	YOUGOSLAVIE		
URUGUAY	44	47	54	2262	13.6	94.3	24.5	10.8	20.9	-8.4	URUGUAY		
ZIMBABWE	8	11	20	4421	5.0	99.3	7.0	57.0	14.0	37.7	ZIMBABWE		
<u>ORANGES, TANGERINES OR MANDARINES AND CLEMENTINES - ORANGES, CLEMENTINES, MANDARINES</u>													
MOROCCO	108	171	163	432	43.2	43.2	27.5	22.8	15.4	6.4	MAROC		
ISRAEL	85	138	93	403	24.7	67.9	12.3	4.3	-4.2	8.8	ISRAEL		
CYPRUS	23	46	34	363	8.9	76.8	21.1	21.1	7.7	12.4	CHYPRE		
BRAZIL	24	24	25	298	6.6	83.4	0.6	2.4	34.2	-23.7	BRESIL		
ARGENTINA	20	30	21	444	5.6	89.0	1.0	2.5	21.5	-15.6	ARGENTINE		
URUGUAY	12	14	16	450	4.2	93.2	7.3	13.4	36.4	-16.9	URUGUAY		
TUNISIA	12	23	14	413	3.8	97.1	10.0	10.3	7.2	2.8	TUNISIE		
ZIMBABWE	1	4	6	491	1.6	98.6	2.1	191.3	247.9	-16.3	ZIMBABWE		
<u>PREPARED OR PRESERVED FISH (INCL. CAVIAR) - PREPARATIONS ET CONSERVES DE POISSONS, CAVIAR</u>													
THAILAND	27	43	80	2103	25.2	25.2	6.4	71.4	93.6	-11.4	THAILANDE		
MOROCCO	50	50	52	2460	16.5	41.6	8.8	1.9	-3.8	5.9	MAROC		
IVORY COAST	60	59	51	2500	16.0	57.6	2.5	-7.8	-2.2	-5.7	COTE-D'IVOIRE		
SENEGAL	57	61	47	2416	14.9	72.6	19.5	-9.0	-1.9	-7.2	SENEGAL		
PHILIPPINES	21	20	20	2241	6.1	78.7	4.0	-3.9	7.2	-10.3	PHILIPPINES		
FIJI	14	11	11	3156	3.5	82.2	10.9	-9.9	0.5	-10.3	FIDJI		
MAURITIUS	9	12	9	2997	3.0	85.2	3.9	0.3	14.7	-12.6	MAURICE		
SOUTH KOREA	7	5	9	2367	2.7	87.9	5.6	10.4	16.7	-5.4	COREE DU SUD		
CHILE	3	4	8	1037	2.4	90.3	1.5	69.2	88.7	-10.3	CHILI		
IRAN	6	6	7	97197	2.2	92.5	3.5	6.7	-77.6	376.8	IRAN		
<u>PALM OIL - HUILE DE PALME</u>													
INDONESIA	88	156	143	326	45.7	45.7	13.3	27.5	95.9	-34.9	INDONESIE		
MALAYSIA	205	106	75	372	23.9	69.6	6.1	-39.6	-8.0	-34.4	MALAYSIA		
PAPUA NEW GUINEA	104	91	40	329	12.9	82.5	18.5	-37.6	2.2	-39.0	PAPOUASIE-N.-GUINEE		
IVORY COAST	38	36	25	298	7.9	90.4	1.2	-19.0	48.7	-45.5	COTE-D'IVOIRE		
CAMEROON	12	20	9	265	2.9	93.3	1.1	-14.8	53.7	-44.6	CAMEROUN		
HONDURAS	8	16	7	388	2.3	95.6	3.4	-2.4	61.9	-39.7	HONDURAS		
SOLOMON ISLANDS	15	13	4	311	1.3	97.0	33.1	-46.7	-10.3	-40.6	ILES SALOMON		

MAJOR AGRICULTURAL PRODUCTS IN EC IMPORTS FROM DEVELOPING COUNTRIES, BY MAJOR SUPPLIERS

PRINCIPAUX PRODUITS AGRICOLES IMPORTES PAR LA CE EN PROVENANCE DES PRINCIPAUX PVD

	VALUE/VALEUR			UV	SHARE/PART %			WR %			UV
	MIO ECU				YU	COUNTRY/PAYS	GOODS CUMUL	VALUE BIENS	QUANT.	VU	
	1984	1985	1986								
<u>OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES ANIMALES OU VEGETALES</u>											
<u>GOAT SKINS AND KID SKINS - PEAUX DE CAPRINS</u>											
CHINA	58	77	44	9271	47.6	47.6	3.3	-12.6	-17.9	6.4	CHINE
ETHIOPIA	7	12	8	5213	8.5	56.1	3.4	4.3	4.4	-0.1	ETHIOPIE
NIGERIA	10	7	7	5992	7.6	63.7	2.7	-14.0	-15.5	1.7	NIGERIA
UGANDA	4	6	3	4487	3.6	67.3	1.2	-8.1	-15.2	8.3	UGANDA
SAUDI ARABIA	2	3	3	2965	3.4	70.7	17.6	33.4	21.4	9.9	ARABIE SAOUDITE
RWANDA	4	4	3	5587	3.3	74.0	2.0	-15.1	-20.3	6.5	RWANDA
BURKINA FASO	2	4	3	5419	3.1	77.1	9.6	10.1	-4.4	15.2	BURKINA FASO
SOMALIA	2	5	2	5042	2.5	79.6	10.8	1.0	-8.0	9.8	SOMALIE
NIGER	1	3	2	6160	2.2	81.8	14.4	35.2	21.9	10.9	NIGER
SUDAN	2	3	2	3623	2.0	83.7	1.6	0.4	-3.4	3.9	SOUDAN
<u>VEGETABLE SAPS AND EXTRACTS, PECTIC SUBSTANCES, MUCILAGES, THICKENERS, DER. FR. VEG. PRODUCTS - SUCS ET EXTRAITS VEGETAUX</u>											
INDIA	17	20	16	1468	21.2	21.2	3.1	-2.3	-14.5	-4.2	INDE
MOROCCO	7	7	11	7900	15.2	36.4	1.9	29.2	96.3	-11.6	MAROC
PAKISTAN	6	9	9	1036	12.3	48.6	3.3	25.0	-5.0	12.0	PAKISTAN
PHILIPPINES	5	8	8	2992	10.5	59.2	1.6	31.9	2.1	-5.8	PHILIPPINES
SOUTH KOREA	7	8	6	124460	8.3	67.4	4.1	-5.9	-87.4	527.3	COREE DU SUD
BRAZIL	3	5	5	473	6.0	73.4	0.1	17.2	41.4	-33.0	BRESIL
KENYA	5	4	3	25842	4.6	78.0	0.5	-15.6	-37.6	26.7	KENYA
CHINA	3	3	3	3001	4.6	82.5	0.3	13.2	47.2	-30.6	CHINE
CAMEROON	2	3	3	764750	4.1	86.6	0.4	26.2	33.3	-22.3	CAMEROON
MEXICO	1	2	1	7227	1.9	88.5	0.5	-0.8	-16.8	-3.1	MEXIQUE
<u>WOOL TOPS - LAINES PEIGNES SOUS FORME DE RUBANS ENROULES EN BOULES TOPS</u>											
URUGUAY	38	37	36	4301	50.5	50.5	16.4	-2.6	7.8	-9.7	URUGUAY
ARGENTINA	14	21	14	4749	19.3	69.8	0.7	-0.2	16.3	-14.2	ARGENTINE
BRAZIL	38	26	14	4425	19.2	89.1	0.3	-40.2	-33.2	-10.5	BRESIL
ISRAEL	8	11	5	6210	7.7	96.8	0.7	-18.5	-8.1	-11.4	ISRAEL
CHILE	1	1	1	4689	1.8	98.5	0.3	39.2	40.4	-0.8	CHILI
<u>SHEEP'S AND LAMBS' WOOL, GREASY OR FLEECE-WASHED - LAINES EN SUINT OU LAVEES A DOS</u>											
URUGUAY	24	6	19	2119	28.2	28.2	8.5	-11.4	9.3	-19.0	URUGUAY
CHILE	24	15	15	1858	22.2	50.4	3.0	-20.7	3.9	-23.7	CHILI
ARGENTINA	51	43	14	2195	21.5	72.0	0.7	-47.2	-34.6	-19.3	ARGENTINE
FALKLAND ISLANDS	7	6	5	1707	7.1	79.1	75.9	-15.5	6.2	-20.5	ILES FALKLAND
PAKISTAN	8	9	4	1790	5.4	84.5	1.3	-34.0	-32.3	-2.5	PAKISTAN
KENYA	3	2	2	2226	2.7	87.1	0.3	-19.6	-17.2	-2.8	KENYA
SAUDI ARABIA	2	2	1	1797	2.0	89.1	7.2	-19.5	-13.2	-7.3	ARABIE SAOUDITE
SYRIA	2	3	1	1316	1.8	90.9	1.6	-29.4	-18.4	-13.5	SYRIE
BRAZIL	1	1	1	1949	1.8	92.7	0.0	-5.7	3.8	-9.1	BRESIL
LEBANON	2	2	1	942	1.3	93.9	3.2	-25.5	0.2	-25.7	LIBAN

MAJOR AGRICULTURAL PRODUCTS IN EC EXPORTS TO DEVELOPING COUNTRIES, BY MAJOR PURCHASERS
 PRINCIPAUX PRODUITS AGRICOLES EXPORTES PAR LA CE A DESTINATION DES PRINCIPAUX PVD

	VALUE/VALEUR MIO ECU			UV VU	SHARE/PART %			GOODS BIENS	VALUE VALEUR	QUANT. 86/84	UV VU	86/84
	1984	1985	1986		1986	1986	1986					
HUMAN FOOD/ALIMENTATION HUMAINE												
SUNFLOWER SEED OIL - HUILE DE TOURNESOL												
EGYPT	14	41	22	521	39.6	39.6	3.0	23.5	61.9	-23.7	EGYPTE	
LIBYA	11	9	14	772	25.3	64.9	3.0	11.5	47.1	-24.2	LIBYE	
MARTINIQUE	2	2	2	787	4.5	69.4	1.6	9.1	48.9	-26.7	MARTINIQUE	
CYPRUS	0	0	2	334	4.3	73.7	1.8	275.9	655.1	-50.2	CHYPRE	
REUNION	3	2	2	655	4.1	77.8	1.5	-5.1	39.7	-32.1	REUNION	
SYRIA	0	0	2	606	3.0	80.7	0.8	687.9	1083.9	-33.4	SYRIE	
GUADELOUPE	1	1	1	899	2.7	83.4	0.9	16.6	49.5	-22.0	GUADELOUPE	
JORDAN	0	0	1	326	2.6	86.0	0.9	76.8	212.5	-43.4	JORDANIE	
ALGERIA	9	0	1	490	2.2	88.3	0.2	-63.2	-51.9	-23.4	ALGERIE	
YUGOSLAVIA	0	1	1	667	1.2	89.5	0.2	-8.3	13.2	-19.0	YOUgoslavIE	
ANIMAL FOOD/ALIMENTATION ANIMALE												
SWEETENED FORAGE; OTHER PREPARATIONS USED IN ANIMAL FEEDING - ALIMENTS PREPARES POUR ANIMAUX, N.D.A.												
LIBYA	67	39	41	176	14.8	14.8	8.8	-21.6	-5.2	-17.3	LIBYE	
EGYPT	41	37	38	444	13.8	28.6	5.3	-3.5	12.1	-13.9	EGYPTE	
NORTH YEMEN	34	43	33	197	11.7	40.3	20.2	-1.9	28.7	-23.8	YEMEN DU NORD	
SAUDI ARABIA	49	34	20	482	7.3	47.6	1.6	-35.6	-39.3	6.0	ARABIE SAOUDITE	
JORDAN	17	23	18	414	6.3	53.9	11.6	2.0	27.3	-19.8	JORDANIE	
ALGERIA	23	15	12	952	4.3	58.2	1.8	-28.2	-45.0	30.4	ALGERIE	
NIGERIA	11	12	11	769	3.8	62.0	3.5	0.5	-13.3	15.9	NIGERIA	
TAIWAN	5	5	6	710	2.2	64.2	4.2	13.9	68.1	-32.3	T'AI-WAN	
KUWAIT	5	6	5	504	1.8	66.0	2.3	-3.5	1.5	-5.0	KOHEIT	
THAILAND	4	5	5	1422	1.6	67.6	4.9	2.7	-13.8	19.1	THAILANDE	
OIL-SEED CAKE AND MEAL AND OTHER VEGETABLE OIL RESIDUES - TOURTEAUX, RESIDUS DE L'EXTRACTION DES HUILES VEGETALES												
LIBYA	37	31	17	238	21.5	21.5	3.7	-32.4	-18.7	-16.9	LIBYE	
YUGOSLAVIA	35	18	16	249	19.9	41.4	5.3	-32.5	-20.1	-15.5	YOUgoslavIE	
ALGERIA	49	47	11	276	13.3	54.7	1.6	-53.4	-47.9	-10.4	ALGERIE	
CYPRUS	14	10	8	215	10.6	65.3	6.4	-21.6	-7.3	-15.4	CHYPRE	
SAUDI ARABIA	15	8	7	254	9.4	74.7	0.6	-29.0	-18.5	-12.9	ARABIE SAOUDITE	
JORDAN	8	3	5	220	6.6	81.3	3.5	-19.6	-4.1	-16.2	JORDANIE	
EGYPT	62	43	3	225	4.3	85.6	0.5	-76.6	-72.0	-16.5	EGYPTE	
KUWAIT	2	2	2	245	2.2	87.8	0.8	-5.2	10.6	-14.3	KOHEIT	
MOROCCO	1	0	1	215	1.8	89.5	0.6	28.2	40.0	-8.5	MAROC	
LEBANON	7	2	1	196	1.6	91.1	0.7	-57.8	-44.9	-23.5	LIBAN	
MEAT MEAL (INCLUDING TANKAGE) AND FISH MEAL, UNFIT FOR HUMAN CONSUMPTION - PONDRES DE VIANDE, PONDRES DE POISSON												
YUGOSLAVIA	17	23	14	406	20.4	20.4	4.8	-7.3	8.9	-14.9	YOUgoslavIE	
EGYPT	24	11	11	382	16.2	36.6	1.5	-33.8	-19.6	-17.7	EGYPTE	
JORDAN	8	1	11	265	15.2	51.7	7.0	13.8	36.1	-16.4	JORDANIE	
SAUDI ARABIA	9	7	6	344	8.2	59.9	0.5	-21.5	-5.4	-17.0	ARABIE SAOUDITE	
TAIWAN	5	5	5	445	6.7	66.6	3.2	-1.5	15.7	-14.9	T'AI-WAN	
LEBANON	5	4	3	278	5.0	71.6	2.0	-14.3	-2.8	-11.8	LIBAN	
LIBYA	2	0	3	289	4.9	76.5	0.7	17.5	51.0	-22.2	LIBYE	
ISRAEL	7	4	3	331	4.7	81.2	1.3	-31.7	-9.2	-24.7	ISRAEL	
SYRIA	9	8	3	283	3.9	85.2	1.3	-43.8	-29.5	-20.3	SYRIE	
CYPRUS	3	3	2	402	3.5	88.7	1.9	-7.7	3.6	-10.9	CHYPRE	
OTHER ANIMAL AND VEGETABLE PRIMARY PRODUCTS/AUTRES MATIERES PREMIERES ANIMALES ET VEGETALES												
FUR SKINS, UNDRESSED (INCLUDING ASTRAKHAN, CARACUL, PERS LAMB, BROADTAIL AND SIMILAR SKINS) - PELLETERIES BRUTES												
HONG KONG	31	35	65	150730	58.7	58.7	17.0	45.2	65.7	-12.4	HONG-KONG	
SOUTH KOREA	37	51	41	10945	36.9	95.6	28.2	5.1	5.8	-0.7	COREE DU SUD	
CHINA	0	1	1	5683	1.2	96.7	1.2	92.8	67.4	15.2	CHINE	
BRAZIL	1	1	1	3049	1.1	97.8	0.3	34.6	37.3	-1.9	BRESIL	
SEEDS, FRUIT AND SPORES FOR PLANTING - GRAINES, SPORES ET FRUITS A ENSEMENER												
ALGERIA	12	14	15	884	17.8	17.8	2.3	11.8	-5.4	18.3	ALGERIE	
IRAN	13	6	13	2878	15.1	32.9	3.0	-1.4	7.1	-7.9	IRAN	
YUGOSLAVIA	5	6	6	3591	6.8	39.8	1.9	4.9	12.8	-7.0	YOUgoslavIE	
MOROCCO	5	5	6	5671	6.8	46.6	2.5	3.7	2.7	0.9	MAROC	
LIBYA	3	4	4	17285	4.7	51.3	0.8	8.2	-17.3	30.7	LIBYE	
JORDAN	2	3	3	66118	4.0	55.4	2.2	23.4	-10.7	38.2	JORDANIE	
EGYPT	3	3	3	7312	3.4	58.8	0.4	1.8	-13.7	18.0	EGYPTE	
SAUDI ARABIA	2	2	2	15200	2.7	61.5	0.2	-4.1	-17.8	16.7	ARABIE SAOUDITE	
ARGENTINA	3	2	2	3501	2.7	64.3	6.6	-15.9	-5.5	-11.0	ARGENTINE	
SYRIA	4	2	2	10971	2.7	67.0	1.1	-27.6	-54.3	58.2	SYRIE	
BOVINE AND EQUINE HIDES EXCEPT CALF AND KIP SKINS - PEaux DE BOVINS ET D'EQUIDES SAUF PEaux DE VEaux												
YUGOSLAVIA	36	67	44	2048	78.1	78.1	14.8	10.3	14.8	-3.9	YOUgoslavIE	
ALGERIA	7	5	8	1545	14.5	92.6	1.2	10.7	25.5	-11.8	ALGERIE	
HONG KONG	0	0	1	542	1.9	94.5	0.3	470.8	773.5	-34.7	HONG-KONG	
MOROCCO	0	0	1	1596	1.8	96.3	0.4	96.5	138.0	-17.5	MAROC	
TUNISIA	1	1	1	2331	1.3	97.6	0.3	11.0	8.9	1.9	TUNISIE	

European Communities — Commission
Communautés européennes — Commission

**Analysis of agricultural trade
EC-developing countries 1970-1986
Analyse du commerce agricole
CEE-PVD 1970-1986**

Luxembourg: Office des publications officielles des Communautés européennes

1989 — 235 p. — 21,0 x 29,7 cm

Theme 6: Foreign trade (red covers)
Series D: Studies and analyses
Thème 6: Commerce extérieur (couverture rouge)
Série D: Études et analyses

EN/FR

ISBN 92-825-9765-2

Cat.: CA-54-88-077-2A-C

Price (excluding VAT) in Luxembourg:
Prix au Luxembourg, TVA exclue:

ECU 7

Analysis of the evolution of EC trade with developing countries in agricultural products for various groupings of products and countries.

Analyse de l'évolution des échanges de produits agricoles entre la CE et les PVD suivant différents groupements de produits et de pays.

ES Clasificación de las publicaciones de Eurostat

TEMA

- 1 Estadísticas generales (azul oscuro)
- 2 Economía y finanzas (violeta)
- 3 Población y condiciones sociales (amarillo)
- 4 Energía e industria (azul claro)
- 5 Agricultura, silvicultura y pesca (verde)
- 6 Comercio exterior (rojo)
- 7 Servicios y transportes (naranja)
- 9 Diversos (marrón)

SERIE

- A Anuarios
- B Coyuntura
- C Cuentas, encuestas y estadísticas
- D Estudios y análisis
- E Métodos
- F Estadísticas rápidas

GR Ταξινόμηση των δημοσιεύσεων του Eurostat

ΘΕΜΑ

- 1 Γενικές στατιστικές (βαθύ μπλε)
- 2 Οικονομία και δημοσιονομικά (βιολετί)
- 3 Πληθυσμός και κοινωνικές συνθήκες (κίτρινο)
- 4 Ενέργεια και βιομηχανία (μπλε)
- 5 Γεωργία, δάση και αλιεία (πράσινο)
- 6 Εξωτερικό εμπόριο (κόκκινο)
- 7 Υπηρεσίες και μεταφορές (πορτοκαλί)
- 9 Διάφορα (καφέ)

ΣΕΙΡΑ

- A Επετηρίδες
- B Συγκυρία
- C Λογαριασμοί, έρευνες και στατιστικές
- D Μελέτες και αναλύσεις
- E Μέθοδοι
- F Ταχείες στατιστικές

IT Classificazione delle pubblicazioni dell'Eurostat

TEMA

- 1 Statistiche generali (blu)
- 2 Economia e finanze (viola)
- 3 Popolazione e condizioni sociali (giallo)
- 4 Energia e industria (azzurro)
- 5 Agricoltura, foreste e pesca (verde)
- 6 Commercio estero (rosso)
- 7 Servizi e trasporti (arancione)
- 9 Diversi (marrone)

SERIE

- A Annuari
- B Tendenze congiunturali
- C Conti, indagini e statistiche
- D Studi e analisi
- E Metodi
- F Note rapide

DA Klassifikation af Eurostats publikationer

EMNE

- 1 Almene statistikker (mørkeblå)
- 2 Økonomi og finanser (violet)
- 3 Befolkning og sociale forhold (gul)
- 4 Energi og industri (blå)
- 5 Landbrug, skovbrug og fiskeri (grøn)
- 6 Udenrigshandel (rød)
- 7 Tjenesteydelser og transport (orange)
- 9 Diverse statistikker (brun)

SERIE

- A Årbøger
- B Konjunkturoversigter
- C Regnskaber, tællinger og statistikker
- D Undersøgelser og analyser
- E Metoder
- F Ekspressoversigter

EN Classification of Eurostat publications

THEME

- 1 General statistics (midnight blue)
- 2 Economy and finance (violet)
- 3 Population and social conditions (yellow)
- 4 Energy and industry (blue)
- 5 Agriculture, forestry and fisheries (green)
- 6 Foreign trade (red)
- 7 Services and transport (orange)
- 9 Miscellaneous (brown)

SERIES

- A Yearbooks
- B Short-term trends
- C Accounts, surveys and statistics
- D Studies and analyses
- E Methods
- F Rapid reports

NL Classificatie van de publicaties van Eurostat

ONDERWERP

- 1 Algemene statistiek (donkerblauw)
- 2 Economie en financiën (paars)
- 3 Bevolking en sociale voorwaarden (geel)
- 4 Energie en industrie (blauw)
- 5 Landbouw, bosbouw en visserij (groen)
- 6 Buitenlandse handel (rood)
- 7 Diensten en vervoer (oranje)
- 9 Diverse statistieken (bruin)

SERIE

- A Jaarboeken
- B Conjunctuur
- C Rekeningen, enquêtes en statistieken
- D Studies en analyses
- E Methoden
- F Spoedberichten

DE Gliederung der Veröffentlichungen des Eurostat

THEMENKREIS

- 1 Allgemeine Statistik (Dunkelblau)
- 2 Wirtschaft und Finanzen (Violett)
- 3 Bevölkerung und soziale Bedingungen (Gelb)
- 4 Energie und Industrie (Blau)
- 5 Land- und Forstwirtschaft, Fischerei (Grün)
- 6 Außenhandel (Rot)
- 7 Dienstleistungen und Verkehr (Orange)
- 9 Verschiedenes (Braun)

REIHE

- A Jahrbücher
- B Konjunktur
- C Konten, Erhebungen und Statistiken
- D Studien und Analysen
- E Methoden
- F Schnellberichte

FR Classification des publications de l'Eurostat

THÈME

- 1 Statistiques générales (bleu nuit)
- 2 Économie et finances (violet)
- 3 Population et conditions sociales (jaune)
- 4 Énergie et industrie (bleu)
- 5 Agriculture, sylviculture et pêche (vert)
- 6 Commerce extérieur (rouge)
- 7 Services et transports (orange)
- 9 Divers (brun)

SÉRIE

- A Annuaire
- B Conjuncture
- C Comptes, enquêtes et statistiques
- D Études et analyses
- E Méthodes
- F Statistiques rapides

PT Classificação das publicações do Eurostat

TEMA

- 1 Estatísticas gerais (azul escuro)
- 2 Economia e finanças (violeta)
- 3 População e condições sociais (amarelo)
- 4 Energia e indústria (azul)
- 5 Agricultura, silvicultura e pesca (verde)
- 6 Comércio externo (vermelho)
- 7 Serviços e transportes (laranja)
- 9 Diversos (castanho)

SÉRIE

- A Anuários
- B Conjuntura
- C Contas, inquéritos e estatísticas
- D Estudos e análises
- E Métodos
- F Estatísticas rápidas

Número de títulos por tema y serie □ Antal publikationer pr. emne og serie □ Anzahl der Veröffentlichungen pro Themenkreis und Reihe □ Αριθμός δημοσιεύσεων κατά θέμα και σειρά □ Number of publications per theme and series □ Nombre de publications par thème et série □ Numero di pubblicazioni per tema e serie □ Aantal publicaties naar onderwerp en serie □ Número de títulos por tema e série

	1	2	3	4	5	6	7	9
A	5	1	1	3	1	1	—	—
B	1	4	2	4	5	1	—	1
C	2	4	6	8	4	4	6	1
D	—	—	5	6	5	5	—	—
E	—	4	3	—	3	6	—	—
F	1	—	1	1	1	1	1	—

**Venta y suscripciones · Salg og abonnement · Verkauf und Abonnement · Πωλήσεις και συνδρομές
Sales and subscriptions · Vente et abonnements · Vendita e abbonamenti
Verkoop en abonnementen · Venda e assinaturas**

BELGIQUE / BELGIË

Moniteur belge / Belgisch Staatsblad

42, Rue de Louvain / Leuvenseweg 42
1000 Bruxelles / 1000 Brussel
Tél. 5 12 00 26
Télécopieur: 5 11 01 84
CCP / Postrekening 000-2006502-27

Sous-dépôts / Agentschappen:

Librairie européenne / Europese Boekhandel

Avenue Albert Jonnart 50 / Albert Jonnartlaan 50
1200 Bruxelles / 1200 Brussel
Tél. 734 02 81
Télécopieur: 735 08 60

Jean De Lannoy

Avenue du Roi 202 / Koningslaan 202
1060 Bruxelles / 1060 Brussel
Tél. (02) 538 5189
Télex 63220 UNBOOK B

CREDOC

Rue de la Montagne 34 / Bergstraat 34
Bte 11 / Bus 11
1000 Bruxelles / 1000 Brussel

DANMARK

J. H. Schultz Information A/S

EF-Publikationer

Otteliavej 18
2500 Valby
Tlf: 38 44 22 86
Telefax: 38 44 01 41
Girokonto 6 00 08 86

BR DEUTSCHLAND

Bundesanzeiger Verlag

Breite Straße
Postfach 10 80 06
5000 Köln 1
Tel. (02 21) 20 29-0
Fernschreiber:
ANZEIGER BONN 8 882 595
Telefax: 20 29 278

GREECE

G.C. Eleftheroudakis SA

International Bookstore
4 Nikis Street
105 63 Athens
Tel.: 3226-323
Telex: 219410 ELEF
Telefax: 3254 889

Sub-agent for Northern Greece:

Molho's Bookstore

The Business Bookshop
10 Tsimiski Street
Thessaloniki
Tel. 275 271
Telex 412885 LIMO

ESPAÑA

Boletín Oficial del Estado

Trafalgar 27
E-28010 Madrid
Tel. (91) 446 80 00

Mundi-Prensa Libros, S.A.

Castelló 37
E-28001 Madrid
Tel. (91) 431 33 99 (Libros)
431 32 22 (Suscripciones)
435 38 37 (Dirección)
Telex 49370-MPLI-E
Telefax: (91) 275 39 98

FRANCE

**Journal officiel
Service des publications
des Communautés européennes**

26, rue Desaix
75727 Paris Cedex 15
Tél. (1) 40 58 75 00
Télécopieur: (1) 4058 7574

IRELAND

Government Publications Sales Office

Sun Alliance House
Molesworth Street
Dublin 2
Tel. 71 03 09

or by post

Government Stationery Office

EEC Section

6th floor
Bishop Street
Dublin 8
Tel. 78 16 86

ITALIA

Licosa Spa

Via Benedetto Fortini, 120/10
Casella postale 552
50 125 Firenze
Tel. 64 54 15
Telefax: 64 12 57
Telex 570486 LICOSA I
CCP 343 509

Subagenti:

Libreria scientifica Lucio de Biasio - AEIOU

Via Meravigli, 16
20 123 Milano
Tel. 80 76 79

Herder Editrice e Libreria

Piazza Montecitorio, 117-120
00 186 Roma
Tel. 87 94 828/67 95 304

Libreria giuridica

Via 12 Ottobre, 172/R
16 121 Genova
Tel. 59 58 93

GRAND-DUCHÉ DE LUXEMBOURG

Abonnements seulement
Subscriptions only
Nur für Abonnements

Messageries Paul Kraus

11, rue Christophe Plantin
L-2339 Luxembourg
Tél. 48 21 31
Télex 25 15
CCP 49242-63

NEDERLAND

SDU uitgeverij

Christoffel Plantijnstraat 2
Postbus 20014
2500 EA 's-Gravenhage
Tel. (070) 78 98 80 (bestellingen)
Telefax: (070) 476351

PORTUGAL

Imprensa Nacional

Casa da Moeda, E.P.
Rua D. Francisco Manuel de Melo, 5
1092 Lisboa Codex
Tel. 69 34 14

Distribuidora Livros Bertrand Lda.

Grupo Bertrand, S.A.R.L.
Rua das Terras dos Vales, 4-A
Apart. 37
2700 Amadora Codex
Tel. 493 90 50 - 494 87 88
Telex 15798 BERDIS

UNITED KINGDOM

HMSO Books (PC 18)

HMSO Publications Centre
51 Nine Elms Lane
London SW8 5DR
Tel. (01) 873 9090
Fax: GP3 873 8483

Sub-agent:

Alan Armstrong Ltd

2 Arkwright Road
Reading, Berks RG2 0SQ
Tel. (0734) 75 17 71
Telex 849937 AAALTD G
Fax: (0734) 755164

SUISSE

OSEC

Stampfenbachstraße 85
CH-8035 Zürich
Tél. (01) 365 51 51
Fax: (01) 365 52 21

ÖSTERREICH

Manz'sche Verlagsbuchhandlung

Kohlmarkt 16
1014 Wien
Tel. (0222) 531 61-0
Telex 11 25 00 BOX A
Telefax: (0222) 531 61-81

TÜRKIYE

Dünya süper veb ofset A.Ş.

Narlıbahçe Sokak No. 15
Cağaloğlu
İstanbul
Tel. 512 01 90
Telex: 23822 dsvo-tr.

UNITED STATES OF AMERICA

UNIPUB

4861-F Assembly Drive
Lanham, MD 20706-4391
toll free (800) 274-4888
Fax. (301) 459-0056
Télex 7108260418

CANADA

Renouf Publishing Co., Ltd

61 Sparks Street
Ottawa
Ontario K1P 5R1
Tel. Toll Free 1 (800) 267 4164
Ottawa Region (613) 238 8985-6
Telex 063-4936

JAPAN

Kinokuniya Company Ltd

17-7 Shinjuku 3-Chome
Shinjuku-ku
Tokyo 160-91
Tel. (03) 354 0131

Journal Department

PO Box 55 Chitose
Tokyo 156
Tel. (03) 439 0124

AUTRES PAYS

**OTHER COUNTRIES
ANDERE LÄNDER**

**Office des publications officielles
des Communautés européennes**

2, rue Mercier
L-2985 Luxembourg
Tél. 49 92 81
Télex PUBOF LU 1324 b
CC bancaire BIL 8-109/6003/700

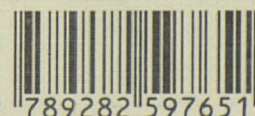
Price (excluding VAT) in Luxembourg • Prix au Luxembourg, TVA exclue

ECU 7



OFICINA DE LAS PUBLICACIONES OFICIALES DE LAS COMUNIDADES EUROPEAS
KONTORET FOR DE EUROPÆISKE FÆLLESSKABERS OFFICIELLE PUBLIKATIONER
AMT FÜR AMTLICHE VERÖFFENTLICHUNGEN DER EUROPÄISCHEN GEMEINSCHAFTEN
ΥΠΡΕΣΙΑ ΕΠΙΣΗΜΩΝ ΕΚΔΟΣΕΩΝ ΤΩΝ ΕΥΡΩΠΑΙΚΩΝ ΚΟΙΝΟΤΗΤΩΝ
OFFICE FOR OFFICIAL PUBLICATIONS OF THE EUROPEAN COMMUNITIES
OFFICE DES PUBLICATIONS OFFICIELLES DES COMMUNAUTÉS EUROPÉENNES
UFFICIO DELLE PUBBLICAZIONI UFFICIALI DELLE COMUNITÀ EUROPEE
BUREAU VOOR OFFICIELE PUBLIKATIES DER EUROPESE GEMEENSCHAPPEN
SERVIÇO DAS PUBLICAÇÕES OFICIAIS DAS COMUNIDADES EUROPEIAS

ISBN 92-825-9765-2



9 789282 597651